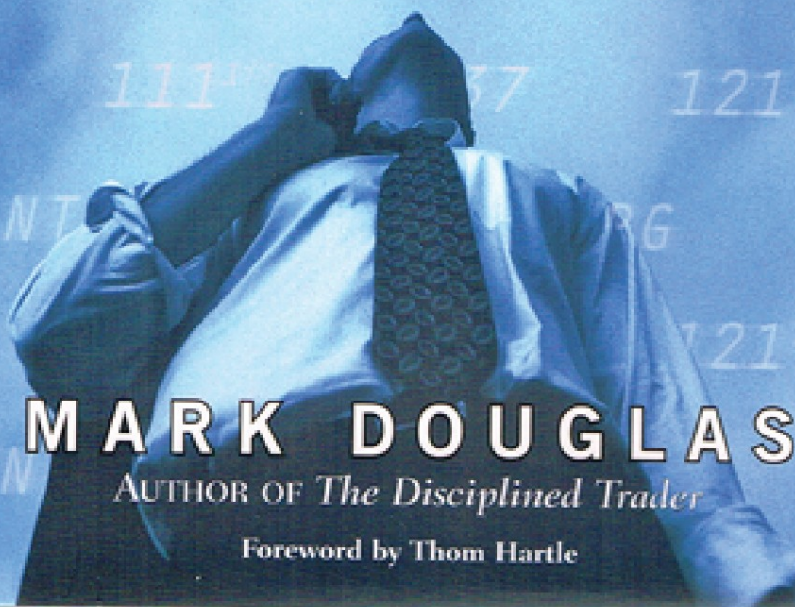


MASTER THE MARKET WITH
CONFIDENCE, DISCIPLINE AND
A WINNING ATTITUDE

TRADING IN THE ZONE



MARK DOUGLAS

AUTHOR OF *The Disciplined Trader*

Foreword by Thom Hartle

ጋር ዋና ገበያ በራስ መተማመን፣ ተግሣጽ እና አሸናፊ ባህሪ

ማርክ ዳግላስ
መቅደም በ Thorn Hartle

ኒው ዮርክ የፋይናንስ ኢንስቲትዩት

wcw VHDV • Tnnurn . cvnucv • Tnrvn • cinr.«pnpc የኮንግራስ

ቤተ መፃህፍት ካታሎግ በህትመት ውሂብ ዳግላስ፣ ማርክ (ማርክ ጁ.)

በዙኑ ውስጥ መገበያየት፣ ገበያውን በልበ መላክ፣ በዲሲፕሊን እና በአሸናፊነት መንፈስ ይቆጣጠሩ/በማርክ
ዳግላስ፣

ገጽ. ሴጜ.

ISBN 0-7352-0144-7 (ጨርቅ)

1. አክሲዮኖች. 2. ግምት. I. ርዕሰ.

HG6041 .D59 2001

332.64-dc21 00 045251

© 2000 በ Prentice Hall መብት

በህግ የተጠበቀ ነው። ከአሳታሚው የጽሁፍ ፈቃድ ውጭ የዚህ መጽሐፍ ክፍል በማንኛውም

መልኩ ወይም በማንኛውም መንገድ ሊባዛ አይችልም።

በዩናይትድ ስቴትስ ውስጥ የታተመ

10 9876 5 4321 እ.ኤ.አ

ይህ እትም የተነደፈው በተሸፈነው ርዕሰ ጉዳይ ላይ ትክክለኛ እና ስልጣን ያለው መረጃ ለመስጠት

ነው። የሚሸጠው አታሚው ህጋዊ፣ ሒሳብን ወይም የሂሳብ ስራዎችን በመስራት ላይ እንዳልተሰማራ በመረዳት ነው።

ሌላ ሙያዊ አገልግሎት. የሕግ ምክር ወይም ሌላ የባለሙያ እርዳታ ካስፈለገ ብቃት ያለው ባለሙያ አገልግሎት መፈለግ አለበት።

... በአሜሪካ የሕግ ባለሙያዎች ማህበር ኮሚቴ እና በአሳታሚዎች እና ማህበራት ኮሚቴ በጋራ ከተቀበሉት የመርሆች መግለጫ።

ISBN D-73SE-DMM-7

ትኩረት፡ ኮርፖሬሽኖች እና ትምህርት ቤቶች

የፕሪንቲስ ሆል መጽሐፍት ለትምህርት፣ ለንግድ ወይም ለሽያጭ ማስተዋወቂያ በጅምላ ግዢ በብዛት ቅናሾች ይገኛሉ። ለመረጃ እባክዎን ይፃፉ፡

Prentice Hall, Special Sales, 240 Frisch Court, Paramus, NJ 07652. እባክዎ ያቅርቡ፡ የመፅሃፍ ርዕስ፣ ISBN፣

ብዛት፣ መጽሐፉ እንዴት ጥቅም ላይ እንደሚውል፣ ቀን ያስፈልጋል።

ኒው ዮርክ የፋይናንስ ኢንስቲትዩት

የፕሪንቲስ ኦዲተሪ ፕራሲ አሻራ ፓራሙስ፣ ኤንጂ

07652 <http://>

www.phdirect.com NYIF እና ኒው

ዮርክ የፋይናንስ ኢንስቲትዩት የንግድ ምልክቶች ናቸው።

የግብር ሪፖርት, Inc. በ Prentice Hall Direct, Inc. ፈቃድ ስር ጥቅም ላይ ይውላል.

ራስን መስጠት

ይህ መጽሐፍ ላለፉት 18 ዓመታት በንግድ አሰልጣኝነት በመስራት ለተደሰትኳቸው ነጋዴዎች የተሰጠ ነው። እያንዳንዳችሁ በእራሳዎ ልዩ መንገድ
ይህ መጽሐፍ በራስ የመተማመን ፣ የሥርዓት እና ተከታታይነት ባለው ሁኔታ ለመገባደጥ ለሚመርጡ ሰዎች የሚሰጠው ግንዛቤ እና መመሪያ
አካል ነው።
አእምሮ.

ኦ

ዝርዝር ሁኔታ

መቅደም xi

ቅድመ ሁኔታ xiii

የአመለካከት ዳሰሳ xvii

ምዕራፍ 1

የስኬት መንገድ:-

መሠረታዊ፣ ቴክኒካል፣
ወይስ የአዕምሮ ትንተና?

መጀመሪያ ላይ: መሠረታዊ ትንታኔ 1

ወደ ቴክኒካዊ ትንተና ሽግግር 3

ወደ አእምሮአዊ ትንታኔ ሽግግር 4

ምዕራፍ 2

ማባበያው (እና አደጋዎቹ)
የንግድ ልውውጥ

ማራኪው 17

አደጋዎቹ 20

መከላከያዎቹ 25

ችግር: ደንቦችን ለመፍጠር ፈቃደኛ አለመሆን. 27

ችግር፡ ኃላፊነትን አለመውሰድ.	 28
ችግር፡ የነሲብ ሽልማቶች ሱስ።	 30
ችግር፡ ከውጪ በተቃራኒ ከውስጥ ቁጥጥር.....	31

_____ ምዕራፍ 3 _____
ኃላፊነትን መውሰድ

የእርስዎን የአእምሮ አካባቢ በመቅረጽ ላይ..	 34
ለኪሳራ ምላሽ መስጠት .	 38
ተሸናፊዎች፣ ተሸናፊዎች፣ ጨካኞች እና ጨካኞች።	 50

_____ ምዕራፍ 4 _____
ወጥነት፡ የአዕምሮ ሁኔታ

ስለ ንግድ ሥራ ማሰብ .	 58
አደጋን በትክክል መረዳት። .	 61
የአዕምሮ አካባቢዎን ማመጣጠን ...	 64

_____ ምዕራፍ 5 _____
የማስተዋል ተለዋዋጭ

የእርስዎን የአእምሮ ሶፍትዌር ማረም .	 70
ግንዛቤ እና መማር። ...	 74
ግንዛቤ እና ስጋት .	 79
የማኅበሩ ኃይል። .	 80

_____ ምዕራፍ 6 _____
የገበያው እይታ

"እርግጠኛ ያልሆነ" መርህ ...	 88
የገበያው በጣም መሠረታዊ ባህሪ።	93

ምዕራፍ 7
የነጋዴው ጠርዝ፡ በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ ማሰብ

ፕሮባቢሊቲዎች ፓራዶክስ፡ የዘፈቀደ ውጤቶች፣ ተከታታይ ውጤቶች። .	. . 102
በቅጽበት ውስጥ ንግድ.	 106
የሚጠበቁ ነገሮችን ማስተዳደር .	 113
ስሜታዊ ስጋትን ማስወገድ .	 120

ምዕራፍ 8
ከእርስዎ እምነት ጋር መስራት

ችግሩን መግለጽ .	 125
ውሎችን መግለጽ .	 128
መሠረታዊ እውነቶች ከችሎታዎች ጋር እንዴት እንደሚዛመዱ .	 130
ወደ "ዞኑ" መንቀሳቀስ።	 135

ምዕራፍ 9
የእምነት ተፈጥሮ

የእምነት አመጣጥ። .	 139
እምነት እና በህይወታችን ላይ ያላቸው ተጽእኖ . .	 142
እምነት vs. እውነት። .	 147

ምዕራፍ 10
እምነት በንግድ ንግድ ላይ ያለው ተጽእኖ

የእምነት ዋና ዋና ባህሪያት	 153
ራስን መገምገም እና ንግድ .	 167

ምዕራፍ 11
እንደ ነጋዴ ማሰብ

መካኒካል ደረጃ.	 173
ራስን የመግዛት ሚና። .	 179
በወጥነት ላይ እምነት መፍጠር .	 184
መልመጃ፡ ንግድን መማር እና እንደ ሀ	
ካዚኖ .	 189

የመጨረሻ ማስታወሻ 201

የአመለካከት ዳሰሳ 203

INDEX 209

መቅደም

በአክሲዮኖች ውስጥ ያለው ታላቁ የበሬ ገበያ ገበያዎችን እንዴት ገንዘብ ማግኘት እንደሚቻል በሚታተሙ መጽሐፍት ብዛት እኩል ታላቅ የበሬ ገበያ አስገኝቷል። ብዙ ሀሳቦች በዝተዋል፣ አንዳንዶቹ ጥሩ፣

አንዳንዶቹ አይደሉም፣ አንዳንዶቹ አረጅናል፣ አንዳንዶቹ ቀደምት ስራዎችን እንደገና ማሸግ ብቻ ነው። አልፎ አልፎ፣ ቢሆንም፣ አንድ ጸሐፊ እርሱን ወይም እሷን ከጥቅሉ የሚለይ ልዩ ነገር ይዞ ይመጣል። አንድ

እንዲህ ዓይነቱ ጸሐፊ ማርክ ዳግላስ ነው። ማርክ ዳግላስ በዙኑ ትሬዲንግ ውስጥ የዓመታት የሃሳብ እና የጥናት ክምችት - የህይወት ዘመን ስራ - እና እኛ ለምንመለከተው መጽሐፍ ጽፏል

እንደ መያ መነገድ፣ ዕንቁ አምርቷል።

የዙኑ የንግድ ልውውጥ ፈተናውን ስናነሳ የሚያጋጥሙንን ተግዳሮቶች በጥልቀት መመልከት ነው።

መገበያየት. ለጀማሪዎች፣ ብቸኛው ፈተና ገንዘብ የሚያገኙበትን መንገድ መፈለግ ብቻ ይመስላል። ጀማሪው አንዴ

ጠቃሚ ምክሮች፣ የደላሎች ምክር እና ሌሎች መግዛቱን ወይም መሸጥን የሚያረጋግጡባቸው መንገዶች በቋሚነት እንደማይሰሩ ተረድቷል፣ አስተማማኝ የግብይት ስትራቴጂ ማዘጋጀት ወይም መግዛት እንዳለበት ያውቃል። ከዚያ በኋላ፣ ግብይት

ቀላል መሆን አለበት፣ ትክክል? ማድረግ ያለብዎት ህጎችን መከተል ብቻ ነው፣ እና ገንዘቡ በእቅዱ ውስጥ ይወድቃል.

በዚህ ጊዜ፣ ካልሆነ በፊት፣ ጀማሪዎች ንግድ በጣም ከሚያበሳጭ ወደ አንዱ ሊቀየር እንደሚችል ደርሰውበታል።

የሚያጋጥሟቸው ልምዶች.

ይህ ልምድ 95 በመቶ የሚሆኑ የወደፊት ነጋዴዎች ገንዘባቸውን በሙሉ እንደሚያጡ ወደ መጀመሪያው ስታቲስቲክስ ይመራል።

በግብይት የመጀመሪያ አመት ውስጥ. የአክሲዮን ነጋዴዎች በአጠቃላይ ተመሳሳይ ውጤት ያጋጥማቸዋል፣ ለዚህም ነው

ጠበብነት ሁል ጊዜ የሚያመለክቱት አብዛኞቹ የአክሲዮን ነጋዴዎች ቀላል ግዢ እና ማቆየት የተሻለ ውጤት ማምጣት አለመቻላቸውን ነው። የኢንቨስትመንት ሁኔታ.

ታዲያ ለምንድነው ሰዎች አብዛኞቹ በሌሎች ስራዎች እጅግ በጣም ስኬታማ የሆኑት ለምንድነው የሚወድቁት

እንደ ነጋዴ? ስኬታማ ነጋዴዎች የተወለዱ እና ያልተፈጠሩ ናቸው? ማርክ ዳግላስ የለም ይላል። ምንድን ነው

አስፈላጊ ነው ይላል፣ ግለሰቡ የነጋዴውን አስተሳሰብ ማግኘቱ ነው. ቀላል ይመስላል፣ ግን እውነታው ይህ ነው

የህይወት ልምዶቻችን ስለእሱ እንደናሰብ ከሚያስተምሩን መንገድ ጋር ሲወዳደር አስተሳሰብ በጣም እንግዳ ነው።

ዓለም.

አብዛኞቻችን እንዴት ህይወትን እንደምንጠቀም ስታስብ ያ 95-መቶ ውድቀት መጠን ትርጉም ይሰጣል

እያደግን ስንሄድ የተማርናቸው ክህሎቶች. ወደ ንግድ ስንመጣ ግን የምንማራቸው ችሎታዎች ይገለጣል

በትምህርት ቤት ከፍተኛ ውጤት ያስመዘግባል፣ ሙያችንን ያሳድጋል፣ እና ከሌሎች ሰዎች ጋር ግንኙነት እንፍጠር፣ የተማርናቸው

ችሎታዎች በህይወታችን ውስጥ ሊመሩን የሚገቡ፣ ለንግድ አግባብነት የሌላቸው ሆነው ተገኝተዋል። ነጋዴዎች፣ እናገኛለን

ውጭ፣ ከሁኔታዎች አንፃር ማሰብን መማር እና ያገኛቸውን ችሎታዎች ሁሉ አሳልፎ መስጠትን መማር አለበት።

በሁሉም የሕይወታችን ዘርፎች ማለት ይቻላል ማሳካት። በዙኑ ውስጥ ትሬዲንግ ውስጥ ፣ ማርክ ዳግላስ ያስተምረናል።

እንዴት. በጣም ጠቃሚ መጽሐፍ አዘጋጅቷል. የእሱ ምንጮች እንደ ሀ

ነጋዴ፣ በቺካጎ የነጋዴዎች አሰልጣኝ፣ ደራሲ እና በንግድ ስነ-ልቦና መስክ መምህር።

የእኔ ምክር? በመጀመሪያ **የግብይት ማህበረሰብ እንዴት እንደሆነ ይመልከቱ** ይመስላል እና ከዚያ በዳግላስ ትሬዲንግ ይደሰቱ

በዙኑ እና ይህንንም በማድረግ የነጋዴ አስተሳሰብን ማዳበር

ቅድሚያ

የማንኛውም ነጋዴ ግብ ትርፉን በመደበኛነት መቀየር ነው፤ ነገር ግን በጣም ጥቂት ሰዎች እንደ ነጋዴዎች ወጥ የሆነ ገንዘብ ያገኙታል። በቋሚነት ስኬታማ ለሆኑት አነስተኛ ነጋዴዎች ምን ያህል ነው?

ለእኔ፣ የሚወስነው ነገር ሥነ ልቦናዊ ነው - ተከታታይ አሸናፊዎቼ ከሌላው ሰው በተለየ መንገድ ያስባሉ። ንግድ የጀመርኩት በ1978 ነው። በዚያን ጊዜ በዲትሮይት፣ ሚቺጋን ከተማ ውስጥ የንግድ የአደጋ መድን ኤጀንሲን እያስተዳደርኩ ነበር። በጣም የተሳካ ስራ ነበረኝ እና ያንን ስኬት በቀላሉ ወደ ንግድ ማዛወር እንደምችል አስቤ ነበር። እንደ አለመታደል ሆኖ ጉዳዩ ይህ እንዳልሆነ ተረድቻለሁ።

እ.ኤ.አ. በ 1981 ሌላ ሥራ እየያዝኩ ውጤታማ የንግድ ልውውጥ ማድረግ ባለመቻሌ በጣም ተናድጄ ነበር፤ ስለሆነም ወደ ቺካጎ ተዛወርኩ እና ከሜሪል ሊንች ጋር በቺካጎ የንግድ ቦርድ ደላላ ሆኜ ተቀጠርኩ።

እንዴት አደረኩ? ደህና፣ ወደ ቺካጎ ከሄድኩ በዘጠኝ ወራት ጊዜ ውስጥ ያለኝን ሁሉ አጣሁ።

የእኔ ኪሳራ በሁለቱም የንግድ እንቅስቃሴዎቼ እና በነጋዴነቴ ብዙ ገንዘብ እንዳገኝ የሚጠይቀኝ የተጋነነ የአኗኗር ዘይቤ ነው። ከእነዚህ ቀደምት ተሞክሮዎች እንደ ነጋዴ፣ ስለራሴ እና ስለ ስነ-ልቦና በንግድ ልውውጥ ውስጥ ስላለው ሚና ብዙ ተማርኩ። በውጤቱም፣ በ1982፣ The Disciplined Trader: Developing Winning Attitudes የተባለውን የመጀመሪያ መጽሐፌን መሰራት ጀመርኩ።

ይህንን ፕሮጀክት ስጀምር መጽሐፍ መጻፍ ወይም ለራሴ የተረዳሁትን ነገር ለሌሎች ሰዎች በሚጠቅም መንገድና ቅርጽ ማስረዳት ምን ያህል ከባድ እንደሆነ ፅንሰ-ሀሳብ አልነበረኝም። ሥራውን ለመጨረስ ከስድስት እስከ ዘጠኝ ወራት ሊፈጅብኝ እንደሆነ አሰብኩ። ሰባት ዓመት ተኩል የፈጀ ሲሆን በመጨረሻም በፕሬንቲስ ሆል በ1990 ታትሞ ወጣ። በ1983 ከሜሪል ሊንች ተነስቼ ትሬዲንግ ባሕሪ ዳይናሚክስ የተሰኘ አማካሪ ድርጅት መመሥረት ጀመርኩ፤ በዚህ ጊዜ በሥነ ልቦና ንግድ ላይ ሴሚናሮችን በማዘጋጀት እና በማካሄድ ላይ በተለምዶ የንግድ አሰልጣኝ ተብሎ የሚጠራው ። ለንግድ ኩባንያዎች፣ ለጽዳት ድርጅቶች፣ ለደላላ ቤቶች፣ ለባንኮች እና ለኢንቨስትመንት ስፍር ቁጥር የሌላቸው የዝግጅት አቀራረቦችን ሰርቻለሁ

ኮንፈረንሶች በመላው ዓለም.

በግሌ ደረጃ ሠርቻለሁ፣ እንደ ለአንድ፣ በንግዱ ውስጥ ካሉ ሁሉም ነጋዴዎች ጋር፣ አንዳንድ ትልልቅ ፎቅ ነጋዴዎች፣ ጃርትሮች፣ አማራጭ ስፔሻሊስቶች፣ እና ሲቴኤዎች፣ እንዲሁም ኒዮፊቶች በዚህ ጽሑፍ ውስጥ ሠርቻለሁ። ትክክለኛውን የስኬት መርሆች ለማስተማር ውጤታማ ዘዴዎችን ማዳበር እንድችል ያለፉትን አስራ ሰባት ዓመታት ከንግዱ ጀርባ ያለውን የስነ-ልቦና እንቅስቃሴ በመከፋፈል አሳልፋለሁ።

ያገኘሁት ነገር ቢኖር፣ በመሠረታዊ ደረጃ፣ በአስተሳሰባችን ላይ ችግር እንዳለ ነው።

አእምሯችን በሚሠራበት መንገድ በገበያዎቹ ከሚታዩት ባህሪያት ጋር የማይጣጣም አንድ ተፈጥሯዊ ነገር አለ። በራሳቸው ንግድ የሚተማመኑ፣ ያለምንም ማመንታት መደረግ ያለባቸውን እንደሚያደርጉ በራሳቸው የሚተማመኑ ነጋዴዎች ውጤታማ ይሆናሉ። ከአሁን በኋላ የገበያውን የተዛባ ባህሪ አይፈሩም።

በሚረዳቸው መረጃ ላይ ማተኮር ይማራሉ

ፍርሃታቸውን በሚያጠናክረው መረጃ ላይ ከማተኮር ይልቅ ትርፍ ለማግኘት እድሎችን ያግኙ።

ይህ ውስብስብ ቢመስልም፣ ሁሉም ነገር ማመንን ለመማር ወደ ታች ይወርዳል፡ (1) ገንዘብ ለማግኘት ቀጥሎ ምን እንደሚሆን ማወቅ አያስፈልግዎትም፤ (2) ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል፤ እና (3) እያንዳንዱ አፍታ ልዩ ነው፤ ይህም ማለት እያንዳንዱ ጠርዝ እና ውጤት በእውነት ልዩ ተሞክሮ ነው። ንግዱ ይሰራል ወይም አይሰራም። በማንኛውም ሁኔታ፣ የሚቀጥለው ጠርዝ እስኪታይ ድረስ ይጠብቁ እና ሂደቱን ደጋግመው ይሂዱ።

በዚህ አቀራረብ በዘፈቀደ፣ በዘፈቀደ ባልሆነ መንገድ የሚሰራውን እና የማይሰራውን ይማራሉ።

እና፣ ልክ እንደ አስፈላጊነቱ፣ ገበያዎቹ ያሏቸው ያልተገደበ ባህሪያት ባሉበት አካባቢ እራስዎን ላለመጉዳት በራስ የመተማመን ስሜት ይገነባሉ።

አብዛኞቹ ነጋዴዎች የንግድ ችግሮቻቸው ስለ ንግድ የሚያስቡበት መንገድ ወይም በተለይ ደግሞ በሚነግዱበት ወቅት እንዴት እንደሚያስቡ ነው ብለው አያምኑም። በመጀመሪያው መጽሐፍ “ዲሲፕሊንድ ነጋዴ” በተባለው መጽሐፍ፣ ነጋዴውን የሚጋፈጡትን ችግሮች ከአእምሯዊ እይታ በመለየት የነዚህን ችግሮች ምንነት እና ለምን እንደነበሩ ለመረዳት የፍልስፍና ማዕቀፍ ገነባሁ።

በዞኑ ውስጥ ንግድን ለመፃፍ አምስት ዋና ዋና አላማዎችን አስቤ ነበር ፡-

ለነጋዴው ብዙ ወይም የተሻለ የገበያ ትንተና ለንግድ ችግሮቹ መፍትሄ አለመሆኑን ወይም ተከታታይነት ያለው የውጤት ማጣት ችግር መሆኑን ለማረጋገጥ።

ነጋዴውን ውጤቱን የሚወስነው የእሱ አመለካከት እና "የአእምሮ ሁኔታ" መሆኑን ለማሳመን.

የአሸናፊን አስተሳሰብ ለመገንባት አስፈላጊ የሆኑትን ልዩ እምነቶች እና አመለካከቶች ለነጋዴው መስጠት፣ ይህም ማለት በሁኔታዎች ውስጥ እንዴት ማሰብ እንዳለበት መማር ማለት ነው።

ዓይነተኛው ነጋዴ አስቀድሞ በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ እንደሚያስብ እንዲያስብ የሚያደርጉ ብዙ ግጭቶችን ፣ ቅራኔዎችን እና አያዎአዊ ሁኔታዎችን ለመፍታት በእውነቱ ባያደርገውም።

ይህንን የአስተሳሰብ ስልት ወደ አእምሮአዊ ስርዓቱ በተግባራዊ ደረጃ በማዋሃድ ሂደት ውስጥ ነጋዴውን ለመውሰድ.

(ማስታወሻ ፡ እስከቅርብ ጊዜ ድረስ አብዛኛው ነጋዴ ወንዶች ነበሩ፣ነገር ግን ቁጥራቸው እየጨመረ የመጣ ሴቶች ወደ ተርታ እየገቡ መሆናቸውን እንደገናገለሁ።ግራ መጋባትን እና አጉል ሀረጎችን ለማስወገድ ስል በዚህ መጽሃፍ ውስጥ ነጋዴዎችን ለመግለፅ በተከታታይ “እሱ” የሚለውን ተውላጠ ስም ተጠቅሜበታለሁ። ይህ በእርግጠኝነት በእኔ በኩል ምንም ዓይነት አድልዎ አያሳይም።)

በዞኑ ውስጥ የሚደረግ ንግድ በንግድዎ ውስጥ ተከታታይ አሸናፊ ለመሆን ከባድ የሰነ-ልቦና አቀራረብን ያቀርባል። የግብይት ስርዓት አላቀርብም፣ ትርፋማ ነጋዴ ለመሆን በሚያስፈልግ መንገድ እንዴት እንደሚያስቡ ላሳይዎት የበለጠ ፍላጎት አለኝ። አስቀድመህ የራስህ ስርዓት፣ የራስህ ጠርዝ እንዳለህ እገምታለሁ። ጠርዝዎን ማመንን መማር አለብዎት. ጠርዝ ማለት ከሌለው የበለጠ የአንድ ውጤት ከፍተኛ ዕድል አለ ማለት ነው. በራስ የመተማመን ስሜትዎ በጨመረ መጠን ንግድዎን ለማስፈጸም ቀላል ይሆናል። ይህ መጽሐፍ

ስለራስዎ እና ስለ ንግድ ባህሪዎ የሚያስፈልገዎትን ግንዛቤ እና ግንዛቤ እንዲሰጥዎ የተነደፈ፣ ስለዚህም ይህን ማድረግ ቀላል፣ ቀላል እና ከጭንቀት የጻዳ እንዲሆን ልክ ገበያውን እየተመለከቱ እና ለመስራት እንደሚያስቡ።

ምን ያህል "እንደ ነጋዴ እንደሚያስቡ" ለመወሰን የሚከተለውን የአመለካከት ዳሰሳ ይውሰዱ። ትክክለኛ ወይም የተሳሳቱ መልሶች የሉም።

የአንተ መልሶች አሁን ያለህ የአእምሮ ማዕቀፍ ከንግድህ ምርጡን ለማግኘት ማሰብ ካለብህ መንገድ ጋር ምን ያህል ወጥነት እንዳለው አመለካከት ነው።

የአመለካከት ዳሰሳ

1. እንደ ነጋዴ ገንዘብ ለማግኘት ገበያው ቀጥሎ ምን እንደሚሰራ ማወቅ አለቦት።

እስማማለሁ አልስማማም።

2. እንዳንድ ጊዜ ኪሳራ ሳላገኝ የመገበያያ መንገድ መኖር አለበት ብዬ ራሴን እያሰብኩ ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

3. እንደ ነጋዴ ገንዘብ ማግኘት በዋናነት የትንታኔ ተግባር ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

4. ኪሳራ የማይቀር የግብይት አካል ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

5. ወደ ንግድ ከመግባቴ በፊት የእኔ ስጋት ሁልጊዜ ይገለጻል።

እስማማለሁ አልስማማም።

6. በአዕምሮዬ ውስጥ ገበያው ቀጥሎ ምን ሊያደርግ እንደሚችል ከማወቅ ጋር የተያያዘ ወጪ ሁልጊዜ አለ.

እስማማለሁ አልስማማም።

7. አሸናፊ እንደሚሆን እርግጠኛ ካልሆንኩ በሚቀጥለው ንግድ ላይ ለመሰማራት እንኳ አልጨነቅም.

እስማማለሁ አልስማማም።

8. እንድ ነጋዴ ስለ ገበያዎች እና ባህሪያቱ የበለጠ ባወቀ ቁጥር ቀላል ይሆንለታል።

ንግዶቼን ያስፈጽም.

እስማማለሁ አልስማማም።

9. የእኔ ዘዴ በትክክል በምን ዓይነት የገበያ ሁኔታዎች ውስጥ ወደ ንግድ መግባት ወይም መውጣት እንዳለብኝ ይነግረኛል።

እስማማለሁ አልስማማም።

10. አቋሜን ለመቀልበስ ግልጽ ምልክት ቢኖረኝም, ለማድረግ እጅግ በጣም ይከብደኛል.

እስማማለሁ አልስማማም።

11. ተከታታይ የሆነ የስኬት ጊዜያትን ጠብቄአለሁ፣ አብዛኛውን ጊዜ አንዳንድ ፍትሃዊ በሆነ መልኩ በፍትሃዊነቴ ውስጥ አንዳንድ ፍትሃዊ ውድቀቶች ይከተላሉ።

እስማማለሁ አልስማማም።

12. ንግድን ለመጀመሪያ ጊዜ ስጀምር የግብይት ዘዴዬን እንደ ድንገተኛ ነገር እገልፀው ነበር ይህም ማለት በብዙ ህመም መካከል የተወሰነ ስኬት ማለት ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

13. ብዙ ጊዜ ገበያዎች በግሌ በእኔ ላይ እንደሆኑ ይሰማኛል.

እስማማለሁ አልስማማም።

14. "ለመልቀቅ" እስከሞከርኩ ድረስ ያለፉ የሰሜት ቁስሎችን ከኋላዬ ማስቀመጥ በጣም ከባድ ሆኖ አግኝቼዋለሁ።

እስማማለሁ አልስማማም።

15. ገበያው ሲገኝ ሁልጊዜ የተወሰነ ገንዘብ ከገበያ በማውጣት መርህ ላይ የተመሰረተ የገንዘብ እያያዝ ፍልስፍና አለኝ።

እስማማለሁ አልስማማም።

16. የነጋዴው ስራ እድልን የሚወክሉ በገበያዎቹ ባህሪ ውስጥ ያሉትን ቅጦች መለየት እና ከዚያም እነዚህ ቅጦች ልክ እንደበፊቱ እራሳቸውን የሚጫወቱ መሆን አለመሆኑን ለማወቅ ያለውን እደጋ መወሰን ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

17. አንዳንድ ጊዜ የገቢያ ሰለባ መሆኔን ሲሰማኝ አልችልም።

እስማማለሁ አልስማማም።

18. በምገበያይበት ጊዜ ብዙውን ጊዜ ትኩረቴን በአንድ ጊዜ ውስጥ ለመቆየት እሞክራለሁ.

እስማማለሁ አልስማማም።

19. ንግድ በተሳካ ሁኔታ ከብዙ ሰዎች ወሰን በላይ የሆነ የአዕምሮ መለዋወጥን ይጠይቃል።

እስማማለሁ አልስማማም።

20. በእርግጠኝነት የገበያውን ፍላጎት ሊሰማኝ የምችልባቸው ጊዜያት አሉ፤ ሆኖም፣ በእነዚህ ስሜቶች ላይ እርምጃ ለመውሰድ ብዙ ጊዜ ይቸግረኛል።

እስማማለሁ አልስማማም።

21. ብዙ ጊዜ ትርፋማ በሆነ ንግድ ውስጥ ስሆን እና እንቅስቃሴው በመሠረቱ እንደተጠናቀቀ አውቃለሁ፣ ነገር ግን አሁንም ትርፌን አልወስድም።

እስማማለሁ አልስማማም።

22. በንግድ ስራ ውስጥ ምንም ያህል ገንዘብ ብሰራ, በጭራሽ አልረካሁም እና እንደምችል ይሰማኛል የበለጠ አድርጓል.

እስማማለሁ አልስማማም።

23. ንግድ ላይ ስገባ, አዎንታዊ አመለካከት እንዳለኝ ይሰማኛል. ከንግዱ ማግኘት የምችለውን ገንዘብ ሁሉ በአዎንታዊ መልኩ እጠብቃለሁ።

እስማማለሁ አልስማማም።

24. በነጋዴው ውስጥ በጊዜ ሂደት ገንዘብን ለማከማቸት በጣም አስፈላጊው አካል በእራሱ ወጥነት ላይ ማመን ነው.

እስማማለሁ አልስማማም።

25. አንድ የግብይት ክህሎትን በቅጽበት ማግኘት እንድትችል ፍላጎት ከተሰጠህ ምን ዓይነት መያ ትመርጣለህ?

26. ብዙ ጊዜ እንቅልፍ አልባ ምሽቶች ስለ ገበያ በመጨነቅ አሳልፋለሁ።

እስማማለሁ አልስማማም።

27. ሊያመልጥዎት ይችላል ብለው ስለ ፈሩ ንግድ ለመሥራት ተገድደዋል?
አዎ አይ

28. ምንም እንኳን ብዙ ጊዜ ባይከሰትም, የእኔ ንግድ ስራዎች ፍጹም እንዲሆኑ በጣም እወዳለሁ. ፍጹም የሆነ ጥሪ ሳደርግ በጣም ጥሩ ስሜት ስለሚሰማኝ የማላደርገውን ጊዜ ሁሉ ይተካል።

እስማማለሁ አልስማማም።

29. በጭራሽ የማትፈጽሟቸውን የንግድ ልውውጦች እቅድ አውጥተህ ታውቃለህ እና ፈጽሞ የማታደርገውን ንግድ ስትፈጽም ታውቃለህ?

የታቀደ?

አዎ አይ

30. በጥቂት አረፍተ ነገሮች ውስጥ አብዛኞቹ ነጋዴዎች ለምን ገንዘብ እንደማይፈጥሩ ወይም ያገኙትን ማቆየት እንደማይችሉ ያብራራሉ.

ይህን መጽሐፍ በምታነብበት ጊዜ መልሶችህን ወደ ጎን አስቀምጣቸው። የመጨረሻውን ምዕራፍ ("እንደ ነጋዴ ማሰብ") ከጨረሱ በኋላ የአመለካከት ዳሰሳውን እንደገና ይውሰዱ - በመጽሐፉ ጀርባ ላይ እንደገና ታትሟል። መልሶችህ ከመጀመሪያው ጊዜ ምን ያህል እንደሚለያዩ ስትመለከት ትገረም ይሆናል።

ምስጋናዎች

በተለይ የዚህን መጽሐፍ የመጀመሪያዎቹ ሰባት ምዕራፎች የተፈረመውን የተወሰነ እትም የእጅ ጽሑፍ የገዙትን ነጋዴዎች ሁሉ አመሰግናለሁ። የእርስዎ አስተያየት ተጨማሪ አራት ምዕራፎችን እንድንጨምር አነሳሽነት ሰጠኝ።

በመቀጠል፣ ሌሎች ነጋዴዎችን ርብርት ሴንት ጆንን፣ ግሬግ ቢበርን፣ ላሪ ፔሳቪንቶን እና ቴድ ሄርን ለጓደኝነታቸው እና እያንዳንዳቸው ለልማቱ አስተዋፅኦ ያደረጉባቸውን ልዩ መንገዶች ላመሰግናቸው እወዳለሁ። የዚህ መጽሐፍ.

እንዲሁም ጓደኛዬን ኢሊን ብሩኖን የመጀመሪያውን የእጅ ጽሑፍ ስላስተካከለው እውቅና መስጠት እፈልጋለሁ። እና፣ በፕሬንቲስ አዳራሽ፣ ኤሊን ሸናይድ ኮልማን፣ ተባባሪ አሳታሚ፣ ለመያዊነቷ እና ለህትመት መንገዱን በማቃለል እገዛ፣ እና ባሪ ሪቻርድሰን፣ ዴቪዮማንት ኤዲተር፣ መግቢያውን በመቅረጽ ረገድ እገዛ ያደርጉለታል። የእሱ ጊዜ እና ችሎታ በጣም የተመሰገነ ነው።

ምዕራፍ 1

የሰኬት መንገድ:-

መሠረታዊ፣ ቴክኒካል፣

ወይስ የአዕምሮ ትንተና?

መጀመሪያ ላይ፡ መሠረታዊ ትንተና

የንግድ ውሳኔዎችን ለማድረግ መሠረታዊ ትንተና ብቸኛው ትክክለኛ ወይም ትክክለኛ መንገድ ተደርጎ ሲወሰድ ማን ያስታውሳል? በ1978 መገቢያየት ስጀምር ቴክኒካል ትንተና የሚጠቀሙት በጣት የሚቆጠሩ ነጋዴዎች ብቻ ሲሆን በሌላው የገበያ ማህበረሰብ ዘንድ በትንሹም እብድ እንደሆኑ ተደርገው ይቆጠሩ ነበር። አሁን ለማመን የሚከብድ ቢሆንም፣ ዎል ስትሪት እና አብዛኞቹ ዋና ዋና ገንዘቦች እና የፋይናንስ ተቋማት ቴክኒካል ትንታኔ እንዳንድ ሚስጥራዊ ሆከስ-ፖከስ ነው ብለው ሲያስቡ በጣም ረጅም አልነበረም።

አሁን በእርግጥ ተቃራኒው እውነት ነው። ሁሉም ማለት ይቻላል ልምድ ያላቸው ነጋዴዎች የንግድ ስልታቸውን ለመቅረጽ እንዲረዳቸው እንዳንድ የቴክኒካዊ ትንተናዎችን ይጠቀማሉ። በአካዳሚው ማህበረሰብ ውስጥ ካሉት ከትንንሽ ፣ የተገለሉ ኪስኮች በስተቀር፣ “ንፁህ” መሠረታዊ ተንታኝ ከሞላ ጎደል መጥፋት ነው። ይህን አስደናቂ የአመለካከት ለውጥ ያመጣው ምንድን ነው? እርግጠኛ ነኝ የዚህ ጥያቄ መልስ በጣም ቀላል እንደሆነ ለማንም አያስደንቅም፡ ገንዘብ! የግብይት ውሳኔዎችን ከመሠረታዊ አንፃር የማድረግ ችግር ይህንን አካሄድ በተከታታይ በመጠቀም ገንዘብ የማግኘት ውስጣዊ ችግር ነው።

መሠረታዊ ትንታኔን ለማታወቁ ሰዎች፣ ላብራራላችሁ። መሠረታዊ ትንተና በአቅርቦቱ መካከል ያለውን አንጻራዊ ሚዛን ወይም አለመመጣጠን ሊነኩ የሚችሉትን ሁሉንም ተለዋዋጮች ግምት ውስጥ ለማስገባት ይሞክራል እና በማንኛውም የተወሰነ የአክሲዮን፣ የሸቀጥ ወይም የፋይናንስ መሳሪያ ፍላጎት ፍላጎት። በዋነኛነት የሒሳብ ሞዴሎችን በመጠቀም የተለያዩ ሁኔታዎችን (የወለድ ተመኖችን፣ የሒሳብ መዛግብትን፣ የአየር ሁኔታ ሁኔታዎችን እና ሌሎችን) የሚመዘኑ ተንታኞች ለወደፊቱ በተወሰነ ደረጃ ላይ ያለው ዋጋ ምን መሆን እንዳለበት ያሳያል።

የእነዚህ ሞዴሎች ችግር ከሌሎች ነጋዴዎች እንደ ተለዋዋጮች የሚቆጥሩት እምብዛም አይደለም. ሰዎች ስለወደፊቱ ያላቸውን እምነት እና ተስፋ በመግለጽ ዋጋቸውን እንዲንቀሳቀሱ ያደርጋሉ - ሞዴሎች አይደሉም። ለአብዛኛው የግብይት መጠን ተጠያቂ የሆኑት ነጋዴዎች ሞዴሉን ካለወቁ ወይም ካለመኑት ሞዴል በሁሉም ተዛማጅ ተለዋዋጮች ላይ ተመስርቶ ምክንያታዊ እና ምክንያታዊ ትንበያ ማድረግ ብዙ ዋጋ የለውም።

እንደ እውነቱ ከሆነ፣ ብዙ ነጋዴዎች፣ በተለይም የወደፊቱን የልውውጥ ወለል ላይ ያሉ እና ዋጋዎችን በአንድ አቅጣጫ ወይም በሌላ አቅጣጫ በከፍተኛ ሁኔታ የመንቀሳቀስ ችሎታ ያላቸው፣ ብዙውን ጊዜ መሠረታዊ የአቅርቦት እና የፍላጎት ምክንያቶች ትንሽ ጽንሰ-ሀሳብ የላቸውም. በዋጋዎች ላይ ተጽዕኖ ያሳድራል ተብሎ ይጠበቃል. በተጨማሪም፣ በማንኛውም ጊዜ፣ አብዛኛው የግብይት ተግባራቸው የሚመነጨው ከመሠረታዊ ሞዴል መለኪያዎች ውጭ ለሆኑ ስሜታዊ ሁኔታዎች ምላሽ በመስጠት ነው። በሌላ አነጋገር፣ የሚነግዱ ሰዎች (በመሆኑም ዋጋ የሚያንቀሳቅሱ) ሁልጊዜ ምክንያታዊ በሆነ መንገድ አይሠሩም።

በመጨረሻ፣ መሠረታዊ ተንታኝ ወደፊት አንዳንድ ጊዜ ዋጋዎች የት መሆን እንዳለባቸው ትንበያ ትክክል መሆኑን ሊገነዘብ ይችላል። ነገር ግን እስከዚያው ድረስ የዋጋ እንቅስቃሴ በጣም ተለዋዋጭ ሊሆን ስለሚችል ግቡን ለማሳካት በንግዱ ውስጥ መቆየት በጣም አስቸጋሪ ካልሆነ የማይቻል ነው።

ወደ ቴክኒካል ትንተና ሽግግር

ቴክኒካል ትንተና የተደራጁ ገበያዎች እስካሉ ድረስ ነው ልውውጥ። ነገር ግን የነጋዴው ማህበረሰብ እስከ 1970ዎቹ መጨረሻ ወይም 1980 ዎቹ መጀመሪያ ድረስ ቴክኒካል ትንታኔን እንደ አዋጭ መሳሪያ አድርጎ አልተቀበለም። ዋናውን የገበያ ማህበረሰብ ትውልዶች ለመከታተል እንደወሰደ ቴክኒካል ተንታኝ የሚያውቀው ይኸው ነው።

የተወሰነ ቁጥር ያላቸው ነጋዴዎች በማንኛውም ቀን፣ ሳምንት ወይም ወር በገበያው ላይ ይሳተፋሉ። ብዙዎቹ እነዚህ ነጋዴዎች ገንዘብ ለማግኘት በሚያደርጉት ሙከራ ደጋግመው ተመሳሳይ ነገር ያደርጋሉ። በሌላ አነጋገር፣ ግለሰቦች የባህሪ ዘይቤዎችን ያዳብራሉ፣ እና የግለሰቦች ቡድን፣ እርስ በርሳቸው ወጥ በሆነ መልኩ መስተጋብር ይፈጥራሉ፣ የጋራ ባህሪ ቅጦችን ይመሰርታሉ። እነዚህ የባህሪ ቅጦች የሚታዩ እና ሊቆጠሩ የሚችሉ ናቸው፣ እና እራሳቸውን በስታቲስቲክስ አስተማማኝነት ይደግማሉ። ቴክኒካል ትንተና ይህንን የጋራ ባህሪን ወደ ተለዩ ቅጦች የሚያደራጅ ዘዴ ሲሆን ይህም አንድ ነገር በሌላ ላይ የመከሰት እድሉ ከፍተኛ በሚሆንበት ጊዜ ግልጽ ማሳያ ነው። በተወሰነ መልኩ፣ ቴክኒካል ትንተና ወደ ገበያው አእምሮ ውስጥ እንድትገባ ይፈቅድልሃል፣ ቀጥሎ ምን ሊፈጠር እንደሚችል ለመገመት፣ ገበያው በቀደመው ቅጽበት ባመነጨው አይነት ላይ በመመስረት።

የወደፊቱን የዋጋ እንቅስቃሴ ለማቀድ እንደ ዘዴ ፣ ቴክኒካዊ ትንተና ከመሠረታዊ አቀራረብ እጅግ የላቀ ሆኖ ተገኝቷል። ገበያው በሒሳብ ሞዴል ተወስኖ ምክንያታዊ እና ምክንያታዊ በሆነው ላይ ብቻ ከማተኮር ይልቅ ነጋዴው ገበያው ከዚህ ቀደም ካከናወናቸው ሥራዎች ጋር በተገናኘ አሁን እያደረገ ባለው ነገር ላይ እንዲያተኮር ያደርገዋል። በአንፃሩ መሰረታዊ ትንተና እኔ የምጠራውን በ«መሆን ያለበት» እና «ምን» መካከል ያለውን የእውነታ ክፍተት ይፈጥራል። የእውነታ ክፍተቱ ምንም እንኳን ትክክል ቢሆኑም ለመበዝበዝ አስቸጋሪ ከሚሆኑ በጣም ረጅም ጊዜ ትንበያዎች በስተቀር ማንኛውንም ነገር ለመስራት እጅግ በጣም ከባድ ያደርገዋል።

በአንፃሩ፣ ቴክኒካል ትንተና ይህንን የእውነታ ክፍተት ከመዝጋት ባለፈ ለነጋዴው ሊጠቀምባቸው የሚችሉባቸው ያልተገደበ ቁጥር ያላቸውን እድሎችም ጭምር ያደርገዋል። ቴክኒካዊ አቀራረቡ ብዙ ተጨማሪ እድሎችን ይከፍታል ምክንያቱም ተመሳሳይ ተደጋጋሚ የባህሪ ቅጦች በእያንዳንዱ የጊዜ ማእቀፍ ውስጥ እንዴት እንደሚፈጠሩ ስለሚለይ - አፍታ-ሰዓት ፣ ዕለታዊ ፣ ሳምንታዊ ፣ አመታዊ እና በእያንዳንዱ ጊዜ መካከል ባለው ጊዜ። በሌላ አነጋገር ቴክኒካል ትንተና ገበያውን ወደ ማለቂያ ወደሌለው የእድሎች ፍሰት ይለውጠዋል ራስን ለማበልጸግ።

ወደ አእምሮአዊ ትንታኔ ሽግግር

ቴክኒካል ትንተና ጥሩ የሚሰራ ከሆነ፣ ለምንድነው ቁጥራቸው እየጨመረ የመጣ የነጋዴው ማህበረሰብ ትኩረታቸውን ከገበያ ቴክኒካል ትንተና ወደ አእምሮአዊ ትንተና ማለትም የራሳቸው የግል የንግድ ስነ-ልቦና ማለት ነው? ይህንን ጥያቄ ለመመለስ ምናልባት ምንም ተጨማሪ ነገር ማድረግ አይጠበቅብህም።

ይህን መጽሐፍ ለምን እንደገዛህ ራስህን ጠይቅ። በጣም ሊሆን የሚችልበት ምክንያት እርስዎ ገንዘብ የማግኘት ያልተገደበ አቅም እንደሆኑ በሚገነዘቡት እና በመጨረሻው መስመር ላይ በሚሆኑት መካከል ባለው ልዩነት እርካታ ስላላገኙ ነው። ችግር ብለው ሊጠሩት ከፈለጉ የቴክኒካል ትንተና ችግሩ ይህ ነው።

አንዴ ቅጦችን መለየት እና ገበያውን ካነበቡ በኋላ ገንዘብ ለማግኘት ገደብ የለሽ እድሎች እንዳሉ ታገኛላችሁ። ነገር ግን፣ እርስዎ አስቀድመው እንደሚያውቁት እርግጠኛ ነኝ፣ ስለ ገበያዎቹ በሚረዱት ነገር እና ያንን እውቀት ወደ ተከታታይ ትርፍ ወይም በየጊዜው እየጨመረ በሚሄድ የፍትሃዊነት ጥምዝ የመቀየር ችሎታዎ መካከል ትልቅ ክፍተት ሊኖር ይችላል።

የዋጋ ሠንጠረዥን የተመለከትክበትን ጊዜ አስብ እና ለራስህ "ህምም ገበያው እየጨመረ (እንደ ሁኔታው እየወረደ ነው)" እና ምን ሊሆን ነው ብለው ያሰቡትን አስቡ። በእውነቱ ተከስቷል። ነገር ግን ባገኙት ገንዘብ ሁሉ እየተጨነቁ የገበያውን እንቅስቃሴ ከመመልከት በቀር ምንም አላደረጉም።

በገበያ ውስጥ የሆነ ነገር እንደሚፈጠር በመተንበይ (እና ሊያደርጉት ስለሚችሉት ገንዘብ በማሰብ) እና ወደ ንግድ ውስጥ መግባት እና መውጣት እውነታ መካከል ትልቅ ልዩነት አለ። ይህንን ልዩነት እና ሌሎች መሰሎቹን “የሥነ አእምሮአዊ ክፍተት” ብየዋለሁ፣ ንግድዎን ለመፈፀም ከመረጡት በጣም ከባድ ጥረት እና በእርግጠኝነት ለመረዳት በጣም ሚስጥራዊ ከሆኑ ጥረቶች ውስጥ አንዱ።

ትልቁ ጥያቄ፡- ግብይትን መቆጣጠር ይቻላል ወይ? ገበያውን ብቻ እየተመለከቱ ስለ ስኬት ሲያስቡ በተቃራኒው ንግድን ማልበስ እና ማውጣት ካለብዎት ተመሳሳይ ቅለት እና ቀላልነት ጋር የንግድ ልውውጥ ማድረግ ይቻላል? መልሱ የማያሻማ "አዎ" ብቻ ሳይሆን ይህ መፅሃፍ ለእርስዎ እንዲሰጥ ታስቦ የተዘጋጀውም ይኸው ነው—ስለራስዎ እና ስለ ንግድ ባህሪ የሚያስፈልግዎትን ግንዛቤ እና ግንዛቤ። ስለዚህ ውጤቱ ገበያውን እየተመለከቱ እና ለመስራት እያሰቡ እንዳሉት ይህን ማድረግ ቀላል፣ ቀላል እና ከጭንቀት ነጻ ይሆናል።

ይህ ረጅም ትእዛዝ ሊመስል ይችላል፣ እና ለአንዳንዶቻችሁ ደግሞ የማይቻል ሊመስል ይችላል። ግን አይደለም። የግብይት ጥበብን የተካኑ፣ በተፈጠሩት አማራጮች እና በታችኛው መስመር አፈጻጸማቸው መካከል ያለውን ልዩነት የዘጋጉ አሉ። ነገር ግን እርስዎ እንደሚጠብቁት እነዚህ አሸናፊዎች ቁጥራቸው የተለያየ መጠን ያለው ብስጭት ከሚያጋጥማቸው ነጋዴዎች ቁጥር ጋር ሲነጻጸር በቁጥር ጥቂቶች ናቸው፣ እስከ ከፍተኛ ብስጭት ድረስ፣ ለምን በጣም የሚፈልጉትን ተከታታይ ስኬት መፍጠር እንደማይችሉ በማሰብ።

እንደ እውነቱ ከሆነ፣ በእነዚህ ሁለት የነጋዴ ቡድኖች መካከል ያለው ልዩነት (ተለዋዋጭ አሸናፊዎች እና ሁሉም ሰዎች) በመሬት እና በጨረቃ መካከል ካለው ልዩነት ጋር ተመሳሳይ ናቸው። ምድር እና ጨረቃ ሁለቱም በአንድ የፀሀይ ስርዓት ውስጥ ያሉ የሰማይ አካላት ናቸው፣ ስለዚህ እነሱ የሚያመሳስላቸው ነገር አለ። ነገር ግን እንደ ሌሊትና ቀን በባህሪያቸው እና በባህሪያቸው ይለያያሉ። በተመሳሳይ ሁኔታ፣ ንግድ ላይ የዋለ ማንኛውም ሰው ነጋዴ ነኝ ሊል ይችላል፣ ነገር ግን በጣም የሚቆጠሩ ተከታታይ አሸናፊዎችን ባህሪ ከአብዛኞቹ ነጋዴዎች ባህሪ ጋር ስታነፃፅር እነሱም እንደ ሌሊት የተለዩ ሆነው ታገኛላችሁ። እና ቀን።

ወደ ጨረቃ መሄድ እንደ ነጋዴ የማያቋርጥ ስኬትን የሚያመለክት ከሆነ ወደ ጨረቃ መድረስ ይቻላል ማለት እንችላለን። ጉዞው እጅግ በጣም ከባድ ነው እና በጣም የሚቆጠሩ ሰዎች ብቻ ተጉዘዋል። እዚህ ምድር ላይ ካለን አመለካከት፣ ጨረቃ ዘወትር በየምሽቱ ትታያለች እና በጣም ቅርብ እስከምንችል ድረስ ትመስላለች።

ብቻ ዘርግተህ ንካው።

ግብይት በተሳካ ሁኔታ ተመሳሳይ ስሜት ይሰማዋል። በማንኛውም ቀን፣ ሳምንት ወይም ወር፣ ገበያዎቹ የንግድ ልውውጥ ለማድረግ አቅም ላለው ሰው ከፍተኛ መጠን ያለው ገንዘብ ይሰጣሉ። ገበያዎቹ በቋሚ እንቅስቃሴ ላይ ስለሆኑ፣ ይህ ገንዘብ እንዲሁ ያለማቋረጥ እየፈሰሰ ነው። ይህም የስኬት እድሎችን በከፍተኛ ሁኔታ ያሳላል እና በእርስዎ እይታ ውስጥ የሚመስሉ ናቸው። በሁለቱ የነጋዴ ቡድኖች መካከል ጠቃሚ ልዩነት ለመፍጠር "የሚመስል" የሚለውን ቃል እጠቀማለሁ። ወጥነት ያለው መሆንን ለተማሩ ወይም እኔ የምለውን "የወጥነት ገደብ" ለጣሱ ገንዘቡ በእጃቸው ውስጥ ብቻ አይደለም; እንደፈለጉ ሊወስዱት ይችላሉ። አንዳንዶች ይህ አባባል አስደንጋጭ ወይም ለማመን እንደሚከብዳቸው እርግጠኛ ነኝ፣ ግን እውነት ነው። አንዳንድ ገደቦች አሉ፣ ነገር ግን በአብዛኛው ገንዘብ ወደ እነዚህ ነጋዴዎች ሒሳቦች በቀላሉ እና ያለልፋት ይፈስሳል። ይህም የብዙ ሰዎችን አእምሮ በቀጥታ ይጎዳል።

ነገር ግን፣ ወደዚህ የተመረጠ ቡድን ላልሆኑ ነጋዴዎች፣ “የሚመስለው” የሚለው ቃል ትርጉሙ በትክክል ምን ማለት እንደሆነ ያሳያል። እነሱ የሚመኙት ወጥነት ወይም የመጨረሻ ስኬት “በእጃቸው” ወይም “በእጃቸው ውስጥ” የሆነ ይመስላል። ከመውረዱ በፊት ወይም በዓይናቸው ፊት ከመተንተኑ በፊት፣ ጊዜ እና ጊዜ። ከዚህ ቡድን ጋር የሚስማማ የንግድ ልውውጥ ብቸኛው ነገር የስሜት ሥቃይ ነው። አዎን፣ በእርግጥ የደስታ ጊዜያት አሏቸው፣ ነገር ግን አብዛኛውን ጊዜ በፍርሃት፣ በቁጣ፣ በብስጭት፣ በጭንቀት፣ በተስፋ መቁረጥ፣ በክህደት እና በጸጸት ውስጥ ናቸው ቢባል ማጋነን አይሆንም። ታዲያ እነዚህን ሁለት የነጋዴ ቡድኖች የሚለያያቸው ምንድን ነው? ብልህነት ነው? ወጥነት ያለው አሸናፊዎቹ ከሌሎች ሰዎች የበለጠ ብልህ ናቸው? የበለጠ ጠንክረው ይሠራሉ? እነሱ የተሻሉ ተንታኞች ናቸው ወይስ የተሻሉ የግብይት ስርዓቶችን ማግኘት ይችላሉ? በንግዱ ውስጥ የሚደርስብንን ከፍተኛ ጫና ለመቋቋም ቀላል የሚያደርጉ የተፈጥሮ ባሕርይ ያላቸው ባሕርያት አሏቸው?

አብዛኞቹ የንግድ ኢንዱስትሪ ውድቀቶች የህብረተሰቡ ብሩህ እና የተዋጣላቸው ሰዎች እንደሆኑ ከተገመቱ በስተቀር እነዚህ ሁሉ አማራጮች በጣም አሳማኝ ናቸው። ትልቁ ተከታታይ የተሸናፊዎች ቡድን በዋናነት ዶክተሮችን፣ ጠበቆችን፣ መሐንዲሶችን፣ ሳይንቲስቶችን፣ ዋና ሥራ አስፈጻሚዎችን፣ ሀብታም ጡረተኞች እና ሥራ ፈጣሪዎችን ያቀፈ ነው።

በተጨማሪም፣ አብዛኞቹ የኢንዱስትሪው ምርጥ የገበያ ተንታኞች ሊገመቱ የሚችሏቸው በጣም መጥፎ ነጋዴዎች ናቸው። ብልህነት እና ጥሩ የገበያ ትንተና የስኬት መንገድ በእርግጠኝነት ለስኬት አስተዋፅዖ ያደርጋል፣ ነገር ግን ተከታታይ አሸናፊዎችን ከሌላው የሚለዩት ወሳኝ ምክንያቶች አይደሉም። ደህና፣ ብልህነት ወይም የተሻለ ትንታኔ ካልሆነ ምን ሊሆን ይችላል?

ከአንዳንድ ምርጥ እና አንዳንድ በንግዱ ውስጥ በጣም መጥፎ ከሆኑ ነጋዴዎች ጋር በመስራት እና መጥፎዎቹ ጥቂቶቹን ከምርጦቹ መካከል የተወሰኑትን በመርዳት ፣ ምርጥ ነጋዴዎች ሁሉንም ሰው በቋሚነት የሚወጡበት ልዩ ምክንያቶች እንዳሉ ያለ ጥርጥር መግለጽ እችላለሁ። ሌሊ.

ሁሉንም ምክንያቶች ወደ አንድ ዝቅ ማድረግ ካለብኝ፣ በጣም ጥሩዎቹ ነጋዴዎች ከሌሎቹ በተለየ መንገድ እንደሚያስቡ እላለሁ። ይህ በጣም ጥልቅ እንደማይመስል አውቃለሁ ነገር ግን በተለየ መንገድ ማሰብ ምን ማለት እንደሆነ ብታጤኑት ጥልቅ አንድምታ አለው።

በአንድ ዲግሪ ወይም በሌላ ሁላችንም የምናስበው ከሌላው በተለየ መንገድ ነው። እኛ ሁልጊዜ ይህን እውነታ ማስታወስ ላይሆን ይችላል; ሌሎች ሰዎች የእኛን ግንዛቤ እና የክስተቶች ትርጓሜ ይጋራሉ ብሎ ማሰብ ተፈጥሯዊ ይመስላል። በመሠረቱ፣ ይህ ግምት እራሳችንን በመሠረታዊ፣ መሠረታዊ ውስጥ እስክናገኝ ድረስ ትክክለኛ መስሎ ይቀጥላል

ሁለታችንም ስላጋጠመን ነገር ከአንድ ሰው ጋር አለመግባባት። ከአካላዊ ባህሪያችን ሌላ፣ የምናስበው መንገድ ልዩ የሚያደርገን፣ ምናልባትም ከአካላዊ ባህሪያችን የበለጠ ልዩ የሚያደርገን ነው።

ወደ ነጋዴዎች እንመለስ። አሁንም እየታገሉ ያሉት እንዴት እንደሚያስቡ በተቃራኒ ምርጥ ነጋዴዎች በሞት መንገድ ምን የተለየ ነገር አለ? ገበያዎቹ ማለቂያ የለሽ እድሎች መድረክ ተብለው ሊገለጹ ቢችሉም፣ በአንድ ጊዜ ግለሰቡን እራስዎን ሊያጋልጡ ከሚችሉ በጣም ዘላቂ እና መጥፎ የሰነ-ልቦና ሁኔታዎች ጋር ይጋፈጣሉ። አንዳንድ ጊዜ, ነጋዴዎች ሁሉ እድሎች ሲኖሩ የሚጠቁመውን ስለ ገበያዎች አንድ ነገር ይማራሉ. ግን የመግዛት ወይም የመሸጥ እድልን እንዴት መለየት እንደሚቻል መማር እንደ ነጋዴ ማሰብን ተምረዋል ማለት አይደለም።

ተከታታይ አሸናፊዎችን ከሌለው ሰው የሚለየው ዓይነተኛ ባህሪው የሚከተለው ነው፡- አሸናፊዎቹ በአስተሳሰብ ላይ የተመሰረተ ልዩ የአመለካከት ስብስብ ደርሰዋል—ይህም በዲሲፕሊን እንዲቀጥሉ፣ እንዲያተኩሩ እና ከሁሉም በላይ ደግሞ አሉታዊ ሁኔታዎች ቢኖሩም በራስ መተማመን እንዲኖራቸው ያስችላቸዋል። በውጤቱም, ከአሁን በኋላ ሁሉንም ሰው ለሚያስጨንቁ የተለመዱ ፍርሃቶች እና የንግድ ስህተቶች የተጋለጡ አይደሉም. የሚነግዱ ሁሉ ስለ ገበያዎች አንድ ነገር ይማራሉ; በጣም ጥቂት የሚነግዱ ሰዎች ቋሚ አሸናፊ ለመሆን በጣም አስፈላጊ የሆኑትን አመለካከቶች ይማራሉ. ሰዎች የኅልፍ ክለብን ወይም የቴኒስ ራኬትን ለመወዛወዝ ተገቢውን ቴክኒኮችን ማሟያ እንደሚማሩ ሁሉ ፣ ወጥነታቸው ወይም አለመኖራቸው ፣ ያለ ጥርጥር ከአመለካከታቸው እንደሚመጣ “ከወጥነት ደረጃ” በላይ የሚያደርጉ ነጋዴዎች ብዙውን ጊዜ ጥሩ ልምድ ያገኛሉ ። በገበያ አካባቢ ውስጥ ውጤታማ በሆነ መልኩ እንዲሰሩ የሚያስችላቸውን የአመለካከት መሬት ከማግኘታቸው በፊት ህመምን (በስሜታዊም ሆነ በገንዘብ). ያልተለመዱ ሁኔታዎች ብዙውን ጊዜ በተሳካ የንግድ ቤተሰብ ውስጥ የተወለዱ ወይም የንግድ ሥራቸውን የጀመሩት የንግድ ሥራውን እውነተኛ ተፈጥሮ በተረዳ ሰው መሪነት የጀመሩ እና እንደ አስፈላጊነቱ ፣ እንዴት እንደሚያስተምሩ የሚያውቁ ናቸው።

በነጋዴዎች መካከል የስሜት ሥቃይ እና የገንዘብ ችግር ለምን የተለመደ ነው? መልሱ ቀላል የሆነው አብዛኞቻችን የንግድ ሥራችንን በተገቢው መመሪያ ለመጀመር አልታደልንም።

ይሁን እንጂ ምክንያቶቹ ከዚህ የበለጠ ጥልቀት አላቸው. የስኬት መርሆችን ለማስተማር ውጤታማ ዘዴዎችን ማዳበር እንድንችል ከንግዱ ጀርባ ያለውን የሰነ-ልቦና ለውጥ በመለየት ያለፉትን አስራ ሰባት አመታት አሳልፌአለሁ። እኔ ያገኘሁት ነገር ንግድ እንዴት ስኬታማ መሆን እንደሚቻል ለመማር እጅግ አስቸጋሪ በሚያደርገው በአስተሳሰብ እያዎ (ፓራዶክስ) እና ተቃርኖ የተሞላ ነው። እንደውም የግብይትን ተፈጥሮ የሚያጠቃልለውን አንድ ቃል መምረጥ ካለብኝ “ፓራዶክስ” ነው።

(እንደ መዝገበ ቃላቱ፣ ፓራዶክስ ማለት እርስ በርስ የሚጋጩ ባሕርያት ያሉት የሚመስለው ወይም ከጋራ እምነት ጋር የሚቃረን ወይም በአጠቃላይ ለሰዎች ትርጉም ያለው ነገር ነው።)

በነጋዴዎች መካከል የገንዘብ እና የስሜታዊ ውድመት የተለመደ ነው ምክንያቱም ብዙዎቹ አመለካከቶች፣ አመለካከቶች እና መርሆዎች በዕለት ተዕለት ህይወታችን ውስጥ ፍጹም ትርጉም የሚሰጡ እና በጥሩ ሁኔታ የሚሰሩት በንግዱ አከባቢ ውስጥ ተቃራኒው ተፅእኖ አላቸው። ዝም ብለው አይሰሩም። ይህን ባለማወቅ፣ አብዛኛው ነጋዴ ሥራቸውን የሚጀምሩት ነጋዴ መሆን ምን ማለት እንደሆነ፣ የተካተቱት ክህሎቶች እና እነዚያን ክህሎት ማዳበር ያለባቸውን ጥልቅ ግንዛቤ በማጣት ነው።

የምናገረው ዋና ምሳሌ ይኸውልህ፡ ግብይት በተፈጥሮው አደገኛ ነው። በእኔ እውቀት ምንም አይነት ንግድ የተረጋገጠ ውጤት የለውም; ስለዚህ ስህተት የመሆን እና ገንዘብ የማጣት እድሉ ሁል ጊዜ አለ። ስለዚህ ንግድ ላይ ሲውሉ እራስዎን እንደ አደጋ አድራጊ አድርገው ሊቆጥሩ ይችላሉ? ምንም እንኳን ይህ ሊሆን ይችላል

እንደ ብልሃተኛ ጥያቄ ይመስላል ፣ አይደለም ።

ለጥያቄው ምክንያታዊ መልስ፣ በማያሻማ መልኩ፣ አዎ ነው። በባህሪው አደገኛ የሆነ ተግባር ውስጥ ከተሳተፍኩ፣ አደጋ ፈጣሪ መሆን አለብኝ። ይህ ለማንኛውም ነጋዴ ሊያደርገው የሚገባ ፍጹም ምክንያታዊ ግምት ነው። እንደ እውነቱ ከሆነ ሁሉም ነጋዴዎች ይህንን ግምት ብቻ ሳይሆን አብዛኞቹ ነጋዴዎች እራሳቸውን እንደ አደጋ ፈጣሪ አድርገው በማሰብ ይኮራሉ። ችግሩ ግን ይህ ግምት ከእውነት የራቀ ሊሆን አልቻለም። እርግጥ ነው፣ ማንኛውም ነጋዴ ንግድ ላይ ሲውል ስጋት እየፈጠረ ነው፣ ይህ ማለት ግን ያንን አደጋ በተመጣጣኝ መልኩ እየተቀበሉት ነው ማለት አይደለም። በሌላ አገላለጽ፣ ሁሉም ግብይቶች አደገኛ ናቸው ምክንያቱም ውጤቶቹ ሊሆኑ የሚችሉ ናቸው - ዋስትና አይሰጡም። ግን አብዛኞቹ ነጋዴዎች ንግድ ላይ ሲገቡ አደጋ እየወሰዱ እንደሆነ ያምናሉ? ንግዱ ዋስትና የሌለው፣ ሊቻል የሚችል ውጤት እንዳለው በእርግጥ ተቀብለዋል? ከዚህም በተጨማሪ ሊያስከትሉ የሚችሉትን ውጤቶች ሙሉ በሙሉ ተቀብለዋል?

መልሱ በማያሻማ መልኩ አይደለም! ብዙ ነጋዴዎች ስኬታማ ነጋዴ ስለአደጋ በሚያስብበት መንገድ አደጋ ፈላጊ መሆን ማለት ምን ማለት እንደሆነ በፍጹም ፅንሰ-ሀሳብ የላቸውም። ምርጥ ነጋዴዎች አደጋን ብቻ ሳይሆን ያንን አደጋ ለመቀበል እና ለመቀበልም ተምረዋል። ንግዶችን ስለመታደርግ እና በእያንዳንዱ ንግድ ውስጥ ያሉትን ስጋቶች ሙሉ በሙሉ በመቀበል መካከል ትልቅ የስነ ልቦና ክፍተት አለ።

አደጋዎቹን ሙሉ በሙሉ ሲቀበሉ፣ በታችኛው መስመር አፈጻጸምም ላይ ጥልቅ አንድምታ ይኖረዋል።

በጣም ጥሩዎቹ ነጋዴዎች ምንም ዓይነት ማመንታት ወይም ግጭት ሳይኖራቸው ንግድ ላይ ሊውሉ ይችላሉ፣ እና በነጻነት እና ያለ ማመንታት ወይም ግጭት፣ አይሰራም ብለው ይቀበሉ። በኪሳራም ቢሆን ከንግዱ መውጣት ይችላሉ እና ይህን ማድረጋቸው ትንሽ የስሜት መቃወስን አያስተርጉሙ። በሌላ አገላለጽ፣ በንግዱ ውስጥ ያሉ አደጋዎች ምርጦቹን ነጋዴዎች ተግሣጽ፣ ትኩረታቸውን ወይም የመተማመን ስሜታቸውን እንዲያጡ አያደርጉም።

ከትንሽ ስሜታዊ ምቹት (በተለይ ፍርሃት) ውጭ መገንጠያዎች ካልቻሉ በንግዱ ውስጥ ያለውን ስጋቶች እንዴት መቀበል እንደሚችሉ አልተማሩም። ይህ ትልቅ ችግር ነው፣ ምክንያቱም በማንኛውም ዲግሪ እርስዎ አደጋውን ካልተቀበሉት፣ አደጋውን የሚያስወግዱበት ተመሳሳይ ደረጃ ነው። ሊወገድ የማይችልን ነገር ለማስወገድ መሞከር በተሳካ ሁኔታ ለመገንጠያዎች ችሎታ ላይ አስከፊ ተጽእኖ ይኖረዋል።

በማንኛውም ጥረት ውስጥ ያሉትን አደጋዎች በእውነት መቀበልን መማር ከባድ ሊሆን ይችላል ነገርግን ለነጋዴዎች በተለይም አደጋ ላይ ያለውን ግምት ውስጥ በማስገባት በጣም ከባድ ነው። በአጠቃላይ በጣም የምንፈራው ምንድን ነው (ከመሞት ወይም ከአደባባይ ከመናገር በተጨማሪ)? በእርግጠኝነት፣ ገንዘብ ማጣት እና ስህተት መሆን ሁለቱም ከዝርዝር አናት ጋር ይቀራረባሉ። ስህተት መሆናችንን አምነን መቀበል እና ለመነሳት ገንዘብ ማጣት እጅግ በጣም የሚያም ነው፣ እና በእርግጠኝነት መራቅ ያለብን ነገር ነው። ሆኖም እንደ ነጋዴዎች፣ ንግድ ውስጥ በሆንን ቁጥር ከእነዚህ ሁለት አማራጮች ጋር እንጋፈጣለን። አሁን፣ ለራስህ እንዲህ ትል ይሆናል፡- “ይህን ያህል ከመጉዳቱ በተጨማሪ፣ ስህተት ላለመሆን እና የሆነ ነገር ማጣት አለመፈለግ ተፈጥሯዊ ነው፣ ስለዚህም እሱን ለማስወገድ የምችለውን ሁሉ ማድረግ ለእኔ ተገቢ ነው። ከአንተ ጋር እስማማለሁ። ነገር ግን ንግድን (ቀላል መሆን ያለበት የሚመስለው) እጅግ አስቸጋሪ የሚያደርገው ይህ ተፈጥሯዊ ዝንባሌ ነው።

ትሬዲንግ መሠረታዊ የሆነ እያዎ (ፓራዶክስ) ይሰጠናል፡ የማያቋርጥ እርግጠኛ ባልሆኑ ሁኔታዎች ውስጥ እንዴት ተግሣጽ እንዳለን፣ ትኩረትን እና በራስ መተማመንን እንቀጥላለን? እንደ ነጋዴ እንዴት "ማሰብ" እንደሚችሉ ከተማሩ፣ እርስዎ ማድረግ የሚችሉት ይህንኑ ነው። አደጋውን ሙሉ በሙሉ እንዲቀበሉ በሚያስችል መንገድ የንግድ እንቅስቃሴዎን እንዴት እንደገና መወሰን እንደሚችሉ መማር እንደ ስኬታማ ነጋዴ ለማሰብ ቁልፉ ነው። አደጋውን መቀበል መማር የግብይት ክህሎት ነው - እርስዎ መማር የሚችሉት በጣም አስፈላጊው ችሎታ። ሆኖም ታዲራ ነጋዴዎች ትኩረት ማድረጋቸው ብርቅ ነው።

እሱን ለመማር ማንኛውንም ትኩረት ወይም ጥረት ያድርጉ።

የአደጋ መቀበልን የግብይት ክህሎት ሲማሩ፣ ገበያው የሚያመጥ ብለው የሚገልጹትን ወይም የሚተረጉሙትን መረጃ ማመንጨት አይችልም። ገበያው የሚያመነጨው መረጃ የሰሜን ህመም ሊያስከትልብህ የሚችል አቅም ከሌለው፣ ምንም የሚወገድ ነገር የለም። ዕድሎቹ ምን እንደሆኑ የሚነግርዎት መረጃ ብቻ ነው። ይህ ሊሆን ይችላል ወይም አይከሰትም ብለው በሚፈሩት ያልተዛባ ወይም ያልተዛባ አመለካከት ይባላል።

እርግጠኛ ነኝ ይህንን መጽሐፍ ያነበበ ነጋዴ ቶሎ ቶሎ ወደ ንግድ ያልገባ - ገበያው በትክክል ምልክት ከማውጣቱ በፊት ወይም በጣም ዘግይቶ - ገበያው ምልክት ካመነጨ በኋላ። ምን ነጋዴ ኪሳራ ለመውሰድ አይደለም ራሱን አሳምኖ አይደለም እና በውጤቱም አንድ ትልቅ ወደ ተለወጠ ነበር፤ ወይም በጣም በቅርቡ የማሸነፍ ንግዶች ወጥተዋል፤ ወይም ንግዶችን በማሸነፍ እራሱን አገኘ፣ ግን ምንም ትርፍ አላመጣም፣ እና ከዚያ የንግድ ልውውጡ ወደ ተሸናፊዎች ይለወጣል። ወይስ ማቆሚያዎችን ወደ መግቢያው ቦታ ጠጋ ብሎ፣ እንዲቆም እና ገበያው ወደ እሱ እንዲመለስ ለማድረግ ብቻ? እነዚህ ነጋዴዎች በተደጋጋሚ በራሳቸው ላይ ከሚያስከትሏቸው በርካታ ስህተቶች ጥቂቶቹ ናቸው። እነዚህ በገበያ የተፈጠሩ ስህተቶች አይደሉም። ማለትም እነዚህ ስህተቶች ከገበያ አይመጡም። ገበያው ገለልተኛ ነው፣ እሱም ተንቀሳቅሷል እና ስለራሱ መረጃ ያመነጫል። እንቅስቃሴ እና መረጃ ለእያንዳንዳችን አንድ ነገር ለማድረግ እድል ይሰጡናል። ግን ያ ብቻ ነው! ገበያዎቹ እያንዳንዳችን ይህንን መረጃ በምንረዳበት እና በምንተረጉምበት ልዩ መንገድ ወይም በውጤቱ የምንወስዳቸውን ውሳኔዎች እና እርምጃዎች በመቆጣጠር ላይ ምንም አይነት ስልጣን የላቸውም። ቀደም ብዬ የጠቀስኳቸው ስህተቶች እና ሌሎች በርካታ ስህተቶች “የተሳሳቱ የግብይት አመለካከቶች እና አመለካከቶች” የምላቸው ውጤቶች ናቸው። ከመተማመን እና ከመተማመን ይልቅ ፍርሃትን የሚያሳለብቱ የተሳሳቱ አመለካከቶች።

በቋሚ አሸናፊዎች እና በሌሎች ሰዎች መካከል ያለውን ልዩነት ከዚህ የበለጠ በቀላሉ ማስቀመጥ የምችል አይመስለኝም። ምርጥ ነጋዴዎች አይፈሩም። አይፈሩም ምክንያቱም ገበያው ከሱ እይታ አንጻር ስለሚፈጠሩ ዕድሎች በሚነገራቸው መሰረት ከንግዱ ውስጥ ለመውጣት እና ወደ ንግድ ለመግባት ከፍተኛውን የአእምሮ ቅልጥፍና የሚሰጣቸውን አመለካከቶች ስላዳበሩ ነው። በተመሳሳይ ምርጥ ነጋዴዎች በግዴለሽነት እንዳይታዩ የሚከለክሉ አመለካከቶችን አዳብረዋል። ሁሉም ሰው በተወሰነ ደረጃም ሆነ በሌላ ይፈራል። ሳይፈሩ ሲቀሩ ቸልተኛ የመሆን እና ከዚያን ጊዜ ጀምሮ እንዲፈሩ የሚያደርጋቸውን ልምድ ለራሳቸው የመፍጠር ዝንባሌ አላቸው።

95 በመቶው ልታደርጋቸው የምትችላቸው የግብይት ስህተቶች - ገንዘቡ በዓይንህ ፊት እንዲተን በማድረግ - ከተሳሳትክ፣ ገንዘብ ስለማጣት፣ ስለማጣት እና ገንዘብን በጠረጴዛ ላይ ስለማስቀመጥ ካለህ አመለካከት የመነጨ ይሆናል። አራቱን ዋና የንግድ ፍራቻዎች የምለው።

አሁን ለራስህ እንዲህ ትል ይሆናል፣ "ስለዚህ ጉዳይ አላውቅም። ሁልጊዜ ነጋዴዎች ለገበያዎች ጤናማ ፍርሃት ሊኖራቸው ይገባል ብዬ አስብ ነበር።" እንደገና፣ ይህ ፍጹም ምክንያታዊ እና ምክንያታዊ ግምት ነው። ንግድን በተመለከተ ግን ፍርሃቶችህ በአንተ ላይ የሚፈጽሟቸው ሲሆን የምትፈራው ነገር እውን እንዲሆን እንድትችል ነው። ስህተት መሆንን ከፈራህ፣ ፍርሃትህ ስለ ገበያ መረጃ ባለህ አመለካከት ላይ የሚሠራው አንተን እንድትሳሳት የሚያደርግ ነገር እንድታደርግ በሚያደርግ መንገድ ነው።

በሚፈሩበት ጊዜ፣ ምንም አይነት ዕድሎች የሉም። ሌሎች እድሎችን ሊገነዘቡ ወይም በትክክል ሊተገብሯቸው አይችሉም፣ ምንም እንኳን እርስዎ ሊገነዘቡት የቻሉ ቢሆንም፣ ምክንያቱም ፍርሃት የማይንቀሳቀስ ነው። በአካል፣ እንደንበርድ ወይም እንደንሮጥ ያደርገናል። በአእምሯዊ ሁኔታ ትኩረታችንን ወደምንፈራው ነገር እንድናጥር ያደርገናል። ይህ

ስለሌሎች እድሎች እና ሌሎች ከገበያ የሚገኙ መረጃዎች ታግደዋል ማለት ነው። ከአሁን በኋላ ፍርሃት እስካልሆነ ድረስ እና ክስተቱ እስኪያልቅ ድረስ ስለ ገበያው የተማርካቸውን ሁሉንም ምክንያታዊ ነገሮች አያስቡም። ያኔ ለራስህ እንዲህ ብለህ ታስባለህ፡ "ይህን አውቄ ነበር፣ ለምን ያኔ አላሰብኩም?" ወይም "ለምንድነው ያኔ ማድረግ ያልቻልኩት?"

የእነዚህ ችግሮች ምንጭ የራሳችን ተገቢ ያልሆኑ አመለካከቶች መሆኑን ለመረዳት እጅግ በጣም ከባድ ነው። ፍርሃትን ተንኮለኛ የሚያደርገው ያ ነው። አብዛኞቹ የአስተሳሰብ ዘይቤዎች በንግዳችን ላይ አሉታዊ ተጽዕኖ የሚያሳድሩ ነገሮች ዓለምን እንድናስብ እና እንድናይ ያደግንባቸው ተፈጥሯዊ መንገዶች ናቸው። እነዚህ የአስተሳሰብ ዘይቤዎች በጣም ሥር የሰደዱ ከመሆናቸው የተነሳ በእኛ ላይ እምብዛም ስለማይከሰቱ የንግድ ችግሮቻችን ምንጭ ከእእምሮአችን የመነጨ ውስጣዊ ነው። በእርግጥም የችግሩን ምንጭ እንደ ውጫዊ፣ በገበያ ማየት የበለጠ ተፈጥሯዊ ይመስላል፣ ምክንያቱም ገበያው ህመማችንን፣ ብስጭት እና እርካታን እየፈጠረብን እንደሆነ ስለሚሰማን ነው።

በእርግጥ እነዚህ ረቂቅ ፅንሰ-ሀሳቦች ናቸው እና በእርግጠኝነት አብዛኞቹ ነጋዴዎች እራሳቸውን የሚያሳስቧቸው አይደሉም። ነገር ግን በእምነቶች፣ በአመለካከት እና በአመለካከት መካከል ያለውን ግንኙነት መረዳት ለንግድ ስራ እንዴት ማገልገል እንደሚቻል መማር ቴኒስ ወይም ክለብን እንዴት ማወዛወዝ እንደሚቻል መማር ለጎልፍ ያህል መሰረታዊ ነው። በሌላ መንገድ ስለ ገበያ መረጃ ያለዎትን ግንዛቤ መረዳት እና መቆጣጠር አስፈላጊ የሚሆነው ወጥነት ያለው ውጤት ለማግኘት እስከፈለጉት ድረስ ብቻ ነው።

ይህን የምለው ንግድን በተመለከተ ልክ እኔ እንደገለጽኩት እውነት የሆነ ሌላ ነገር ስላለ ነው፡- አሸናፊ ንግድ ላይ ለመሰማራት ስለራስዎም ሆነ ስለገበያዎቹ ምንም ማወቅ አይጠበቅብዎትም። ከጊዜ ወደ ጊዜ ጥሩ ምት ለመምታት የቴኒስ ራኬት ወይም የጎልፍ ክለብ ለመወዛወዝ ትክክለኛው መንገድ። እኔ ጎልፍ መጫወት ለመጀመሪያ ጊዜ፣ እኔ ምንም የተለየ ዘዴ አልተማርኩም ነበር ቢሆንም በጨዋታው በመላው በርካታ ጥሩ ምቶች መታ፣ ነገር ግን የእኔ ነጥብ አሁንም ከ120 በላይ ለ18 ቀዳዳዎች ነበር። በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው አጠቃላይ ውጤቴን ለማሻሻል ቴክኒክን መማር ነበረብኝ። እርግጥ ነው፣ ለንግድ ሥራም ተመሳሳይ ነው። ወጥነት ለማግኘት ቴክኒክ እንፈልጋለን። ግን ምን ዓይነት ዘዴ ነው? ይህ በእውነት እንዴት በብቃት መገበያየት እንደሚቻል መማር በጣም ግራ የሚያጋቡ ነገሮች አንዱ ነው። እምነታችን እና አመለካከታችን ለገበያ መረጃ ያለንን ግንዛቤ እንዴት እንደሚነካ ካለወቅን ወይም ካልተረዳን ወጥነት እንዳይኖረው ያደረገው የገበያ ባህሪው ይመስላል። በውጤቱም፣ ኪሳራን ለማስወገድ እና ወጥነት ያለው ለመሆን ከሁሉ የተሻለው መንገድ ስለ ገበያዎች የበለጠ መማር ነው ብሎ ማሰብ ይችላል።

ይህ ትንሽ አመክንዮ ሁሉም ነጋዴዎች ማለት ይቻላል በአንድ ወቅት ውስጥ የሚወድቁበት ወጥመድ ነው፣ እና ፍፁም ትርጉም ያለው ይመስላል። ግን ይህ አካሄድ አይሰራም። ገበያው በቀላሉ ብዙ ያቀርባል—ብዙውን ጊዜ የሚጋጭ— ሊታሰብባቸው የሚገቡ ተለዋዋጮች. በተጨማሪም በገበያው ባህሪ ላይ ምንም ገደቦች የሉም. በማንኛውም ጊዜ ማንኛውንም ነገር ማድረግ ይችላል. እንደ እውነቱ ከሆነ፣ እያንዳንዱ ነጋዴ የገበያ ተለዋዋጭ ስለሆነ፣ ማንኛውም ነጋዴ ምንም ነገር እንዲከሰት ሊያደርግ ይችላል ማለት ይቻላል. ይህ ማለት ስለ ገበያው ባህሪ ምንም ያህል ብትማር፣ የቱንም ያህል ጎበዝ ተንታኝ ብትሆን፣ ገበያው ሊሳሳትህ ወይም ገንዘብ ሊያሳጣህ የሚችልበትን ሁሉንም መንገዶች ለመገመት በጭራሽ አትማርም። ስለዚህ ስህተት መሆን ወይም ገንዘብ ማጣትን ከፈራህ፣ ይህ ማለት እነዚህ ፍርሃቶች በግላዊ የመሆን ችሎታህ ላይ የሚኖራቸውን አሉታዊ ተፅእኖ ለማካካስ በጭራሽ አትማርም ማለት ነው። በሌላ አገላለጽ፣ የማያቋርጥ እርግጠኛ አለመሆን ሲያጋጥምም በራስ መተማመን አይችሉም። የ

ከባድ፣ ቀዝቃዛ የግብይት እውነታ እያንዳንዱ ንግድ እርግጠኛ ያልሆነ ውጤት አለው። እርግጠኛ ያልሆነውን ውጤት ሙሉ በሙሉ ለመቀበል እስካልተማሩ ድረስ፣ በማወቅም ሆነ ባለማወቅ ህመም ብለው የገለጹትን ማንኛውንም አጋጣሚ ለማስወገድ ይሞክሩ። በሂደቱ ውስጥ እራሳችሁን ለማንኛውም በራሳችሁ ለተፈጠሩ ውድ ስህተቶች ይገዛሉ።

አሁን፣ እድሎችን ለመወሰን እና እነሱን እንድንገነዘብ የሚያስችለን የገበያ ትንተና ወይም ዘዴ አያስፈልገንም እያልኩ አይደለም። እኛ በእርግጥ እናደርጋለን። ይሁን እንጂ የገበያ ትንተና ወጥነት ያለው ውጤት ለማምጣት መንገድ አይደለም። በራስ መተማመን ማጣት፣ የዲሲፕሊን እጦት ወይም ተገቢ ያልሆነ ትኩረት የፈጠሩትን የግብይት ችግሮች አይፈታም። ብዙ ወይም የተሻለ ትንታኔ ወጥነት ይኖረዋል ከሚል ግምት ተነስተህ ስትሰራ በተቻለህ መጠን ብዙ የገበያ ተለዋዋጮችን ወደ መገበያያ መሳሪያዎችህ እንድትሰበስብ ትገፋፋለህ። ግን ከዚያ ምን ይሆናል? ባለዩት ነገር ወይም በቂ ግምት ውስጥ በማስገባት አሁንም ተስፋ ቆርጠሃል እና በገበያዎች በተደጋጋሚ ይከዳሃል። ገበያዎችን ማመን እንደማይችሉ ይሰማዎታል; እውነታው ግን እራስህን ማመን አትችልም።

በራስ መተማመን እና ፍርሃት ሁለቱም ከእኛ እምነት እና አመለካከቶች የሚመነጩ እርስ በርሳቸው የሚቃረኑ የአእምሮ ሁኔታዎች ናቸው። በራስ ለመተማመን፣ ለአደጋ ለመጋለጥ ካሰቡት በላይ በቀላሉ ሊያጡ በሚችሉበት አካባቢ መስራት በራስዎ ላይ ፍጹም መተማመንን ይጠይቃል። ነገር ግን፣ ያለማቋረጥ ስኬታማ ነጋዴ ለመሆን በሚያስችል መንገድ የማሰብ ተፈጥሯዊ ዝንባሌዎን ለመሻር አእምሮዎን እስካላሰለጠነዎት ድረስ ያንን እምነት ማሳካት አይችሉም። የገበያውን ባህሪ እንዴት መተንተን እንደሚቻል መማር ተገቢው ስልጠና አይደለም። ሁለት ምርጫዎች አሉዎት፡ በተቻለ መጠን ብዙ የገበያ ተለዋዋጮችን በመማር አደጋን ለማስወገድ መሞከር ይችላሉ። (ይህን ጥቁር ቀዳዳ *mf analv ብዬ እጠራዋለሁbpoanif* fhp nafh nf* የመጨረሻው ብስጭት ነው።) ወይም የንግድ እንቅስቃሴዎን እንዴት አደጋውን በትክክል እንዲቀበሉ በሚያስችል መንገድ እንደገና መወሰን እንደሚችሉ መማር ይችላሉ እና እርስዎ ነዎት። ከእንግዲህ አትፈራም።

አደጋውን በትክክል የሚቀበሉበት የአእምሮ ሁኔታ ሲደርሱ፣ የገበያ መረጃን በአሰቃቂ መንገዶች የመግለፅ እና የመተርጎም አቅም አይኖርዎትም። የገበያ መረጃን በአሰቃቂ መንገዶች የመግለጽ አቅምን ስታስወግድ፣ የማመዛዘን፣ የማቅማማት፣ ሽጉጡን የመዝለል፣ ገበያው ገንዘብ እንደሚሰጥህ ተስፋ የማድረግ ዝንባሌን ያስወግዳል ወይም ገበያው ያንተን መቆራረጥ ካለመቻል ያድንሃል ብለው ተስፋ ያደርጋሉ። ኪሳራዎች ።

በምክንያታዊነት ፣ በማፅደቅ ፣ በማመንታት ፣ በተስፋ እና ሽጉጡን በመዝለል ለተፈጠሩት የስህተት አገሮች ተጋላጭ እስከሆንክ ድረስ እራስህን ማመን አትችልም። እራስህን አላማ አድርገህ ማመን ካልቻልክ እና ሁልጊዜም ለራስህ ጥቅም ስትል፣ ወጥ የሆነ ውጤት ማምጣት ከማይቻል ቀጥሎ ይሆናል። በጣም ቀላል የሚመስል ነገር ለማድረግ መሞከር ከመቼውም ጊዜ የሚሞክሩት በጣም የሚያበሳጭ ነገር ሊሆን ይችላል። የሚያስገርመው ነገር፣ ተገቢ አመለካከት ሲኖራችሁ፣ “የነጋዴ አስተሳሰብን” ስታገኙ እና በየጊዜው በሚያጋጥም አለመረጋጋት ውስጥ በራስ መተማመን ሲኖርዎት የንግድ ልውውጥ እርስዎ በነበሩበት ጊዜ እንዳሰቡት ቀላል እና ቀላል ይሆናል። መጀመሪያ ተጀመረ።

ታዲያ መፍትሄው ምንድን ነው? ያለ ምንም ፍርሃት ለመገበያየት በሚያስችል መንገድ ስለ ንግድ ያለዎትን አመለካከት እና እምነት እንዴት ማስተካከል እንደሚችሉ መማር ያስፈልግዎታል ፣ ግን በተመሳሳይ ጊዜ ግድየለሽ እንዲሆኑ የማይፈቅድልዎ ማዕቀፍ ያስቀምጡ ። ይህ መጽሐፍ እርስዎን ለማስተማር የተቀየሰው ያ ነው። ወደ ፊት ስትሄድ፣ አንድ ነገር እንድታስታውሱ እፈልጋለሁ።

መሆን የፈለጋችሁት የተሳካለት ነጋዴ ማደግ ያለብህ የወደፊት እራስህ ትንበያ ነው። እድገት መስፋፋትን፣ መማርን እና ራስን የመግለፅ አዲስ መንገድ መፍጠርን ያመለክታል። ምንም እንኳን እርስዎ ቀድሞውኑ የተሳካ ነጋዴ ከሆኑ እና የበለጠ ስኬታማ ለመሆን ይህን መጽሐፍ እያነበቡ ቢሆንም ይህ እውነት ነው። አብዛኞቹ ራስዎን መግለጽ የሚማሩባቸው አዳዲስ መንገዶች ስለ ንግድ ባህሪ አሁን ከምትይዟቸው ሃሳቦች እና እምነቶች ጋር በቀጥታ ይጋጫሉ። ከእነዚህ እምነቶች ውስጥ አንዳንዶቹን አስቀድመው ላያውቁ ወይም ላያውቁ ይችላሉ። ያም ሆነ ይህ፣ በአሁኑ ወቅት ስለ ንግድ ምንነት እውነትነት የያዘከው ነገር ብስጭትህና የማያረካ ውጤት ቢያጋጥመውም ነገሮች ባሉበት መንገድ እንዲቆይ ይከራከራሉ።

እነዚህ ውስጣዊ ክርክሮች ተፈጥሯዊ ናቸው። በዚህ መጽሐፍ ውስጥ የእኔ ፈተና እነዚህን ክርክሮች በተቻለ መጠን በብቃት እንዲፈቱ መርዳት ነው። ሌሎች እድሎች መኖራቸውን ለመገመት ፈቃደኛ መሆን - ምናልባት የማታውቋቸው ወይም በቂ ግምት ውስጥ ያላስገቡት - የመማር ሂደቱን ፈጣን እና ቀላል ያደርገዋል።

ምዕራፍ 2

ማሳሰቢያ

(እና አደጋዎች)

የንግድ ልውውጥ

በጥር 1994 በ Futures መጽሔት ስፖንሰር በቼካጎ በተደረገ የንግድ ኮንፈረንስ ላይ እንደናገር ተጠየቅሁ። በአንደኛው የምሳ ግብዣ ላይ ስለ ንግድ ሥራ መጽሐፍት ዋና አሳታሚ ከሆኑት ከአንዱ አርታኢ አጠገብ ተቀምጬ ነበር። ለምን ጥቂት ሰዎች በንግድ ስራ ስኬታማ እንደሚሆኑ፣ በሌላ መንገድ በጣም የተዋጣላቸው ሰዎችም ጭምር ስለምን እንደሆነ ሞቅ ያለ ውይይት እያደረግን ነበር። በአንድ ወቅት አርታኢው ለዚህ ክስተት የሚቻለው ማብራሪያ ሰዎች በተሳሳቱ ምክንያቶች ወደ ንግድ እየገቡ እንደሆነ ጠየቀኝ።

መስህብ

ስለዚህ ጉዳይ ለማሰብ ለአፍታ ቆም ማለት ነበረብኝ። አብዛኞቹ ሰዎች ለመገበያየት የሚገፋፉባቸው የተለመዱ ምክንያቶች- ድርጊት ፣ ደስታ ፣ ጀግና የመሆን ፍላጎት ፣ አንድ ሰው በማሸነፍ ወደ ራሱ ሊሰበው የሚችለው ትኩረት ፣ ወይም በመሸነፍ የሚመጣው ራስን ማዘን - በመጨረሻ ችግሮችን እንደሚፈጥር እስማማለሁ። ከነጋዴዎች አፈፃፀም እና አጠቃላይ ስኬት መቀነስ ። ነገር ግን የግብይት እውነተኛው መሰረታዊ መስህብ የበለጠ መሠረታዊ እና ሁለንተናዊ ነው። ትሬዲንግ ለግለሰብ ያልተገደበ ሀሳብን የመግለጽ ነፃነት የሚሰጥ፣ አብዛኞቻችን ህይወታችን የተነፈገው ሃሳብን በነጻነት የመግለጽ ነፃነት የሚሰጥ ተግባር ነው።

እርግጥ ነው፣ ይህን ስል ምን ለማለት እንደፈለኩ አዘጋጁ ጠየቀኝ። በንግዱ አካባቢ ከሞላ ጎደል ሁሉንም ሕጎች እናደርጋለን ብዬ ገለጽኩኝ። ይህ ማለት እራሳችንን ለመግለጽ በምንመርጥበት መንገድ ላይ በጣም ጥቂት ገደቦች ወይም ገደቦች አሉ ማለት ነው። እንደ ወለል ነጋዴ ለመሆን የልውውጥ አባል መሆን፣ ወይም ከወለል ውጪ ነጋዴ ከሆኑ የደላላ ሂሳብ ለመክፈት አነስተኛውን የፋይናንስ መስፈርቶች ማሟላት ያሉ አንዳንድ ፎርማሊቲዎች አሉ። ነገር ግን ያለበለዚያ፣ አንዴ ግብይት ለመጀመር በሚያስችል ሁኔታ ላይ ከሆናችሁ፣ ይህን ለማድረግ እንዴት እንደሚሰሩ ያሉ ዕድሎች ገደብ የለሽ ናቸው።

ከበርካታ አመታት በፊት ከተሳተፍኩበት ሴሚናር ምሳሌ ሰጠሁት። አንድ ሰው የማስያዣ የወደፊት ሁኔታዎችን፣ የማስያዣ አማራጮችን እና የጥሬ ገንዘብ ማስያዣ ገበያዎችን ካዋሃዱ ከስምንት ቢሊዮን በላይ ሊሆኑ የሚችሉ የስርጭት ጥምረቶች ሊኖሩ እንደሚችሉ አስልቶ ነበር። አሁን የገቢያ ሁኔታዎችን እንዴት እንደሚያነቡ እና የተለያዩ የመገበያያ መንገዶች ገደብ የለሽ ሆነው በመመልከት የጊዜ ግምትን ይጨምሩ።

አርታኢው ለአፍታ ቆም ብሎ ጠየቀ፣ "ግን ለምን እንደዚህ አይነት ያልተገደበ አካባቢ ማግኘት ወጥነት ያለው ውድቀት ያስከትላል?" መለስኩለት፡- "ምክንያቱም ያልተገደበ እድሎች እና እነዚያን አጋጣሚዎች ለመጠቀም ካለው ገደብ የለሽ ነፃነት ጋር ተዳምረው ግለሰቡ ልዩ እና ልዩ የስነ-ልቦና ተግዳሮቶች ያጋጥሟቸዋል፣ ተግዳሮቶች በጣም ጥቂት ሰዎች በትክክል ሊቋቋሙት የማይችሉት

ለዚያ ጉዳይ ምንም ዓይነት ግንዛቤ ወይም ግንዛቤ ቢኖራቸውም ሰዎች ችግሩን እንኳን ካላወቁ አንድን ነገር ለማሸነፍ በትክክል መስራት አይችሉም።

ነፃነቱ ትልቅ ነው። ሁላችንም በተፈጥሮ የምንፈልገው፣ የምንፈልገው፣ የምንመኘው እንመስላለን። ነገር ግን ይህ ማለት ጥቂት፣ ድንበሮች ባሉበት እና በራሳችን ላይ ከፍተኛ ጉዳት የማድረስ አቅም ባለበት አካባቢ ውስጥ ውጤታማ በሆነ መንገድ ለመስራት ተገቢ የሰነ-ልቦና ሀብቶች አሉን ማለት አይደለም። የትምህርት አስተዳደሮቻቸው፣ የማሰብ ችሎታቸው ወይም በሌሎች ጥረቶች ምን ያህል ስኬታማ እንደነበሩ ሳይላይ ሁሉም ሰው ማለት ይቻላል አንዳንድ የአእምሮ ማስተካከያዎችን ማድረግ አለበት።

እኔ የማወራው የማስተካከያ ዓይነት ለነጋዴው ማንኛውንም ነገር የማድረግ ነፃነት እና ሊኖር የሚችለውን የገንዘብ እና የሰነ-ልቦና ጉዳት ሊያጋጥመው በሚችለው አቅም መካከል ያለውን ከፍተኛ ሚዛን የሚያገናኝ ውስጣዊ የአእምሮ መዋቅር ከመፍጠር ጋር የተያያዘ ነው። የዚያ ነፃነት ቀጥተኛ ውጤት።

የአዕምሮ መዋቅር መፍጠር በበቂ ሁኔታ ከባድ ሊሆን ይችላል፣ በተለይ እርስዎ ለመቅረጽ የሚፈልጉት ነገር ካመኑበት ጋር የሚጋጭ ከሆነ። ነገር ግን ነጋዴ መሆን ለምትፈልጉ ሁሉ ተገቢውን መዋቅር የመፍጠር ችግር ሁልጊዜም ከአእምሮ ተቋራጭነት ወደኋላ በመመለስ በሕይወታችን የመጀመሪያ ደረጃ ላይ ማድግ ይጀምራል።

ሁላችንም የተወለድነው በአንድ ዓይነት ማህበራዊ አካባቢ ውስጥ ነው። ማህበራዊ አካባቢ (ወይም ማህበረሰብ)፣ ቤተሰብ፣ ከተማ፣ ግዛት፣ ወይም ሀገር፣ የመዋቅር መኖርን ያመለክታል። ማህበራዊ አወቃቀድ ሕጎችን፣ ገደቦችን፣ ድንበሮችን እና የእምነት ስብስቦችን ያቀፈ ሲሆን ይህም በማህበራዊ መዋቅር ውስጥ ያሉ ግለሰቦች ራሳቸውን መግለጽ የሚችሉበትን ወይም የማይችሉባቸውን መንገዶች የሚገልጹ የሰነዎች ማህበራዊ መመሪያ ይሆናሉ። በተጨማሪም፣ አብዛኞቹ የማህበራዊ መዋቅር ገደቦች የተመሰረቱት ከመወለዳችን በፊት ነው። በሌላ አነጋገር፣ ማናችንም ብንሆን እዚህ በደረስንበት ወቅት፣ የግለሰባዊ አገላለጻችንን የሚገዛው አብዛኛው ማህበራዊ መዋቅር በቦታው ላይ ያለና ሥር የሰደዱ ናቸው። የአንድ ማህበረሰብ መዋቅር ፍላጎት እና የግለሰቦች ራሱን የመግለጽ ፍላጎት ለምን እንደሚጋጭ ለመረዳት ቀላል ነው። የግብይት ጥበብን ለመቆጣጠር የሚፈልግ ማንኛውም ሰው እንዲህ ያለ መሠረታዊ ግጭት ይገጥመዋል። በዚህች ፕላንት ላይ ለተወለደ ህጻን ሁሉ ህፃኑ የተወለደበት አካባቢ፣ ባህል እና ማህበራዊ ሁኔታ ምንም ይሁን ምን አንድ ባህሪ (የግል አገላለጽ ዓይነት) ምን የተለመደ እንደሆነ እራሳችሁን እንድትጠይቁ እወዳለሁ። መልሱ የማወቅ ጉጉት ነው። እያንዳንዱ ልጅ የማወቅ ጉጉት አለው። እያንዳንዱ ልጅ ለመማር ይጓጓል። አንድ ትንሽ የመማሪያ ማሸናፊያ ሊገለጹ ይችላሉ።

የማወቅ ጉጉትን ተፈጥሮ ግምት ውስጥ ያስገቡ። በጣም መሠረታዊ በሆነው ደረጃ፣ ኃይል ነው። በተለየ መልኩ፣ እሱ በውስጣዊ የሚመራ ሃይል ነው። ይህም ማለት ልጅ የሆነ ነገር እንዲማር ማነሳሳት አያስፈልግም ማለት ነው። በራሳቸው ሲቀሩ ልጆች በተፈጥሮ አካባቢያቸውን ይመረምራሉ። በይበልጥ ይህ በውስጥ መስመር የሚመራ ኃይልም የራሱ አጀንዳ ያለው ይመስላል። በሌላ አነጋገር፣ ሁሉም ልጆች የማወቅ ጉጉት ቢኖራቸውም፣ ሁሉም ልጆች በተፈጥሯቸው ስለ ተመሳሳይ ነገሮች የማወቅ ጉጉት የላቸውም ማለት አይደለም። በእያንዳንዳችን ውስጥ የእኛን የሚመራ አንድ ነገር አለ።

ግንዛቤ.

ጨቅላ ሕፃናት እንኳን የሚፈልጉትን እና የማይፈልጉትን የሚያውቁ ይመስላሉ። ጎልማሶች በጨቅላ ሕፃን የተገለጸውን ይህን ልዩ የግለሰባዊነት ማሳያ ሲያጋጥሟቸው ብዙውን ጊዜ ይገረማሉ። ጨቅላ ሕፃናት ማንነታቸውን ልዩ የሚያደርጋቸው በውስጣቸው ምንም ነገር እንደሌላቸው ይገምታሉ። ጨቅላ ሕፃናት በአካባቢያቸው ከሚሰበው ወይም ከሚከለክላቸው ነገሮች ይልቅ ግለሰባቸውን የሚገልጹት እንዴት ነው? ይህንን ውስጠ-አመራር እላለሁ።

የተፈጥሮ መስህቦችን ኃይል ይመራሉ።

የተፈጥሮ መስህቦች በቀላሉ የተፈጥሮ ወይም የጋለ ስሜት የሚሰማን ነገሮች ናቸው። የእኛ ትልቅ እና የተለያየ ዓለም ነው፤ እና ለእያንዳንዳችን እንድንማር እና እንድንለማመድ ብዙ ነገርን ይሰጠናል። ያ ማለት ግን እያንዳንዳችን ስላለው ነገር ለማወቅ ወይም ለመለማመድ ተፈጥሯዊ ወይም ጥልቅ ፍላጎት አለን ማለት አይደለም። “በተፈጥሯዊ መራጭ” የሚያደርገን አንዳንድ የውስጥ ዘዴዎች አሉ።

ካሰብክበት እርግጠኛ ነኝ ብዙ ልታደርጋቸው የምትችላቸው ነገሮች ልትዘረዝር እንደምትችል ወይም ምንም ፍላጎት እንደሌላህ እርግጠኛ ነኝ። እንደምትችል አውቃለሁ። በጣም ትንሽ ብቻ የሚፈልጓቸውን ነገሮች ሌላ ዝርዝር መፍጠር ይችላሉ። በመጨረሻም፣ የፍላጎትዎን ሁሉንም ነገር መዘርዘር ይችላሉ። እርግጥ ነው፣ የፍላጎት ደረጃዎች ሲጨመሩ ዝርዝሮቹ እየቀነሱ ይሄዳሉ። ስሜታዊ ፍላጎት ከየት ይመጣል? የእኔ ግላዊ እይታ የሚመጣው ከጥልቅ ማንነታችን ነው - በእውነተኛ ማንነታችን ደረጃ። በማህበራዊ አስተዳደሮችን ምክንያት ካገኘናቸው ባህሪያት እና ስብዕናዎች ባሻገር ካለው የኛ ክፍል የተገኘ ነው።

አደጋዎቹ

የግጭት እምቅ አቅም ያለው በፍጥረታችን ጥልቅ ደረጃ ላይ ነው። የተወለድንበት ማህበራዊ መዋቅር ለእነዚህ ውስጣዊ ፍላጎቶች እና ፍላጎቶች ስሜታዊ ላይሆን ይችላል ወይም ላይሆን ይችላል። ለምሳሌ፣ በጣም ተወዳዳሪ አትሌቶች ካላቸው ቤተሰብ ውስጥ ተወልደህ ሊሆን ይችላል፤ ነገር ግን ለክላሲካል ሙዚቃ ወይም ስነ ጥበብ ከፍተኛ ፍላጎት ይሰማሃል። ተፈጥሯዊ የአትሌቲክስ ችሎታዎ ሊኖርዎት ይችላል፤ ነገር ግን በአትሌቲክስ ዝግጅቶች ላይ ለመሳተፍ ምንም ፍላጎት የለም። እዚህ ግጭት የመፍጠር እድል አለ?

በተለመደው ቤተሰብ ውስጥ፣ አብዛኞቹ አባላት የወንድሞችህን፣ የእህቶቻችሁን ወይም የወላጆችህን ፈለግ እንድትከተል ከፍተኛ ጫና ያደርጉብሃል። መንገዶቻቸውን እና ከአትሌቲክስ ችሎታዎ ምርጡን እንዴት ማግኘት እንደሚችሉ ለማስተማር የተቻለውን ሁሉ ያደርጋሉ። ሌሎች ፍላጎቶችን በቁም ነገር እንዳትከታተል ያደርጉሃል።

ከሚፈልጉት ጋር ትሄዳለህ፣ ምክንያቱም መገለል ስለማትፈልግ፣ ነገር ግን ያስቡትን ማድረግ ልክ አይሰማህም፣ ምንም እንኳን የተማርከው እና የተማርከው ነገር ሁሉ የሚከራከር ቢሆንም። አትሌት የመሆን ችግሩ ማን እንደሆነክ አይሰማህም።

ማን መሆን እንዳለብን በተማርንበት ትምህርት ምክንያት የሚፈጠሩ ግጭቶች እና በጥልቅ ህይወታችን ውስጥ የሚያስተጋባው ስሜት በጭራሽ የተለመደ አይደለም። እኔ እላለሁ ፣ ብዙዎች ፣ ባይሆኑም ፣ እራሳችንን ለመግለጽ የምንገደዳቸው ልዩ መንገዶች ፣ ትንሽ ፣ ካለ ፣ ተጨባጭ ፣ ፍትሃዊ ድጋፍ በማይሰጥ ቤተሰብ እና ባህላዊ አካባቢ ውስጥ። ይህ የድጋፍ እጦት የማበረታቻ አለመኖር ብቻ አይደለም። እራሳችንን መግለጽ የምንፈልገውን አንዳንድ ልዩ መንገዶችን በግልፅ መካድ ያህል ጥልቅ ሊሆን ይችላል። ለምሳሌ አንድ የተለመደ ሁኔታን እንመልከት፡- በህይወቴ ለመጀመሪያ ጊዜ ታዳጊ ህጻን በቡና ጠረጴዛው ላይ የአበባ ማስቀመጫ የምንለውን “ይህን ነገር” ያስተውላል። የማወቅ ጉጉት አለው ይህም ማለት ይህንን ነገር እንዲለማመደው የሚያስገድደው ውስጣዊ ኃይል አለ ማለት ነው። በአንጻሩ፣ ይህ ኃይል በአእምሮው ውስጥ በፍላጎቱ ነገር መሞላት ያለበት ክፍተት የፈጠረ ያህል ነው። ስለዚህ፣ የአበባ ማስቀመጫው ላይ ያተኩራል፣ እና ሆኖ ብሎ በማሰብ፣ ሰፊውን የሳሎን ወለል ላይ ወደ ቡና ጠረጴዛው ይሳባል። እዚያ ሲደርስ ወደ እግሩ ለመሳብ እስከ ጠረጴዛው ጫፍ ድረስ ይደርሳል።

አንድ እጁ ሚዛኑን ለመጠበቅ በጠረጴዛው ላይ አጥብቆ ሲይዝ፣ ሌላኛው እጁ ፈጽሞ ያላጋጠመውን ይህን ነገር ለመንካት ይዘረጋል። ልክ በዚያን ጊዜ፣ ከክፍሉ ውስጥ "አይ! አታድርግ" የሚል ጩኸት ይሰማል።
ያንን ንካ!"

በድንጋጤ ህፃኑ ተመልሶ በዳሌው ላይ ወድቆ ማልቀስ ይጀምራል። በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው፣ ይህ በጣም የተለመደ ክስተት እና ሙሉ በሙሉ ሊወገድ የማይችል ነው። ልጆች ራሳቸውን እንዴት እንደሚጎዱ ወይም የአበባ ማስቀመጫ የመሰለ ነገር ምን ያህል ዋጋ እንዳለው በፍጹም ፅንሰ-ሀሳብ የላቸውም። በእውነቱ፣ ደህንነቱ የተጠበቀ እና ያልሆነውን መማር እና የነገሮች ዋጋ ህፃኑ መማር ያለበት ጠቃሚ ትምህርቶች ናቸው። ሆኖም፣ በህይወታችን ውስጥ ውጤታማ በሆነ መንገድ ለመገባደጥ አስፈላጊ የሆነውን የዲሲፕሊን እና ትኩረትን ለመፍጠር ባለን አቅም ላይ ቀጥተኛ ተጽእኖ የሚያደርጉ አንዳንድ እጅግ በጣም አስፈላጊ የሰነ-ልቦና ለውጦች እዚህ በስራ ላይ አሉ።

እራሳችንን በምንፈልገው መንገድ የመግለፅ እድል ከተነፈገን ወይም ከተፈጥሮአዊ ምርጫ ሂደት ጋር በማይዛመድ መልኩ እራሳችንን እንድንገልጽ ስንገደድ ምን ይሆናል?

ተሞክሮው ብስጭት ይፈጥራል። "ተነሳ" መሆን አለመመጣጠንን ያመለክታል። ግን በትክክል ሚዛኑን የጠበቀ ምንድን ነው? አንድ ነገር ሚዛኑን የጠበቀ እንዲሆን በመጀመሪያ ደረጃ ሚዛናዊ ወይም እኩል የሆነ ነገር መኖር አለበት። አንድ ነገር በውስጣችን፣ በአእምሮአዊ አካባቢያችን እና በህይወታችንን በተለማመድንበት ውጫዊ አካባቢ መካከል ያለው አንጻራዊ የደብዳቤ ደረጃ ነው። በሌላ አነጋገር፣ ፍላጎቶቻችን እና ምቹቶቻችን የሚመነጩት በአዕምሯዊ አካባቢያችን ነው፣ እና በ ውስጥ ይሟላሉ።

ውጫዊ አካባቢ . እነዚህ ሁለት አካባቢዎች እርስ በርሳቸው የሚግባቡ ከሆነ፣ በውስጣዊ ሚዛን ውስጥ ነን እናም የእርካታ ወይም የደስታ ስሜት ይሰማናል። እነዚህ አካባቢዎች በደብዳቤ ውስጥ ከሌሉ፣ እርካታ ማጣት፣ ቁጣ እና ብስጭት ወይም በተለምዶ የስሜት ህመም ተብሎ የሚጠራውን ያጋጥመናል።

አሁን፣ የምንፈልገውን ማግኘታችን ወይም ራሳችንን በተለየ መንገድ የመግለጽ ነፃነት መከልከል ለምን የስሜት ሥቃይ አያደርስብንም? የእኔ የግል ጽንሰ-ሐሳብ ፍላጎቶች እና ፍላጎቶች የአዕምሮ ክፍተቶችን ይፈጥራሉ። የምንኖርበት ዩኒቨርስ ተፈጥሯዊ ባህሪ ያለው ክፍተትን ያለመታገስ እና አንድ ሰው በሚኖርበት ጊዜ ለመሙላት ይንቀሳቀሳል። (ፈላስፋው ስፒኖዛ ከብዙ መቶ ዓመታት በፊት “ተፈጥሮ ባዶ ቦታን ትጸየፋለች” ሲል ተመልክቷል።)

አየሩን ከጠርመሱ ውስጥ አፍስሱ እና ምላሰዎ እና ከንፈሮችዎ ከጠርመሱ አፍ ጋር ይጣበቃሉ ፣ ምክንያቱም ሚዛን (ቫክዩም) ፈጥረዋል ፣ ይህም አሁን መሞላት አለበት። "አስፈላጊነት የሁሉ ፈጠራ እናት ናት" ከሚለው አገላለጽ በስተጀርባ ያለው ተለዋዋጭነት ምንድን ነው? ፍላጎት አእምሯዊ ክፍተት እንደሚፈጥር መገንዘቡ አጽናፈ ዓለሙ በሚያነቃቁ ሐሳቦች ይሞላል (አእምሮህ የሚቀበል ከሆነ)። ሀሳቦቹ፣ በተራው፣ የፍላጎቱን መሟላት የሚያስከትል እንቅስቃሴን እና መግለጫዎችን ሊያነሳሳ ይችላል።

በዚህ ረገድ፣ የአዕምሮአችን አካባቢ እንደ አጠቃላይ አጽናፈ ሰማይ ይሰራል ብዬ አስባለሁ። ፍላጎትን ወይም ፍላጎትን ካወቅን በኋላ፣ በውጫዊው አካባቢ ባለው ልምድ ባደውን ለመሙላት እንንቀሳቀሳለን። የዚህን ፍላጎት ወይም ፍላጎት ነገር ለመከታተል እድሉ ከተነፈገን፣ በትክክል እኛ ሙሉ እንዳልሆንን ወይም አንድ ነገር እንደጎደለ ሆኖ ይሰማናል፣ ይህም ወደ ሚዛን መዛባት ወይም የስሜት ሥቃይ ያስገባናል። (አንድ ጊዜ ከተፈጠረ ቫክዩም አእምሯችን ይጸየፋልን?) መጨመሪያውን ተጨውቶ ካላጠናቀቀ ልጅ ይውሰዱት (ምክንያቶቻቸው ምንም ያህል ጥሩ ቢሆኑም) እና ሁለንተናዊ ምላሽ ስሜታዊ ይሆናል። ህመም።

18 ዓመት ሲሞላን በምድር ላይ በግምት 6,570 ቀናት ቆይተናል። በአማካይ፣ የተለመደው ልጅ በቀን ስንት ጊዜ እንደዚህ ያሉ መግለጫዎችን ይሰማል፡-

"አይ፣ አይሆንም፣ ያንን ማድረግ አይችሉም።"

"እንደዚያ ማድረግ አይችሉም፣ በዚህ መንገድ ማድረግ አለብዎት።"

"አሁን አይደለም፤ እስቲ ላስብበት"

"አሳውቅሃለሁ።"

ማድረግ አይቻልም።

"ምን ማድረግ እንደምትችል እንድታስብ ያደረገህ ምንድን ነው?"

"ማድረግ አለብህ ምንም አማራጭ የለህም"

እያደግን ስንሄድ ሁላችንም በግለሰብ ደረጃ መግለጽ የምንከለከልባቸው በአንጻራዊነት ጥሩ መንገዶች ጥቂቶቹ ናቸው። እንደነዚህ ያሉትን መግለጫዎች በቀን አንድ ጊዜ ወይም ሁለት ጊዜ ብቻ የምንሰማ ብንሆን እንኳን፣ ያ አሁንም ወደ ጉልሙ ስንደርስ እስከ ብዙ ሺህ ክህደቶችን ይጨምራል።

እነዚህን የልምድ መሬቶች ለመማር "የተከለከሉ ግፊቶች" እላቸዋለሁ - በውስጣዊ ፍላጎት ላይ የተመሰረቱ ፣ ከማንነታችን ጥልቅ ክፍል ፣ ከተፈጥሮአዊ ምርጫ ሂደት የሚመነጩ ግፊቶች።

እነዚህ ሁሉ የተነፈጉ እና ያልተፈጸሙ ግፊቶች ምን ይሆናሉ? ዝም ብለው ይሄዳሉ?

እነሱ፣ በሆነ መንገድ ከታረቁ ይችላሉ፡ አንድ ነገር ካደረግን፣ ወይም ሌላ ሰው አንድ ነገር ቢያደርግ፣ የአዕምሯዊ አካባቢያችንን ወደ ሚዛን ለመመለስ. አእምሯዊ አካባቢያችንን ወደ ሚዛን የሚመልሰው ምንድን ነው? በርካታ ቴክኒኮች አሉ።

በጣም ተፈጥሯዊው፣ በተለይም ለአንድ ልጅ፣ በቀላሉ ማልቀስ ነው. ማልቀስ እነዚህን የተከለከሉትን፣ ያልተሟሉ ግፊቶችን ለማስታረቅ ተፈጥሯዊ ዘዴ (የተፈጥሮ መንገድ) ነው። የሳይንስ ተመራማሪዎች እንባዎች አሉታዊ በሆነ መልኩ የተከሰሱ ionዎች እንዳሉ አግኝተዋል. ተፈጥሯዊውን መንገድ እንድንወስድ ከተፈቀደልን ማልቀስ በአእምሯችን ውስጥ ያለውን አሉታዊ ኃይል ያስወጣል እና ወደ ሚዛኑ ሁኔታ ይመልሰናል፣ ምንም እንኳን የመጀመሪያው ተነሳሽነት ፈጽሞ ባይፈፀምም።

ችግሩ፣ ብዙ ጊዜ ክስተቶች ተፈጥሯዊ አካሄዳቸውን እንዲከተሉ የማይፈቀድላቸው እና የተከለከሉት ግፊቶች ፈጽሞ የማይታረቁ መሆናቸው ነው (ቢያንስ ገና ልጅ እያለን አይደለም)። ትልልቅ ሰዎች ልጆቻቸው (በተለይ ወንዶች) ሲያለቅሱ የማይወዱበት ብዙ ምክንያቶች አሉ እና ይህን ባህሪ ተስፋ ለማስቆረጥ የተቻላቸውን ሁሉ ያደርጋሉ። አዋቂዎች የማይፈልጉትን ነገር እንዲያደርጉ ለምን እንደተገደዱ ለህፃናት ለማስረዳት የማይቸገሩበት ብዙ ምክንያቶች አሉ። ምንም እንኳን አዋቂዎች ቢሞክሩ፣ ሚዛኑን ለማስታረቅ በቂ ውጤታማ እንደሚሆኑ ምንም ማረጋገጫዎች የሉም. እነዚህ ግፊቶች ካልሆኑ ምን ይከሰታል

ታረቁ?

እነሱ ይሰበስባሉ እና ብዙውን ጊዜ እራሳቸውን በማንኛውም ሱስ አስያዥ እና አስገዳጅ ባህሪ ውስጥ ያሳያሉ። በጣም ልቅ የሆነ የአውራ ጣት ህግ ነው፡- በልጅነት የተከለከልንበት ምንም ይሁን ምን ብናምንም በቀላሉ በአዋቂነት ሱስ ሊሆኑ ይችላሉ። ለምሳሌ ብዙ ሰዎች ትኩረት የመስጠት ሱስ አለባቸው። ትኩረቴን ወደ ራሳቸው ለመሳብ ማንኛውንም ነገር የሚያደርጉትን ሰዎች እያመለከትኩ ነው። ለዚህ በጣም የተለመደው ምክንያት እነሱ በነበሩበት ጊዜ በቂ ትኩረት እንዳላገኙ ስለሚያምኑ ነው

ወጣት ወይም ለእነሱ አስፈላጊ በሚሆንበት ጊዜ አላገኙትም። ያም ሆነ ይህ፣ እጦቱ ሱሱን በሚያረካ መንገድ እንዲያሳዩ የሚያስገድድ ያልተፈታ ስሜታዊ ጉልበት ይሆናል። ስለእነዚህ ያልታረቁ፣ የተከለከሉ ግፊቶች (በሁላችንም ውስጥ ያሉ) ልንገነዘበው የሚገባን ነገር ትኩረታችን ላይ ትኩረት ለማድረግ እና ለንግድ ስራችን ዲሲፕሊን ያለው ወጥ የሆነ አቀራረብ የመውሰድ ችሎታችንን እንዴት እንደሚነኩ ነው።

መከላከያዎቹ

በንግዱ አካባቢ ውጤታማ ለመሆን፣ ባህሪያችንን ለመምራት ህጎች እና ወሰኖች ያስፈልጉናል።

በራሳችን ላይ ከፍተኛ ጉዳት የማድረስ አቅም መኖሩ ቀላል የግብይት እውነታ ነው - ጉዳት ሊደርስ ይችላል ብለን ከምናስበው ጋር ሊመጣጠን ይችላል። የኪሳራ ስጋት ያልተገደበባቸው ብዙ አይነት ግብይቶች አሉ።

እራሳችንን ለጉዳት የማጋለጥ እድልን ለመከላከል በልዩ አእምሮአዊ ዲሲፕሊን መልክ እና ባህሪያችንን የሚመራ አመለካከቶችን በመፍጠር ሁልጊዜ ለጥቅማችን እንድንሰራ ውስጣዊ መዋቅር መፍጠር አለብን። ይህ መዋቅር በእያንዳንዳችን ውስጥ መኖር አለበት፣ ምክንያቱም እንደ ህብረተሰቡ፣ ገበያው አይሰጥም። ገበያዎቹ የመግዛት ወይም የመሸጥ ዕድል ሲኖር በሚጠቁሙ የባህሪ ዘይቤዎች መዋቅር ይሰጣሉ። ግን እዚህ ላይ ነው መዋቅሩ የሚያበቃው - በቀላል አመለካከት።

ያለበለዚያ፣ ከእያንዳንዱ ግለሰብ እይታ፣ ባህሪዎን ለመምራት ምንም መደበኛ የሆኑ ህጎች የሉም።

እኛ የምንሳተፍባቸው ሌሎች እንቅስቃሴዎች ውስጥ እንዳሉ ሁሉ ምንም እንኳን ጅምር፣ መካከለኛ ወይም መጨረሻዎች የሉም።

ይህ ጥልቅ የስነ-ልቦና አንድምታ ያለው እጅግ በጣም አስፈላጊ የሆነ ልዩነት ነው። ገበያው በቋሚ እንቅስቃሴ ውስጥ እንዳለ ጅረት ነው። አይጀምርም፣ አይቆምም፣ አይጠብቅም። ገበያዎቹ በሚዘገቡበት ጊዜም ዋጋ አሁንም በእንቅስቃሴ ላይ ነው። በማንኛውም ቀን የመክፈቻ ዋጋ ከአንድ ቀን በፊት ከነበረው የመዝገያ ዋጋ ጋር ተመሳሳይ መሆን አለበት የሚል ህግ የለም። በህብረተሰቡ ውስጥ የምናደርገው ምንም ነገር በትክክል "ወሰን በሌለው" አካባቢ ውስጥ በብቃት ለመስራት የሚያዘጋጀን የለም። የቁማር ጨዋታዎች እንኳን ከንግድ በጣም የሚለያዩ እና በጣም ያነሰ አደገኛ የሚያደርጉ አወቃቀሮች አሏቸው። ለምሳሌ፣ blackjack ለመጫወት ከወሰንን፣ መጀመሪያ ማድረግ ያለብን ምን ያህል ገንዘብ እንደምናገኝ መወሰን ነው። ይህ ምርጫ በጨዋታው ህግ ልናደርገው የምንገደድበት ነው። ምርጫውን ካላደረግን መጫወት አንችልም።

በንግድ ልውውጥ ውስጥ ማንም (ከራስዎ በስተቀር) አደጋዎ ምን እንደሆነ አስቀድመው እንዲወስኑ አያስገድድዎትም። እንደ እውነቱ ከሆነ፣ ያለን ነገር በማንኛውም ጊዜ በማንኛውም ጊዜ ሊከሰት የሚችልበት ገደብ የለሽ አካባቢ ነው፣ እና ወጥ የሆነ አሽናፊዎች ብቻ ንግድ ላይ የመግባት አደጋን የሚገልጹበት። ለሌላው ሰው፣ አደጋውን አስቀድሞ መግለጽ እያንዳንዱ ንግድ ምናልባት ውጤት አለው የሚለውን እውነታ እንድትጋፈጡ ያስገድድሃል፣ ይህም ማለት ተሸናፊ ሊሆን ይችላል። ተከታታይ ተሸናፊዎች ምንም አይነት የንግድ እንቅስቃሴ ጥሩ ቢመስልም ሊያጣ የሚችለውን እውነታ ላለመቀበል ማንኛውንም ነገር ያደርጋሉ። ዓይነተኛው ነጋዴ ሌላ እንዲያስብ የሚያስገድደው ውጫዊ መዋቅር ሳይኖር፣ ሊያጣው እንደማይችል በማመን ወደ ንግድ ሥራ እንዲገባ ለሚያስችለው ማመካከል፣ ምክንያታዊነት፣ እና የተዛባ አመክንዮ ሊጋለጥ ይችላል። አደጋውን አስቀድሞ መወሰን አግባብነት የለውም።

ሁሉም የቁማር ጨዋታዎች ጅምር፣ መካከለኛ እና መጨረሻዎች አሏቸው፣ በክስተቶች ቅደም ተከተል ላይ በመመስረት

የጨዋታውን ውጤት የሚወስኑ አንድ ጊዜ ለመሳተፍ ከወሰንክ ሃሳብህን መቀየር አትችልም - ለቆይታ ጊዜ ገብተሃል። የንግድ ልውውጥ እውነት አይደለም። በንግዱ ውስጥ፣ ዋጋዎች በቋሚ እንቅስቃሴ ውስጥ ናቸው፣ እርስዎ እስከሚወስኑት ድረስ ምንም ነገር አይጀምርም፣ እስከፈለጉት ድረስ ይቆያል፣ እና እንዲያልቅ እስኪፈልጉ ድረስ አያልቅም። ያቀዱት ወይም ለማድረግ የፈለጉት ምንም ይሁን ምን ፣ ማንኛውም የስነ-ልቦና ምክንያቶች ወደ ጨዋታ ሊገቡ ይችላሉ ፣ ይህም እንዲዘናገር ፣ ሀሳብዎን እንዲቀይሩ ፣ እንዲፈሩ ወይም ከልክ በላይ እንዲተማመኑ ያደርጋቸዋል። በሌላ አነጋገር የተሳሳተ ባህሪ እንዲኖሩት ያደርጋል። እና ያልታሰበ።

የቁማር ጨዋታዎች መደበኛ ፍጻሜ ስላላቸው፣ ተሳታፊው ንቁ ተሸናፊ እንዲሆን ያስገድዳሉ። በሽንፈት ተከታታይ ላይ ከሆንክ ይህን ለማድረግ ነቅተህ ውሳኔ ሳታደርግ መሸነፍህን መቀጠል አትችልም። የእያንዳንዱ ጨዋታ መጨረሻ የአዲሱን ጨዋታ ጅማራ ያቀርባል። እናም በኪስ ቦርሳህ ውስጥ ገብተህ ወይም ቺፖችን ውጥ ጠረጴዛው መሀል በመግፋት ተጨማሪ ንብረቶችህን በንቃት ማስረከብ አሆብህ።

ግብይት መደበኛ መጨረሻ የለውም። ገበያው ከንግድ አያወጣዎትም። ንግድን ሁል ጊዜ በሚጠቅም መንገድ ለመጨረስ ተገቢው የአዕምሮ መዋቅር ከሌለህ፣ ተሳታፊ ተሸናፊ ልትሆን ትችላለህ። ይህ ማለት አንድ ጊዜ በኪሳራ ንግድ ውስጥ ከገቡ በኋላ መሸነፍዎን ለመቀጠል ምንም ነገር ማድረግ የለብዎትም ማለት ነው። ማየት እንኳን አያስፈልግም። ዝም ብለህ ሁኔታውን ችላ ማለት ትችላለህ፣ እና ገበያው የራስህ የሆነውን ነገር ሁሉ እና ሌሎችንም ይወስዳል።

ከብዙ የግብይት ቅሪቶች አንዱ ስጦታ እና እርግጥን በተመሳሳይ ጊዜ ያቀርባል። ስጦታው በህይወታችን ውስጥ ለመጀመሪያ ጊዜ የምናደርገውን ነገር ሁሉ ሙሉ በሙሉ በመቆጣጠር ላይ መሆናችን ነው። እርግጥን ባህሪያችንን ለመምራትም ሆነ ለማዋቀር ምንም ውጫዊ ህግጋት ወይም ድንበሮች የሉም። የግብይት አካባቢው ያልተገደበ ባህሪያት በተወሰነ ደረጃ መገደብ እና ራስን መግዛትን ይጠይቃሉ፣ ቢያንስ አንዳንድ ተከታታይ ስኬትን ለመፍጠር ከፈለግን። ባህሪያችንን ለመምራት የሚያስፈልገን መዋቅር ከአእምሮዎ የመነጨ መሆን አለበት፣ እንደ ነጻ ፍቃድ አውቆ ተግባር። ብዙ ችግሮች የሚጀምሩት እዚህ ነው።

ችግር: ደንቦችን ለመፍጠር ፈቃደኝነት

የሕጎች ስብስብ የመፍጠር ሀሳብን ያልተቃወመ የንግድ ፍላጎት ያለው ሰው ገና አጋጥሞኝ አያውቅም። ተቃውሞው ሁልጊዜ የተጋለጠ አይደለም። በጣም በተቃራኒው ፣ ብዙውን ጊዜ በጣም ረቂቅ ነው። በአንድ በኩል ህጎቹ ትርጉም አላቸው በሚለው ተስማምተናል ነገርግን የሚመከርን ማንኛውንም ነገር ለማድረግ ምንም ሃሳብ የለንም። ይህ ተቃውሞ ኃይለኛ ሊሆን ይችላል፣ እና ምክንያታዊ ምንጭ አለው።

በአእምሯችን ውስጥ ያለው አብዛኛው መዋቅር የተሰጠን በማህበራዊ አስተዳደሮችን እና በሌሎች ሰዎች ምርጫ ላይ የተመሰረተ ነው። በሌላ አነጋገር፣ በአእምሯችን ውስጥ ተተክሏል፣ ነገር ግን ከአእምሮአችን አልመነጨም። ይህ በጣም አስፈላጊ የሆነ ልዩነት ነው። መዋቅርን በመቅረጽ ሂደት፣ በራሳችን ቀጥተኛ ልምድ ለመንቀሳቀስ፣ ለመግለፅ እና ስለ ሕልውናችን ተፈጥሮ ለመማር ብዙዎቹ ተፈጥሯዊ ግፊቶቻችን ተከልክለዋል። አብዛኞቹ እነዚህ የተከለከሉ ግፊቶች በጭራሽ አልታረቁ እና አሁንም በውስጣችን እንደ ብስጭት፣ ቁጣ፣ ተስፋ መቁረጥ፣ የጥፋተኝነት ስሜት እና እንዲያውም ጥላቻ አሉ። የእነዚህ አሉታዊ ስሜቶች መከማቸት በአዕምሮአችን አካባቢ ውስጥ እንደ ሃይል ሆኖ ያገለግላል።

በሌላ አገላለጽ፣ በመጀመሪያ ደረጃ ወደ ንግድ የምንማረክበት ምክንያት- ገደብ የለሽ የፈጠራ ሐሳብን የመግለጽ ነፃነት—ሥነ ምግባራችንን በአግባቡ ሊመሩ የሚችሉ ሕጎችን እና ድንበሮችን ለመፍጠር ተፈጥሯዊ ተቃውሞ የሚሰማን ተመሳሳይ ምክንያት ነው። ሙሉ ነፃነት ያለበትን ዩናይትድ ኪንግደም አንድ ሰው ትከሻችንን መታ መታ እና "ኧረ ህግ መፍጠር አለብህ ይህ ብቻ ሳይሆን ለማክበርም ዲሲፕሊን ሊኖርህ ይገባል" ይላል። እነሱን"

የሕጎች አስፈላጊነት ፍፁም ትርጉም ሊኖረው ይችላል፣ ነገር ግን አብዛኛውን ሕይወታችንን ከነሱ ለመላቀቅ በምንሞክርበት ጊዜ እነዚህን ደንቦች ለመፍጠር መነሳሳትን መፍጠር አስቸጋሪ ሊሆን ይችላል። የተደራጀ፣ ወጥ የሆነ እና አስተዋይ የገንዘብ አያያዝ መመሪያዎችን የሚያንፀባርቅ የንግድ አገዛዝ ለመመስረት እና ለመታዘዝ ያለንን ተቃውሞ ምንጭ ለመስበር ብዙ ጊዜ ስቃይ እና መከራ ይጠይቃል። አሁን፣ የተሳካ ነጋዴ ለመሆን ያለፉትን ብስጭት እና ተስፋ አስቆራጭ ሁኔታዎችን ሁሉ ማስታረቅ አለብህ ማለቴ አይደለም። እና በእርግጠኝነት መሰቃየት የለብዎትም።

ወጥነት ያለው ዓላማቸውን ከፈጸሙ እና የተከለከሉ ግፊቶቻቸውን ለማስታረቅ ምንም ነገር ካልሠሩ ከብዙ ነጋዴዎች ጋር ሠርቻለሁ። ነገር ግን፣ የተከለከሉ ግፊቶች በችሎታዎ ላይ የሚያረጋግጡ ክህሎቶችን ለመመስረት የሚያስችለውን አሉታዊ ተፅእኖ የሚያካክስ የአዕምሮ መዋቅር ለመገንባት ምን ያህል ጥረት እና ትኩረት ማድረግ እንዳለብን መውሰድ እንደማይችሉ አላለሁ። እንደ ነጋዴ ስኬትዎ ።

ችግር፡ ሃላፊነትን አለመውሰድ

ግብይት እንደ ንፁህ ፣ ያልተጨናነቀ የግል ምርጫ እና ፈጣን ውጤት ሊገለጽ ይችላል።

አስታውሱ, ለመጀመር እስክንወስን ድረስ ምንም ነገር አይከሰትም; የምንፈልገውን ያህል ይቆያል; እና ለማቆም እስክንወስን ድረስ አያበቃም. እነዚህ ሁሉ ጅማራዎች፣ መሃከሎች እና መጨረሻዎች የሚገኙትን መረጃዎች የመተርጎማችን እና እንዴት በትርጉማችን ላይ ለመስራት እንደምንመርጥ የመነጨ ናቸው። አሁን፣ የመምረጥ ነፃነትን ልንፈልግ እንችላለን፣ ይህ ማለት ግን ለውጤቶቹ ኃላፊነቱን ለመቀበል ዝግጁ እና ፈቃደኞች ነን ማለት አይደለም። ለትርጉማቸው እና ለድርጊታቸው ውጤት ሀላፊነቱን ለመቀበል ዝግጁ ያልሆኑ ነጋዴዎች እራሳቸውን አጣብቂኝ ውስጥ ይከተላሉ-አንድ ሰው ሙሉ የመምረጥ ነፃነትን በሚፈቅድ ተግባር ውስጥ እንዴት እንደሚሳተፍ እና በተመሳሳይ ጊዜ የአንድ ሰው ውጤት ከተገኘ ሀላፊነቱን ከመውሰድ ይቆጠባል ። ምርጫዎች ያልተጠበቁ ናቸው እና የአንድ ሰው ፍላጎት አይደለም?

የግብይት አስቸጋሪው እውነታ, ወጥነት ለመፍጠር ከፈለጉ, ምንም እንኳን ውጤቱ ምንም ይሁን ምን, እርስዎ ሙሉ በሙሉ ተጠያቂዎች ናቸው ከሚል መነሻ መጀመር አለብዎት. ይህ ጥቂት ሰዎች ነጋዴ ለመሆን ከመወሰናቸው በፊት የተመኙት የኃላፊነት ደረጃ ነው። ኃላፊነትን ለማስወገድ የሚቻልበት መንገድ የግብይት ዘዴን መከተል ነው, ለማንኛውም ዓላማዎች, በዘፈቀደ. የዘፈቀደ ግብይትን በደንብ ያልታቀዱ ንግዶች ወይም ንግዶች ፈፅሞ ያልታቀዱ ናቸው ብዬ እገልጻለሁ። ያልተገደበ የገበያ ተለዋዋጮችን ከግምት ውስጥ የሚያስገባ ያልተደራጀ አካሄድ ነው, ይህም በተከታታይ ምን እንደሚሰራ ለማወቅ አይፈቅድም.

እና የማይሰራው.

የዘፈቀደነት ያለመዋቅር ያለ ሃላፊነት ነፃነት ነው።

በደንብ ያልተገለጹ እቅዶች እና ያልተገደቡ ተለዋዋጮች በምንገበያይበት ጊዜ፣ ለመውሰድ በጣም ቀላል ነው።

ወደ ፍቅራችን ለመጡ ንግዶች ክሬዲት (ምክንያቱም "አንዳንድ" ዘዴ ስለነበረ)። በተመሳሳይ ጊዜ እኛ በምንፈልገው መንገድ ላልሆኑ የንግድ ልውውጦች ኃላፊነቱን ከመውሰድ መቆጠብ ቀላል ነው (ምክንያቱም ሁልጊዜ የማናውቀው ተለዋዋጭ ስለሆነ እና ስለዚህ አስቀድሞ ግምት ውስጥ መግባት ስላልቻልን)። የገበያዎቹ ባህሪ በእውነት በዘፈቀደ ከሆኑ፣ ወጥነት ለመፍጠር የማይቻል ካልሆነ አስቸጋሪ ነበር። ወጥነት ያለው መሆን የማይቻል ከሆነ በእርግጥ ሃላፊነት መውሰድ የለብንም ማለት ነው። የዚህ አመክንዮ ችግር የገበያዎቹ ቀጥተኛ ልምዳችን የተለየ ነገር ይነግረናል። ተመሳሳይ የባህሪ ቅጦች እራሳቸውን ደጋግመው ያሳያሉ. ምንም እንኳን የእያንዳንዱ ግለሰብ ስርዓተ-ጥላት ውጤት በዘፈቀደ ቢሆንም, የተከታታይ ቅጦች ውጤት ወጥነት ያለው ነው (በስታቲስቲክስ አስተማማኝ). ይህ አያዎ (ፓራዶክስ) ነው፣ ግን በቀላሉ የሚፈታ በሰለጠነ፣ በተደራጀ እና ወጥነት ያለው አካሄድ ነው።

ለሰዓታት የገበያ ትንተና እና ለቀጣዩ ቀን የንግድ እቅድ ለማውጣት ከሚያሳልፉ ስፍር ቁጥር የሌላቸው ነጋዴዎች ጋር ስርቻለሁ ከዚያም ያቀዱትን የንግድ ልውውጥ ከማድረግ ይልቅ ሌላ ነገር አደረጉ። ያደረጓቸው የንግድ ልውውጦች ብዙውን ጊዜ ከጓደኞቻቸው ወይም ከደላሎች የተሰጡ ምክሮች ናቸው. መጀመሪያ ላይ ያቀዷቸው ነገር ግን ያልተገባቸው የንግድ ልውውጦች፣ አብዛኛውን ጊዜ የዕለቱ ታላላቅ አሸናፊዎች እንደነበሩ ልነግርዎ አይገባኝም።

ይህ ላልተደራጀ፣ በዘፈቀደ ንግድ የምንጋለጥ እንደምንሆን የሚያሳይ የታወቀ ምሳሌ ነው—ምክንያቱም ከተጠያቂነት መራቅ ስለምንፈልግ። በራሳችን ሀሳብ ስንሰራ፣የእኛን የመፍጠር ችሎታ በመስመር ላይ እናስቀምጠዋለን እና ሃሳቦቻችን እንዴት በትክክል እንደሰሩ ፈጣን ምላሽ እናገኛለን። ምንም እይነት አጥጋቢ ያልሆነ ውጤትን ማስወገድ በጣም ከባድ ነው። በሌላ በኩል ወደ ያልታቀደ የዘፈቀደ ንግድ ስንገባ፣ ጓደኛውን ወይም ደላላውን በመጥፎ ሃሳባቸው በመወንጀል ኃላፊነቱን መቀየር በጣም ቀላል ነው።

በነሱብ ንግድን የሚደግፍ መዋቅር ከመፍጠር ጋር ተያይዞ ከሚመጣው ኃላፊነት ለማምለጥ ቀላል የሚያደርገው የንግዱ ተፈጥሮ ሌላ ነገር አለ፡- ማንኛውም ንግድ አሸናፊ፣ ሌላው ቀርቶ ትልቅ አሸናፊ የመሆን አቅም ያለው መሆኑ ነው። ያ ትልቅ የማሸነፍ ንግድ ትልቅ ተንታኝም ሆነ ከ ተንታኝነት ነህ። ኃላፊነቱን ወስደህ አልወሰድክም። ቀጣይነት ያለው አሸናፊ ለመሆን አስፈላጊውን የሥርዓት ዘዴ ለመፍጠር ጥረት ይጠይቃል። ነገር ግን፣ እንደምታየው፣ ስነ-ስርዓት በሌለው፣ በዘፈቀደ መንገድ ለመገበያየት ከእንደዚህ እይነት የአዕምሮ ስራ መራቅ በጣም ቀላል ነው።

ችግር፡ የዘፈቀደ ሽልማቶች ሱስ

የዘፈቀደ ሽልማቶች በዝንጀሮዎች ላይ በሚያደርሱት የስነ-ልቦና ተፅእኖ ላይ በርካታ ጥናቶች ተደርገዋል። ለምሳሌ, አንድን ዝንጀሮ አንድን ተግባር እንዲያከናውን ካስተማሩት እና ስራው በተከናወነ ቁጥር በተከታታይ ከሸለሙት, ጦጣው አንድን የተወሰነ ውጤት ከጥረቶች ጋር ለማያያዝ በፍጥነት ይማራል. ተግባሩን በመስራቱ መሸለምን ካቆሙ በጣም አጭር ጊዜ ውስጥ ጦጣው ተግባሩን መስራቱን ያቆማል። አይሸለምም እሁን የተማረውን ስራ ለመስራት ጉልበቱን አያባክንም። ነገር ግን፣ ዝንጀሮው ከሽልማቱ ለመቆረጥ የሚሰጠው ምላሽ በጣም የተለየ ነው። ሽልማቱን መስጠት ስታቆም ዝንጀሮው ያንን ተግባር በመስራቷ ዳግመኛ ሽልማት እንደማይሰጥ ማወቅ የምትችልበት ምንም መንገድ የለም። ባለፈው ጊዜ በተሸለመ ቁጥር ሽልማቱ የሚገርም ነበር። በውጤቱም, ከዝንጀሮው እይታ, ለማቆም ምንም ምክንያት የለም

ተግባሩን ማከናወን. ዝንጀሮው ለሰራው ሽልማት ባይሰጥም ስራውን መስራቱን ይቀጥላል። እንዳንዶቹ ላልተወሰነ ጊዜ ይቀጥላሉ.

ለምንድነው የዘፈቀደ ሽልማቶች ሱሰኛ እንድንሆን ለምን እንደምንጋለጥ እርግጠኛ አይደለሁም። መገመት ካለብኝ ምናልባት ምናልባት ያልተጠበቀና ደስ የሚል ግርምት ሲያጋጥመን በአእምሯችን ውስጥ ከሚለቀቁት የደስታ ስሜት ቀስቃሽ ኬሚካሎች ጋር ግንኙነት አለው እላለሁ። ሽልማቱ በዘፈቀደ ከሆነ፣ መቼ እና መቼ ልንቀበለው እንደምንችል በእርግጠኝነት እናውቅም፣ ስለዚህ ያንን አስደናቂ የመገረም ስሜት እንደገና ለማግኘት ተስፋ በማድረግ ጉልበት እና ሃብት ማውጣት ከባድ አይደለም። እንዲያውም ለብዙ ሰዎች በጣም ሱስ ሊሆን ይችላል.

በሌላ በኩል፣ የተለየ ውጤት ስንጠብቅ እና የማይመጣ ከሆነ፣ እናዝናለን እና እንከፋለን። ደግመን ካደረግን እና ተመሳሳይ አሳዛኝ ውጤት ካገኘን፣ የስሜት ሥቃይ እንደሚያስከትልብን የምናውቀውን ነገር ማድረጋችንን እንቀጥላለን ማለት አይደለም።

የየትኛውም ሱስ ችግር “ምርጫ አልባነት” ውስጥ እንድንገባ ያደርገናል። በማንኛውም ደረጃ ሱሱ የአእምሯችንን ሁኔታ ይቆጣጠራል፣ በዚያው መጠን ትኩረታችን እና ጥረታችን የዚያን ሱስ ነገር ለማሟላት ያተኮረ ይሆናል። ሌሎች ፍላጎቶችን ለማሟላት በማንኛውም ጊዜ ውስጥ ያሉ ሌሎች እድሎች (እንደ እራሳችንን የመታመን አስፈላጊነት እና ብዙ ንብረቶቻችንን ለአደጋ አለማጋለጥ) ችላ ተብለዋል ወይም ውድቅ ይደረጋሉ። ሱሱን ከማርካት በቀር በሌላ መንገድ ለመስራት አቅም እንደሌለን ይሰማናል። የዘፈቀደ ሽልማቶች ሱስ በተለይ ለነጋዴዎች አስጨናቂ ነው፣ ምክንያቱም ይህ ወጥነት ያለው የአዕምሮ መዋቅር ለመፍጠር ሌላ የመከላከያ ምንጭ ነው.

ችግር፡ ከውጪ በተቃራኒ ከውስጥ ቁጥጥር

አስተዳደሮችን በማህበራዊ አካባቢ እንድንሰራ ፕሮግራም አድርጎናል፣ ይህም ማለት ፍላጎቶቻችንን፣ ፍላጎቶቻችንን እና ፍላጎቶቻችንን ለማሟላት የተወሰኑ የአስተሳሰብ ስልቶችን አግኝተናል ለማህበራዊ መስተጋብር ያተኮሩ። በራሳችን መሠረት በመሆኑ ማሟላት የማንችለውን ፍላጎቶች፣ ፍላጎቶች እና ፍላጎቶች ለማሟላት እርስ በርስ መደጋገፍን የተማርን ብቻ ሳይሆን በሂደቱ ውስጥ ሌሎች ሰዎች ባህሪ እንዲኖራቸው ለማረጋገጥ ብዙ ማህበረሰብን መሰረት ያደረጉ የመቆጣጠር እና የመቆጣጠር ዘዴዎችን አግኝተናል። ጋር የሚሰማማ መንገድ

የምንፈልገውን.

ገበያዎቹ ብዙ ሰዎች ስላሉ የማህበራዊ ጥረት ሊመስሉ ይችላሉ ግን ግን አይደሉም። በዘመናዊው ዘመናዊ ማህበረሰብ ውስጥ መሰረታዊ ፍላጎቶችን ለማሟላት እርስ በርስ መደጋገፍን ከተማርን፣ የገበያው ሁኔታ (ምንም እንኳን በዘመናዊው ማህበረሰብ ውስጥ ቢኖሩም) እንደ ስነ-ልቦናዊ ምድረ-በዳ፣ በእውነቱ ሁሉም ሰው ወይም ሴት ለራሱ ወይም ለራሷ. ምንም ነገር ለማድረግ በገበያ ላይ ጥገኛ አለመሆናችን ብቻ ሳይሆን ገበያው የሚያደርገውን ማንኛውንም ነገር ለመቆጣጠር ወይም ለመቆጣጠር በጣም ከባድ ካልሆነም የማይቻል ነው። አሁን፣ አካባቢያችንን እንዴት መቆጣጠር እና መተዳደር እንዳለብን በመማር ፍላጎታችንን፣ ፍላጎታችንን እና ፍላጎታችንን ለማሟላት ውጤታማ ከሆንን ነገር ግን በድንገት እንደ ነጋዴዎች ራሳችንን እንደ ነጋዴዎች ማንኛውንም ነገር በማያውቅ፣ በማንከባከብ እና ምላሽ በማይሰጥ አካባቢ ውስጥ ተገኝን። ለእኛ አስፈላጊ ነው ፣ ያ የት ይተወናል? ያለ መቅዘፊያ ምሳሌያዊ ጅረት ከተናገርክ ልክ ነህ።

ብዙ የተሳካላቸው ሰዎች በንግዱ ላይ ክፉኛ ከወደቁባቸው ዋና ዋና ምክንያቶች አንዱ የእነሱ ነው።

ስኬት በከፊል ማህበራዊ አካባቢ የመቆጣጠር እና የመቆጣጠር ችሎታቸው ለሚፈልጉት ምላሽ የመስጠት ችሎታቸው ነው። በተወሰነ ደረጃ፣ ሁላችንም የውጪው አካባቢ ከአእምሯዊ (ውስጣዊ) አካባቢያችን ጋር እንዲሰማ ለማድረግ ቴክኒኮችን ተምረናል ወይም አዳብነናል። ችግሩ ከእነዚህ ቴክኒኮች መካከል አንዳቸውም ከገበያ ጋር አብረው አለመስራታቸው ነው። ገበያው ለቁጥጥር እና ለማታለል ምላሽ አይሰጥም (በጣም ትልቅ ነጋዴ ካልሆኑ በስተቀር)። ነገር ግን፣ የገበያ መረጃን ግንዛቤ እና አተረጓጎም እንዲሁም የራሳችንን ባህሪ መቆጣጠር እንችላለን። ነገሮች መሆን እንዳለባቸው ከኛ ሀሳብ ጋር እንዲሰማሙ አካባቢያችንን ከመቆጣጠር ይልቅ ራሳችንን መቆጣጠርን መማር እንችላለን። ከዚያ በተቻለ መጠን መረጃን የምንገነዘበው እና የእዕምሮ አካባቢያችንን በማዋቀር ሁልጊዜ ለራሳችን ጥቅም በሚጠቅም መንገድ እንድንመለስ እንችላለን።

ምዕራፍ 3

ኃላፊነትን መውሰድ

ምንም እንኳን "ኃላፊነት መውሰድ" የሚለት ቃላት ቀላል ቢመስሉም፣ ጽንሰ-ሐሳቡ በቀላሉ ለመረዳትም ሆነ በንግድ ውስጥ ተግባራዊ ለማድረግ ቀላል አይደለም። ሁላችንም ቃላቶቹን ስምተናል እናም በህይወታችን ውስጥ ብዙ ጊዜ ህላፊነት የመውሰድ አስፈላጊነት አጋጥሞናል እናም ሐረጉ ምን ማለት እንደሆነ በትክክል ስለምናውቅ በቀላሉ ለመቀበል ቀላል ነው።

በንግድ ውስጥ ሃላፊነት መውሰድ እና ተገቢውን የስኬት መርሆዎች መማር በማይነጣጠል ሁኔታ የተሳሰሩ ናቸው። በእያንዳንዱ የፍጥረት ፋይበር፣ እርስዎ ያሉበት እና እንደ ነጋዴዎ ስኬት ተጠያቂ ያልሆኑባቸውን መንገዶች መረዳት አለብዎት። ከዚያ በኋላ ብቻ በገበያዎች ውስጥ በተከታታይ ስኬታማ የሆኑትን የተመረጡ ነጋዴዎችን ለመቀላቀል የሚያስችሉዎትን ባህሪያት መውሰድ ይችላሉ።

በምዕራፍ 1 መጨረሻ ላይ ስለራስዎ የወደፊት ትንበያ የመግባትን ሀሳብ አስተዋውቋል። በሌላ አነጋገር፣ መሆን የምትፈልገው በወጥነት የተሳካለት ነጋዴ እስካሁን የለም። እንደ የቅርጻ ቅርጽ ባለሙያ የአንድን ሞዴል አምሳያ እንደሚፈጥር ሁሉ የራስዎን አዲስ ስሪት መፍጠር አለብዎት።

የእርስዎን የእእምሮ አካባቢ በመቅረጽ ላይ

ይህንን የእራስዎን አዲስ ስሪት ለመፍጠር የሚጠቀሙባቸው መሳሪያዎች ስኬታማ ለመሆን ባሎት ፍላጎት የተቃጠሉ የእርስዎ ፍቃደኝነት እና የመማር ፍላጎት ናቸው። ለመማር ፍላጎት እና ፍላጎት የእርስዎ ዋና መሳሪያዎች ከሆኑ ታዲያ የእርስዎ ሚዲያ ምንድነው? ቅርፃቅርፅን የሚፈጥር አርቲስት በብዙ ሚዲያዎች ውስጥ ለመስራት ሊመርጥ ይችላል-ለምሳሌ ሽክላ፣ እብነበረድ ወይም ብረት - ነገር ግን እንደ ተከታታይ ስኬታማ ነጋዴ እራሱን የሚገልፅ የእርስዎን ስብዕና አዲስ ስሪት መፍጠር ከፈለጉ ያለዎት የእርስዎ ብቻ ነው። እምነቶች እና አመለካከቶች. ለሥነ ጥበባዊ ጥረትዎ መካከለኛ የአዕምሮ አካባቢዎ ይሆናል፣ ለመማር ካለዎት ፍላጎት ጋር፣ የመጨረሻውን ግብዎን ለማሳካት አስፈላጊ የሆኑትን እምነቶች እና አመለካከቶች እንደገና ማዋቀር እና መጫን ይችላሉ።

የመጨረሻው ግብዎ ወጥነት ነው ብዬ እገምታለሁ። እንደ አብዛኞቹ ነጋዴዎች ከሆንክ ለአንተ ያሉትን እድሎች ሙሉ አቅም አትገነዘብም። ያንን አቅም የበለጠ እና የበለጠ ለመረዳት በህይወት ውስጥ የበለጠ እና የበለጠ እውን ለማድረግ ዋናው ግብዎ እንደ ተከታታይ ስኬታማ ነጋዴ እንዴት ማሰብ እንዳለበት መማር መሆን አለበት። ያስታውሱ፣ ምርጥ ነጋዴዎች በበርካታ ልዩ መንገዶች ያስባሉ። ያለ ፍርሃት ለመገበያየት የሚያስችላቸው እና በተመሳሳይ ጊዜ፣ ግድየለሾች እንዳይሆኑ እና በፍርሃት ላይ የተመሰረቱ ስህተቶችን እንዳይፈጽሙ የሚያስችል የአዕምሮ መዋቅር አግኝተዋል። ይህ እእምሮ-ስብስብ በርካታ ክፍሎች አሉት፣ ነገር ግን ዋናው ነጥብ ስኬታማ ነጋዴዎች ፍርሃትን እና ግድየለሽነትን ከንግዳቸው ውስጥ ያስወገዱት ነው።

እነዚህ ሁለት መሰረታዊ ባህሪያት ተከታታይ ውጤቶችን እንዲያገኙ ያስችላቸዋል።

ይህንን አስተሳሰብ ሲይዙ፣ እርስዎም ያለ ፍርሃት መገበያየት ይችላሉ። ከእንግዲህ አትሆንም።

በፍርሀት ላይ ለተመሰረቱ ስህተቶች በምክንያታዊነት ፣ በግንዛቤ በማዛባት ፣ መረጃን በማጣመም ፣ በማመንታት ፣ በሽጉጥ በመዘለል ወይም በተስፋ በመጠባበቅ ለሚመጡ በርካታ ስህተቶች የተጋለጠ። እንደ ፍርሃቱ ከጠፋ፣ እነዚህን ስህተቶች ለመስራት ምንም ምክንያት አይኖርም፣ እና በውጤቱም፣ ከንግድዎ ውስጥ ሊጠፉ ይችላሉ።

ይሁን እንጂ ፍርሃትን ማስወገድ የግማሹን እኩልነት ብቻ ነው። ሌላኛው ግማሽ እገታ ማዳበር አስፈላጊ ነው።

እጅግ በጣም ጥሩ ነጋዴዎች የደስታ ስሜትን ወይም በአሸናፊነት ንግድ የሚመጣውን ከመጠን በላይ በራስ የመተማመን ስሜትን ለመከላከል ውስጣዊ ዲሲፕሊን ወይም የአዕምሮ ዘዴ መኖር አስፈላጊ መሆኑን ተምረዋል። ለአንድ ነጋዴ እራስዎን እንዴት መቆጣጠር እና መቆጣጠር እንደሚችሉ ካልተማሩ ማሸነፍ በጣም አደገኛ ነው።

ወጥነት ያለው ነጋዴ ለመፍጠር ጥረታቸውን የነጋዴውን አስተሳሰብ ማዳበር ላይ ማተኮር አለባቸው። ከሚለው መነሻ ከጀመርን ብዙ ነጋዴዎች ለምን እንደማይሳካላቸው ለመረዳት ቀላል ነው። እንደ ነጋዴዎች ማሰብን ከመማር ይልቅ ስለ ገበያዎች በመማር እንዴት የበለጠ ገንዘብ ማግኘት እንደሚችሉ ያስባሉ። በዚህ ወጥመድ ውስጥ ላለመግባት ፈጽሞ የማይቻል ነገር ነው። ለኪሳራዎ መንስኤ የሆነው ስለ ገበያዎች የማያውቁት ነገር ነው ብሎ ለመገመት በጣም ቀላል የሚያደርጉ በርካታ የስነ-ልቦና ምክንያቶች አሉ።

ውጤቶች.

ይሁን እንጂ እንደዚያ አይደለም። የሚፈልጉት ወጥነት በአእምሮዎ ውስጥ እንጂ በገበያዎች ውስጥ አይደለም። ጥሩ ስሜት በሚሰማህ ጊዜ ስህተት ስለመሆን፣ ገንዘብ ስለማጣት እና ቸልተኛ የመሆን ዝንባሌዎች እና አመለካከቶች ናቸው ለአብዛኛዎቹ ኪሳራዎች መንስኤ የሆነው - ዘዴ ወይም የገበያ እውቀት አይደለም።

ለምሳሌ፣ ገንዘብዎን ለማስተዳደር ከሚከተሉት ሁለት ነጋዴዎች አንዱን መምረጥ ከቻሉ፣ የትኛውን ይመርጣሉ? የመጀመሪያው ነጋዴ ቀላል፣ ምናልባትም መካከለኛ የግብይት ቴክኒኮችን ይጠቀማል፣ ነገር ግን በድብቅ የገበያ መረጃን ለማዛባት፣ ለማመንታት፣ ምክንያታዊ ለማድረግ፣ ተስፋ ለማድረግ ወይም ሽጉጡን ለመዘለል የማይጋለጥ አእምሮ አለው። ሁለተኛው ነጋዴ አስገራሚ ተንታኝ ነው፣ ነገር ግን አሁንም ሌላው ነጋዴ ነፃ ለሆነው ለሁሉም የስነ-ልቦና በሽታዎች እንዲጋለጥ ከሚያደርጉት የተለመዱ ፍራቻዎች እየሰራ ነው። ትክክለኛው ምርጫ ግልጽ መሆን አለበት። የመጀመሪያው ነጋዴ በገንዘብዎ በጣም የተሻሉ ውጤቶችን ሊያመጣ ነው።

አመለካከት ከመተንተን ወይም ቴክኒክ የተሻለ አጠቃላይ ውጤት ያስገኛል። እርግጥ ነው፣ ተስማሚው ሁኔታ ሁለቱንም ማግኘት ነው፣ ነገር ግን ሁለቱንም አያስፈልግትም፣ ምክንያቱም ትክክለኛ አስተሳሰብ ካለህ ትክክለኛው አስተሳሰብ— ከዚያ ስለ ንግድ ሥራ ሁሉም ነገር በአንፃራዊነት ቀላል ፣ እንዲያውም ቀላል እና በእርግጥ የበለጠ አስደሳች ይሆናል። ለአንዳንዶቻችሁ ይህ ለማመን አዳጋች ሊሆን እንደሚችል አውቃለሁ፣ ወይም በተለይ ስለ ገበያው የምትችሉትን ሁሉ ለማወቅ ለዓመታት ስትታገል ከኖራችሁ በጣም አስጨናቂ ሊሆን ይችላል።

የሚገርመው ነገር፣ አብዛኞቹ ነጋዴዎች መጀመሪያ ንግድ ሲጀምሩ በሙያቸው ውስጥ ከሌለው ጊዜ ይልቅ ሊያስቡበት ወደሚፈልጉበት መንገድ ቅርብ ናቸው። ብዙ ሰዎች በተፈጥሯቸው ስለሚፈጠሩ አደጋዎች በጣም ከእውነታው የራቀ ጽንሰ ሃሳብ ጋር ግብይት ይጀምራሉ። የመጀመሪያ ንግዳቸው አሸናፊ ከሆነ ይህ በተለይ እውነት ነው። ከዚያም በትንሽ ወይም ያለ ፍርሃት ወደ ሁለተኛው ንግድ ይሄዳሉ። ያ ንግድ አሸናፊ ከሆነ፣ ተቀባይነት የሌለው የኪሳራ ዕድል ምን ሊሆን እንደሚችል በመጨረሻ ወደሚቀጥለው ንግድ ይገባሉ። እያንዳንዱ ቀጣይ ድል ምንም የሚያስፈራ ነገር እንደሌለ እና የንግድ ልውውጥ ገንዘብ ለማግኘት ቀላሉ መንገድ እንደሆነ ያሳምኗቸዋል።

ይህ የፍርሃት እጦት ወደ ግድየለሽ የአዕምሮ ሁኔታ ይለውጣል፣ ልክ እንደ ብዙ ታላላቅ አትሌቶች “ዞን” ብለው ይገልጻታል።

በአንዳንድ ስፖርት ዞኑን ለመለማመድ እድሉን አግኝተህ ከሆነ አንተ

በፍፁም ፍርሃት የሌለበት የአእምሮ ሁኔታ መሆኑን ይወቁ እና እርስዎ እርምጃ ይውሰዱ እና በደመ ነፍስ ምላሽ ይሰጣሉ። አማራጮችን አትመዝኑም ወይም መዘዞችን አታስቡ ወይም እራስዎን አትገምት። በዚህ ጊዜ ውስጥ ነዎት እና "ብቻ እያደረጉት" ነዎት። የምታደርጉት ነገር በትክክል መደረግ ያለበት ሆኖ ተገኝቷል።

አብዛኞቹ አትሌቶች እዚህ የጨዋታ ደረጃ ላይ አይደርሱም፣ ምክንያቱም ስህተት ለመስራት ፍራቻን ፈጽሞ አያልፉም።

መፈራረስ የሚያስከትለውን መዘዝ በፍጹም ፍርሃት ወደሌለበት ደረጃ የደረሱ አትሌቶች ብዙውን ጊዜ እና በድንገት ወደ "ዞኑ" ይገባሉ። በነገራችን ላይ፣ የስነ-ልቦና ዞን እርስዎ እራስዎ ሊገቡበት የሚችሉት ሁኔታ አይደለም፣ እርስዎ በሚችሉበት መንገድ እራስዎ ወደ ጽናት ስራ ውስጥ ይገባሉ። እራስዎን ያገኘህበት የአዕምሮ ሁኔታ በተፈጥሮ ፈጠራ ነው፣ እና አብዛኛውን ጊዜ ስለድርጊትህ በምክንያታዊ ወይም በንቃተ-ህሊና ደረጃ ማሰብ ከጀመርክ ወዲያውኑ ብቅ ትላለህ።

ምንም እንኳን እራስዎን ወደ ዞን ማስገደድ ባይችሉም፣ አዎንታዊ የአሸናፊነት አመለካከትን በማዳበር "ዞኑን" ለመለማመድ በጣም ምቹ የሆኑትን የአዕምሮ ሁኔታዎችን ማዘጋጀት ይችላሉ። የትኛውም ውጤት ያገኙትን የእድገት ደረጃ ፍፁም ነጸብራቅ እንደሆኑ እና የተሻለ ለመስራት ምን መማር እንዳለበት በመቀበል ከጥረታችሁ አወንታዊ ውጤትን መጠበቅ ብዬ አዎንታዊ የማሸነፍ አመለካከትን እገልጻለሁ። ይህ ነው ታላላቆቹ አትሌቶች ከስህተታቸው አልፎ በቀላሉ እንዲንቀሳቀሱ እና ኢኦይንን እንዲጠብቁ የሚያስችል የአሸናፊነት አመለካከት።

ሌሎች ደግሞ በአሉታዊ ራስን መተቸት፣ ጸጸት እና ራስ ወዳድነት ውስጥ ይገባሉ። ብዙ ሰዎች አዎንታዊ የማሸነፍ ዝንባሌ አላዳበሩም። የግብይት ጉጉው ያልተለመደው ነገር፣ በአሸናፊ ንግድ ከጀመርክ፣ የአሸናፊነት አመለካከት ውጤት የሆነውን ከቸልተኝነት ነፃ የሆነ አስተሳሰብን በራስ-ሰር ትለማመዳለህ፣ አመለካከቱንም ሳታዳብር ነው። ይህ ትንሽ ግራ የሚያጋባ ሊመስል እንደሚችል አውቃለሁ፣ ግን አንዳንድ ጥልቅ እንደምታዎች አሉት።

ጥቂት የሚያሸንፉ የንግድ ልውውጦች ለስኬትዎ ወሳኝ አካል ወደሆነው ግድየለሽ የአዕምሮ ሁኔታ ውስጥ እንዲገቡ ሊያደርጉዎት ከቻሉ ነገር ግን በተገቢው አመለካከት ላይ ያልተመሰረቱ ከሆኑ - ያለዎት ነገር ስለ ተፈጥሮ አለመግባባት የመድሃኒት ማዘዣ ነው። ለሁለቱም ስሜታዊ እና የገንዘብ አደጋዎች የሚያስከትል የንግድ ልውውጥ። ጥቂት (ወይም ከዚያ በላይ) አሸናፊ ንግዶችን መልበስ ማለት ነጋዴ ሆነሃል ማለት አይደለም ነገር ግን የሚሰማው እንደዛ ነው። ምክንያቱም በጣም የተዋጣላቸው ሰዎች ብቻ በተከታታይ የሚለማመዱትን የአስተሳሰብ ሁኔታ ውስጥ ያስገባናል። እውነታው ግን አንድ አሸናፊ ንግድ ላይ ለመሰማራት ትንሽ ክህሎት አያስፈልገዎትም፣ እና አንድ አሸናፊ ንግድ ላይ ትንሽ ክህሎት ማድረግ ከተቻለ፣ ሌላውን እና ሌላን ለመልበስ በእርግጠኝነት ይቻላል። ብዙ ሰዎችን የማውቃቸው የንግድ ሥራቸውን በአግባቡ በሚያስገኙ የማሸነፍ ንግዶች የጀመሩ ናቸው።

በራስ የመተማመን ስሜት ሲሰማዎት እና በፍርሃት እና ጭንቀቶች ካልተደናገጡ፣ የማሸነፍ ንግዶችን ለመልበስ አስቸጋሪ አይደለም ምክንያቱም ወደ ፍሰት ውስጥ ለመግባት ቀላል ነው፣ አንድ ዓይነት የተፈጥሮ ምት፣ ማድረግ ያለብዎት ነገር ግልፅ ይመስላል ወይም በራስ መገለጥ። መቼ እንደሚገዛ እና መቼ እንደሚሸጥ ገበያው እንደሚጮህ ያህል ነው፣ እና እርስዎ በትንታኔ ውስብስብነት ውስጥ በጣም ትንሽ ያስፈልግዎታል። እና በእርግጥ፣ ምንም ፍርሃት ስለሌለዎት፣ ምንም አይነት ውስጣዊ ክርክር ወይም ግጭት ሳይኖር ንግድዎን ማከናወን ይችላሉ።

እኔ የማነሳው ነጥብ በማንኛውም ጥረት ማሸነፍ በአብዛኛው የአመለካከት ተግባር ነው። ብዙ ሰዎች በእርግጠኝነት ይህንን ያውቃሉ፣ ግን በተመሳሳይ ጊዜ፣ ብዙ ሰዎች የአመለካከት ሚና በውጤታቸው ውስጥ ያለውን ጉልህ ሚና አይረዱም። በአብዛኞቹ ስፖርቶች ወይም ሌሎች የውድድር እንቅስቃሴዎች ተሳታፊዎች ማዳበር አለባቸው።

በስትራቴጂዎች መልክ የአካል ብቃት እና የአዕምሮ ችሎታዎች. በክህሎት ክፍል ውስጥ ተቃዋሚዎች እኩል የማይዛመዱ ከሆነ፣ የላቀ ችሎታ ያለው ብዙውን ጊዜ ("ሁልጊዜ ግን አይደለም) ያሸንፋል። ከደቂቃ በታች የበላይ ተቃዋሚን ሲያሸንፍ፣ የሚወስነው ነገር ምንድን ነው? ሁለት ተቃዋሚዎች በእኩል ሲዛመዱ፣ ምክሮችን የሚሰጥበት ምክንያት ምንድነው? በሁለቱም ሁኔታዎች መልሱ አመለካከት ነው።

ምን ግንድን በጣም ማራኪ እና በተመሳሳይ ጊዜ ለመማር አስቸጋሪ የሚያደርገው ብዙ ክህሎቶች አያስፈልጉዎትም; እውነተኛ የአሸናፊነት መንፈስ ብቻ ያስፈልግዎታል። ጥቂት ወይም ከዚያ በላይ የአሸናፊ ንግዶችን መለማመድ እንደ አሸናፊ እንዲሰማዎት ያደርግዎታል፣ እናም ይህ ስሜት የአሸናፊነቱን ሂደት የሚደግፈው ነው። ብዙዎቹ የኢንዱስትሪው ምርጥ የገበያ ተንታኞች ለተከታታይ የአሸናፊነት ንግድ ቀኝ እጃቸውን ሲሰጡ ለጀማሪ ነጋዴዎች ተከታታይ የአሸናፊነት ንግድ ላይ ማስቀመጥ የሚቻለው ለዚህ ነው። ተንታኞቹ ክህሎት ቢኖራቸውም የአሸናፊነት መንፈስ ግን የላቸውም።

የሚንቀሳቀሱት በፍርሃት ነው። ጀማሪው ነጋዴ ስለማይፈራ የአሸናፊነት ስሜት ይሰማዋል። ይህ ማለት ግን የአሸናፊነት መንፈስ አለው ማለት አይደለም፤ እሱን ለማስፈራራት በንግዱ እንቅስቃሴው ምንም አይነት ህመም አላጋጠመውም ማለት ነው። ውሎ አድርፎ ምንም ያህል አዎንታዊ ስሜት ቢኖረውም የእኛ ጀማሪ ነጋዴ ኪሳራ እና ስህተት ይሆናል። ማጣት እና መሳሳት የማይቀር የንግድ እውነታዎች ናቸው። ሊታሰብ የሚችል በጣም አዎንታዊ አመለካከት ከምርጥ የትንታኔ ችሎታዎች ጋር ተዳምሮ አንድ ነጋዴ በመጨረሻ ኪሳራ እንዳይደርስበት መከላከል አይችልም። ገበያዎቹ በጣም የተሳሳቱ ናቸው እና ማንኛውም ነጋዴ ሁል ጊዜ ትክክል እንዲሆን ግምት ውስጥ ማስገባት የሚገባቸው በጣም ብዙ ተለዋዋጮች አሉ።

ጀማሪው ነጋዴ በመጨረሻ ሲሸነፍ ምን ይሆናል? በግዴላሽነት አእምሮው ላይ ምን ተጽእኖ ይኖረዋል? መልሶቹ ወደ ንግዱ ውስጥ በሚገቡት ነገሮች እና ልምዱን እንዴት እንደሚተረጉሙ ይወሰናል. ልምዱን እንዴት እንደሚተረጉም የእምነቱ እና የአመለካከቱ ተግባር ነው።

ኪሳራን ለማስወገድ የሚቻልበት መንገድ የለም ብሎ በማመን እየሰራ ከሆነ፣ ምክንያቱም መሸነፍ የመነገድ ተፈጥሯዊ ውጤት ነው - ምግብ ለመግዛት ከሚያስከፍለው የምግብ ቤት ባለቤት የተለየ አይሆንም? ከዚህም በላይ አደጋውን ሙሉ በሙሉ ተቀብሏል እንበል፣ ይህም ማለት በገበያው ባህሪ ውስጥ በገንዘብም ሆነ በስሜታዊነት ተቀባይነት የሌላቸውን እድሎች ከግምት ውስጥ አስገብቷል እና ተጠያቂ አድርጓል።

በእነዚህ እምነቶች እና ተስፋዎች፣ የአመለካከት መበላሸት ሊያጋጥመው የማይችል እና በቀላሉ ወደሚቀጥለው ንግድ ይሄዳል። በነገራችን ላይ ይህ ተስማሚ የንግድ እምነቶች እና አመለካከቶች ስብስብ ምሳሌ ነው።

አሁን አደጋውን ሙሉ በሙሉ አልተቀበለውም እንበል. እሱ የሚጠብቀው ነገር እሱ ከሚፈልገው ውጭ የትኛውንም የገበያ ባህሪ ያላገናዘበ ቢሆንስ? ከዚህ አእምሯዊ እይታ፣ ገበያው የፈለገውን ካላደረገ፣ ህመም ሊሰማው ነው - የስሜት ህመም።

የሚጠበቁ ነገሮች በአካባቢያዊ ውስጥ አንዳንድ የወደፊት ጊዜዎች እንዴት እንደሚመስሉ፣ እንደሚሰሙ፣ እንደሚሰማቸው፣ እንደሚሸት ወይም እንደሚቀምሱ የእኛ አእምሯዊ መግለጫዎች ናቸው. ከሚጠበቀው ጀርባ ምን ያህል ጉልበት እንዳለ ላይ በመመስረት፣ ሳይሟላ ሲቀር ብዙ ሊገዳ ይችላል። አሁን ከገለጽኋቸው ሁለት የተለያዩ አመለካከቶች መካከል በጀማሪ ነጋዴችን የሚይዘው የትኛው ነው? የኋለኛው፣ በእርግጥ. በመጀመሪያው ሁኔታ ላይ የተገለጸውን አመለካከት ያገኙት በጣም የተሻሉ ነጋዴዎች ብቻ ናቸው። እና፣ በምዕራፍ 1 ላይ እንዳመለከትኩት፣ እነዚህ በጣም ጥሩ ነጋዴዎች በተሳካ የንግድ ቤተሰብ ውስጥ ካላደጉ ወይም ለአማካሪዎች ሱፐር ነጋዴዎች ካልነበራቸው በስተቀር (አስፈላጊ ከሆነ)

ስለ አደጋ እና ኪሳራ አመለካከቶች በሰራቸው መጀመሪያ ላይ በእነሱ ውስጥ ገብተዋል) ፣ በእውነቱ እያንዳንዳቸው በተከታታይ ስኬታማ ለመሆን እንዴት ማሰብ እንዳለባቸው ከማወቃቸው በፊት አንድ ወይም ብዙ ሀብት የማጣት የተለመደ ልምድ ነበራቸው።

ለስኬታቸው የሚያበቃው መሠረታዊ የአመለካከት ለውጥ እንጂ ብዙ ሰዎች በስህተት እንደሚገምቱት ስለ ገበያው ጥሩ ግንዛቤ አይደለም። ይህ የተሳሳተ ግምት በነጋዴዎች መካከል የተስፋፋው በጣም ጥቂቶቹ በጥልቅ ደረጃ የአንድን ሰው ስኬት ለመወሰን ምን ያህል ወሳኝ እንደሆነ በትክክል ስለሚረዱ ነው።

ከኪሳራ በኋላ ጀማሪ ነጋዴችን በስሜት ህመም ውስጥ እንደሚሆን በእርግጠኝነት መገመት እንችላለን። በውጤቱም፣ የእሱ ንግድ ሙሉ ለሙሉ አዲስ ጥራት ይኖረዋል። እሱ በእርግጠኝነት ያንን ግድየለሽ የአእምሮ ሁኔታ ያጣል ፣ ግን ከሁሉም በላይ ፣ ገበያው ይህንን እንዳደረገው ይሰማዋል- ገበያው እየደረሰበት ያለውን ህመም እንዲሰማው አደረገው ። ገበያው ለሽንፈት በማስገዛት የአሸናፊነት ስሜቱን ወሰደው።

አስተውል የኛ ነጋዴ ገበያዎችን በመጥፋቱ ወይም ያላገኘውን እየወቀሰ ነው። የእሱ ዓይነት ስሜት ምን ያህል ተፈጥሯዊ እንደሆነም አስተውል። በህይወታችን ውስጥ ምን ያህል ጊዜ አስቡ፣ በተለይም በልጅነት፣ በጣም የሚያስደስተንን ነገር እየሰራን ነበር፣ ለምሳሌ በአሻንጉሊት ወይም ከኋላዎቻችን ጋር መጫወት፣ እና የበለጠ ኃይል እና ስልጣን ያለው አንድ ሰው እየሰራን ያለውን ነገር አቁመን አንድ ነገር እንድናደርግ አስገድዶናል። ማድረግ አልፈለገም። ሁላችንም ነገሮች አጥተናል፣ የተወሰዱብን ነገሮች፣ ይገባናል ብለን የምናምንባቸው ነገሮች ተከልክለዋል፣ በመካከላችን የነበረን እንቅስቃሴ እንዳንቀጥል ተደርገናል ወይም የምንወደውን ሀሳብ እንዳንከተል ተደርገናል። ዋናው ቁም ነገር በእነዚህ ሁኔታዎች ውስጥ ምንም ማድረግ የማንችል ስለሆንን ለደረሰብን ነገር ወይም ለደረሰብን ሥቃይ የግል ኃላፊነት መውሰድ አያስፈልገንም ነበር።

ከደስታ እና የደስታ ሁኔታ፣ በስሜት ህመም ውስጥ መገደድን አልመረጥንም። ውሳኔው ከእኛችን ውጪ፣ ከፍላጎታችን ውጪ፣ እና አብዛኛውን ጊዜ ድንገተኛ ነበር። ለደረሰብን ነገር ተጠያቂ እንደሆንን ተነግሮን ብንሆንም አለመንነውም ወይም ምን ማለት እንደሆነ አልተረዳንም። የሚዳሰሰው፣ እና በቀላሉ የምናገናኘው፣ እየተዘናናን ነበር፣ እና አንድ ሰው ወይም የሆነ ነገር ከዚያ መዝናኛ አውጥተው ወደ ህመም ወሰዱን። ምርጫችን አልነበረም። የህመማችን መንስኤ ከውጭ ወደ እኛ መጣ፣ ስለዚህ በዚያ ቅጽበት በእኛ ላይ የወሰደው ማንኛውም ኃይል ተጠያቂው ነው። በራሳችን ጥፋት ጥሩ ስሜት ወዲያውኑ በመጥፎ ስሜት እንደሚተካ ብቻ ሳይሆን ተምረናል። ስለ ክህደትም ተምረናል። ብዙዎቹ እነዚህ ሁኔታዎች ሙሉ በሙሉ ያልተጠበቁ ወይም ያልተጠበቁ በመሆናቸው ክህደት ተሰምቶናል፣ ማለትም፣ በህይወታችን ውስጥ ያሉ አንዳንድ ሰዎች ባህሪን እንዴት ማሳየት እንደሚችሉ ዝግጁ አልነበርንም። ባህሪያቸው ወደ ስሜታዊ ህመም እንድንገለብጥ ቢያደርገን በተፈጥሮ እንደተከዳን ይሰማናል።

እንደማሳያ፣ ብዙዎቹ ያለፈው፣ በስሜት የሚያስቃዩ ልምዶቻችን ጥሩ አሳቢ ወላጆች፣ አስተማሪዎች እና ጓደኞች ውጤቶች ነበሩ፣ አብዛኛዎቹ እነሱ የሚያደርጉትን ብቻ ሲያደርጉ ነበር ማለቱ አስፈላጊ እንደሆነ ይሰማኛል። fimo ix7oc Vv^ct fcir nc Trip nn<t pyamrtle በተፈጥሮ አደገኛ በሆነ አሻንጉሊት የሚጫወት ልጅ ነው። አሻንጉሊቱን ውሰዱ፣ እና ህጻኑ ያጋጠመውን የስሜት ሥቃይ ለመግለጽ አለቀሰ፣ እና በጣም ትንሽ ከሆነ ወይም ብስለት የሳይለው ልጅ ጋር እየተገናኘን ከሆነ፣ በምንም መልኩ እሱ ለምን እንደማይችል የምንናገረውን ምክንያታዊ የሆነ ማንኛውንም ነገር አይሰማም። ከዚያ አሻንጉሊት ጋር ይጫወቱ።

ነገር ግን፣ በዚያው ልክ፣ ብዙ ሰዎች ከአቅመ አዳም ከደረሱ እና ምክንያታዊ ካልሆኑ ወላጆች የተወለዱ ናቸው። ወይም በስሜት የተረበሹ አስተማሪዎች፣ አሰልጣኞች እና ሰራተኞች በድብቅ ወይም ሆነ ብለው የግል ችግሮቻቸውን ዝቅተኛ ስልጣን አላቸው ብለው በሚያስቡት ማንኛውም ሰው ላይ ያጋጥሟቸዋል። በጣም የሚከፋው ግን ሌሎችን የመጉዳት ዝንባሌ ካላቸው ሰዎች መካከል ብዙዎቹ ተጎጂዎቻቸው የራሳቸውን ህመም እንደፈጠሩ እንዲያምኑ በሚያስችል መንገድ ለማድረግ ብልሃተኞች ናቸው። ያም ሆነ ይህ፣ የሚያስቃዩ ገጠመኞቻችን በፍቅር ድርጊት ወይም ሆነ ተብሎ የተፈጸሙት ድርጊቶች እያንዳንዳችን በራሳችን መወሰን ያለብን ጉዳይ ነው። ዋናው ቁም ነገር፣ እንደ ትልቅ ሰው ወደ መገበያያ ሁኔታ ስንገባ፣ ከደስታ ወደ ስቃይ ተመሳሳይ ቅጽበታዊ ለውጥ ባጋጠመን ልጆች ብዙ ጊዜ ያጋጠመንን ፈጣን ከደስታ ወደ ህመም ማዛመድ ምን ያህል ተፈጥሯዊ እንደሆነ አናስተውልም። ስንገባ ያይ የሚከሰተው። አንድምታው የግብይትን ተፈጥሯዊ አደጋዎች መቀበልን ካልተማርን እና እነዚህን ተፈጥሯዊ ግንኙነቶች በባለፈው እና በአሁኑ ጊዜ መካከል ላለመፍጠር እንዴት እንደምንጠነቀቅ ካለወቅን መጨረሻችንን ከመውሰድ ይልቅ ለውጤታችን ገቢያውን እንወቅሳለን። ለእነሱ ኃላፊነት.

ምንም እንኳን አብዛኞቹ ነጋዴዎች እራሳቸውን ኃላፊነት የሚሰማቸው አዋቂዎች እንደሆኑ አድርገው ቢቆጥሩም፣ በጣም የተሻሉ ነጋዴዎች ብቻ ለየትኛውም ንግድ ውጤት ሙሉ ሃላፊነት የሚቀበሉበት እና የሚቀበሉበት ደረጃ ላይ ደርሰዋል. ሁሉም ሌላው በአንድ ዲግሪ ወይም በሌላ እነርሱ ኃላፊነት እየወሰደ እንደሆነ ያስባል; እውነታው ግን ገቢያው እንዲያደርግላቸው ይፈልጋሉ። የተለመደው ነጋዴ ገቢያው የሚጠብቀውን፣ ተስፋውን እና ሕልሙን እንዲያሟላ ይፈልጋል.

ህብረተሰቡ በዚህ መንገድ ሊሰራ ይችላል ነገር ግን ገቢያዎቹ በእርግጠኝነት አይሰሩም። በህብረተሰብ ውስጥ፣ ሌሎች ሰዎች ምክንያታዊ እና ኃላፊነት የተሞላበት ባህሪ እንዲኖራቸው መጠበቅ እንችላለን። እነሱ ባያደርጉም እና በዚህ ምክንያት የምንሰቃይ ከሆነ፣ ህብረተሰቡ ሚዛኑን የጠበቁ መፍትሄዎችን ያዘጋጃል እና እንደገና ይድናል. ገቢያው በበኩሉ ምንም ነገር ሊሰጠን ወይም የሚጠቅመንን ማንኛውንም ነገር የማድረግ ሃላፊነት የለበትም። ይህ ምናልባት ገቢያዎች የሚስተዋውቁበት መንገድ ላይሆን ይችላል እና በእርግጠኝነት ለማቀድ የሚፈልጉት ግንዛቤ ላይሆን ይችላል፣ ግን እውነታው ግን በገቢያው ውስጥ የሚሳተፍ እያንዳንዱ ነጋዴ ለራሱ ጥቅም ነው. አንድ ነጋዴ የሚጠቅምበት ብቸኛው መንገድ አንዳንድ ነጋዴዎች ቢሸነፉ፣ ኪሳራው በእውነተኛ ዶላር ልክ እንደ የወደፊት ንግድ፣ ወይም እንደ የአክሲዮን ንግድ ዕድል ማጣት ነው። የንግድ ልውውጥ ሲያደርጉ፣ ገንዘብ ለማግኘት በመጠባበቅ ላይ ነው. በዓለም ላይ ያሉ ሌሎች ነጋዴዎች የንግድ ልውውጥ የሚያደርጉት በተመሳሳይ ምክንያት ነው። ከገቢያ ጋር ያለዎትን ግንኙነት ከዚህ አንፃር ሲመለከቱ አላማዎ ከገቢያ ገንዘብ ማውጣት ነው ማለት ይችላሉ ነገርግን በተመሳሳይ መልኩ የገቢያው አላማ ከእርስዎ ገንዘብ ወይም እድል ማውጣት ነው።

ገቢያው እርስ በርስ የሚግባቡ የሰዎች ስብስብ ከሆነ፣ አንዱ ከሌላው ገንዘብ ለማውጣት፣ ገቢያው ለግለሰብ ነጋዴ ያለው ኃላፊነት ምንድን ነው? ይህንን ተግባር ለማቀላጠፍ ያስቀመጠውን ህግ ከመከተል ውጭ ምንም አይነት ሃላፊነት የለበትም. ዋናው ቁም ነገር፣ አንተ እራስህ ገቢያውን ስትወቅስ ወይም እንደተከዳህ ከተሰማህ፣ የዜሮ ድምር ጨዋታ መጫወት ምን ማለት እንደሆነ በቂ ግምት ውስጥ አልሰጠህም። የትኛውም ደረጃ መውቀስ ማለት እርስዎ የፈለጉት ወይም የሚያስቡት ወይም ለንግድዎ ያደረጉት ጥረት ምንም ይሁን ምን ገቢያው ለእርስዎ ምንም ዕዳ እንደሌለበት እውነታውን አልተቀበሉም ማለት ነው።

በገቢያው ውስጥ የተለመዱ የማህበራዊ ልውውጥ እሴቶች ወደ ውስጥ አይገቡም. ይህ ካልገባህ እና

ባደግህበት የማህበራዊ ደንቦች እና በገበያው አሰራር መካከል ያለውን ልዩነት የምታስታርቅበትን መንገድ ፈልግ፤ ለአንተ የሆነ ነገር እንደሚያደርግ በማመን ምቹቶችህን፣ ምቹቶችህን እና ምቹቶችህን ወደ ገበያ ማቅረባቸውን ትቀጥላለህ። ይህ ካልሆነ፣ ንዴት፣ ብስጭት፣ በስሜት ትበሳጫለሽ እና ክህደት ይሰማዎታል።

ኃላፊነትን መውሰድ ማለት በማንነትዎ ጥልቅ ክፍል እርስዎ-ገበያ ሳይሆኑ ለነጋዴዎ ስኬት ወይም ውድቀት ሙሉ በሙሉ ተጠያቂ እንደሆናችሁ መቀበል እና መቀበል ማለት ነው። እርግጥ ነው፣ የገበያው ዓላማ እርስዎን ከገንዘብዎ መለየት ነው፤ ነገር ግን ይህን በማድረግ ሂደት ውስጥ፣ እንዲሁም ከእሱ ገንዘብ ለመውሰድ ማለቂያ የሌላቸውን እድሎች ይሰጥዎታል። ዋጋዎች በሚንቀሳቀሱበት ጊዜ ይህ እንቅስቃሴ በዚያ ቅጽበት የሚናገሩትን ሁሉም ሰው የጋራ ድርጊቶችን ይወክላል። ገበያው ስለራሱ መረጃን ያመነጫል፣ እና ወደ ግብይቶች ለመግባት እና ለመውጣት እጅግ በጣም ቀላል ያደርገዋል (በእርግጥ፣ በተሳተፉ ሰዎች ብዛት ላይ የተመሰረተ ነው)።

ከግለሰቦች አንፃር፣ የዋጋ እንቅስቃሴ፣ መረጃ እና ወደ ንግድ የመግባት እና የመውጣት ችሎታ አንድን ነገር ለማየት እና ባዩት ነገር ላይ እርምጃ ለመውሰድ እድሎችን ይወክላሉ። ገበያዎቹ በሚከፈቱበት በእያንዳንዱ ቅጽበት፣ ቦታ ለመግባት፣ ቦታን ለማቅለል፣ ወደ ቦታ ለመጨመር ወይም ከቦታ ቦታ ለመውጣት እድል ይኖርዎታል። እነዚህ ሁሉ ትርፎችን በመውሰድ ወይም ቢያንስ ኪሳራዎን በመቁረጥ እራስዎን ለማበልጸግ ሁሉም እድሎች ናቸው። አንድ ጥያቄ ላንሳ። አንዳንድ ሌሎች ነጋዴዎችን የሚጠበቁትን፣ ተስፋዎችን፣ ህልሞችን እና ፍላጎቶችን የማሟላት ሃላፊነት ይሰማዎታል? በእርግጥ አንተ አታደርገውም። ብሎ መጠየቅም ዘበት ይመስላል። ሆኖም፣ ገበያውን እየወቀሰህ እና እንደተከዳህ ከተሰማህ፣ እያደረግክ ያለኸው ያ ነው። በገበያው ውስጥ የሚሳተፉትን ሁሉን አቀፍ ድርጊቶች ገበያው እርስዎ የሚፈልጉትን በሚሰጥ መልኩ እንዲሰሩ እየጠበቁ ነው። የሚፈልጉትን ከገበያ እንዴት ማግኘት እንደሚችሉ እራስዎ መማር አለብዎት። በዚህ የመማር ሂደት ውስጥ የመጀመሪያው ዋና እርምጃ የተሟላ እና ፍጹም ኃላፊነት መውሰድ ነው።

ሃላፊነት መውሰድ ማለት ሁሉም ውጤቶችዎ በራስ የመነጨ መሆናቸውን ማመን፣ የእርስዎ ውጤቶች በገቢያ መረጃዎ ትርጓሜዎች፣ በሚወስዷቸው ውሳኔዎች እና በውጤቱ በሚወስዷቸው እርምጃዎች ላይ የተመሰረቱ ናቸው። ከተሟላ ኃላፊነት ያነሰ ነገር መውሰድ ስኬትዎን የሚገቱ ሁለት ዋና ዋና የስነ-ልቦና መሰናክሎችን ያስቀምጣል።

በመጀመሪያ ከገበያው ጋር ከቋሚ የእድሎች ፍሰት የሚያወጣ የጠላት ግንኙነት ይመሰርታሉ። ሁለተኛ፣ የግብይት ችግሮችዎ እና የስኬት እጦትዎ በገበያ ትንተና ሊታረሙ እንደሚችሉ በማመን እራስዎን ያሳስታሉ።

የመጀመሪያውን እንቅፋት እናስብ። ገንዘብ ለመስጠት ወይም ኪሳራዎትን ለመቁረጥ ማንኛውንም አይነት ሃላፊነት በገበያ ላይ ስታወጡ፣ ገበያው የጠላትን ወይም የጠላትን ጥራት በቀላሉ ሊይዝ ይችላል። ማጣት (ገበያው ካደረገው የተለየ ነገር ያደርጋል ብለው ሲጠብቁ) ሁላችንም አንድ ሰው ከእኛ አንድ ነገር ሲወስድ ያልሰጠነውን የህመም፣ የንዴት፣ የንዴት እና የአቅም ማጣት ስሜት ውስጥ ያስገባዎታል። እኛ የምንፈልገውን ወይም እንድናደርግ አልፈቀደልንም።

የምንፈልገውን.

በተለይ የምንፈልገውን ማግኘታችን ደስተኛ ያደርገናል ብለን ካመንን ማንም ሰው መከልከልን አይወድም። በእያንዳንዳቸው በእነዚህ ሁኔታዎች ውስጥ አንድ ነገር ወይም ከእኛ ውጭ የሆነ ሰው እራሳችንን እንዳንገልጽ ከለከለን።

የተወሰነ መንገድ። በሌላ አነጋገር፣ አንዳንድ የውጭ ሃይሎች ከምቹታችን እና ከምንጠብቀው ውስጣዊ ሃይል ጋር ይቃረኑ ነበር። በውጤቱም፣ ለገበያው የሚሰጠውን ወይም የሚወስድ የውጭ ኃይልን መመደብ ተፈጥሯዊ ነው። ነገር ግን ገበያው መረጃውን ከገለልተኛ እይታ አንጻር የሚያቀርበውን እውነታ አስቡበት። ያ ማለት ገበያው የምትፈልገውን ወይም የምትጠብቀውን አያውቅም፣ ወይም ግድ የለውም፣ በእርግጥ፣ በዋጋ ላይ ከፍተኛ ተጽዕኖ ሊያሳድር የሚችለውን እይነት ቦታ ካልነገድክ በስተቀር። ያለበለዚያ እያንዳንዱ ቅጽበት ፣ እያንዳንዱ ጨረታ እና እያንዳንዱ አቅርቦት አንድ ነገር ለማድረግ እድል ይሰጥዎታል። ንግድ ላይ ማድረግ፣ ትርፍ ማግኘት ወይም ተሸናፊን ማንሳት ትችላለህ። ይህ ደግሞ የወለል ነጋዴ ለምትሆኑ እና በግል በሌሎች የወለል ንግዶች ለሚታወቁት፣ እንዲሁም አቋምዎን የሚያውቁ እና እርስዎን ለመጉዳት ሆነ ብለው ያንን እውቀት ለመጠቀም ለሚፈልጉ። ይህ ማለት ፈጣን እና የበለጠ ትኩረት ማድረግ አለብዎት ወይም በእነዚህ ቦታዎች ላይ ያለዎትን ማንኛውንም ገደብ ግምት ውስጥ ያስገቡ እና በዚህ መሰረት ይገባዎታል ማለት ነው።

ከገበያው አንፃር እያንዳንዱ አፍታ ገለልተኛ ነው፣ ለአንተ ፣ ለተመልካቹ ፣ እያንዳንዱ አፍታ እና የዋጋ ለውጥ ትርጉም ሊኖረው ይችላል። ግን እነዚህ ትርጉሞች የት አሉ? ትርጉሞቹ በተማሩት ነገር ላይ የተመሰረቱ ናቸው እና በገበያ ላይ ሳይሆን በአእምሮዎ ውስጥ ይኖራሉ። ገበያው ስለራሱ የሚያመነጨውን መረጃ እያያይዝም ወይም አይተረጉምም (ምንም እንኳን ሁልጊዜ ለማዳመጥ ፈቃደኛ ከሆኑ ትርጓሜ የሚሰጡ ግለሰቦች ቢኖሩም)። በተጨማሪም ገበያው ዕድልን ወይም ኪሳራን እንዴት እንደሚገልጽ አያውቅም። ገበያው በየደቂቃው ለትርፍም ሆነ ለኪሳራ የመግባት እና የመውጣት ማለቂያ የለሽ የእድሎች ፍሰት እንደሆነ ይገነዘባል ወይም ደግሞ በማንኛውም ጊዜ ለመውደድ ዝግጁ እና ፈቃደኛ የሆነ ስግብግብ ጭራቅ እንደሆነ ይገነዘበው እንደሆነ አያውቅም። የእርስዎ ገንዘብ።

በራስዎ ላይ ሳይተቹ እና ሳይፀፁ ወደ ንግድዎ ለመግባት እና ለመውጣት ማለቂያ የሌለውን የእድሎች ፍሰት ከተገነዘቡ ፣ ያኔ ለራሳችሁ ፍላጎት ለመስራት እና ከተሞክሮዎ ለመማር በጣም ጥሩው የአእምሮ ማእቀፍ ውስጥ ይሆናሉ። በሌላ በኩል፣ በገበያ መረጃ ላይ የተገነዘቡት ነገር በሆነ መንገድ የሚያም ከሆነ፣ በማወቅም ሆነ ሳያውቁ ያንን መረጃ ከግንዛቤዎ በመከልከል ያንን ህመም በተፈጥሮው ለማስወገድ ይሞክራሉ። ያንን መረጃ በማገድ ሂደት ውስጥ እራስዎን ለማበልጸግ ከማንኛውም እድሎች እራስዎን በስርዓት ያቋርጣሉ። በሌላ አነጋገር፣ ከዕድል ፍሰት እራስዎን ቆርጠሃል፣ በተጨማሪም፣ ገበያው በአንተ ላይ እንደሆነ ይሰማሃል ነገር ግን አንድ ነገር እንዲያደርግልህ ከጠበቅክ ወይም የሆነ ነገር እንዳለብህ ካመነክ ብቻ ነው። አንድ ሰው ወይም የሆነ ነገር ቢቃወሙዎት እና ህመም ቢያመጣብዎ ምን ምላሽ ሊሰጡ ይችላሉ? ለመዋጋት ትገደዳለህ፣ ግን በትክክል የምትዋጋው ምንድን ነው? ገበያው በእርግጠኝነት አይዋጋችሁም። አዎ፣ ገበያው ገንዘብህን ይፈልጋል፣ ነገር ግን የምትችለውን ያህል እንድትወስድ እድል ይሰጥሃል። ምንም እንኳን ከገበያ ጋር እየተዋጋህ ወይም እየታገለህ እንደሆነ ቢሰማህም፣ እውነታው ግን ገበያው ምንም ዕዳ እንደሌለብህ ሙሉ በሙሉ ባለመቀበል የሚያስከትለውን አሉታዊ ውጤት በቀላሉ እየታገልክ ነው። እና በራስዎ የሚያቀርባቸውን እድሎች 100 በመቶ እና ከአንድ ዲግሪ ያነሰ አይደለም።

ለራስዎ የሆነ ነገር ለማድረግ ያልተገደበ እድሎች በሚሰጥህበት ሁኔታ ከፍተኛ ጥቅም የምትወስድበት መንገድ ወደ ፍሰቱ መግባት ነው። ገበያው ፍሰት አለው። ብዙውን ጊዜ የተዛባ ነው፣ በተለይም በአጭር ጊዜ ውስጥ፣ ነገር ግን እራሱን ደጋግሞ የሚደግሙ የተመጣጠነ ንድፎችን ያሳያል። በግልጽ፣ ከተቃወሙት ነገር ጋር መረጥ ተቃርኖ ነው።

የገበያውን ፍሰት ለመገንዘብ ከፈለግክ አእምሮህ በአንጻራዊነት ከፍርሃት፣ ከቁጣ፣

መጸጸት, ክህደት, ተስፋ መቁረጥ እና ተስፋ መቁረጥ.

ፍጹም ሃላፊነት ሲወሰዱ እነዚህን አሉታዊ ስሜቶች የሚለማመዱበት ምክንያት አይኖርዎትም። ቀደም ሲል ሀላፊነት ሳትወጣ ስትቀር ስኬትህን ከሚገታህ የሰነ ልቦና እንቅፋት እንዲና ዋነኛው የግብይት ችግሮችህን እና ወጥነት ማጣትህን በገበያ ትንተና ማስተካከል ይቻላል ብለህ እራስህን በማሳሳት ነው። ይህንን ነጥብ ለማብራራት በመጀመሪያ ኪሳራውን እስኪያገኝ ድረስ በግዴለሽነት ወደጀመረው ጀማሪ ነጋዴችን እንመለስ። በእንደዚህ ዓይነት ቅለት እና ድካም ካሸነፍኩ በኋላ ድንገተኛ ወደ ስሜታዊ ህመም መቀየር በጣም አስደንጋጭ ሊሆን ይችላል - ነገር ግን ንግድን ለማቆም በቂ አስደንጋጭ አይደለም. በተጨማሪም, በአእምሮው ሁኔታው ለማንኛውም የእሱ ጥፋት አልነበረም; ገበያው አደረገለት። ከማቆም ይልቅ፣ ሲያሸንፍ ያጋጠመው ታላቅ ስሜት በአእምሮው ውስጥ ትኩስ ይሆናል፣ እናም ንግዱን ለመቀጠል የቁርጠኝነት ስሜት ይፈጥርለታል።

አሁን ብቻ ስለ እሱ የበለጠ ብልህ ይሆናል። በእሱ ላይ የተወሰነ ጥረት ሊያደርግ እና ስለ ገበያዎች የሚችለውን ሁሉ ይማራል። ምንም ሳያውቅ ማሸነፍ ከቻለ፣ የሆነ ነገር ሲያውቅ ማጽዳት ይችላል ብሎ ማሰብ ፍጹም ምክንያታዊ ነው። ነገር ግን እዚህ ላይ በጣም ጥቂቶች ካሉ ነጋዴዎች ጉዳቱ እስኪያበቃ ድረስ ግንዛቤ የሚኖራቸው ትልቅ ችግር አለ። ስለ ገበያዎች መማር ጥሩ ነው እና በራሱ ችግር አይፈጥርም. ስለ ገበያው ለመማር ዋናው ምክንያት ነው, እሱም በመጨረሻ የእሱ መቀልበስ ይሆናል.

ከአፍታ በፊት እንዳልኩት በድንገት ከደስታ ወደ ህመም መሸጋገር ብዙ ጊዜ ስነ ልቦናዊ ድንጋጤ ይፈጥራል።

እነዚህን አይነት ልምዶች በጤና መንገድ እንዴት ማስታረቅ እንደሚችሉ የሚማሩት በጣም ጥቂት ሰዎች ናቸው።

ቴክኒኮች ይገኛሉ፣ ግን በሰፊው የሚታወቁ አይደሉም። በአብዛኛዎቹ ሰዎች ውስጥ የተለመደው ምላሽ, በተለይም ወደ ንግድ የሚሰብ ሰው አይነት, በቀል ነው. ለነጋዴዎች ያን የበቀል እርምጃ ለመውሰድ ብቸኛው መንገድ ገበያን ማሸነፍ ሲሆን ገበያውን ማሸነፍ የሚቻለው በገበያ እውቀት ብቻ ነው ወይም እነሱ በማሰብ ነው። በሌላ አነጋገር ጀማሪው ነጋዴ ስለገበያው የሚማርበት ዋናው ምክንያት ገበያውን ለማሸነፍ፣ ለእሱ እና ለራሱ የሆነ ነገር ለማረጋገጥ እና ከሁሉም በላይ ደግሞ ገበያው እንደገና እንዳይጎዳው ለመከላከል ነው። እሱ ገበያውን የሚማረው ለራሱ ስልታዊ የአሸናፊነት መንገድ ለመስጠት ሳይሆን ህመምን ለማስወገድ ወይም ገበያውን ከግብ እይታ እንፃር ከማየት ጋር ምንም ግንኙነት የሌለውን ነገር ለማረጋገጥ ነው። አይገባውም ነገር ግን ገበያውን ማወቁ ህመም እንዳይሰማው ወይም የበቀል ፍላጎቱን ለማርካት ወይም አንድን ነገር ለማረጋገጥ ይረዳዋል ብሎ ግምቱን እንዳደረገ እጣ ፈንታውን በማሸግ ምቹቱን አዘጋ።

ተሸናፊ.

በተግባር የሠራው የማይታረቅ አጣብቂኝ ነው።

የገበያውን የጋራ ባህሪ ቅጦች እንዴት እንደሚያውቅ እና እንደሚረዳ እየተማረ ነው፣ እና ያ ጥሩ ነው። እንዲያውም ጥሩ ስሜት ይሰማዋል. አሸናፊ ለመሆን ስለ ገበያ እየተማረ ነው ብሎ ስለሚያስብ ተመስጦ ነው። በውጤቱም ፣ እሱ በተለምዶ ወደ እውቀት ፍላጋ ይሄዳል ፣ ስለ አዝማሚያ መስመሮች ፣ የገበታ ቅጦች ፣ ድጋፍ እና ተቃውሞ ፣ መቅረዞች ፣ የገበያ መገለጫዎች ፣ የነጥብ እና የመስመር ገበታዎች ፣ ኢሊዮት ሞገዶች ፣ ፊቦናቺ ሪትራክተሮች ፣ አስሲሊተሮች ፣ አንጻራዊ ጥንካሬ ፣ ስቶካስቲክስ እና ብዙ ይማራል። ተጨማሪ ቴክኒካዊ መሳሪያዎችም ለመጥቀስ ብዙ.

የሚገርመው፣ ምንም እንኳን እውቀቱ ቢጨምርም፣ አሁን ግን ሙያውን የማስፈጸም ችግር እንዳዳበረ ገባው። እሱ ያመነታል ፣ ሁለተኛ እራሱን ይገምታል ፣ ወይም ንግድ ላይ አያደርግም ፣ ምንም እንኳን ግልፅ ምልክቶች ቢኖሩትም ። የሆነው ሁሉ ትርጉም የለውምና ያበሳጫል፣ ያበድላል። እሱ ማድረግ ያለበትን አደረገ - ተማረ - ብዙ በተማረ ቁጥር የሚጠቀመው እየቀነሰ መምጣቱን ለማወቅ ተችሏል። ራሱን ለመማር በማሰብ ስህተት እንደሠራ ፈጽሞ አያምንም; እሱ በቀላሉ በተሳሳተ ምክንያቶች አድርጓል።

ለጉዳዩ አንድ ነገር ወይም ማንኛውንም ነገር ለማረጋገጥ እየሞከረ ከሆነ ውጤታማ በሆነ መንገድ መገባደጥ አይችልም። ማሸነፍ ካለብህ፣ ትክክል መሆን ካለብህ፣ መሸነፍ ካልቻልክ ወይም ልትሳሳት ካልቻልክ፣ የገበያ መረጃ ምድቦችን እንደ ህመም እንድትገልፅ እና እንድትገነዘብ ታደርጋለህ። በሌላ አነጋገር፣ እርስዎን ከሚያስደስትዎ ነገር በተቃራኒ ገበያው የሚያመነጨውን ማንኛውንም መረጃ እንደ አሳማሚ ይመለከታል።

አጣብቂኝ ውስጥ ያለው አእምሯችን አካላዊ እና ስሜታዊ ህመምን ለማስወገድ ነው, እና ስለ ገበያዎች መማር ህመምን የማስወገድ ዘዴዎቻችን በንግድ ልውውጥ ላይ የሚኖራቸውን አሉታዊ ተጽእኖ ማካካሻ አይሆንም. አካላዊ ሕመምን የማስወገድ ተፈጥሮን ሁሉም ሰው ይረዳል. በአጋጣሚ እጅዎን በሙቀት ማቃጠያ ላይ ያኑሩ, እና እጅዎ በራስ-ሰር ከሙቀት ይርቃል; በደመ ነፍስ ምላሽ ነው።

ሆኖም ግን, የስሜት ህመምን እና የሚያስከትለውን አሉታዊ መዘዞች, በተለይም ለነጋዴዎች, በተለይም ለነጋዴዎች የሚፈጥረውን አሉታዊ መዘዞች ለማስወገድ በሚያስፈልግበት ጊዜ, በጣም ጥቂት ሰዎች ተለዋዋጭነቱን ይገነዘባሉ. እነዚህን አሉታዊ ተፅእኖዎች ተረድተህ ግቦችህን ለመፈጸም በሚያስችል መንገድ እንዴት በንቃት መቆጣጠር እንደምትችል ለመማር ለእድገትህ በጣም አስፈላጊ ነው።

አእምሯችን እንደ ህመም ከተገነዘብንበት መረጃ እኛን የሚከላከልባቸው በርካታ መንገዶች አሉት። ለምሳሌ፣ በንቃተ-ህሊና ደረጃ፣ በጠፋ ንግድ ውስጥ የመቆየት ምክንያታዊነት፣ ማመካኛ ወይም ጉዳይ ማቅረብ እንችላለን። ይህንን ከምንሰራባቸው በጣም የተለመዱ መንገዶች ጥቂቶቹ የንግድ ጓደኞቻችንን መጥራት፣ ደላላችንን ማነጋገር፣ ወይም በጭራሽ የማንጠቀምባቸውን አመልካቾች መመልከት፣ ሁሉም የሚያሰቃይ መረጃን ትክክለኛነት ለመካድ ግልፅ ዓላማው ህመም የሌለው መረጃን ለመሰብሰብ ነው። በንቃተ-ህሊና ደረጃ፣ አእምሯችን በራስ-ሰር ይቀይራል፣ ያዘባል ወይም መረጃን ከግንዛቤ ንቃተ ህሊናችን ያስወግዳል። በሌላ አገላለጽ፣ የህመም ማስታገሻ ስልቶቻችን ወይ በገበያ የሚቀርቡትን መረጃዎች እንደሚያገለግሉ ወይም እንደሚቀይሩ በንቃተ-ህሊና ደረጃ አናውቅም።

ገበያው ያለማቋረጥ ከፍ ያለ እና ከፍ ያለ ዝቅታ ወይም ዝቅተኛ ከፍታ እና ዝቅተኛ ዝቅጠት በሚያደርግበት ጊዜ በኪሳራ ንግድ ውስጥ የመሆን ልምድን አስቡበት ፣ እርስዎ በኪሳራ ንግድ ውስጥ እንዳሉ እውቅና ለመስጠት ፈቃደኛ ሳይሆኑ ሁሉንም ትኩረትዎን በ እርስዎ ሞገስ ውስጥ የሚሄዱ ቲክስ.

በአማካይ፣ በአቅጣጫዎ ከአራት ወይም ከአምስት ቲክስ አንድ ብቻ እያገኙ ነው። ግን ምንም አይደለም ምክንያቱም አንድ ባገኙ ቁጥር ገበያው እንደተገለበጠ እና ተመልሶ እንደሚመጣ እርግጠኛ ነዎት። ይልቁንም ገበያው በአንተ ላይ መሄዱን ይቀጥላል። በአንድ ወቅት የኪሳራ ዶላር ዋጋ በጣም ትልቅ ከመሆኑ የተነሳ ሊከለከል አይችልም እና በመጨረሻም ከንግዱ ውጡ። ነጋዴዎች በአለም አቀፍ ደረጃ እንዲህ ያለውን ንግድ ወደ ጓላ መለስ ብለው ሲመለከቱ የሚሰማቸው የመጀመሪያው ምላሽ "ለምን ጥፋቴን ብቻ ወስጄ አልገለበጥኩም?"

በአደጋ ላይ ምንም ነገር ከሌለ በኋላ በተቃራኒ አቅጣጫ የንግድ ልውውጥ ለማድረግ እድሉ በቀላሉ ይታወቃል. ነገር ግን በነጋዴው ላይ እያለን ይህንን እድል ሳናይ ታውሮብናል፣ ምክንያቱም በዛን ጊዜ እድሉ መሆኑን የሚጠቁመው መረጃ ህመም ተብሎ ስለተተረጎመ ከኛ ከለከልነው።

ግንዛቤ.

የእኛ መላምታዊ ነጋዴ መጀመሪያ ንግድ ሲጀምር ይዘናና ነበር; እሱ ግድየለሽ በሆነ የአእምሮ ሁኔታ ውስጥ ነበር; እሱ ምንም የግል አጀንዳ አልነበረውም እና ምንም የሚያረጋግጥ ነገር አልነበረውም. እሱ እያሸነፈ እስካለ ድረስ ንግዶቹን ከ "ምን እንደሚሆን እንደ" በሚል እይታ አስቀምጧል። ባሸነፈ ቁጥር፣ የመሸነፍ እድልን ይቀንሳል። በመጨረሻ ሲሸነፍ ምናልባት ባላሰበው አእምሮ ውስጥ ሊሆን ይችላል። የስቃዩ መንስዔ ገበያው መሥራት አለበት ወይም አይሠራበትም ብሎ መጠበቁ የተሳሳተ ነው ብሎ ከመገመት ይልቅ ገበያውን ወቅሶ የገበያ እውቀት በመቅሰም መሰል ገጠመኞች እንዳይደገሙ ወስኗል። በሌላ አነጋገር ከግድየለሽነት ወደ ኪሳራ በማስወገድ ህመምን ለመከላከል በአስደናቂ ሁኔታ በአስተሳሰቡ ላይ ለውጥ አድርጓል.

ችግሩ ኪሳራን በማስወገድ ህመምን መከላከል ማድረግ አይቻልም። ገበያው የባህሪ ንድፎችን ያመነጫል እና ንድፎቹ እራሳቸውን ይደግማሉ፣ ግን በእያንዳንዱ ጊዜ አይደለም. ስለዚህ እንደገና ከመሸነፍ ወይም ከመሳሳት ለመዳን የሚቻልበት ምንም መንገድ የለም። የእኛ ነጋዴ እነዚህን የግብይት እውነታዎች አይገነዘብም ፣ ምክንያቱም ወደ ፊት የሚመራው በሁለት አስገዳጅ ሀይሎች ነው፡ (1) ያንን የማሸነፍ ስሜት በከፍተኛ ሁኔታ ይፈልጋል እና (2) የሚያገኘው የገበያ እውቀት ሁሉ እጅግ በጣም ይጓጓዳል። ያልተገነዘበው ነገር፣ ጉጉው ቢሆንም፣ ከግድየለሽነት አስተሳሰብ ወደ መከላከል እና አስተሳሰብ መንገድ ሲሄድ፣ ከአዎንታዊነት ወደ አሉታዊ አመለካከት መሸጋገሩን ነው።

እሱ ካሁን በኋላ በማሸነፍ ላይ ብቻ አያተኩርም ፣ ይልቁንም ገበያው እንደገና እንዳይጎዳው በማድረግ ህመምን እንዴት ማስወገድ እንደሚቻል ላይ ብቻ አያተኩርም። ይህ ዓይነቱ አሉታዊ አመለካከት ስህተት ላለመሥራት ከሚሞክር የቴክኖሎጂ ተጫዋች ወይም ጎልፍ ተጫዋች የተለየ አይደለም፣ ስህተት ላለመሥራት በሚሞክር መጠን ብዙ ስህተቶችን ያደርጋል። ነገር ግን፣ ይህ የአስተሳሰብ ስልት በስፖርት ውስጥ ለመለየት በጣም ቀላል ነው ምክንያቱም በአንድ ሰው ትኩረት እና በውጤቶቹ መካከል የበለጠ ያልተከፋፈለ ግንኙነት አለ። ከግብይት ጋር፣ በገበያ መረጃ እና ባህሪ ላይ አዳዲስ ግንኙነቶችን በማግኘት የሚፈጠሩ አዎንታዊ ስሜቶች የተነሳ ግንኙነቱ ሊደበዝዝ እና ለመለየት አስቸጋሪ ይሆናል።

ጥሩ ስሜት ስለሚሰማው፣ ምንም ነገር የለም ብለን የምንጠራጠርበት ምንም ምክንያት የለም፣ ነገር ግን ትኩረቱ ወደ ህመም መራቅ የሚለካበት ደረጃ እሱ ለማስወገድ የሚሞክረውን ልምዶቹን የሚፈጥርበት ተመሳሳይ ደረጃ ነው። በሌላ አነጋገር ብዙ ማሸነፍ ሲገባው መሸነፍ ሲገባው የሚፈልገውን እያገኘ እንዳልሆነ ለሚጠቁመው መረጃ ያለው መቻቻ ይቀንሳል። የማገድ አቅም ያለው መረጃ በጨመረ ቁጥር እርምጃ ለመውሰድ እድሉን ሊረዳው ይችላል።

ለራሱ ጥቅም ሲል።

ህመምን ለማስወገድ ብቻ ስለ ገበያዎች ብዙ መማር ችግሮቹን ያባብሰዋል ምክንያቱም በተማረ ቁጥር ከገበያ የሚጠብቀው ነገር እየጨመረ በሄደ መጠን ገበያዎች የድርሻቸውን ሳይወጡ ሲቀሩ ጉዳዩን የበለጠ ያማል። ባለማወቅ ብዙ በተማረ ቁጥር እየተዳከመ የሚሄድበትን ክፉ አዙሪት ፈጥሯል። ይበልጥ እየተዳከመ በሄደ ቁጥር ለመማር መገደዱ ይሰማዋል።

ዑደቱ የሚቀጥለው ወይ በመናድ መነገድን አቋርጦ ወይም የግብይት ችግር መንስኤው የገበያ እውቀት ማነስ ሳይሆን የአመለካከቱ መሆኑን እስኪያውቅ ድረስ ነው።

ተሸናፊዎች፣ ተሸናፊዎች፣ ቡመሮች እና ደጋፊዎች

ብዙ ነጋዴዎች ፎጣውን ከመጣልዎ በፊት ወይም የእነሱን እውነተኛ ምንጭ ለማወቅ የተወሰነ ጊዜ ይወስዳል

ስኬት ። ይህ በእንዲህ እንዳለ፣ እንዳንድ ነጋዴዎች በተለምዶ "የቡም እና የጡጫ ዑደት" ወደሚባለው ነገር ለመግባት ስለ ንግድ ሥራ በቂ መብት አግኝተዋል።

እንዳንደቻችሁ ከጀማሪ ነጋዴው ምሳሌ ከገመቱ በተቃራኒ ሁሉም ሰው በተፈጥሮው አሉታዊ አመለካከት የለውም ስለዚህም ያለማቋረጥ ሊያጣ ይችላል። አምን፣ እንዳንድ ነጋዴዎች ያለማቋረጥ ይሸነፋሉ፣ ብዙውን ጊዜ ሁሉንም ነገር እስኪያጡ ወይም ንግድን እስኪያቆሙ ድረስ ተጨማሪ የስሜት ሥቃይን መታገስ ስለማይችሉ ነው። ነገር ግን፣ ብዙ ነጋዴዎች ቆራጥ የገቢያ ተማሪዎች እና ወደ ንግድ ለመግባት በቂ የአሸናፊነት አመለካከት ያላቸው ብዙ ችግሮች ቢያጋጥሟቸውም በመጨረሻ እንዴት ገንዘብ ማግኘት እንደሚችሉ ይማራሉ ። ነገር ግን፣ እና ይህን አጽንዖት መስጠት እፈልጋለሁ፣ እነሱ ብቻ የተወሰነ መሠረት ላይ ገንዘብ ማድረግ እንደሚችሉ ይማራሉ፣ የደስታ ስሜትን እንዴት መቋቋም እንደሚችሉ ወይም ራስን የማጥፋት አቅምን እንዴት ማካካስ እንደሚችሉ ገና አልተማሩም።

ደስታ እና እራስን ማሸማቀቅ በውስጥ መስመርዎ ላይ እጅግ በጣም አሉታዊ ተጽእኖ የሚያሳድሩ ሁለት ኃይላች የስነ-ልቦና ኃይሎች ናቸው። ነገር ግን፣ ማሸነፍ እስክትጀምር ወይም በተከታታይ ማሸነፍ እስክትጀምር ድረስ ራስህን ሊያስጨንቃቸው የሚገቡ ኃይሎች አይደሉም፣ እና ያ ትልቅ ችግር ነው። በሚያሸንፉበት ጊዜ፣ ችግር ሊሆን በሚችል ማንኛውም ነገር፣ በተለይም እንደ የደስታ ስሜት በሚሰማው ነገር እራስዎን የመጨነቅ ዕድሉ ከፍተኛ ነው። የደስታ ስሜት ከሚታይባቸው ዋና ዋና ባህሪያት አንዱ የሆነ ነገር ስህተት የመሥራት እድል ፈጽሞ ሊታሰብ የማይችልበት ከፍተኛ የመተማመን ስሜት ይፈጥራል።

በተቃራኒው እራስን ማሸማቀቅ የመነጩ ስህተቶች ነጋዴዎች ገንዘቡ ይገባቸዋል ወይም ማሸነፍ ይገባቸዋል በሚሉባቸው ግጭቶች ውስጥ ስሮቻቸው ናቸው። እርስዎ ስህተት ለመስራት፣ ከመጠን በላይ ለመገበያየት፣ በጣም ትልቅ ቦታ ለማስቀመጥ፣ ህጎችን ለመጣስ ወይም በአጠቃላይ በባህሪዎ ላይ ምንም አይነት ጥንቃቄ የተሞላበት ድንበሮች አስፈላጊ ካልሆኑ ሆነው ለመስራት በጣም የተጋለጡት እርስዎ በሚያሸንፉበት ጊዜ ነው። ገበያ እንደሆነ ከ በማሰብ ወደ ጽንፍ መሄድ ትችላለህ። ይሁን እንጂ ገበያው እምብዛም አይስማማም፣ እና ካልተስማማ፣ እርስዎ ይጎዳሉ። ጥፋቱ እና የስሜት ህመሙ ብዙውን ጊዜ ጉልህ ነው። የማይቀር ጡትን ተከትሎ ቡም ያጋጥምዎታል።

ነጋዴዎችን ባገኙት የውጤት አይነት መሰረት ብመደብ በሦስት ሰፊ ምድቦች እስጣቸዋለሁ። ትንሹ ቡድን ምናልባትም ከ 10 በመቶ ያነሰ ንቁ ነጋዴዎች ቋሚ አሸናፊዎች ናቸው። በአንፃራዊነት ጥቃቅን ጉድለቶች ያለው በቋሚነት እያደገ ያለ የፍትሃዊነት ኩርባ አላቸው። ያጋጠሟቸው ውድቀቶች ማንኛውም የግብይት ዘዴ ወይም ስርዓት የሚያመጣቸው መደበኛ ኪሳራዎች ናቸው።

ገንዘብን እንዴት ማግኘት እንደሚችሉ መማር ብቻ ሳይሆን የቦማንድ-ቡስት ዑደትን ለሚያስከትሉ የስነ-ልቦና ኃይሎች የተጋለጡ አይደሉም።

ከ30 እስከ 40 በመቶ ከሚሆኑ ንቁ ነጋዴዎች መካከል ያለው ቀጣዩ ቡድን ተከታታይ ተሸናፊዎች ናቸው።

የፍትሃዊነት ኩርባዎቻቸው ወጥነት ያላቸው የአሸናፊዎች ኩርባዎች መስታወት ምስሎች ናቸው፣ ግን በተቃራኒው አቅጣጫ—

ብዙ ነጋዴዎች አልፎ አልፎ ከአሸናፊ ጋር ይሸነፋሉ። ለምን ያህል ጊዜ ቢነግዱም፣ ያልተማሩት ብዙ ነገር አለ። ስለ ንግድ ምንነት ቅዠቶች ይኖሯቸዋል ወይም በሱስ ሱስ የተጠመዱበት መንገድ አሸናፊ መሆን የማይቻልባቸው መንገዶች ናቸው።

ትልቁ ቡድን፣ ቀሪው ከ40 እስከ 50 በመቶ የሚሆነው ንቁ ነጋዴዎች፣ “ቡም እና ቡስተር” ናቸው።

እንዴት ገንዘብ ማግኘት እንደሚችሉ ተምረዋል፣ ነገር ግን ያገኙትን ገንዘብ ለማቆየት መቻል ያለባቸውን አጠቃላይ የግብይት ክህሎቶች አልተማሩም። በውጤቱም፣ የፍትሃዊነት ኩርሳዎቻቸው በተለምዶ ሮለር-ኮስተር ግልበያዎችን ይመስላሉ፣ ጥሩ፣ ቋሚ የሆነ ቁልቁል ጠብታ ውስጥ መግባት፣ ከዚያም ሌላ ጥሩ እና ቋሚ ወደ ሌላ ቁልቁል ጠብታ መግባት። የሮለር-ኮስተር ዑደት በርቶ ይቀጥላል።

የማይታመን የአሸናፊነት ርዝራዦችን በአንድ ላይ ካስቀመጡት ብዙ ልምድ ያላቸው ነጋዴዎች ጋር ሠርቻለሁ፣ አንዳንድ ጊዜ ያለ ኪሳራ ወራት ወራትን እየሄድኩ ነው፤ በተከታታይ አስራ አምስት ወይም ሃያ አሸናፊ ንግድ መኖሩ ለእነሱ ያልተለመደ ነገር አይደለም። ነገር ግን ለብልጠት እና ለግርግር፣ እነዚህ ርዝራዦች ሁሉም በተመሳሳይ መንገድ ይጠናቀቃሉ—በደስታም ሆነ ራስን የማጥፋት ውጤት በሆነ ትልቅ ኪሳራ።

ኪሳራዎቹ የደስታ ስሜት ውጤቶች ከሆኑ፣ ርዝመቱ ምን ዓይነት መልክ እንደሚይዝ ምንም ለውጥ አያመጣም - በተከታታይ በርካታ ድሎች፣ ያለማቋረጥ እየጨመረ ያለ የፍትሃዊነት ጥምዝ ወይም አንድ አሸናፊ ንግድ። ከመጠን በላይ በራስ መተማመን ወይም ደስታ የአስተሳሰብ ሂደቱን መያዝ ሲጀምር ሁሉም ሰው የተለየ ደረጃ ያለው ይመስላል።

ሆኖም፣ ደስታው በተያዘበት ቅጽበት፣ ነጋዴው ከባድ ችግር ውስጥ ነው። ከመጠን በላይ በራስ የመተማመን ስሜት ወይም የደስታ ስሜት ውስጥ፣ ምንም ዓይነት አደጋን ሊገነዘቡ አይችሉም ምክንያቱም ደስታ ምንም ነገር ሊበላሽ እንደማይችል እንዲያምኑ ያደርግዎታል። ምንም ነገር ሊሳሳት የማይችል ከሆነ፣ ባህሪውን የሚቆጣጠሩ ህጎች ወይም ገደቦች አያስፈልጉም። ስለዚህ ከወትሮው በላይ የሆነ ቦታ ላይ ማስቀመጥ ማራኪ ብቻ ሳይሆን አስገዳጅም ነው።

ነገር ግን፣ ልክ ከተለመደው በላይ ትልቅ ቦታ ላይ እንደጫኑ፣ አደጋ ላይ ነዎት። የቦታው ትልቅ መጠን፣ የዋጋ ትንንሽ መዋዠቅ የፋይናንሺያል ተፅእኖ ከፍ ያለ ነው። በእርስዎ ቦታ ላይ የሚደረግ እንቅስቃሴ ከመደበኛ በላይ የሚሆነውን ተፅእኖ በማጣመር ገበያው እርስዎ እንደጠበቁት እንደሚሰራ በፅኑ እምነት እና በንግድዎ የተቃውሞ አቅጣጫ ላይ ያለ አንድ ቲክ ወደ ግዛት እንድትገባ የሚያደርግበት ሁኔታ አሎት። የ "አእምሮ-የቀዘቀዘ" እና የማይንቀሳቀስ መሆን.

በመጨረሻ እራስህን ከውስጡ ስታወጣ ትደነግጣለህ፣ ትደነቃለህ እና ትከዳለህ፣ እና እንደዚህ ዓይነት ነገር እንዴት ሊሆን እንደቻለ ትገረማለህ። እንደወም በራስህ ስሜት ተከዳህ። ሆኖም፣ ከላይ የገለጽኳቸውን ዋና ዋና ለውጦች ካለወቁ ወይም ካልተረዱ፣ ገበያውን ከመውቀስ ሌላ ምርጫ አይኖርዎትም። ገበያው እንዲህ አድርጎልሃል ብለህ ካመነክ እራስህን ለመጠበቅ ስለገበያው የበለጠ ለማወቅ ትገደዳለህ። ብዙ በተማርክ ቁጥር በራስ የመተማመን ስሜት በተፈጥሮህ የማሸነፍ ችሎታህ ላይ ይሆናል። በራስ የመተማመን ስሜትዎ እያደገ ሲሄድ፣ በተወሰነ ጊዜ መንገዱን ወደ ደስታ የመሻገር እና ዑደቱን እንደገና ለመጀመር የመቻል እድሉ ይጨምራል።

ራስን በማጥፋት የሚከሰቱ ኪሳራዎች እንዲሁ ጎጂ ሊሆኑ ይችላሉ፣ ግን ብዙውን ጊዜ በተፈጥሮ ውስጥ የበለጠ ስውር ናቸው። ለግዢ ወይም ለሽያጭ እንደማስገባት ያሉ ስህተቶችን ማድረግ ወይም በጣም ተገቢ ባልሆነ ጊዜ ራስዎን ትኩረትን የሚከፋፍሉ ተግባራትን ማከናወን ነጋዴዎች እንደማያሸንፉ የሚያረጋግጡበት ዓይነተኛ ምሳሌዎች ናቸው።

ለምንድነው አንድ ሰው ማሸነፍ የማይፈልገው? በእውነቱ አንድ ሰው የሚፈልገውን ጥያቄ አይደለም, ምክንያቱም ሁሉም ነጋዴዎች ማሸነፍ እንደሚፈልጉ አምናለሁ. ሆኖም ብዙውን ጊዜ ስለ አሸናፊነት ግጭቶች አሉ. አንዳንድ ጊዜ እነዚህ ግጭቶች በጣም ኃይለኛ ከመሆናቸው የተነሳ ባህሪያችን ከምንፈልገው ጋር በቀጥታ የሚጋጭ ሆኖ እናገኘዋለን። እነዚህ ግጭቶች ከሃይማኖታዊ አስተዳደር፣ ከስራ ስነምግባር ወይም ከተወሰኑ የልጅነት ጉዳዮች ሊመነጩ ይችላሉ። እነዚህ ግጭቶች ካሉ፣ የአዕምሮ አካባቢዎ ከግቦችዎ ጋር ሙሉ በሙሉ አልተስማማም ማለት ነው።

በሌላ አነጋገር፣ ሁሉም ክፍሎቻችሁ ለተመሳሳይ ውጤት አይከራከሩም። ስለዚህ፣ ንግድን ስለተማርክ እና ገንዘቡ ለመውሰድ ስላለ ብቻ ለራስህ ያልተገደበ ገንዘብ የመስጠት አቅም እንዳለህ ማሰብ አትችልም።

ከዋና ዋና የድላላ ድርጅቶች ውስጥ አንዱ የወደፊት ድላላ በአንድ ወቅት አስተያየት ሲሰጥ ስለ ደንበኞቹ ሲመጣ ሁሉም የሸቀጥ ነጋዴዎች ተርሟናል ናቸው በሚል መሪ ቃል እንደሚኖሩ እና እስኪጠፉ ድረስ ደስተኛ እንዲሆኑ ማድረግ የሱ ስራ ነው። ይህንን የተናገረው በግንባር ቀደምትነት ነው፣ ነገር ግን በመግለጫው ላይ ብዙ እውነት አለ። ከምታገኘው በላይ ገንዘብ ካጣህ መኖር አትችልም። ምን ያነሰ ግልጽ ነው፣ እና ስኬታማ የመሆን ሚስጥሮች አንዱ፣ እርስዎ ማሸነፍ ከሆነ፣ አሁንም ተርሟናል ሊሆን ይችላል፣ ማለትም ካሸነፍክ እና በመተማመን እና በመገደብ መካከል ጤናማ ሚዛን እንዴት መፍጠር እንደምትችል ካልተማርክ ወይም እራስህን ለማጥፋት ያለብህን ማንኛውንም አቅም እንዴት ማወቅ እና ማካካስ እንዳለብህ ካልተማርክ ይዋል ይደር እንጂ ትሸነፋለህ። .

በጥቅም-እና-በጫጫታ ዑደት ውስጥ ካሉት መካከል ከሆናችሁ የሚከተለውን አስቡበት፡- በስሕተት ወይም በግዴላሽነት የጠፋውን እያንዳንዱን የኪሳራ ንግድ እንደገና ማስተካከል ከቻልክ አሁን ምን ያህል ገንዘብ ይኖርህ ነበር? በእነዚህ እንደገና በተሰሉ ውጤቶች ላይ በመመስረት የእርስዎ የፍትሃዊነት ኩርባ ምን ይመስላል? እርግጠኛ ነኝ ብዙዎቻችሁ በተከታታይ አሸናፊዎች ምድብ ውስጥ እንደምትገቡ እርግጠኛ ነኝ። አሁን ለደረሰብህ ኪሳራ እንዴት ምላሽ እንደሰጠህ አስብ። ለእነሱ ሙሉ ኃላፊነት ወስደዋል? የእርስዎን አመለካከት፣ አመለካከት ወይም ባህሪ እንዴት መቀየር እንደሚችሉ ለመለየት ሞክረዋል? ወይንስ ወደ ገበያው ሄደህ እንዲህ ዓይነት ነገር እንዳይደገም ስለ ጉዳዩ ምን ልትማር እንደምትችል አስብህ ነበር? በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው፣ ገበያው ከግዴላሽነት እምቅ ችሎታዎ ጋር ምንም ግንኙነት የለውም፣ ወይም ለገንዘቡ የሚገባውን አንዳንድ ውስጣዊ ግጭቶች ምክንያት ከሚያደርጉት ስህተቶች ጋር ምንም ግንኙነት የለውም።

ለነጋዴዎች ውጤታማ በሆነ መንገድ ለመዋሃድ በጣም ከባድ ከሆኑ ጽንሰ-ሐሳቦች አንዱ ምናልባት ገበያው የእርስዎን አመለካከት ወይም የእዕምሮ ሁኔታ አይፈጥርም; በቀላሉ ወደ እርስዎ የሚመለሰውን እንደ መስታወት ሆኖ ያገለግላል። እርግጠኛ ከሆንክ ገበያው እንዲህ እንዲሰማህ ስለሚያደርግ አይደለም; ምክንያቱም እምነቶችዎ እና አመለካከቶችዎ ወደ አንድ ልምድ እንዲራመዱ፣ ለውጤቱ ሃላፊነት እንዲወስዱ እና የተገኘውን ግንዛቤ ለማውጣት በሚያስችል መንገድ ነው። ያለማቋረጥ ስለምትማር ብቻ በራስ የመተማመን ስሜትህን ትጠብቃለህ። በተቃራኒው፣ ከተናደዱ እና ከፈሩ፣ በተወሰነ ደረጃ ስለሚያምኑ ነው ገበያው የእርስዎን ውጤት የሚፈጥረው እንጂ በሌላ መንገድ አይደለም።

በስተመጨረሻ፣ ሀላፊነት አለመውሰዱ በጣም የከፋው መዘዝ በህመም እና እርካታ ማጣት ውስጥ እንዲኖርዎት ማድረግ ነው። እስቲ ለአፍታ አስቡት። ለውጤቶችዎ ተጠያቂ ካልሆኑ፣ እርስዎ ለመማር ምንም ነገር እንደሌለ ማሰብ ይችላሉ፣ እና እርስዎ እንዳሉዎት በትክክል መቆየት ይችላሉ።

አታድግም አትለወጥም። በውጤቱም፣ ክስተቶችን በትክክል በተመሳሳይ መንገድ ይገነዘባሉ፣ እና ስለዚህ በተመሳሳይ መልኩ ለእነሱ ምላሽ ይሰጣሉ፣ እና ተመሳሳይ ደስ የማይል ውጤቶችን ያገኛሉ። ወይም፣ ለችግሮችዎ መፍትሄው ተጨማሪ የገበያ እውቀትን ማግኘት እንደሆነ ሊገምቱ ይችላሉ። መማር ሁል ጊዜ በጎነት ነው፣ በዚህ አጋጣሚ ግን ለአመለካከትዎ እና ለአመለካከትዎ ሀላፊነት ካልወሰዱ፣ የተማርክውን ተገቢ ባልሆነ መንገድ እንድትጠቀምበት የሚያደርግህን Learninc* snmpfhinff valuaVilp fnr wrnrr እርግጠኛ ነኝ ። ሳታውቀው፣ እውቀትህን ተጠቅመህ አደጋዎችን የመውሰድ ሃላፊነትን ለማስወገድ ትጠቀማለህ። በሂደቱ ውስጥ፣ ሊያስወግዷቸው የሚፈልጓቸውን veiy ነገሮች በመፍጠር እርስዎን በማስቀመጥ ይጨርሳሉ

የህመም እና እርካታ ማጣት ዐደት. ነገር ግን ገበያውን ለፈለጋችሁት እና ላላገኛችሁት ነገር መውቀስ እንደ የሚጨበጥ ጥቅም አለ።

ከራስ ጠንከር ያለ ትችት እራስዎን ለጊዜው መጠበቅ ይችላሉ። "ለጊዜው" አላለሁ, ምክንያቱም, ኃላፊነት ሲቀይሩ, ከተሞክሮ ለመማር ከሚያስፈልጉት ነገሮች እራስዎን ያቋርጣሉ. የአሸናፊነት አመለካከትን ፍቺ አስታውሱ፡ ጥረታችሁን አወንታዊ መጠበቅ የምታገኙት ማንኛውም ውጤት የዕድገት ደረጃዎን ፍጹም ነጸብራቅ እንደሆነ እና የተሻለ ለመስራት ምን መማር እንዳለቦት በመቀበል ነው። ራስዎን በመደብደብ የሚያስከትሉትን የሚያሰቃዩ ስሜቶችን ለመግታት ጥፋቱን ከቀየሩ፣ ያደረጋችሁት ነገር ሁሉ ቁስሉ ላይ የተበከለ ባንድ-ኤይድ ማድረግ ነው። ችግሩን እንደፈታህ አድርገህ ታስብ ይሆናል፣ ነገር ግን ችግሩ ከበፊቱ የባሰ በኋላ ላይ ብቻ ነው።

የበለጠ የሚያረካ ልምድ የሚያስገኝ የትርጉም ምድር እንድትሰራ የሚያደርግ ምንም ነገር ስላልተማርክ ብቻ መሆን አለበት።

በጠረጴዛው ላይ ገንዘብ መተው ብዙውን ጊዜ ኪሳራ ከማድረግ የበለጠ የሚያሠቃይ ለምን እንደሆነ አስበህ ታውቃለህ? ስንሸነፍ ጥፋቱን ወደ ገበያ የምናሸጋግርበት እና ኃላፊነትን የማንቀበልባቸው መንገዶች አሉ። ነገር ግን ገንዘብን በጠረጴዛ ላይ ስንተው ገበያውን መውቀስ አንችልም። ገበያው በትክክል የምንፈልገውን ከመስጠት በቀር ምንም አላደረገም ነገርን በማንኛውም ምክንያት እድሉን በእግባቡ ለመጠቀም አልቻልንም። በሌላ አነጋገር ህመሙን ለማስታገስ ምንም አይነት መንገድ የለም። ገበያው ለሚሰራው ወይም ለማይሰራው ነገር አንተ ተጠያቂ አይደለህም ነገር ግን ከንግድ እንቅስቃሴህ ለሚመጣው ማንኛውም ነገር ተጠያቂው አንተ ነህ። ለተማርከው ነገር፣ እንዲሁም እስካሁን ላልተማርከው ነገር ሁሉ በአንተ ለማወቅ የሚጠብቅ አንተ ተጠያቂ ነህ። ስኬታማ ለመሆን ምን እንደሚያስፈልግ ለማወቅ በጣም ቀልጣፋው መንገድ የአሸናፊነት አመለካከትን ማዳበር ነው፣ ምክንያቱም እሱ በተፈጥሮው ደርሶኢክቲቭ ነው። only አይደለም እንደ winnin? ዝንባሌ onen vou un መማር የሚያስፈልግህ ነገር; ሌላ ሰው ያላጋጠመውን ነገር ለማግኘት በጣም ምቹ የሆነውን የአዕምሮ-ስብስብ ምድርንም ያፈራል. የአሸናፊነት አመለካከትን ማዳበር ለስኬትዎ ቁልፍ ነው። የብዙ ነጋዴዎች ችግር ወይ ያለ መስሏቸው፣ ሳይኖራቸው ሲቀር፣ ወይም ገበያው አሸናፊ የንግድ ሥራዎችን በመስጠት አመለካከቱን እንዲያዳብርላቸው መጠበቃቸው ነው። የራስዎን የአሸናፊነት አመለካከት ለማዳበር ሃላፊነት አለብዎት. ገበያው ለእርስዎ አያደርግልዎትም, እና በተቻለኝ መጠን እፅንዎት ለመስጠት እፈልጋለሁ, ምንም አይነት የገበያ ትንተና ከሌለዎት የአሸናፊነት አመለካከትን ለማዳበር ማካካሻ አይሆንም.

ገበያዎቹን መረዳቱ አንዳንድ አሸናፊ ንግዶችን ለመፍጠር የሚያስፈልግዎትን ጫፍ ይሰጥዎታል፣ ነገር ግን የአሸናፊነት አመለካከት ከሌለዎት ጠርዘዎ ወጥ የሆነ አሸናፊ አያደርግዎትም። በእርግጠኝነት እንደ ሰው አንዳንድ ነጋዴዎች ስለ ገበያዎች በቂ ግንዛቤ ስለሌላቸው እና ስለዚህ ብዙውን ጊዜ የተሳሳቱ የንግድ ልውውጦችን ስለሚመርጡ ይሸነፋሉ ብለው ይከራከራሉ. ይህ ምክንያታዊ መስሎ ቢታይም፣ አመለካከታቸውን ያጡ ነጋዴዎች ስለ ገበያዎቹ ምንም ያህል ቢያውቁ የተሳሳቱ የንግድ ሥራዎችን ሲመርጡ የእኔ ተሞክሮ ነው። በማንኛውም ሁኔታ ውጤቱ እንደ ነው - እነሱ ያጣሉ.

በሌላ በኩል ስለ ገበያዎች ምንም የማያውቁ አሸናፊ አስተሳሰብ ያላቸው ነጋዴዎች አሸናፊዎችን መምረጥ ይችላሉ; እና ስለ ገበያዎቹ ብዙ የሚያውቁ ከሆነ የበለጠ አሸናፊዎችን መምረጥ ይችላሉ። የገበያውን ልምድ ከአስፈሪነት ወደ በራስ መተማመን መለወጥ ከፈለጉ፣ ውጤትዎን ከተሳሳተ የፍትሃዊነት ኩርባ ወደ የማያቋርጥ እድገት ለመቀየር ከፈለጉ ፣ የመጀመሪያው እርምጃ ሀላፊነቱን መቀበል እና

ገበያው ማንኛውንም ነገር እንዲሰጥህ መጠበቅህን አቁም ወይም ምንም ነገር እንዲያደርግልህ። ከዚህ ነጥብ ጀምሮ ሁሉንም እራስዎ ለማድረግ ከወሰኑ፤ ገበያው ተቃዋሚዎ ሊሆን አይችልም። ገበያውን መዋጋት ካቆምክ ይህ ማለት እራስህን መዋጋትህን አቆምክ ማለት ነው። ምን ያህል መማር እንዳለብህ በትክክል እንደምትገነዘብ እና በምን ያህል ፍጥነት እንደምትማር ስትመለከት ትገረማለህ። ኃላፊነትን መውሰድ የአሸናፊነት አስተሳሰብ መሰረት ነው።

ምዕራፍ 4

ወጥነት፡ የአዕምሮ ሁኔታ

የመጀመሪያዎቹን ሶስት ምዕራፎች ካነበቡ በኋላ በነጋዴው አቅም ውስጥ ስለሰሩ ብቻ ስለምታደርጉት ነገር ለማሰብ ተገቢውን መንገድ ተምረሃል ማለት እንዳልሆነ እያሰብክ ነው ብዬ ተስፋ አደርጋለሁ። ቀደም ብዬ ደጋግሜ እንዳሳስብኩት፣ ምርጥ ነጋዴዎችን ከሌላው የሚለየው በሚያደርጉት ወይም በሚያደርጉት ጊዜ ሳይሆን፣ ስለሚያደርጉት ነገር ማሰብ እና ሲያደርጉት እንዴት እንደሚያስቡ ነው። ግብዎ እንደ ባለሙያ መገበያየት እና ተከታታይ አሸናፊ መሆን ከሆነ፣ መፍትሄዎቹ በአዕምሮዎ ውስጥ እንጂ በገበያ ላይ አይደሉም ከሚል መነሻ መጀመር አለብዎት። ወጥነት የአስተሳሰብ ሁኔታ ነው ለንግድ ልዩ የሆኑ አንዳንድ መሰረታዊ የአስተሳሰብ ስልቶች አሉት።

ጥቂት ወይም ከዚያ በላይ አሸናፊ ንግዶችን መለማመድ ንግዱ ቀላል እንደሆነ ለማንም ሰው ማሳመን ይችላል። የእራስዎን ልምዶች ያስታውሱ፣ ያደረጋችሁት ነገር ለመግዛት ወይም ለመሸጥ ቀላል ውሳኔ ሲያደርጉ ወደ ሂሳብዎ የሚፈስ የገንዘብ ፍላጎት ያመጡትን ንግዶችን ያስቡ።

አሁን፣ ያለ ምንም ጥረት በማሸነፍ እና ገንዘብ በማግኘት የሚያገኙትን እጅግ አወንታዊ ስሜት ያዋህዱ እና እንደ ነጋዴ ገንዘብ ማግኘት ቀላል ነው ብሎ መደምደም አይቻልም። ነገር ግን ይህ ከሆነ፣ ግብይት በጣም ቀላል ከሆነ፣ ታዲያ ለምን ጠንቅቆ ማወቅ ከባድ ሆነ? ለምንድነው ብዙ ነጋዴዎች በፍላጎታቸው መጨረሻ ላይ ግልጽ ከሆነው ተቃርኖ ጋር የሚታገሉት? ንግዱ ቀላል መሆኑ እውነት ከሆነ - እና ነጋዴዎች የሚያውቁት ምን ያህል ቀላል እና ልፋት እንደሆነ ቀጥተኛ ልምድ ስላላቸው ነው - ታዲያ እንዴት የተማሩትን ነገር ማድረግ አይችሉም። ገበያዎች ለእነርሱ ደጋግመው ይሠራሉ? በሌላ አነጋገር፣ ስለ ግብይት የምናምነው ነገር እና በጊዜ ሂደት በተጨማሪም የግብይት ውጤታችን መካከል ያለውን ቅራኔ እንዴት እንቆጥራለን?

ስለ ንግድ ንግድ ማሰብ

መልሱ ሁሉም እርስዎ በሚያስቡበት መንገድ ላይ ናቸው። በጣም የሚያስገርመው ነገር ንግድዎ በአጋጣሚዎች ላይ እንደነበረው ልምድዎ በጣም አስደሳች እና ቀላል ያልሆነ ሊሆን ይችላል፤ ነገር ግን እነዚህን ባህሪያት በተከታታይ መለማመድ የአመለካከትህ፣ የአንተ እምነት፣ የአመለካከትህ ወይም የአስተሳሰብህ ተግባር ነው።

በጣም የሚመችዎትን ቃል ይምረጡ፤ ሁሉም የሚያመለክተው አንድን ነገር ነው። አሸናፊነት እና ወጥነት የአእምሮ ሁኔታዎች ናቸው በተመሳሳይ መልኩ ይስታ፣ መዝናኛት እና እርካታ

አእምሮ. የአዕምሮም ሁኔታ ከእምነቶች እና ከአመለካከት የተገኘ ውጤት ነው። ተገቢ እምነት እና አመለካከት ሳይኖር ወጥነት ለመፍጠር መሞከር ትችላለህ፤ ነገር ግን በማይዘናናበት ጊዜ ደስተኛ ለመሆን ከፈለግክ ውጤትህ ምንም የተለየ አይሆንም። በማይዘናናበት ጊዜ፣ ድንገት በራስዎ መደሰት ወደሚጅምሩበት እይታዎን ለመቀየር በጣም ከባድ ሊሆን ይችላል። እርግጥ ነው፣ ያለህበት ሁኔታ ደስታን እንድታገኝ በሚያስችል መንገድ በድንገት ሊለዋወጥ ይችላል። ነገር ግን ያኔ የአስተሳሰብ ሁኔታህ በሁኔታዎች ውስጥ የውጪ ለውጥ እንጂ የአመለካከትህ ውስጣዊ ለውጥ ውጤት አይሆንም። እርስዎን ለማስደሰት በውጪ ሁኔታዎች እና ሁኔታዎች ላይ ከተመሰረቱ (ስለዚህ ሁል ጊዜ እራስዎን እንዲደሰቱ) ፣ ከዚያ በቋሚነት ደስታን ሊያገኙ አይችሉም።

ነገር ግን፣ አዝናኝ አይነት አስተሳሰብን በማዳበር እና በተለይም ደግሞ ከመዘናናት ወይም ከመዘናናት የሚከለክሉትን እምነቶች እና አመለካከቶች በማጥፋት የደስታ የመሆን እድልን በእጅጉ ማሳደግ ይችላሉ። እንደ ነጋዴ የማያቋርጥ ስኬት መፍጠር በተመሳሳይ መንገድ ይሰራል. ያለማቋረጥ ስኬታማ እንድትሆን በገበያ ላይ መተማመን አትችልም፣ ያለማቋረጥ ደስተኛ እንድትሆን በውጪው አለም ላይ ከመተማመን በላይ። በእውነት ደስተኛ የሆኑ ሰዎች ደስተኛ ለመሆን ምንም ማድረግ አይጠበቅባቸውም።

ነገሮችን የሚያደርጉ ደስተኛ ሰዎች ናቸው. በተከታታይ ስኬታማ የሆኑ ነጋዴዎች ማንነታቸውን እንደ ተፈጥሯዊ መግለጫዎች ወጥነት አላቸው. እነሱ ወጥነት ያለው ለመሆን መሞከር የለባቸውም; እነሱ ወጥነት አላቸው. ይህ ረቂቅ ልዩነት ሊመስል ይችላል፣ ግን ልዩነቱን መረዳት በጣም አስፈላጊ ነው።

ወጥነት ያለው መሆን እርስዎ ለመሆን መሞከር የሚችሉት ነገር አይደለም፣ ምክንያቱም የመሞከር ተግባር እርስዎን ከዕድል ፍሰት ውስጥ በአእምሮም በማውጣት ፍላጎትዎን ስለሚከሸፍ የማሸነፍ እና የመሸነፍ ዕድሉ አነስተኛ ያደርገዋል። የእርስዎ veiy ምርጥ ግብይቶች ቀላል እና ልፋት የሌላቸው ነበሩ። እነሱን ቀላል ለማድረግ መሞከር አላስፈለገዎትም; ቀላል ነበሩ። ትግል አልነበረም። በትክክል ማየት ያለብህን አይተሃል፣ እናም ባየኸው ነገር ላይ እርምጃ ወስደሃል። በወቅቱ የዕድል ፍሰቱ አካል ነበሩ። በፍሰቱ ውስጥ ሲሆኑ, መሞከር የለብዎትም, ምክንያቱም ስለ ገበያው የሚያውቁት ነገር ሁሉ ለእርስዎ ይገኛሉ.

ከግንዛቤም ምንም የሚከለክል ወይም የተደበቀ ነገር የለም፣ እና ድርጊቶቻችሁ ምንም አይነት ትግል ወይም ተቃውሞ ስለሌለ ጥረት የለሽ ይመስላሉ። በሌላ በኩል መሞከር መኖሩ በተወሰነ ደረጃ ተቃውሞ ወይም ትግል እንዳለ ያመለክታል። ያለበለዚያ እርስዎ ብቻ ነው የሚሰሩት እና እሱን ለማድረግ መሞከር የለብዎትም። ከገበያው የሚፈልጉትን ለማግኘት እየሞከሩ እንደሆነም ይጠቁማል። በዚህ መንገድ ማሰብ ተፈጥሯዊ ቢመስልም፣ በችግር የተሞላ እይታ ነው።

ምርጥ ነጋዴዎች ከገበያ ምንም ነገር ለማግኘት ስለማይሞክሩ በፍሰቱ ውስጥ ይቆያሉ; በማንኛውም ጊዜ ገበያው የሚያቀርበውን ማንኛውንም ነገር ለመጠቀም እንዲችሉ በቀላሉ እራሳቸውን እንዲገኙ ያደርጋሉ። በሁለቱ አመለካከቶች መካከል ትልቅ ልዩነት አለ።

በምዕራፍ 3፣ ከአካላዊም ሆነ ከስሜታዊ ህመም ለመዳን አእምሯችን እንዴት እንደተሰቀለ ባጭሩ አሳይቻለሁ። የምትነግድ ከሆነ የምትፈልገውን ለማግኘት ከመሞከር ወይም ከገበያ የምትጠብቀው ከሆነ፣ ገበያው የምትጠብቀውን ነገር በሚያሳካ መልኩ ካልሰራ ምን ይሆናል? የአእምሮ መከላከያ ዘዴዎች በሚፈልጉት እና በማያገኙት መካከል ያለውን ልዩነት ለማካካስ ነው, ስለዚህም ምንም አይነት የስሜት ህመም እንዳይሰማዎት.

አእምሮችን የምንፈልገውን ሳናገኝ ከሚሰማን ስሜታዊ ምቹት እንድንጠብቀን አስጊ መረጃዎችን በራስ ሰር ለመዝጋት ወይም ያንን መረጃ የሚያደባለብን መንገድ ለመፈለግ የተነደፈ ነው። ለጊዜው አታስተውሉትም፣ ነገር ግን ከህመም የፀዳ የአእምሮ ሁኔታ እንዲኖርህ ከምትጠብቀው ነገር ጋር የሚሰማማ መረጃ መርጠሃል።

ነገር ግን፣ ከህመም ነጻ የሆነ የአእምሮ ሁኔታን ለመጠበቅ በመሞከር ሂደት ውስጥ፣ እራስዎን ከአጋጣሚ ፍሰት አውጥተው “ሊኖረው ይችላል”፣ “ሊኖረው የሚገባው”፣ “የሚኖረው” እና “ብቻ ከሆነ” በዚህ ጊዜ ሊኖርህ የሚገባው፣ ሊኖርህ የሚገባው ወይም ሊገነዘበው የሚችለው ነገር ሁሉ የማይታይ ሆኖ ታየ፣ ከዚያ በኋላ እድሉ ከረጅም ጊዜ በኋላ ሁሉም በሚያሳዝን ሁኔታ ይገለጣሉ።

ወጥነት ያለው ለመሆን፣ ለግንዛቤ ወይም ለአእምሮአዊ ሂደቶች ተጋላጭ እንዳይሆኑ በሚያስችል መንገድ ስለ ንግድ ስራ ማሰብን መማር አለብን ይህም መረጃን እንዲያደባለብዎት እንዲያግዱ ወይም እንዲመርጡ በሚያደርግ መሰረት መረጃን እንዲመርጡ ማድረግ አለብዎት። ደስተኛ፣ የሚፈልጉትን ይሰጡዎታል ወይም ህመምን ያስወግዱ።

የህመም ማስፈራሪያ ፍርሃትን ይፈጥራል፣ እና ፍርሃት 95 በመቶ ለሚሆኑት ስህተቶች ምንጭ ነው። በእርግጠኝነት፣ በቋሚነት ስህተቶችን እየሰሩ ከሆነ ወጥነት ያለው መሆን ወይም ፍሰቱን ሊለማመዱ አይችሉም፣ እና እርስዎ የሚፈልጉትን ወይም የሚጠብቁት ነገር እንዳይሆን እስከ ፈሩ ድረስ ስህተቶችን ያደርጋሉ።

በተጨማሪም እንደ ነጋዴ ለመስራት የምትሞክረው ነገር ሁሉ ትግል ይሆናል፣ እናም ከገበያ ጋር እየታገልክ ወይም ገበያው በግልህ ላይ የተቃጣ ይመስላል። ነገር ግን፣ እውነታው ሁሉም ነገር በአእምሮህ ውስጥ እየሆነ ነው። ገበያው የሚያቀርበውን መረጃ አይገነዘብም፣ ትሠራለህ።

ትግል ካለ ከራስህ ቲቪ ጋር የምትታገለው አንተ ነህ[^]oT*n 11 T-acic^onoo /" >r^T- iTIir» Ic anri r^avc

አሁን፣ አንተ እራስህን እየጠየቅክ ሊሆን ይችላል፣ መረጃን እንዳይከለክል፣ እንዳይበዝዝ፣ ወይም እንድመርጥ እና እንድመርጥ ለሚያደርጉኝ የአእምሮ ሂደቶች እንዳይጋለጡ፣ ስለ ንግድ ንግድ እንዴት ማሰብ እችላለሁ? መልሱ ነው፡ አደጋውን መቀበልን ይማሩ።

አደጋን በትክክል መረዳት

በምዕራፍ 3 ላይ ከተነጋገርናቸው በኃላፊነት ዙሪያ ካሉት በርካታ ጉዳዮች ውጭ፣ ስለ ንግድዎ ለስኬትዎ ዋና እና እንዲሁም አደጋውን ከመቀበል ጽንሰ-ሀሳብ የበለጠ ያልተረዳ ነገር የለም። በመጀመሪያው ምእራፍ ላይ እንደገለጽኩት፣ አብዛኞቹ ነጋዴዎች በባህሪው አደገኛ በሆነ የንግድ ልውውጥ ላይ በመሰማራት እና በማስወገድ ተግባር ላይ የተሰማሩ በመሆናቸው ያንን አደጋም እየተቀበሉ ነው ብለው በስህተት ያስባሉ። ይህ ግምት ከእውነት የራቀ ሊሆን እንደማይችል እደግመዋለሁ።

አደጋውን መቀበል ማለት የንግድ ስራዎን ያለ ስሜታዊ ምቹት ወይም ፍርሃት መቀበል ማለት ነው። ይህ ማለት ስለ ንግድ እና ከገበያዎች ጋር ስላለው ግንኙነት እንዴት ማሰብ እንዳለብን መማር አለብን መሳሳት፣ ማጣት፣ ማጣት ወይም ገንዘብን በጠረጴዛው ላይ መተው የአእምሮ መከላከያ ዘዴዎችዎን እንዳያስገቡ። እና ከዕድል ፍሰት ውስጥ ያስወጣዎታል. የሚያስከትለውን መዘዝ ከፈራህ ወደ ንግድ የመሸጋገር አደጋ መውሰዱ ምንም አይጠቅምህም ምክንያቱም ፍርሃቶችህ በመረጃ ግንዛቤህ እና በባህሪህ ላይ ተጽእኖ ስለሚያሳድሩ ልምዱን እንድትፈጥር በሚያደርግ መንገድ ነው። በጣም ትፈራለህ፣ ለማስወገድ እየሞከርክ ያለውን። እያቀረብኩ ነው።

እርስዎን በቅጽበት እና በፍሰቱ ላይ እንዲያተኩሩ የሚያደርግ የእምነት ስብሰብ ያቀፈ የተለየ የአስተሳሰብ ስልት። በዚህ አተያይ፣ ከገበያ ምንም ነገር ለማግኘት ወይም ማንኛውንም ነገር ለማስወገድ አይሞክሩም። ይልቁንስ ገበያው እንዲከፈት ትፈቅዳላችሁ እና እንደ እድሎች የምትገልጹትን ማንኛውንም ሁኔታዎች ለመጠቀም እራስዎን ታዘጋጃለህ። እድሉን ለመጠቀም እራስዎን ዝግጁ ስታደርግ በገበያው ባህሪ ላይ ምንም አይነት ገደብ ወይም ግምት አትጫንም። ገበያው የሚያደርገውን ሁሉ እንዲያደርግ በመፍቀድ ረክተሃል።

ነገር ግን፣ አንድን ነገር በመሥራት ሂደት ውስጥ ገበያው እርስዎ የሚገልጹዎቸውን እና እንደ እድሎች የሚያዩዎቸውን አንዳንድ ሁኔታዎች ይፈጥራል። እነዚያን እድሎች በተቻለዎት መጠን ተግባራዊ ያደርጋሉ፣ ነገር ግን የአዕምሮዎ ሁኔታ በገበያው ባህሪ ላይ የተመሰረተ ወይም የተነካ አይደለም። በገበያው ባህሪ ያልተነካ የአእምሮ ሁኔታ መፍጠርን መማር ከቻሉ ትግሉ ህልውናው ያከትማል። የውስጥ ትግል ሲያበቃ ሁሉም ነገር ቀላል ይሆናል። በዛን ጊዜ፣ በትንታኔ ወይም በሌላ መልኩ ሁሉንም ችሎታዎችዎን ሙሉ በሙሉ ሊጠቀሙበት ይችላሉ፣ በመጨረሻም እንደ ነጋዴ ያለዎትን አቅም ይገነዘባሉ። ፈተናው እነሆ! ያለ ስሜታዊ ምቹት እና ፍርሃት የግብይት አደጋዎችን እንዴት ይቀበላሉ፣ በዚህ ጊዜ አደጋውን ሲገነዘቡ፣ በተመሳሳይ ጊዜ ምቹት እና ፍርሃት ይሰማዎታል? በሌላ አገላለጽ፣ እንደተሳሳቱ፣ ገንዘብ ሊያጡ፣ ሊያመልጡዎት ወይም ገንዘብን በጠረጴዛ ላይ መተው እንደሚችሉ ሙሉ በሙሉ እርግጠኛ ከሆኑ በራስ የመተማመን እና ከህመም ነፃ ሆነው እንዴት ይቆያሉ?

እንደሚመለከቱት፣ ፍርሃትዎ እና የመመቻቸት ስሜትዎ ሙሉ በሙሉ ትክክለኛ እና ምክንያታዊ ናቸው። ከገበያ ጋር ለመግባባት በሚያስቡበት ቅጽበት እያንዳንዳቸው እነዚህ እድሎች እውን ይሆናሉ። ሆኖም፣ እነዚህ ሁሉ አማራጮች ለእያንዳንዱ ነጋዴ እውነት እንደሆኑ፣ ለእያንዳንዱ ነጋዴ እውነት ያልሆነው ወይም ተመሳሳይ ያልሆነው ስህተት መሆኑን፣ ማጣት፣ ማጣት ወይም ገንዘብ በጠረጴዛ ላይ መተው ማለት ነው። ስለእነዚህ እድሎች ሁሉም ሰው አንድ አይነት እምነት እና አመለካከት አይጋራም እና ስለዚህ እኛ ተመሳሳይ ስሜታዊ ስሜቶችን አንጋራም። በሌላ አነጋገር ሁሉም ሰው ተመሳሳይ ነገሮችን አይፈራም።

ይህ ግልጽ ሊመስል ይችላል፣ ግን አረጋግጣለሁ። ስንፈራ፣ በዚህ ወቅት የሚሰማን የስሜት መቃወስ በጣም እውነተኛ ከመሆኑ የተነሳ ከጥያቄ በላይ ነው፣ እናም ሁሉም ሰው የእኛን እውነታ ይጋራል ብሎ ማሰብ ተፈጥሯዊ ነው። የምናገረውን ፍጹም ምሳሌ እሰጥሃለሁ። በቅርቡ ከአንድ ነጋዴ ጋር እሰራ ነበር፣ እሱም እባቦችን በሞት ይፈራ ነበር። እርሱን በተመለከተ፣ እሱ ያልነበረበትን ጊዜ ማስታወስ ስለማይችል ሁልጊዜ እባቦችን ይፈራ ነበር። አሁን ባለትዳርና የሦስት ዓመት ሴት ልጅ አለው።

አንድ ቀን አመሻሻ ላይ ሚስቱ ከከተማ ወጣች እያለ፣ ሴት ልጇ እና እሱ ወደ ጓደኛው ቤት እራት ተጋበዙ። ደንበኛዬ ሳላውቀው የጓደኞቹ ልጅ የቤት እንስሳ እባብ ነበረው። የጓደኞቹ ልጅ ሁሉም ሰው እንዲያየው እባቡን ሲያወጡ፣ ደንበኛዬ በጣም ደነገጠ እና በተቻለ መጠን ከእባቡ ለመራቅ ወደ ሌላኛው ክፍል ዘሎ ገባ። ሴት ልጇ በበኩሏ በእባቡ ሙሉ በሙሉ ተመችታለች እና ብቻዋን አትተውውም። ይህንን ታሪክ ሲያጫውተኝ ከእባቡ ጋር ባጋጠመው ያልተጠበቀ ግጭት መደናገጥ ብቻ ሳይሆን በልጇ ምላሽም መደናገጡን ተናግሯል። እሷም አልፈራችም እና እንደምትሆን ገመተ። ፍርሃቱ በጣም የጠነከረ እና ከልጇ ጋር ያለው ቁርኝት በጣም ትልቅ ከመሆኑ የተነሳ ሴት ልጇ ስለ እባቦች ያለውን እውነታ ወዲያው እንደማትናገር ለእሱ የማይታሰብ እንደሆነ አስረዳሁት። ግን ከዚያ ጠቁሜ፣ እሱ ካልሆነ በስተቀር እሷ ልምዷን የምታካፍልበት ምንም አይነት መንገድ አልነበረም

በተለይ እባቦችን እንድትፈራ አስተማሯት ወይም የራሷ የሚያሰቃይ አስፈሪ ገጠመኝ ነበራት።

አለበለዚያ በአእምሯዊ ስርዓት ውስጥ ምንም እይነት ተቃራኒ ነገር ከሌለ ለመጀመሪያ ጊዜ በህይወት ካለው እባብ ጋር ለመገናኘት በጣም የሚቻለው ምላሽ ንጹህ እና ያልተበረዘ ማራኪ ይሆናል።

ደንበኞቹ ሴት ልጁ እባቦችን ትፈራለች ብሎ እንዳሰበ ሁሉ፣ አብዛኞቹ ነጋዴዎች እንደራሳቸው ያሉ ምርጥ ነጋዴዎችን ይገምታሉ፣ ስህተት መሆንን፣ ማጣትን፣ ማጣትን እና ገንዘብን በጠረጴዛ ላይ መተው ይፈራሉ። በጣም ጥሩዎቹ ነጋዴዎች ከመጠን በላይ በሆነ ድፍረት፣ በብረት ነርቮች እና ራስን በመግዛት ፍርሃታቸውን እንደሚያስወግዱ ያስባሉ።

እንደሌሎች ብዙ ነገሮች ስለ ግብይት፣ ትርጉም ያለው የሚመስለው፣ ልክ እንደዛ አይደለም። በእርግጠኝነት፣ ማንኛውም ወይም ሁሉም እነዚህ ባህሪያት በማንኛውም ከፍተኛ ነጋዴ ውስጥ ሊኖሩ ይችላሉ። ግን እውነት ያልሆነው ነገር እነዚህ ባህሪያት በላቀ አፈፃፀም ውስጥ ማንኛውንም ሚና ይጫወታሉ። ድፍረትን፣ የብረት ነርቮች ወይም ራስን መግዛት አንድ ኃይል የሌለውን ተጽእኖ ለመቋቋም ጥቅም ላይ የሚውልበትን ውስጣዊ ግጭትን ያመለክታል። ከንግድ ጋር የተገናኘ ማንኛውም የትግል፣ ሙከራ ወይም ፍርሃት ከቅጽበት እና ፍላጎት ያስወጣታል። እናም፣ ውጤትዎን ይቀንሳል። ፕሮፌሽናል ነጋዴዎች ከህዝቡ የሚለዩበት ቦታ ነው። አደጋውን በባለሙያዎች መንገድ ሲቀበሉ፣ ገበያው እንደ ስጋት ሊያደርገው የሚችለውን ማንኛውንም ነገር አይገነዘቡም። የሚያስፈራራ ነገር ከሌለ ምንም የሚያስፈራ ነገር የለም። ካልፈራህ ድፍረት እያስፈልግም። ውጥረት ከሌለዎት የአረብ ብረት ነርቮች ለምን ያስፈልግዎታል? እና በግዴላሽነት የመሆን ችሎታዎን ካልፈሩ ፣ ምክንያቱም ተስማሚ የክትትል ዘዴዎች ስላሉት ፣ ከዚያ ራስን መግዛት እያስፈልግዎትም።

እኔ የምናገረውን አንድምታ ስታሰላሰል፣ አንድ ነገር እንድታስታውስ እፈልጋለሁ። ወደ ንግድ የሚገቡት በጣም ጥቂት ሰዎች ስለ ሃላፊነት እና አደጋ ተገቢውን እምነት እና አመለካከት ይዘው ይጀምራሉ። የሚያደርጉ አሉ ግን ብርቅ ነው። በጀማሪ ነጋዴ ምሳሌ ላይ የገለጽኩትን ሁሉም ሰው ተመሳሳይ ዑደት ውስጥ ያልፋል። በግዴላሽነት እንጀምራለን ከዚያም እንፈራለን እና ፍርሃታችን ያለማቋረጥ አቅማችንን ይቀንሳል። ዑደቱን የሚያቋርጡ እና በመጨረሻ የሚያደርጉት ነጋዴዎች በመጨረሻ መራቅን አቁመው ኃላፊነቱን እና አደጋውን መቀበል የሚጀምሩ ናቸው።

ዑደቱን በተሳካ ሁኔታ የፈረሱት ሰዎች ብዙ ኪሳራ እስኪያጋጥማቸው ድረስ የአስተሳሰብ ሽግግር አይያደርጉም እና ስለ ንግድ ባህሪ ያላቸውን ውዥንብር የማስወገድ አወንታዊ ውጤት አለው። ከእድገትዎ ጋር በተያያዘ ፣ የእነሱ ለውጥ እንዴት ያን ያህል አስፈላጊ አይደለም ፣ ምክንያቱም በአብዛኞቹ ጉዳዮች ሳያውቅ ነው። በሌላ አነጋገር፣ አዲሱ አመለካከታቸው ከገበያ ጋር በሚያደርጉት ግንኙነት ላይ የፈጠረውን አወንታዊ ተፅእኖ እስካላገኙ ድረስ በአእምሯዊ አካባቢያቸው ውስጥ እየተከናወኑ ያሉትን ለውጦች ሙሉ በሙሉ አያውቁም ነበር። ለዚህም ነው በጣም ጥቂት ዋና ነጋዴዎች ለስኬታቸው ምን እንደሆነ በትክክል ማስረዳት የሚችሉት፣ “ኪሳራህን ቆርጠህ” እና “ከፍላጎት ጋር ሂድ” በሚሉት አክሲሞች ከመናገር በስተቀር።

ዋናው ነገር ምንም እንኳን እንደ ነጋዴ ያለዎት ቀጥተኛ ልምድ በሌላ መንገድ ቢከራከሩም ባለሙያዎቹ እንደሚያደርጉት ማሰብ እና ያለ ፍርሃት መገበያየት ሙሉ በሙሉ እንደሚቻል መረዳቱ ነው።

የእርስዎን የአዕምሮ አካባቢ ማመጣጠን

አሁን እደጋውን ለመቀበል እና እንደ ባለሙያ ነጋዴ ለመስራት የአዕምሮ አካባቢዎን በትክክል እንዴት ማቀናጀት እንደሚችሉ ዜሮ ማድረግ እንጀምራለን። እስከዚህ ነጥብ ድረስ የተነጋገርኳቸው አብዛኞቹ የተነደፉት እርስዎ እውነተኛውን ስራ ለመስራት ዝግጁ እንዲሆኑ ለማድረግ ነው። በመሰረቱ በፕሮባቢሊቲዎች እና በዳርቻዎች ላይ ጽኑ እምነት ያለው የአስተሳሰብ ስልት ላስተምራችሁ ነው።

በዚህ አዲስ የአስተሳሰብ ስልት ከገበያ ጋር እንዴት አዲስ ግንኙነት መፍጠር እንደሚችሉ ይማራሉ። የህመም ማስፈራሪያው በሚጠፋበት ጊዜ፣ ፍርሃቱ በተመሳሳይ መልኩ ይጠፋል። እንዲሁም እርስዎ ሊደርሱባቸው የሚችሉ በፍርሃት ላይ የተመሰረቱ ስህተቶች። ያለውን ለማየት እና ባዩት ነገር ላይ ለመስራት ነጻ የሆነ አእምሮ ይቀርዳል። ወደዚህ ግድየለሽ ፣ ፍርሃት የለሽ የአእምሮ ሁኔታ ፣ ምንም እንኳን ደጋግመው ቢቃጠሉም ፣ የተወሰነ ስራ ይወስዳል ፣ ግን እርስዎ እንደሚያስቡት ያን ያህል ከባድ አይሆንም ። እንደውም ይህን መጽሐፍ አንብባችሁ ስትጨርሱ አብዛኞቻችሁ ለችግሮቻችሁ መፍትሄዎቹ ምን ያህል ቀላል እንደሆኑ ትገረማላችሁ። በብዙ መልኩ፣ የአዕምሮ ሁኔታ ወይም አመለካከት ልክ እንደ ሶፍትዌር ኮድ ነው።

ብዙ ሺዎች በትክክል የተጻፈ ኮድ፣ አንድ ጉድለት ያለበት መስመር ብቻ ሊኖርህ ይችላል፣ እና በዚያ የተሳሳተ መስመር ውስጥ አንድ ቁምፊ ብቻ ከቦታው ውጪ ሊሆን ይችላል። እንደ ሶፍትዌሩ አላማ እና እንከን ከሌሎቹ ነገሮች ጋር በተገናኘበት ቦታ ላይ በመመስረት፣ ያ የተሳሳተ ቦታ ያለው ገጽ ባህሪ በሌላ መልኩ ፍጹም በሆነ መልኩ የተጻፈውን ስርዓት አፈጻጸም ሊያበላሽ ይችላል። አየህ፣ መፍትሄው ቀላል ነበር፣ የተሳሳተ ቦታውን አስተካክል፣ እና ሁሉም ነገር ያለችግር ይሰራል። ይሁን እንጂ ስህተቱን ማግኘት ወይም በመጀመሪያ ደረጃ መኖሩን ማወቅ ትልቅ እውቀት ሊወስድ ይችላል።

ወደ ትክክለኛው የግብይት አስተሳሰብ ስንመጣ፣ ሁሉም ሰው የተወሰነ የስነ-ልቦና ርቀት ነው። በሌላ አገላለጽ ሁሉም ሰው ማለት ይቻላል የሚጀምረው ጉድለት ያለበት የሶፍትዌር ኮድ ነው። ስነ ልቦናዊ ርቀትን ለማመልከት እንደ ጠቅታ ወይም ዲግሪ ያሉ ቃላትን እጠቀማለሁ ነገርግን እነዚህ ቃላት የተለየ ርቀትን አያመለክቱም። ስለዚህ፣ ለምሳሌ፣ ብዙዎቻችሁ እርስዎ ብቻ እንደሆኑ ታገኛላችሁ፣ እንበል፣ ከተመሳሳይ አስተሳሰብ አንፃር እንድ ጠቅታ ርቃችሁ። ያ እንድ ጠቅታ ስለ ንግድ ባህሪ ያለዎትን አንድ ወይም ሁለት የተሳሳቱ ወይም የተሳሳቱ ግምቶችን ሊወክል ይችላል። በዚህ መጽሐፍ ውስጥ የቀረቡትን አንዳንድ ሐሳቦች ስታሰላስል፣ የእርስዎ አመለካከት ሊኖር ይችላል።

ፈረቃ.

የሶፍትዌር ኮድን ተመሳሳይነት ለመጠቀም ያ ፈረቃ በእርስዎ የአዕምሮ ስርዓት ውስጥ ያለውን ጉድለት መስመር ከማግኘት እና በትክክል በሚሰራ ነገር ከመተካት ጋር እኩል ነው። ሰዎች ይህን የመሰለ ውስጣዊ የአእምሮ ለውጥ እንደ "ah፣ ha" ልምድ፣ ወይም መብራቱ የሚበራበት ቅጽበት ብለው ይገልጻታል። ሁሉም ሰው እንደዚህ አይነት ልምዶች አጋጥሞታል, እና ከእነሱ ጋር የተያያዙ አንዳንድ የተለመዱ ባህሪያት አሉ. በመጀመሪያ, ብዙውን ጊዜ የተለየ ስሜት ይሰማናል. ዓለም በድንገት የተለወጠ ይመስል እንኳን የተለየ ይመስላል። በተለምዶ፣ በግኝቱ ወቅት፣ "ለምን ከዚህ በፊት ለምን አልነገርክኝም?" አይነት ነገር ልንል እንችላለን። ወይም, "ሁሉንም ጊዜ በፊቱ ነበር, ነገር ግን አላየሁትም" ወይም "በጣም ቀላል ነው, ለምን ማየት አልቻልኩም?"

ሌላው አስደሳች ክስተት የ"ah, ha" ልምድ አንዳንድ ጊዜ በቅጽበት ውስጥ,

ምንም እንኳን የጊዜ መጠን ሊለያይ ቢችልም፣ ይህ አዲስ የማንነታችን ክፍል ሁልጊዜም የማንነታችን አካል እንደሆነ ይሰማናል። ያኔ ልምድ ከማግኘታችን በፊት እንደ ነበርን ማመን ይከብደናል። በአጭር አነጋገር፣ ተከታታይነት ያለው ስኬታማ ነጋዴ ለመሆን ማወቅ ያለብዎትን አብዛኞቹን አንዳንድ ግንዛቤ ሊኖርዎት ይችላል። ነገር ግን ስለ አንድ ነገር ማወቅ የማንነትዎ ተግባራዊ አካል እንዲሆን አያደርገውም። ግንዛቤ የግድ እምነት አይደለም። ስለ አዲስ ነገር መማር እና ከእሱ ጋር መስማማት በእሱ ላይ መስራት በሚችሉበት ደረጃ ከማመን ጋር ተመሳሳይ ነው ብለው ማሰብ አይችሉም።

እባቦችን የሚፈራ ደንበኞችን እንደ ምሳሌ ውሰድ። ሁሉም እባቦች አደገኛ እንዳልሆኑ እና በአደገኛ እና በሌሎች መካከል እንዴት መለየት እንደሚቻል መማር አስቸጋሪ እንዳልሆነ ያውቃል።

እነዚህን ልዩነቶች እንዴት ማድረግ እንደሚቻል መማር በድንገት "አደገኛ ያልሆኑ እባቦችን" እንዳይፈራ ያደርገዋል? ንቃተ ህሊናው በአእምሮው አካባቢ አሁን ከእባቦች ጋር ያለ ፍርሃት እና መንቀሳቀስ ወደ ሚችልበት ደረጃ ዝቅ ይላል ብለን መገመት እንችላለን? አይ፣ ይህን ግምት ማድረግ አንችልም። አንዳንድ እባቦች አደገኛ አለመሆናቸውን እና የእባቦችን ፍራቻ በአእምሯዊ አካባቢው ውስጥ ጎን ለጎን ሊኖሩ እንደሚችሉ መገንዘብ እርስ በእርስ የሚጋጭ ነው። ከእባቡ ጋር ሊገጥሙት ይችላሉ እና እባቡ አደገኛ እንዳልሆነ እና እንደማይጎዳው እንደሚያውቅ ወዲያውኑ ሊያውቅ ይችላል። ነገር ግን፣ በተመሳሳይ ጊዜ፣ እሱ ቢፈልግ እንኳን፣ እባቡን መንካት አሁንም እጅግ በጣም አስቸጋሪ ይሆናል። ይህ ማለት በህይወቱ በሙሉ እባቦችን መፍራት ተፈርዶበታል ማለት ነው? መሆኑ ከፈለገ ብቻ ነው። በእውነት የፈቃደኝነት ጉዳይ ነው።

በእርግጠኝነት ፍርሃቱን ማስወገድ ይቻላል፣ ነገር ግን በእሱ ላይ መስራት አለበት፣ እና በማንኛውም ነገር ላይ መስራት በቂ ተነሳሽነት ይጠይቃል። አብዛኞቻችን ምክንያታዊ ያልሆኑ ፍርሃቶች እንደሆኑ የምናውቀው ነገር አለን እና በቀላሉ ከተቃርኖው ጋር ለመኖር እንመርጣለን ምክንያቱም ፍርሃትን ለማሸነፍ አስፈላጊ የሆነውን ስሜታዊ ስራ ውስጥ ማለፍ ስለማንፈልግ ነው። በዚህ ምሳሌ፣ ተቃርኖው ግልጽ ነው። ነገር ግን፣ ከነጋዴዎች ጋር በሰራሁባቸው በርካታ አመታት፣ በአደጋ እና በሃላፊነት ጉዳዮች ዙሪያ ያሉ በርካታ ዓይነተኛ ቅራኔዎችን እና ግጭቶችን ገልጬያለሁ፣ ሁለት እና ከዚያ በላይ የሚጋጩ እምነቶች መያዝ ምንም ያህል ተነሳሽ ብትሆን አዎንታዊ አላማዎችህን በቀላሉ መሰረዝ ትችላለህ። ስኬታማ ።

ችግሩ ከእነዚህ ተቃርኖዎች መካከል አንዳቸውም ቢሆኑ በጨረፍታ ባይሆኑም በእርግጥ ግልጽ አይደሉም። ተቃራኒ እምነቶች ግን ችግሮች ብቻ አይደሉም። ነጋዴዎች በተለምዶ ወደ እምነት ተግባራዊ ደረጃ ወርደዋል ብለው የሚገምቱት እንደ "አደጋ ቀማሽ ነኝ" ስለመሳሰሉት አስተያየቶችስ ምን ለማለት ይቻላል፣ እንደ እውነቱ ከሆነ፣ ገበያውን የሚገነዘቡበት መሰረታዊ ተለዋዋጭነት ለማስቀረት የተቻለውን ሁሉ እያደረጉ መሆኑን ያሳያል። አደጋ፣ የሚቃረኑ እምነቶች እና የማይሰሩ ግንዛቤ ጉድለት የአእምሮ ሶፍትዌር ኮድን ይወክላሉ። በትኩረት የመቆየት እና ግቦችዎን ለማሳካት ችሎታዎን የሚያጠፋ ኮድ፣ በአንድ ጊዜ አንድ እግር በማፍጠፊያው ላይ እና ሌላው በብሬክ ላይ ያለ እንዲመስል የሚያደርግ ኮድ፣ መጀመሪያ ላይ በአስደሳች መንገድ ፈታኝ የሆነ ሚስጥራዊ ጥራትን እንዴት መገበያየት እንደሚቻል ለመማር የሚሰጥ ኮድ፣ ነገር ግን አብዛኛውን ጊዜ ወደ ንጹህ፣ ያልተበረዘ ቁጣ ይቀየራል። በ1960ዎቹ መገባደጃ ላይ ኮሌጅ እያለሁ፣ ከምወዳቸው ፊልሞች አንዱ ፖል ኒውማንን የተወነው አሪፍ ሃንድ ሉክ ነው። ያኔ በጣም ተወዳጅ ፊልም ነበር፣ ስለዚህ እርግጠኛ ነኝ አንዳንዶቻችሁ በምሽት ቲቪ ላይ አይታችሁታል።

ሉክ በጆርጂያ ሰንሰለት ቡድን ውስጥ ነበር። አምልጦ ለሁለተኛ ጊዜ ከተያዘ በኋላ ጠባቂው

ጠባቂዎችም ለቃስ ለሦስተኛ ጊዜ እንዳያሳናቸው ቆርጠዋል። ስለዚህ ያለ እረፍት ከመጠን ያለፈ ስራ እንዲሰራ ሲያስገድዱት እና የማያቋርጥ ድብደባ እየፈጸሙበት ሳለ "ለቃስ ሆይ እስካሁን አእምሮህን ሰምተሃል?" ውሎ አድርጎ ከብዙ ስቃይ በኋላ፣ በመጨረሻ ለቃስ አእምሮው ትክክል እንደሆነ ለእስር ቤቱ አለቆቹ ነገራቸው። እሱ ካላደረገ እና እንደገና ለማምለጥ ቢሞክር በእርግጠኝነት እንደሚገድሉት ተናገሩ። እርግጥ ነው፣ ለቃስ ሌላ ለማምለጥ ሞክሮ ነበር፣ እናም ቃላቸው እንደተጠበቀ ሆኖ ጠባቂዎቹ ገደሉት። እንደ ለቃስ ብዙ ነጋዴዎች አውቀውም ይሁን ሳያውቁ ገበያውን በመምታት የራሳቸውን መንገድ ለማግኘት እየሞከሩ ነው። በዚህም ምክንያት በገንዘብ እና በስሜት ይገደላሉ. ከገበያ የምትፈልገውን ለማግኘት ቀላል፣ ወሰን በሌለው አጥጋቢ መንገድ አለ፣ ነገር ግን መጀመሪያ "አእምሮህን ለማስተካከል" ፈቃደኛ መሆን አለብህ።

ምዕራፍ 5

የማስተዋል ተለዋዋጭ

የዚህ መጽሐፍ ዋና አላማዎች የህመሙን ስጋት ከገበያ መረጃ እንዴት ማውጣት እንደሚችሉ ማስተማር ነው። ገበያው ደስ የሚል ወይም የሚያስቃይ መረጃ እያመነጭም። ከገበያ እይታ፣ ሁሉም በቀላሉ መረጃ ነው። ገበያው በማንኛውም ጊዜ እርስዎ እንዲሰማዎት የሚያደርግ ሊመስል ይችላል ፣ ግን እንደዛ አይደለም። መረጃውን እንዴት እንደሚገነዘቡ፣ የሚሰማዎትን ስሜት እና በዚህም ምክንያት ወደ ፍሰቱ ለመግባት እና ገበያው የሚሰጠውን ማንኛውንም ጥቅም ለመጠቀም በጣም ምቹ በሆነ የአእምሮ ሁኔታ ውስጥ መሆን አለመሆኑን የሚወስነው የእራስዎ የአእምሮ ማዕቀፍ ነው።

ባለሙያዎች ስለ ገበያዎች የሚያሠቃይ ነገር አይገነዘቡም; ስለዚህ, ለእነርሱ ምንም ስጋት የለም.

ምንም ማስፈራሪያ ከሌለ ለመከላከል ምንም ነገር የለም. በውጤቱም፣ በንቃተ ህሊናቸው ወይም በንቃተ ህሊናቸው የመከላከያ ስልታቸው የሚጀምርበት ምንም ምክንያት የለም። ለዛም ነው ባለሙያዎች ሌላውን ሁሉ የሚሰጥር ነገር ማየት እና ማድረግ የሚችሉት። ፍሰቱ ውስጥ ናቸው፣ ምክንያቱም ማለቂያ የለሽ የዕድሎች ፍሰት እያስተዋሉ ነው፣ እና በፍሰቱ ውስጥ በሌሎች ጊዜ፣ ምርጦቹ ያንን እውነታ ይገነዘባሉ እና ከዚያ ወደ ኋላ በመመለስ ወይም ሙሉ በሙሉ ባለመገበያየት ማካካስ ይችላሉ። .

ግብዓ እንደ ባለሙያዎቹ መገበያየት መቻል ከሆነ፣ ሳይዛባ ገበያውን ከዓላማ አንፃር ማየት መቻል አለባቸው። ያለ መቃወሚያ ወይም ማመንታት እርምጃ መውሰድ መቻል አለባቸው፣ ነገር ግን ከልክ በላይ በራስ የመተማመን ስሜት ወይም የደስታ ስሜት የሚያስከትልን አሉታዊ ተጽእኖ ለመከላከል በተገቢው የአዎንታዊ እገታ መጠን። በመሰረቱ፣ አላማህ ልዩ የሆነ የአእምሮ ሁኔታ፣ የነጋዴ አስተሳሰብ መፍጠር መቻል ነው።

ይህንን ሲያጠናቅቁ፣ እንደ ነጋዴ ስለ እርስዎ ስኬት ሁሉም ነገር ወደ ቦታው ይወድቃል። ያንን አላማ እንድታሳካ እንዲረዳህ ከገበያ መረጃ ጋር ያለህን ግንኙነት እንደ አስጊ የመገመት አቅም ትንሽ ወይም ምንም እንዳይሆን ለማድረግ የሚያስችልህን መንገድ እሰጥሃለሁ።

"እንደገና መወሰን" ስል የእርስዎን አመለካከት ለመቀየር እና ከአእምሮአዊ ማዕቀፍ ውስጥ እርስዎን ወደ ስሜታዊ ህመም ከማድረግ ይልቅ ባሉ አጋጣሚዎች ላይ እንዲያተኩሩ የሚያደርግ ነው።

የእርስዎን የእእምሮ ሶፍትዌር ማረም

በሌላ አነጋገር ትልቅን ከእእምሮ ሶፍትዌር ኮድ አውጥተን እእምሮችንን ማስተካከል እንፈልጋለን። ይህንን በብቃት ማድረግ የእዕምሮ ጉልበትን ምንነት መረዳትን ይጠይቃል እና ሃይሉን እንዴት መጠቀም እንደሚችሉ ለገቢያ መረጃ ያልተፈለገ፣ አሉታዊ እና ስሜታዊ ምላሽን እያመጣ ያለውን አመለካከት ለመቀየር። ብዙ የሚማሩት ነገር አለ፣ ግን አንዳንድ ቀላል ለውጦች በንግድም ውጤቶች ላይ እንዴት ትልቅ ለውጥ እንደሚያደርጉ ስታደንቁ የምትደነቅ ይመስለኛል። የግብይት ሂደት የሚጀምረው እድልን በማስተዋል ነው። ያለ እድል ግንዛቤ፣ የምንገበያይበት ምክንያት አይኖረንም። ስለዚህ የአመለካከትን ሂደት በማፍረስ የእእምሮ ጉልበት ምርመራ መጀመራችን ተገቢ ይመስለኛል።

የአመለካከት መሰረታዊ ተለዋዋጭ ነገሮች ምንድን ናቸው? መረጃን እንዴት እንደምናስተውል ወይም ካለው ጋር ባለው ግንኙነት ምን እንደተገነዘብን የሚወስኑት የትኞቹ ነገሮች ናቸው? ግንዛቤ በማንኛውም ጊዜ ከምናገኘው ነገር ጋር እንዴት የተያያዘ ነው? ምናልባት የአመለካከትን ተለዋዋጭነት ለመረዳት እና ለእነዚህ ጥያቄዎች መልስ ለመስጠት ቀላሉ መንገድ ሁሉንም ነገር ማሰብ ነው (እና እኔ የምሰራው ሃይሎች - ስለ ንብረቶቹ፣ ባህሪያት እና ባህሪያት መረጃ የሚያመነጩ ሃይሎች እነሱ ምን እንደሆኑ ልዩ ያደርጋቸዋል።

ከአካላችን ውጭ ያሉ ነገሮች ሁሉ - ሁሉም ተክሎች እና ሁሉም የሕይወት ምድቦች; ሁሉም የፕላኔቶች ክስተቶች በአየር ሁኔታ, በመሬት መንቀጥቀጥ እና በአሳተ ገሞራ ፍንዳታዎች መልክ; ሁሉም ንቁ እና የማይነቃቁ አካላዊ ነገሮች; እና እንደ ብርሃን፣ የድምፅ ሞገዶች፣ ማይክሮዌቭ እና ጨረሮች ያሉ ሁሉም የአካል ያልሆኑ ክስተቶች ስለ ሕልውናው ተፈጥሮ መረጃን ያመነጫሉ። ያ መረጃ ከአምስቱ አካላዊ የስሜት ህዋሳቶቻችን በአንዱ ላይ እንደ ሃይል የመንቀሳቀስ አቅም አለው። ወደ ፊት ከመሄዳችን በፊት “አመነጫለሁ” የሚለውን ግስ ሁሉን አቀፍ በሆነ መንገድ የተጠቀምኩት ግዑዝ ነገርን ጨምሮ ሁሉም ነገር ንቁ በሆነ የአገላለጽ ሁኔታ ውስጥ መሆኑን የሚያመለክት መሆኑን ልብ ይበሉ።

ለምን እንደዚያ እንዳደረሁ ለማሰራዳት፣ እንደ ድንጋይ ቀላል ነገር እንመልከት። ራሱን እንደ ድንጋይ ከሚገልጹ ልዩ አተሞች እና ሞለኩሎች የተዋቀረ ግዑዝ ነገር ነው። “መግለጽ” የሚለውን ገባሪ ግስ ልጠቀም እችላለሁ ምክንያቱም ዓለቱን የሚሠሩት አቶሞች እና ሞለኩሎች በቋሚ እንቅስቃሴ ውስጥ ናቸው። ስለዚህ ቋጥኝ ከረቂቅ ትርጉም በቀር ንቁ ባይመስልም በስሜት ህዋሳችን ላይ ኃይል ሆነው የሚሠሩ ባህርያትና ባሕሪያት ስላሉት የሕልውናውን ባሕርይ እንድንለማመድ እና እንድንለያይ ያደርገናል። ለምሳሌ ቋጥኝ ሽካራነት አለው እና ጣቶቻችንን ከዓለቱ ወለል ላይ ብንሮጥ የንክኪ ስሜታችን ላይ እንደ ሃይል ይሰራል።

አንድ ድንጋይ ቅርጽ እና ቀለም አለው, ይህም በእኛ እይታ ላይ ኃይል ሆኖ; ዓለቱ ሌላ ነገር ሊይዘው የማይችለውን ቦታ ስለሚይዝ ባዶ ቦታ ወይም ሌላ ነገር ሳይሆን እናየዋለን። ቋጥኝ ደግሞ የማሸተት ስሜታችን ላይ ሃይል ሆኖ የሚሰራ ወይም ጣዕም ያለው ሽታ ሊኖረው ይችላል ምንም እንኳን በቅርብ ጊዜ ለማወቅ ምንም እይት ቋጥኝ አልላሸም። በአከባቢው ውስጥ ባህሪያቱን እና ባህሪያቱን የሚገልጽ ማንኛውም ነገር ሲያጋጥመን የኃይል ልውውጥ ይከናወናል. ከወጪ የሚመጣው ሃይል ራሱን በሚገልጥ ማንኛውም እይት መልኩ በነርቭ ስርዓታችን ወደ ኤሌክትሪካዊ ግፊቶች ይቀየራል ከዚያም በውስጣችን እና በእእምሮአችን አካባቢ ይከማቻል። ይበልጥ ግልጽ ለመሆን፣ በስሜት ህዋሳቶቻችን እያየን፣ የምንሰማው፣ የምንቀምስለው፣ የምንሰማው ወይም የሚሰማን ማንኛውም ነገር ወደ ኤሌክትሪክ ግፊት ይለወጣል።

ጉልበት እና በአእምሮዊ አካባቢያችን እንደ ትውስታ እና/ወይ የተከማቸ - ይህ ሁሉ በአብዛኛዎቹ ሰዎች ላይ በትክክል የሚገለጥ ይመስለኛል ፣ ግን እዚህ ላይ አንዳንድ ጥልቅ እንደምታዎች እራሳቸውን የማይታዩ ናቸው እና እኛ ሙሉ በሙሉ እንወስዳቸዋለን ። ለነገሩ።

በመጀመሪያ ደረጃ፣ በራሳችን እና በውጫዊ አካባቢ ውስጥ ባሉ ሁሉም ነገሮች መካከል ያለው የምክንያት እና የውጤት ግንኙነት አለ። በውጤቱም ከውጫዊ ሃይሎች ጋር መገናኘታችን "የኃይል መዋቅሮች" የምለውን በአእምሮአችን ውስጥ ይፈጥራል። በህይወታችን ውስጥ የምናገኛቸው ትዝታዎች፣ ልዩነቶች እና በመጨረሻም እምነቶች በአእምሮዊ አካባቢያችን ውስጥ በተዋቀረ ሃይል ውስጥ አሉ። የተዋቀረ ጉልበት ረቂቅ ጽንሰ-ሐሳብ ነው። "ጉልበት እንዴት ነው የሚፈጠረው ወይም የሚመስለው?" ብለህ ራስህን ትጠይቅ ይሆናል። ለዚህ ጥያቄ መልስ ከመስጠቴ በፊት አንድ ተጨማሪ መሠረታዊ ጥያቄ መሆን አለበት።

አድራሻቸው።

በመጀመሪያ ደረጃ ትውስታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች በሃይል መልክ እንደሚገኙ እንዴት እናውቃለን?

በሳይንስ የተረጋገጠ ወይም ሙሉ በሙሉ በሳይንስ ማህበረሰቡ ዘንድ ተቀባይነት እንዳለው አላውቅም ነገር ግን እነዚህ የአእምሮ ክፍሎች በምን አይነት መልኩ ሊኖሩ እንደሚችሉ እራስዎን ይጠይቁ? በእርግጠኝነት የምናውቀው ነገር ይኸውና፡ ከአቶሞች እና ሞለኩሎች የተዋቀረ ማንኛውም ነገር ቦታን ይይዛል እና ስለዚህም ሊታይ ይችላል። ትዝታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች በተወሰነ አካላዊ መልክ ከነበሩ እነሱን መመልከት መቻል አለብን። በእኔ ግንዛቤ፣ እንደዚህ አይነት ምልክታዎች አልተደረጉም።

የሳይንስ ማህበረሰብ የአንጎል ቲሹን (በህይወት ያሉ እና የሞቱትን) በነፍስ ወከፍ አቶም ደረጃ መርምረዋል፣ የተለያዩ የአንጎል ክልሎችን ከስራዎቻቸው አንፃር ካርታ አውጥተዋል፣ ነገር ግን ማንም እስካሁን ድረስ ትውስታን፣ ልዩነትን፣ እምነትን አላስተዋለም ። በተፈጥሮው መልክ. "በተፈጥሯዊ መልኩ" ማለቴ ምንም እንኳን አንድ ሳይንቲስት የተወሰነ ትውስታዎችን የያዙትን የአንጎል ሴሎች መመልከት ቢችልም እነዚያን ትውስታዎች በመጀመሪያ ሊለማመድ አይችልም. ሊያጋጥማቸው የሚችለው ትዝታው ያለበት ሰው በህይወት ካለ እና በሆነ መንገድ ሊገልፅላቸው ከመረጠ ብቻ ነው። ትውስታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች እንደ አካላዊ ጉዳይ ከሌሉ፣ እንደ አንዳንድ ሃይል ካልሆነ በስተቀር ሌላ አማራጭ መንገድ የለም። ይህ በእውነቱ ከሆነ፣ ይህ ጉልበት የተወሰነ ቅርጽ ሊኖረው ይችላል? ወደ ሕልውና እንዲመጣ ያደረጉትን የውጭ ኃይሎች በሚያንጸባርቅ መንገድ ሊዋቀር ይችላል? በጣም በእርግጠኝነት! በአካባቢው ውስጥ ከኃይል ጋር ተመሳሳይነት ያለው ቅርፅ አለ ፣ ሀሳቦች ጉልበት ናቸው። በቋንቋ ስለምታስብ፣ ሃሳብህ የሚዋቀረው በምታስበው ቋንቋ በሚገዙት ገደቦች እና ደንቦች ነው። እነዚህን ሃሳቦች ጮክ ብለህ ስትገልጽ የድምፅ ሞገዶችን ትፈጥራለህ፣ እነዚህም የኃይል ዓይነቶች ናቸው. በድምጽ ገመዶችዎ እና እንደበትዎ መስተጋብር የሚፈጠሩት የድምፅ ሞገዶች በመልእክትዎ ይዘት የተዋቀሩ ናቸው። ማይክሮዌቭስ ሃይል ነው።

ብዙ የስልክ ጥሪዎች የሚተላለፉት በማይክሮዌቭ ነው፣ ይህ ማለት የማይክሮዌቭ ሃይል የሚተላለፈውን መልእክት በሚያንጸባርቅ መልኩ መዋቀር አለበት።

ሌዘር መብራት ሃይል ነው እና የሌዘር ብርሃን ሾው ወይም የሌዘር ጥበብ ማሳያን ካዩ ያዩት ነገር የእርቲስቶችን የፈጠራ ፍላጎት የሚያንፀባርቅ ቅርጽ ሲይዝ ያያችሁት ነገር። እነዚህ ሁሉ ሃይል እንዴት ቅርጽ፣ ቅርጽ እና መዋቅር እንደሚይዝ ጥሩ ምሳሌዎች ናቸው። በእርግጥ፣ ብዙ ተጨማሪዎች አሉ፣ ነገር ግን ነጥቡን በጣም ግራፊክ በሆነ መንገድ የሚገልጽ አንድ ተጨማሪ ምሳሌ አለ. በጣም መሠረታዊ በሆነው ደረጃ፣ ሕልሞች ምንድን ናቸው? ሕልሞች ምን ማለት እንደሆነ ወይም ምን እንደሚመስሉ አልጠይቅዎትም።

ዓለማዊ ግን ምንድናቸው? ንብረታቸው ምንድን ነው? ህልሞች የሚከናወኑት የራስ ቅላችን ውስጥ ነው ብለን ካሰብን ፣ከአተሞች እና ሞለኩሎች የተውጣጡ ሊሆኑ አይችሉም ፣ምክንያቱም በህልማችን ውስጥ ላሉት እና ለሚከናወኑት ነገሮች ሁሉ በቂ ቦታ አይኖራቸውም ። የህልም ልምዶች ልክ እንደነቃን እና በአምስቱ የስሜት ህዋሳቶቻችን ህይወትን ስንለማመድ ከምናስተውላቸው ነገሮች ጋር ተመሳሳይ መጠን እና መጠን ያላቸው ይመስላሉ።

ይህ ሊሆን የሚችለው ብቸኛው መንገድ ህልሞች የተዋቀሩ የኃይል ዓይነቶች ከሆኑ ነው ፣ ምክንያቱም ጉልበት ማንኛውንም መጠን ወይም መጠን ሊወስድ ይችላል ፣ ግን ይህንን ሲያደርጉ ፣ በእውነቱ ምንም ቦታ አይወስድም። አሁን፣ በአንተ ላይ ካልደረሰ፣ በጣም ጥልቅ የሆነ ነገር እዚህ አለ። ከውጫዊው አካባቢ ጋር በመገናኘታችን ያገኘናቸው ትዝታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች ስለ አካባቢው የተማርነውን እና እንዴት እንደሚሰራ የሚወክሉ ከሆኑ። እና እነዚህ ትውስታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች በአዕምሯዊ አካባቢያችን እንደ ጉልበት ካሉ፣ እና ጉልበት ምንም ቦታ ካልወሰደ፣ ከዚያ ደግሞ ለመማር ያልተገደበ አቅም አለን ማለት ይቻላል።

ይህ፣ እኔ ማለት ይቻላል ብዬ ብቻ ሳይሆን እያልኩ ነው። ከ 100 ዓመታት በፊት ከነበረው ጋር ሲነፃፀር የሰው ልጅ ንቃተ ህሊና እድገት እና ምን ማወቅ እንዳለበት አስቡበት። ለመማር ያልተገደበ አቅም እንደሌለን የሚጠቁም ምንም ነገር የለም። በዚህ የተስፋፋ ግንዛቤ ምክንያት አሁን በምንገነዘበው እና በምናደርገው ነገር መካከል ያለው ልዩነት ከ100 ዓመታት በፊት ይኖር የነበረውን የማንንም ሰው አእምሮ ያደናቅፋል።

ግንዛቤ እና መማር

ሆኖም የማከማቻ አቅምን ከመማር አቅም ጋር እንዳናመሳሰል መጠንቀቅ አለብን። መማር እና ለመማር ያለውን ነገር ማወቅ የማከማቻ አቅም ተግባር ብቻ አይደለም። ቢሆን ኖሮ ሁሉንም ነገር እንዳናውቅ ምን ይከለክለናል? እና ሁሉንም ነገር ካወቅን በማንኛውም ጊዜ ውስጥ እራሱን የሚገልፀውን እያንዳንዱን ባህሪ ፣ ንብረት ወይም ባህሪ እንዳንገነዘብ ምን ይከለክለናል? አሁን ምን አቆመን? እነዚህ ጥያቄዎች እንደ ትዝታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች ያሉ አእምሮአዊ ክፍሎች እንደ ጉልበት መኖራቸውን ለምን መረዳት እንዳለበት ወደ ዋናው ልብ ይደርሳሉ። ጉልበት የሆነ ማንኛውም ነገር ቅርፁን የሚገልጽ ሃይል ሆኖ የመሰራት አቅም አለው፣ እናም ትዝታችን፣ ልዩነቶቻችን እና እምነቶቻችን የሚያደርጉት ይህንኑ ነው።

ከውስጥ ሆነው ቅርጾቻቸውን እና ይዘታቸውን በመግለጽ በስሜት ህዋሳቶቻችን ላይ እንደ ሃይል ይሰራሉ እና በዚህ ሂደት ውስጥ በማንኛውም ጊዜ የምናስተውለውን መረጃ በከፍተኛ ሁኔታ በመገደብ ብዙ መረጃዎችን ያደርጋሉ። ከአካባቢው አንፃር የሚገኝ፣ እና በመረጃው ውስጥ ያሉ እድሎች፣ በጥሬው የማይታዩ ናቸው።

እዚህ ላይ እያልኩ ያለሁት በማንኛውም ጊዜ አካባቢው ስለ ንብረቶቹ፣ ባህሪያቱ እና ባህሪያቱ እጅግ በጣም ብዙ መረጃ እያመነጨ ነው። እንዳንዶቹ መረጃዎች ከስሜት ህዋሳችን ከፊዚዮሎጂ ክልል ውጪ ናቸው። ለምሳሌ፣ ዓይኖቻችን እያንዳንዱን የብርሃን የሞገድ ርዝመት ማየት አይችሉም፣ ጆሮአችንም አካባቢው የሚያመነጨውን እያንዳንዱን የድምፅ ድግግሞሽ መስማት ስለማይችል ከስሜት ህዋሳችን ፊዚዮሎጂያዊ አቅም በላይ የሆነ መረጃ አለ። ስለ ቀሪዎቹስ?

አካባቢው ስለራሱ እያመነጨ ያለው መረጃ? በስሜት ህዋሳቶቻችን ውስጥ ያለውን ልዩነት፣ ባህሪ እና ባህሪያዊ ስሜትን እናያለን፣ እንሰማለን፣ እንቀምሳለን፣ እንሸታለን ወይም ይሰማናል? በፍፁም አይደለም! በውስጣችን ያለው ሃይል ውጫዊ አካባቢው በሚሰራባቸው ተመሳሳይ የስሜት ህዋሳት አማካኝነት በመስራት ስለ አብዛኛው መረጃ ያለን ግንዛቤ ይገድባል እና ያግዳል። አሁን፣ ትንሽ ወስደህ ብታስብበት፣ ከተናገርኩት ውስጥ ጥቂቶቹ እራሳቸው የሚረጋገጡ መሆን አለባቸው። ለምሳሌ ስለእነሱ ገና ስላልተማርን ብቻ የማናስተውለው ውጫዊው አካባቢ እራሱን የሚገልጽበት ብዙ መንገዶች አሉ።

ይህንን በምሳሌ ለማስረዳት ቀላል ነው። ለመጀመሪያ ጊዜ የዋጋ ገበታ ሲመለከቱ ያስቡ። ምን አየህ? በትክክል ምን አስተዋልክ? ከዚህ ቀደም ምንም ተጋላጭነት ሳይኖር፣ እርግጠኛ ነኝ፣ ልክ እንደሌለው ሰው፣ ምንም ትርጉም የሌላቸው ብዙ መስመሮችን አይተሃል። አሁን አንተ እንደ አብዛኞቹ ነጋዴዎች ከሆንክ የዋጋ ሠንጠረዥን ስትመለከት በነዚያ ልዩ የንግድ ልውውጦች ላይ የተሳተፉትን ሁሉንም ነጋዴዎች የጋራ ድርጊቶችን የሚወክሉ ባህሪያትን፣ ባህሪያትን እና የባህሪ ቅጦችን ታያለህ። መጀመሪያ ላይ ሰንጠረዥ ያልተለየ መረጃን ይወክላል. ያልተለየ መረጃ ብዙውን ጊዜ ግራ መጋባትን ይፈጥራል፣ እና ያ ምናልባት ገበታ ሲያጋጥሙ ያጋጠመዎት ነገር ነው።

ቀስ በቀስ ግን ስለዚያ መረጃ ልዩነት ማድረግን ተምረሃል፣ ለምሳሌ አዝማሚያዎች እና የአዝማሚያ መስመሮች፣ ማጠናከሪያዎች፣ ድጋፍ እና መቃወም፣ መሻሻሎች ወይም በድምጽ መካከል ጉልህ ግንኙነቶች፣ እና ክፍት ፍላጎት እና የዋጋ እርምጃ፣ ጥቂቶቹን ለመጥቀስ ያህል። በገበያው ባህሪ ውስጥ ያሉት እነዚህ ልዩነቶች እያንዳንዱ የግል ፍላጎትን፣ ግብን ወይም ፍላጎትን ለማሟላት እድሉን እንደሚወክል ተምረሃል። እያንዳንዱ ልዩነት አሁን ትርጉም ነበረው እና የተወሰነ አንጻራዊ ጠቀሜታ ወይም አስፈላጊነት ከእሱ ጋር ተያይዟል።

አሁን፣ ምናብህን እንድትጠቀም እና እስካሁን ያየኸውን የመጀመሪያ የዋጋ ገበታ በፊትህ እንዳዘጋጀሁ ለማስመሰል እፈልጋለሁ።

አሁን በሚያዩት እና ያኔ ባዩት መካከል ልዩነት ይኖር ይሆን?

በፍጹም። ከተለያዩ ያልተለያዩ መስመሮች ይልቅ፣ በዚያን ጊዜ እና አሁን መካከል ስለእነዚያ መስመሮች የተማርካቸውን ሁሉንም ነገሮች ታያለህ። በሌላ አነጋገር፣ እርስዎ ለማድረግ የተማሯቸውን ሁሉንም ልዩነቶች፣ እንዲሁም እነዚህ ልዩነቶች የሚወክሉትን ሁሉንም እድሎች ያያሉ።

ሆኖም፣ ያንን ገበታ ሲመለከቱ የሚያዩዋቸው ነገሮች ሁሉ ያኔ ነበሩ፣ እና በተጨማሪ፣ ለመገንዘብ ይገኙ ነበር። ልዩነቱ ምንድን ነው? አሁን በውስጣችሁ ያለው የተዋቀረ ጉልበት - ያካበትከው እውቀት - በዓይንህ ላይ ሃይል ሆኖ ይሰራል፣ ይህም የተማርካቸውን የተለያዩ ልዩነቶች እንድታውቅ ያደርግሃል። ሰንጠረዥን ለመጀመሪያ ጊዜ ሲመለከቱ ያ ጉልበት እዚያ ስላልነበረ፣ አሁን የሚያዩዋቸው እድሎች በሙሉ እዚያ ነበሩ፣ ግን በተመሳሳይ ጊዜ ለእርስዎ የማይታዩ ናቸው። በተጨማሪም፣ በዚያ ገበታ ላይ ባሉት ተለዋዋጮች መካከል ሊኖር የሚችለውን ግንኙነት መሰረት በማድረግ እያንዳንዱን ልዩነት ማድረግ ካልተማርክ በስተቀር እስካሁን ያልተማርከው ነገር አሁንም የማይታይ ነው። አብዛኞቻችን በተጋለጥንበት መረጃ ውስጥ ባሉ የማይታዩ እድሎች በቀጣይነት ምን ያህል እንደተከበብን ምንም አይነት ፅንሰ-ሀሳብ የለንም።

ብዙውን ጊዜ, ስለእነዚህ እድሎች ፈጽሞ አንማርም, በዚህም ምክንያት, የማይታዩ ሆነው ይቆያሉ. ችግሩ፣ በእርግጥ፣ ሙሉ በሙሉ አዲስ ወይም የተለየ ሁኔታ ውስጥ ካልሆንን ወይም በእውነተኛ ግልጽነት አስተሳሰብ ካልተንቀሳቀሰን፣ እስካሁን ያልተማርነውን አንድ ነገር እንዳናስተውል ነው። ስለ አንድ ነገር ለማወቅ፣ በሆነ መንገድ ልንለማመደው መቻል አለብን። ስለዚህ እዚህ ያለን ሀ

እንዳንማር የሚከለክለው የተዘጋ ዑደት። የማስተዋል የተዘጋ ዑደቶች በሁላችንም ውስጥ አሉ፤ ምክንያቱም የአዕምሮ ጉልበት ስሜታችንን የሚገልፅበት ተፈጥሯዊ ተግባራት ናቸው። ኤቪየኔ "ሰዎች ማየት የሚፈልጉትን ያያሉ" የሚለውን አገላለጽ ሰምታለች።

ትንሽ ለየት ባለ መንገድ ላስቀምጥ፡ ሰዎች ለማየት የተማሩትን ያያሉ፤ እና ሌሎች ነገሮች ሁሉ የማይታዩ ናቸው ያልተማሩትን ሁሉ ግንዛቤያቸውን የሚከለክል እና እስኪገኝ ድረስ የሚጠብቀውን ሃይል እንዴት መቋቋም እንደሚችሉ እስኪማሩ ድረስ። ይህንን ፅንሰ-ሀሳብ ለማብራራት እና የበለጠ ግልፅ ለማድረግ፤ ሌላ ምሳሌ ልስጥዎታለሁ፤ ይህም የአዕምሮ ጉልበት እንዴት አካባቢን እንደምንገነዘበው እና እንዴት እንደሚለማመደው የሚያሳየው የምክንያት እና የውጤት ግንኙነትን በሚቀይር መልኩ ነው። አንድ በጣም ትንሽ ልጅ ከውሻ ጋር ለመጀመሪያ ጊዜ ያደረገውን እንይ። ለመጀመሪያ ጊዜ ልምድ ስለሆነ የልጁ የአዕምሮ አካባቢ ንፁህ ነው፣ ለመናገር፣ ውሾችን በተመለከተ፣ ስለ ውሻ ተፈጥሮ ምንም አይነት ትውስታ እና በእርግጠኝነት ምንም ልዩነት አይኖረውም። ስለዚህ፣ ለመጀመሪያ ጊዜ በተገናኘበት ጊዜ፣ ከልጁ እይታ አንጻር፣ ውሾች አይኖሩም። እርግጥ ነው፤ ከአካባቢው አንፃር፤ ውሾች አሉ እና በልጁ ስሜታዊነት ላይ እንደ ኃይል ሆነው ልምድ የመፍጠር አቅም አላቸው። በሌላ አነጋገር፤ ተፈጥሮአቸውን የሚገልጹ ውሾች በልጁ የአእምሮ አካባቢ ውስጥ ተጽእኖ ለመፍጠር እንደ ምክንያት ሊሠሩ ይችላሉ። ውሾች ምን ዓይነት ውጤት ሊፈጥሩ ይችላሉ? ደህና፣ ውሾች የተለያዩ መግለጫዎች አሏቸው። አገላለፅን ስል ውሾች በሰዎች ላይ በተለያየ መንገድ ባህሪ ሊኖራቸው ይችላል ማለቴ ነው።

እነሱ ወዳጃዊ፣ አፍቃሪ፣ መከላከያ እና መጫወት አስደሳች ሊሆኑ ይችላሉ፤ ወይም ጠበኛ፣ ጨካኝ እና አደገኛ ሊሆኑ ይችላሉ— ከሚችሏቸው በርካታ ባህሪያት ውስጥ ጥቂቶቹን ለመጥቀስ ያህል። እነዚህ ሁሉ ባህሪያት ሊታዩ፣ ሊለማመዱ እና ሊማሩ ይችላሉ። ልጁ ውሻውን ለመጀመሪያ ጊዜ ሲያይ፣ በአእምሮው አካባቢ ምን እንደሚይዝ የሚነግረው ምንም ነገር የለም። የማናውቀው፣ ያልታወቀ እና ያልተመደበ የአካባቢ መረጃ የማወቅ ጉዞት ሊፈጥር ይችላል—እያጋጠመን ስላለው ነገር የበለጠ ለማወቅ ስንፈልግ—ወይም ግራ መጋባትን ይፈጥራል፤ ይህም ማስቀመጥ ካልቻልን በቀላሉ ወደ ፍርሃት ሊለወጥ ይችላል መረጃው ወደ መረዳት ወይም ትርጉም ያለው ድርጅታዊ ማዕቀፍ ወይም አውድ። በእኛ ምሳሌ፣ የልጁ የማወቅ ጉዞት ወደ ውስጥ ይጀምራል እና የበለጠ የስሜት ህዋሳትን ለማግኘት ወደ ውሻው ይሮጣል።

ልጆች በጥሬው ምንም በማያውቁት ሁኔታ ውስጥ እራሳቸውን እንዲጥሉ እንዴት እንደሚገደዱ ልብ ይበሉ። ነገር ግን፣ በዚህ ምሳሌ፣ በእጃቸው ያሉት የአካባቢ ኃይሎች ለልጁ እድገት ጥሩ ምላሽ አይሰጡም። ልጁ የሚፈልገው ውሻ በተፈጥሮው ክፉ ወይም መጥፎ ቀን ነው። ያም ሆነ ይህ፣ ህጻኑ በበቂ ሁኔታ እንደቀረበ፣ ውሻው ይነክሰዋል። ጥቃቱ በጣም ከባድ ስለሆነ ውሻው ከልጁ መሳተት አለበት። ይህ ዓይነቱ አሳዛኝ ተሞክሮ በእርግጠኝነት የተለመደ አይደለም፤ ነገር ግን ያን ያህል ያልተለመደ ነገር አይደለም። በሁለት ምክንያቶች ነው የመረጥኩት፡ በመጀመሪያ፣ ብዙ ሰዎች ከራሳቸው ቀጥተኛ ልምድ ወይም ከሚያውቁት ሰው ልምድ በሆነ መንገድ ሊያዛምዱት ይችላሉ። ሁለተኛ፣ የዚህን ልምድ ዋና ተለዋዋጭ ሁኔታዎች ከኃይል አንፃር ስንመረምር፤ 1) አእምሯችን ለማሰብ እንዴት እንደተዘጋጀ፤ 2) መረጃን እንዴት እንደሚያካሂድ፤ 3) እነዚህ ሂደቶች በተለማመድንበት ነገር ላይ እንዴት እንደሚነኩ እና 4) እንማራለን አዳዲስ እድሎችን የማወቅ ችሎታችን።

እኔ አውቃለሁ ይህ mav ከ iust አንድ ምሳሌ ብዙ insiebt ይመስላል፣ ነገር ግን የተካተቱት መርሆች ከሞላ ጎደል በሁሉም ትምህርት ስር ባለው ተለዋዋጭነት ላይ ተፈጻሚ ይሆናሉ። በአካላዊ እና በስሜት መጎዳቱ ምክንያት፣ በእኛ ምሳሌ ውስጥ ያለው ትንሽ ልጅ አሁን ትዝታ እና ውሾች ሀሳባቸውን መግለጽ የሚችሉበት አንድ ልዩነት አለው።

ወንዶቹ ልምዶቹን የማስታወስ ችሎታቸው የተለመደ ከሆነ፣ ይህንን ክስተት ሁሉንም የስሜት ህዋሳትን በሚወክል መልኩ ሊያከማች ይችላል-ለምሳሌ ጥቃቱ ባየው ላይ ተመስርቶ እንደ አእምሮአዊ ምስሎች ሊከማች ይችላል። እንደ አእምሮአዊ ድምጾች የሰማውን ይወክላሉ፣ ወዘተ።

ሌሎቹን ሶስት ስሜቶች የሚወክሉ ትውስታዎች በተመሳሳይ መንገድ ይሰራሉ።

ነገር ግን፣ በእሱ ማህደረ ትውስታ ውስጥ ያለው የስሜት ህዋሳት መረጃ እንደ የስሜት ህዋሳት የሚወክለው የኃይል አይነት አስፈላጊ አይደለም። እኛ በመሠረቱ ሁለት ዓይነት የአእምሮ ጉልበት አለን፡ በአዎንታዊ ኃይል የተሞላ ኃይል፣ ፍቅር፣ መተማመን፣ ደስታ፣ ደስታ፣ እርካታ፣ ደስታ እና ጉጉት ብለን የምንጠራው ከሚሰማቸው አስደሳች መንገዶች ጥቂቶቹን ለመጥቀስ ነው። እና አሉታዊ ኃይል፣ ፍርሃት፣ ሽብር፣ እርካታ ማጣት፣ ክህደት፣ ጸጸት፣ ቁጣ፣ ግራ መጋባት፣ ጭንቀት፣ ውጥረት፣ እና ብስጭት የሚወክሉ፣ ሁሉም በተለምዶ የስሜት ህመም ተብሎ የሚጠራውን ይወክላሉ። ልጄ ከወሻ ጋር የጀመረው የመጀመሪያ ገጠመኛ በጣም የሚያሠቃይ ስለነበር፣ ምንም ዓይነት የስሜት ህዋሳት ቢነኩ፣ የዚህ ገጠመኛ ትዝታዎቹ ሁሉ የሚያስቃዩ፣ የማያስደስት፣ አሉታዊ ሃይል ውስጥ ይሆናሉ ብለን መገመት እንችላለን።

አሁን፣ ሌላ ውሻ ካጋጠመው እና ሲያጋጥመው ይህ በአሉታዊ ኃይል የተሞላው የአእምሮ ጉልበት በአመለካከቱ እና በባህሪው ላይ ምን ተጽእኖ ይኖረዋል? መልሱ በጣም ግልፅ ነው ብሎ መጠየቅ እንኳን አስቂኛ ሊመስል ይችላል ነገር ግን ከስር ያለው አንድምታ ግልፅ አይደለምና ታገሱኝ። በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው፣ ከሌላ ውሻ ጋር በተገናኘ ጊዜ፣ ፍርሃት ያጋጥመዋል። አስተውል "ሌላ" የሚለውን ቃል የተጠቀምኩት የሚቀጥለውን ውሻ ምንም አይነት ግንኙነት እንዳለው ለመግለጽ ነው። እኔ ልጠቁመው የምፈልገው ማንኛውም ውሻ ልጄን በትክክል ያጠቃው ብቻ ሳይሆን ፍርሃት እንዲሰማው ሊያደርግ ይችላል። የሚቀጥለው ውሻ በዓለም ላይ ካሉት ወዳጆቹ ውሻዎች ሁሉ ባህሪው ተጫዋች እና ፍቅርን የሚገልጽ ከሆነ ትንሽ ለውጥ አያመጣም። ልጄ አሁንም ይፈራል፣ እና በተጨማሪ፣ ፍርሃቱ በፍጥነት ወደ ያልተገደበ ሽብር ሊለወጥ ይችላል፣ በተለይም ሁለተኛው ውሻ (ልጄን አይቶ መጫወት የሚፈልግ) ወደ እሱ ለመቅረብ ቢሞክር። እያንዳንዳችን በአንድ ጊዜ ወይም በሌላ አንድ ሰው ፍርሃት ሲያጋጥመው የነበረውን ሁኔታ ተመልክተናል፣ ከእኛ እይታ አንፃር ትንሽ ስጋት ወይም ስጋት አልነበረም። ባንናገረውም ምናልባት ይህ ሰው ምክንያታዊ ያልሆነ ሰው ነው ብለን በራሳችን አስበን ይሆናል።

ግንዛቤ እና ስጋት

መፍራት የማያስፈልገው ለምን እንደሆነ ለመጠቆም ከሞከርን ንግግራችን ብዙም ተፅዕኖ እንዳሳደረ ተገንዝበን ይሆናል። በምሳሌአችን ስለ ልጄ በቀላሉ ተመሳሳይ ነገር ልናስብ እንችላለን፣ እሱ ምክንያታዊ ያልሆነ ነው፣ ምክንያቱም አእምሮው ካተኮረበት ሌሎች አማራጮች እንዳሉ ከእኛ እይታ ግልጽ ነው። ግን ፍርሃቱ የመጨረሻው ንግድህ ተሸናፊ ሆኖ ሳለ በሚቀጥለው ንግድ ላይ ስለመፍጠር ካለህ ፍርሃት (ወይም ማመንታት) እንበል ከምክንያታዊነት ያነሰ ነው?

ተመሳሳዩን አመክንዮ በመጠቀም አንድ ከፍተኛ ነጋዴ ፍርሃትህ ምክንያታዊነት የጎደለው ነው ይላሉ ምክንያቱም በዚህ "አሁን ቅጽበት"

ዕድል ከመጨረሻው ንግድ ጋር ምንም ግንኙነት የለውም። እያንዳንዱ ንግድ በቀላሉ ሊታሰብ የሚችል ውጤት ያለው ጠርዝ ነው፤ እና በስታቲስቲክስ መሰረት ከእያንዳንዱ ንግድ ነፃ ነው። ሌላ ካመነክ ለምን እንደምትፈራ አይቻለኝም; ነገር ግን ፍርሃቶችዎ ሙሉ በሙሉ መሠረተ ቢስ እንደሆኑ አረጋግጣለሁ። እንደምታየው፣ የአንድ ሰው የአደጋ ግንዛቤ በሌላ ሰው በቀላሉ ምክንያታዊ ያልሆነ አስተሳሰብ ተደርጎ ሊወሰድ ይችላል። አደጋ አንጻራዊ ነው፣ ነገር ግን በወቅቱ ለሚገነዘበው ሰው፣ ፍፁም እና ከጥያቄ በላይ ይመስላል።

ልጁ የመጀመሪያውን ውሻውን ሲያገኝ በጉጉት እና በጉጉት ይጮኻል። ልጁ ከወራት ወይም ከዓመታት በኋላ ቢሆንም ልጁን በሚቀጥለው ጊዜ ውሻ ሲያገኝ ወደ ፍርሀት ሊለውጠው የሚችለውን መረጃ አእምሯችን የሚያስብበት እና የሚያስኬድበት መንገድ ምን ይመስላል? ፍርሃትን እንደ ተፈጥሯዊ ዘዴ ከተመለከትን አስጊ ሁኔታዎችን ካስጠነቀቀን፣ ከዚያ በኋላ ከውሻ ጋር መገናኘት የሚያስፈራ ነገር መሆኑን ወዲያውኑ ለልጁ የሚነግረው አእምሯችን በሚሠራበት መንገድ ምን ማለት ነው? የልጁ ተፈጥሯዊ የማወቅ ጉጉት ምን ሆነ? በተለይም አእምሮአችን የመማር ገደብ የለሽ የመማር ችሎታ ያለው ከሚመስለው እውነተኛ አንጻር ሲታይ አንድ ልምድ ካስተማረው ስለ ውሾች ተፈጥሮ ብዙ የምንማረው ነገር አለ። እና ልጁን ከፍርሃት የተነሳ ማውራት ፈጽሞ የማይቻል የሆነው ለምንድነው?

የማሳበሩ ኃይል

እነዚህ ጥያቄዎች በመጀመሪያ እይታ ውስብስብ ቢመስሉም፣ አብዛኞቹ በቀላሉ ሊመለሱ ይችላሉ። ብዙዎቻችሁ መልሱን እንደምታውቁት እርግጠኛ ነኝ፡ አእምሯችን በውጫዊ አካባቢ ውስጥ ያለውን ማንኛውንም ነገር በጥራት፣ በባህሪያት፣ በባህሪያቱ ወይም በባህሪያቱ ከቀድሞው ከማንኛውም ነገር ጋር እንደናገረና እና እንደናገረና የሚያደርገን ውስጣዊ ንድፍ ባህሪ አለው። በአዕምሯችን አካባቢ እንደ ትውስታ ወይም ልዩነት፣ በሌላ አነጋገር ህፃኑ ውሻን በመፍራት ምሳሌ፣ ሁለተኛው ውሻ ወይም ሌላ የሚያጋጥመው ውሻ የስሜት ህመም እንዲሰማው ውሻው መሆን የለበትም።

በሁለቱ መካከል ግንኙነት ለመፍጠር ለአእምሮው ተመሳሳይነት ወይም ተመሳሳይነት በቂ መሆን አለበት። ይህ አእምሯችን የማገናኘት ተፈጥሯዊ ዝንባሌ በራስ-ሰር የሚከሰት የአእምሮ ስራ ነው። ልናስብበት ወይም መወሰን ያለብን ጉዳይ አይደለም። ያልታወቀ የአእምሮ ተግባር እንደ የልብ ምት ካለ ያለፈቃድ አካላዊ ተግባር ጋር ተመሳሳይ ይሆናል። ልባችንን የመምታት ሂደትን በንቃተ-ህሊና ማሰብ እንደሌለብን ሁሉ፣ ስለነሱ ያለንን ስሜት እና ልምዶችን ስለማገናኘት ማሰብ የለብንም ። በቀላሉ አእምሯችን መረጃን የሚያስኬድበት ተፈጥሯዊ ተግባር ነው፣ እና እንደ የልብ ምት፣ በህይወታችን በተለማመድንበት መንገድ ላይ ከፍተኛ ተጽእኖ ያለው ተግባር ነው።

ልጁ በአእምሮው ውስጥ ካለው በስተቀር ሌላ ማንኛውንም እድሎች እንዲገነዘብ የሚያደርገውን መንስኤ-እና-ውጤት ግንኙነትን የሚቀይር (የማይቻል ከሆነ) የሁለት መንገድ የኃይል ፍሰትን እንድትሞክሩ እና እንድትመለከቱት እፈልጋለሁ። . እርስዎን ለማገዝ፣ ይህን ሂደት ወደ ትናንሽ ክፍሎቹ እከፋፍላለሁ፣ እና የሚሆነውን ደረጃ በደረጃ ለማለፍ እሞክራለሁ። እንደ ትልቅ ነጋዴ የማያቋርጥ ስኬት. አንደኛ,

ወደ መሰረታዊ ነገሮች እንግባ። በልጁ ውጫዊ ክፍል እና በልጁ ውስጥ የተዋቀረ ሃይል አለ። የውጪው ኃይል በመጫወት እራሱን መግለጽ በሚፈልግ ወዳጃዊ ውሻ መልክ በአዎንታዊ ይሞላል።

የዉስጥ ሃይል ልጁ ከውሻ ጋር የመጀመሪያውን ልምድ የሚወክሉ በአእምሮ ምስሎች እና ድምፆች መልክ በአሉታዊ መልኩ የሚሞላ የማስታወስ ችሎታ ነው። የውስጥም ሆነ የውጪ ጉልበት በልጁ ስሜት ላይ እንዲሰማቸው የማድረግ አቅም አላቸው እናም በውጤቱም፣ ሁለት አይነት ሁኔታዎችን እንዲለማመዱ ያደርጋል። የውጪው ጉልበት በልጁ ላይ በጣም በሚያስደስት መልኩ እንደ ሃይል የማድረግ አቅም አለው። ይህ ልዩ ውሻ እንደ ተጫዋችነት፣ ወዳጃዊነት እና ፍቅርን የመሳሰሉ የባህሪ ባህሪያትን ይገልጻል። ነገር ግን እነዚህ ህጻኑ አሁንም በውሻ ውስጥ ያላጋጠማቸው ባህሪያት መሆናቸውን አስታውሱ፣ ስለዚህ ከእሱ አንጻር እነሱ አይኖሩም። ቀደም ብዬ ባቀረብኩት የዋጋ ሠንጠረዥ ምሳሌ ላይ፣ ህፃኑ ለመማር ምቹ በሆነ የአእምሮ ሁኔታ ውስጥ ካልሆነ በስተቀር እስካሁን ያለወቀውን ሊገነዘብ አይችልም።

የውስጣዊው ጉልበትም አቅም አለው እና እየጠበቀ ነው፣ ለመናገር፣ እራሱን ለመግለጽ። ነገር ግን በልጁ ዓይን እና ጆሮ ላይ ስጋት እንዲሰማው በሚያደርግ መልኩ ይሠራል። ይህ ደግሞ የስሜት ሥቃይን፣ ፍርሃትን እና ምናልባትም ሽብርን ይፈጥራል። ይህንን ካዘጋጀሁበት መንገድ፣ ልጁ በመዝናኛ ወይም በፍርሃት መካከል ምርጫ ያለው ሊመስል ይችላል። ግን ያ በእውነቱ አይደለም፣ ቢያንስ በዚህ ጊዜ። በዚህ ሁኔታ ውስጥ ካሉት ሁለቱ እድሎች መካከል፣ ከደስታው ይልቅ ህመሙንና ፍርሃቱን ያለምንም ጥርጥር ያጋጥመዋል። ይህ በብዙ ምክንያቶች እውነት ነው። አንደኛ፣ አስቀድሜ እንደገለጽኩት፣ አእምሯችን በቀጥታ እና በቅጽበት ለማገናኘት እና ተመሳሳይ ባህሪያት፣ ባህሪያት እና ባህሪያት ያላቸውን መረጃዎች ለማገናኘት የተገጠመ ነው። በውሻ መልክ ከልጁ ውጭ ያለው፣ መልክ እና ድምጽ በአእምሮው ውስጥ ካለው ጋር ተመሳሳይነት አለው። ነገር ግን፣ አእምሮው ሁለቱን ለማገናኘት የሚያስፈልገው የመመሳሰል ደረጃ የማይታወቅ ተለዋዋጭ ነው፣ ማለትም አእምሯችን ሁለት ወይም ከዚያ በላይ ለማገናኘት እና ለማገናኘት ምን ያህል ወይም ምን ያህል መመሳሰል እንደሚያስፈልግ የሚወስነውን የአዕምሮ ዘዴ አለውቅም። የመረጃ ስብስቦች፣ የሁሉም ሰው አእምሮ የሚሠራው በተመሳሳይ መንገድ ስለሆነ፣ ነገር ግን በተመሳሳይ ጊዜ ልዩ ስለሆነ፣ ለተመሳሳይነት ወይም ላለመመሳሰል ብዙ መቻቻል እንዳለ እገምታለሁ እና እያንዳንዳችን በክልል ውስጥ የሆነ ቦታ ልዩ ችሎታ አለን ። እኛ የምናውቀው ነገር ይህ ነው። ይህ ቀጣዩ ውሻ ከልጁ አይን ወይም ጆሮ ጋር ሲገናኝ፣ በመልክ ወይም በድምፅ እና በውሻው መካከል በቂ ተመሳሳይነት ካለ አእምሮው በራሱ ሁለቱን ያገናኛል።

ይህ ግንኙነት በበኩሉ በማስታወስ ውስጥ ያለው አሉታዊ ኃይል በመላ ሰውነቱ ውስጥ እንዲለቀቅ ያደርገዋል፣ ይህም በጣም በማይመች የድንጋጤ ወይም የሽብር ስሜት ይሸነፋል። የሚያጋጥመው ምቹት ወይም የስሜት ህመም ልክ እንደ ውሻ ጋር ለመጀመሪያ ጊዜ ባጋጠመው የጭንቀት ደረጃ ላይ ነው። ቀጥሎ የሚሆነው የሥነ ልቦና ባለሙያዎች ትንበያ ብለው ይጠሩታል። የሁኔታውን እውነት ከልጁ እይታ አንጻር ፍፁም የሆነ የማያጠራጥር እውነት እንዲመስል የሚያደርግ ሌላ ቅጽበታዊ ማህበር ብዬ በቀላሉ ልጠቅሰው። የልጁ አካል አሁን በአሉታዊ ኃይል ተሞልቷል።

በተመሳሳይ ጊዜ ከውሻው ጋር በስሜት ንክኪ ውስጥ ነው። በመቀጠል፣ አእምሮው ማንኛውንም የስሜት ህዋሳትን ያዛምዳል

ዓይኖቼ ወይም ጆሮው የሚያዩት መረጃ በራሱ ውስጥ በሚያጋጥመው አሳማሚ ጉልበት ነው። ይህም የስቃይ እና የፍርሃት ምንጭ በዚያች ቅጽበት የሚያየው ወይም የሚሰማው ውሻ ያስመስለዋል።

የሥነ ልቦና ባለሙያዎች አሁን የገለጽኩትን ተለዋዋጭነት ትንበያ ብለው ይጠሩታል፣ ምክንያቱም፣ በተወሰነ መልኩ፣ ልጁ በወቅቱ ያጋጠመውን ህመም በውሻው ላይ እያሳየ ነው። ያ የሚያስቃይ ጉልበት ወደ እሱ ይመለሳል፣ ስለዚህም የሚያስፈራ፣ የሚያም እና አደገኛ የሆነ ውሻ ይገነዘባል። ይህ ሂደት ሁለተኛው ውሻ በባህሪው፣ በንብረቱ እና በባህሪው በልጁ ማህደረ ትውስታ ባንክ ውስጥ ካለው ጋር ተመሳሳይ ያደርገዋል። በእውነቱ ልጁን ያጠቃ ውሻ።

ሁለቱ ውሾች በልጁ አእምሮ ውስጥ ያለው እና ከልጁ አእምሮ ውጭ ያለው ተመሳሳይ ስሜት ስለሚሰማቸው፣ ልጁ በሁለተኛው ውሻ ባህሪ ውስጥ የትኛውንም ዓይነት ልዩነት ሊፈጥር ይችላል ብሎ ማሰብ የማይመስል ነገር ነው። በአእምሮው ውስጥ ካለው የተለየ ነው። ስለዚህ፣ ከውሻ ጋር ይህን ቀጣይ መገናኘት ስለ ውሾች ተፈጥሮ አዲስ ነገር ለመለማመድ እንደ እድል ከመመልከት ይልቅ፣ አስጊ እና አደገኛ ውሻን ይገነዘባል። አሁን፣ ለአፍታ ካሰቡት፣ ለልጁ የሁኔታው ልምድ ፍፁም፣ የማያጠያይቅ እውነት አለመሆኑን የሚያመለክተው በዚህ ሂደት ውስጥ ምንድነው? በእርግጠኝነት በሰውነቱ ውስጥ ያጋጠመው ህመም እና ፍርሃት ፍጹም እውነት ነው። ግን ስለስተዋላቸው ዕድሎችስ? እውነት ነበሩ? ከኛ እይታ እነሱ አልነበሩም።

ነገር ግን፣ ከልጁ እይታ፣ ከሁኔታው እውነተኛ እውነታ በስተቀር እንዴት ሌላ ሊሆኑ ይችላሉ? ምን አማራጮች ነበሩት? በመጀመሪያ፣ እስካሁን ያለውቀውን እድሎች ሊገነዘብ አይችልም። እና ከፈራህ አዲስ ነገር መማር እጅግ በጣም ከባድ ነው፣ ምክንያቱም አስቀድመህ እንደምታውቀው ፍርሃት በጣም የሚያዳክም የሃይል እይታ ነው። እንደፍፈገፍግ፣ ራሳችንን ለመጠበቅ እንድንዘጋጅ፣ እንድንሮጥ እና ትኩረታችንን እንድንቀንስ ያደርገናል—ይህ ሁሉ አዲስ ነገር እንድንማር በሚያስችል መንገድ ራሳችንን ለመክፈት አስቸጋሪ ካልሆነም የማይቻል ነው። ሁለተኛ፡- ቀደም ብዬ እንደገለጽኩት፣ ሟች ልጅን በተመለከተ፣ ውሻው የህመሙ ምንጭ ነው፣ ይህ ደግሞ እውነት ነው።

ሁለተኛው ውሻ በአእምሮው ውስጥ ያለውን ህመም እንዲነካ አድርጎታል፣ ነገር ግን የዚያ ህመም እውነተኛ ምንጭ አልነበረም። ይህ በአዎንታዊ ክስ የተሞላ ውሻ ከልጁ አሉታዊ ኃይል ከተሞላው በራስ-ሰር፣ ያለፈቃድ የአዕምሮ ሂደት፣ ዓይንን ለመጥለቅ ከሚያስፈልገው ፍጥነት በላይ የሚሰራ (ልጁ ምንም የማያውቀው ሂደት) ነው። ስለ ውሻው የተረዳው ነገር ፍፁም እውነት ካልሆነ ለምን ይፈራዋል? እንደሚመለከቱት ፣ ውሻው እንዴት እንደሚሰራ ፣ ወይም ልጁ ለምን መፍራት እንደሌለበት አንድ ሰው በተቃራኒው ምን እንደሚል ምንም ለውጥ አያመጣም ፣ ምክንያቱም ውሻው ስለራሱ የሚያወጣውን ማንኛውንም መረጃ ስለሚገነዘበው (ምንም ቢሆን) ምን ያህል አዎንታዊ) ከአሉታዊ እይታ። የህመም፣ የፍርሃት እና የሽብር ልምድ ሙሉ በሙሉ በራሱ የተፈጠረ ነው ብሎ ትንሽ ሀሳብ አይኖረውም።

አሁን ፣ ልጁ የራሱን ህመም እና ሽብር በራሱ ማመንጨት እና በተመሳሳይ ጊዜ ፣ አሉታዊ ልምድ ከአካባቢው እንደመጣ እርግጠኛ ከሆነ ፣ ነጋዴዎችም የራሳቸውን ተሞክሮ በራሳቸው ማመንጨት ይችላሉ? ከገበያ መረጃ ጋር ሲገናኙ እና ህመማቸው እና ፍርሃታቸው ሙሉ በሙሉ ትክክል መሆኑን ሙሉ በሙሉ እርግጠኞች ሲሆኑ በፍርሃት እና በስሜት ህመም

ሁኔታዎች? ከስር ያለው የሰነድ ተለዋዋጭነት በትክክል በተመሳሳይ መንገድ ይሰራል። እንደ ነጋዴ ከመሰረታዊ አላማዎችዎ አንዱ የህመሙን ስጋት ሳይሆን ያሉትን እድሎች መገንዘብ ነው። በእድሎች ላይ እንዴት ማተኮር እንደሚቻል ለማወቅ፣ በእርግጠኝነት ማወቅ እና መረዳት አለቦት የአደጋው ምንጭ ገበያው አይደለም።

ገበያው ከገለልተኛ እይታ ለመንቀሳቀስ ስላለው አቅም መረጃ ያመነጫል። በተመሳሳይ ጊዜ፣ እርስዎ (ተመልካቹ) በራስዎ ምትክ የሆነ ነገር ለማድረግ የማያልቁ የእድሎችን ፍላጎት ይሰጥዎታል። በማንኛውም ጊዜ የተገነዘበው ነገር ፍርሃት እንዲሰማህ ካደረገህ የሚከተለውን ጥያቄ ራስህን ጠይቅ፡- መረጃው በተፈጥሮው አደገኛ ነው ወይንስ የራስህ የአዕምሮ ሁኔታ ወደ አንተ ተመልሶ (ከላይ ባለው ምሳሌ ላይ እንደተገለጸው) ብቻ ነው? ይህ ለመቀበል አስቸጋሪ ጽንሰ-ሐሳብ እንደሆነ አውቃለሁ፣ ስለዚህ ነጥቡን ለማስረዳት ሌላ ምሳሌ እሰጥዎታለሁ። የመጨረሻዎቹ ሁለት ወይም ሶስት ንግዶችህ ተሸናፊዎች የነበሩበትን ሁኔታ እናዘጋጅ።

ገበያውን እየተመለከቱ ነው፣ እና እድሉ መኖሩን ለማመልከት የሚጠቀሙባቸው ተለዋዋጮች አሁን አሉ። ንግዱን ወዲያውኑ ከማስፈጸም ይልቅ ያመነታሉ። ንግዱ በጣም አደገኛ፣ በጣም አደገኛ ነው፣ በእውነቱ፣ ይህ "በእርግጥ" ምልክት መሆኑን መጠራጠር ይጀምራሉ። በውጤቱም፣ ይህ ንግድ ምናልባት የማይሰራበትን ምክንያት ለመደገፍ መረጃ መሰብሰብ ትጀምራለህ። ይህ በመደበኛነት ግምት ውስጥ የማትሰጡት ወይም ትኩረት የማይሰጡት መረጃ ነው፣ እና በእርግጥ የእርስዎ የንግድ ዘዴ አካል የሆነው መረጃ አይደለም።

ይህ በእንዲህ እንዳለ ገበያው እየተንቀሳቀሰ ነው። እንደ አለመታደል ሆኖ፣ ካለመነቱ ወደ ንግዱ ሊገቡበት ከነበረው ከመጀመሪያው የመግቢያ ነጥብዎ እየራቀ ነው። አሁን ተጨቃጫቃችኋል፣ ምክንያቱም አሁንም መግባት ይፈልጋሉ፣ የአሸናፊነት ንግድን የማጣት ሀሳብ በጣም ያማል። በተመሳሳይ ጊዜ፣ ገበያው ከመግቢያ ነጥብዎ ሲወጣ፣ የመሳተፍ አደጋ የዶላር ዋጋ ይጨምራል። በአእምሮህ ውስጥ ያለው ጦርነት እየጠነከረ ይሄዳል።

ለያመልጥዎ አይፈልጉም፣ ግን እርስዎም መገረፍ አይፈልጉም። በመጨረሻ ምንም አታደርጉም፣ ምክንያቱም በግጭቱ ሽባ ነዎት። ገበያውን ማሳደድ በጣም አደገኛ እንደሆነ ለራስህ በመንገር የመንቀሳቀስ ያለመቻል ሁኔታህን ታረጋግጣለህ። ይህ ሁኔታ የተለመደ መስሎ ከታየ፣ ባመንክበት ጊዜ፣ ገበያው ምን እየቀረበ እንዳለ እየተረዳህ ነው ወይስ በአእምሮህ ውስጥ ያለው ነገር ወደ አንተ ተመልሶ እንደታየው እራስህን እንድትጠይቅ እፈልጋለሁ? ገበያው ምልክት ሰጠህ።

ነገር ግን ምልክቱን ከዓላማ ወይም ከአዎንታዊ እይታ አልተረዳኸውም። እርስዎ በማሸነፍ ወይም ገንዘብ በማግኘት የሚያገኙትን አዎንታዊ ስሜት ለመለማመድ እንደ እድል አላዩትም፣ ነገር ግን ገበያው ለእርስዎ ያቀረበው ያ ነው።

ይህንን ለአፍታ አስቡበት፡ የመጨረሻዎቹ ሁለት ወይም ሶስት የንግድ ልውውጥዎ ከተሸናፊዎች ይልቅ አሸናፊዎች እንዲሆኑ ሁኔታውን ከቀየርኩ ምልክቱን በተለየ መንገድ ይረዱት ነበር? በመጀመሪያው ሁኔታ ካገኙት የበለጠ የማሸነፍ እድል አድርገው ይመለከቱት ነበር? በተከታታይ ሶስት አሸናፊዎችን የምታሸንፍ ከሆነ ያንን ንግድ ላይ ለማዋል ታመነታ ነበር? በጣም የማይመስል ነገር! እንደ እውነቱ ከሆነ፣ እርስዎ እንደ አብዛኞቹ ነጋዴዎች ከሆኑ፣ ምናልባት እርስዎ ለመጫን (ከመደበኛው መጠንም በጣም የሚበልጥ ቦታ ላይ በማስቀመጥ) በጣም ጠንካራ ግምት ይሰጡ ነበር። በእያንዳንዱ ሁኔታ፣ ገበያው ተመሳሳይ ምልክት ፈጠረ። ነገር ግን የአዕምሮዎ ሁኔታ በመጀመሪያው ሁኔታ አሉታዊ እና በፍርሀት ላይ የተመሰረተ ነበር፣ እና ያ ምክንያት ነበር

እርስዎ ውድቀት በሚፈጠርበት ሁኔታ ላይ እንዲያተኩሩ፣ ይህም በተራው እርስዎ እንዲጠራጠሩ አድርጓል። በሁለተኛው ትዕይንት ውስጥ፣ ምንም አይነት አደጋ በጭራሽ አላስተዋሉም። ምናልባት ገበያው ህልም እየመጣ እንደሆነ አስበህ ይሆናል።

እውነት ነው።

ያ፣ በተራው፣ በገንዘብ እራስዎን ለማሸነፍ ቀላል፣ አስገዳጅ ካልሆነ፣ ቀላል ያደርገዋል። ገበያው በአዎንታዊ ወይም በአሉታዊ ክስ መረጃ የማያመነጨው ራሱን የሚገልፅበት ባህሪ ነው የሚለውን እውነታ መቀበል ከቻለ፣ መረጃ በአዎንታዊ ወይም በአሉታዊ ክስ የሚወስድበት ብቸኛው መንገድ በአእምሮዎ ውስጥ ነው፣ እና ያ መረጃው የሚካሄድበት መንገድ ተግባር ነው። በሌላ አነጋገር፣ ገበያው በውድቀት እና በህመም ላይ እንዲያተኩሩ ወይም በአሸናፊነት እና በመደሰት ላይ እንዲያተኩሩ አያደርግም። መረጃው አወንታዊ ወይም አሉታዊ ጥራት እንዲኖረው የሚያደርገው ምክንያቱ ልጁ ሁለተኛውን ውሻ እንደ ማስፈራሪያ እና አደገኛ እንደሆነ እንዲገነዘብ ያደረገው ተመሳሳይ የአዕምሮ ሂደት ነው፣ ውሻው የሚያቀርበው ሁሉ ተጫዋች እና ጓደኝነት ነበር።

አእምሯችን ዘወትር ከኛ ውጭ ያለውን (መረጃን) በአእምሯችን ውስጥ ካለ ነገር ጋር (በምናውቀው ነገር) ያዛምዳል፣ ይህም ውጫዊ ሁኔታዎች እና እነዚህ ሁኔታዎች ተያያዥነት ያላቸው ትዝታ፣ ልዩነት ወይም እምነት ፍጹም አንድ አይነት ይመስላል። በውጤቱም፣ በመጀመሪያው ሁኔታ፣ ከሁለት ወይም ሶስት የንግድ ልውውጦች እየጠፉ ከሄዱ፣ ገበያው የተገኘበት እድል ከመጠን በላይ ስጋት እንደሚፈጥር የሚቀጥለው ምልክት ገበያው ይሰጥዎታል። አእምሮህ በቀጥታ እና ሳያውቅ "አሁን ቅጽበት" ከበጣም የቅርብ ጊዜ የንግድ ልምዶችህ ጋር እያገናኘው ነው። ማያያዣው በመሸነፍ ስቃይ ውስጥ ያስገባዎታል። ይህም የሚያስፈራ የአእምሮ ሁኔታን ይፈጥራል እና በዚያ ቅጽበት ያጋጠመዎትን መረጃ ከአሉታዊ እይታ እንዲገነዘቡ ያደርግዎታል። ገበያው የሚያስፈራ መረጃ የሚገልጽ ይመስላል፣ ስለዚህ፣ በእርግጥ ማመንታትዎ ትክክል ነው። በሁለተኛው ሁኔታ፣ ተመሳሳይ ሂደት ሁኔታውን ከመጠን በላይ በአዎንታዊ እይታ እንዲገነዘቡ ያደርግዎታል፣ ምክንያቱም በሦስቱ አሸናፊዎች እየመጡ ነው።

አንድ ረድፍ.

በ"አሁን ቅጽበት" እና በመጨረሻዎቹ ሶስት የንግድ ልውውጦች መካከል ያለው ግንኙነት ከመጠን በላይ አዎንታዊ ወይም አስደሳች የአእምሮ ሁኔታን ይፈጥራል፣ ይህም ገበያው ለአደጋ የማያጋልጥ እድል የሚሰጥዎ ያስመስለዋል። በእርግጥ ይህ እራስህን ከልክ በላይ መሸነፍን ያረጋግጣል። በምዕራፍ 1 ውስጥ፣ ነጋዴዎች እንዲሸነፉና እንዲሳሳቱ የሚያደርጉ አብዛኞቹ የአዕምሮ ዘይቤዎች በራሳቸው የሚገለጡ እና በጣም ሥር የሰደዱ በመሆናቸው በፍፁም ሊደርሱብን እንደማይችሉ ተናግረዋል። ስለዚህም በተከታታይ ስኬታማ የማንሆንበት ምክንያት በእኛ መንገድ ነው። አስብ። መረዳት፣ አውቆ ማወቅ እና ከዛም የአዕምሮን ተፈጥሯዊ የመገናኘት ዝንባሌን እንዴት ማለፍ እንደሚቻል መማር ያንን ወጥነት ለማግኘት ትልቅ አካል ነው። የህመም ማስፈራሪያ ወይም ከመጠን በላይ በራስ የመተማመን ስሜት ሳያስከትል የገበያውን የዕድል ፍሰት የሚገነዘብ የአእምሮ ሁኔታን ማዳበር እና ማቆየት የማህበሩን ሂደት በጥንቃቄ መቆጣጠርን ይጠይቃል።

ምዕራፍ 6

የገበያው እይታ

በአብዛኛው የተለመደው ነጋዴዎች በማንኛውም የግብይት ሁኔታ ውስጥ ስላለው አደጋ ግንዛቤ በጣም የቅርብ ጊዜዎቹ ሁለት ወይም ሶስት የንግድ ልውውጦች (በግለሰቡ ላይ የተመሰረተ) ውጤት ነው። በአንፃሩ ምርጥ ነጋዴዎች በመጨረሻዎቹ ወይም በመጨረሻዎቹ በርካታ የንግድ ልውውጦች ውጤታቸው (በአሉታዊም ሆነ በጣም አወንታዊ) ተጽዕኖ አይደርስባቸውም። ስለዚህ በማንኛውም የግብይት ሁኔታ ስጋት ላይ ያላቸው ግንዛቤ በዚህ ግላዊ ፣ ስነ-ልቦናዊ ተለዋዋጭነት አይነካም። እዚህ ላይ ትልቅ የስነ-ልቦና ክፍተት አለ ምርጥ ነጋዴዎች በአእምሯቸው ውስጥ የዚህ ክፍተት ምክንያት በተፈጥሮ የንድፍ ባህሪያት እንዳላቸው እንደታወቀ ሊያደርግህ ይችላል ነገር ግን ይህ እንዳልሆነ ላረጋግጥልህ እችላለሁ። ላለፉት 18 ዓመታት አብሬው የሰራሁት እያንዳንዱ ነጋዴ አእምሮውን በአግባቡ እንዲያተኩር እንዴት ማስልጠን እንዳለበት መማር ነበረበት "አሁን ባለው የአፍታ እድል ፍሰት" ውስጥ። ይህ ሁለንተናዊ ችግር ነው፣ እና ሁለቱንም አእምሯችን በሽቦ ከተሰራበት መንገድ እና ከጋራ ማህበረሰባዊ አስተዳደሮችን ጋር የተያያዘ ነው (ማለትም፣ ይህ የተለየ የንግድ ችግር ግላዊ አይደለም)።

ለራስ ከፍ ያለ ግምትን የሚመለከቱ ሌሎች ምክንያቶችም ለቋሚ ስኬትዎ እንቅፋት ሊሆኑ ይችላሉ ነገርግን አሁን የምንነጋገረው ለእርስዎ በጣም አስፈላጊው እና መሰረታዊ የግንባታ ነገር ነው ።
እንደ ነጋዴ ስኬት ።

የ"እርግጠኝነት" መርህ

ለንግድ ባህሪ ምስጢር የሚባል ነገር ካለ ይህ ነው፡- በችሎታው ዋናው 1) ያለ ፍርሃትና ያለ ፍርሃት ንግድ፣ 2) ገበያው የሚያቀርበውን ከአስተያየቱ መገንዘብ፣ 3) መቆየት። ሙሉ በሙሉ በ"አሁን ቅጽበት እድል ፍሰት" ላይ ያተኮረ ነው፣ እና 4) በድንገት ወደ "ዞን" ይግቡ፣ ይህ ለእርስዎ የሚጠቅም ጠርዝ ባለው እርግጠኛ ባልሆነ ውጤት ላይ ጠንካራ በእርግጠኝነት የማይናወጥ እምነት ነው። ምርጥ ነጋዴዎች ያለምንም ጥርጣሬ ወይም ውስጣዊ ግጭት "ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል" ብለው ወደሚያምኑበት ደረጃ ተሻሽለዋል።

ምንም ነገር ሊከሰት ይችላል ብለው ብቻ አይጠረጠሩም ወይም ለሀሳቡ የከንፈር አገልግሎት ይሰጣሉ። በእርግጠኝነት ላይ ያላቸው እምነት በጣም ኃይለኛ ከመሆኑ የተነሳ አእምሯቸው "የአሁኑን ጊዜ" ሁኔታን እና ሁኔታን ከቅርብ ጊዜ የንግድ ሥራዎቻቸው ውጤቶች ጋር እንዳያቆሩኝ ይከለክላል። ይህን ማህበር በመከልከል፣ አእምሯቸውን ከእውነታው የራቁ እና ግትር ግምቶች ነጻ ማድረግ ይችላሉ። ገበያው እንዴት እንደሚገለጽ፣ ብዙውን ጊዜ ለስሜታዊም ሆነ ለገንዘብ ህመም የሚደርግ የማይጨበጥ ተሰፋዎችን ከማፍለቅ ይልቅ፣ በማንኛውም ጊዜ ገበያው የሚያቀርበውን ማንኛውንም ዕድል ለመጠቀም "እራሳቸውን ማቅረብ" ተምረዋል። "እራስን የሚገኝ ማድረግ" ማለት እርስዎ መረጃን የሚገነዘቡበት ማዕቀፍ ከሚቀርበው አንፃር የተገደበ መሆኑን የተረዱበት እይታ ነው።

እእምሯችን በማንኛውም ጊዜ እራሱን የሚያቀርበውን እያንዳንዱን እድል ወዲያውኑ አይገነዘብም።

(በምዕራፍ 5 ላይ ያለው “ብላቴናው እና ውሻው” ምሳሌ የራሳችን የግል የእውነት ቅጂዎች ወደ እኛ ተመልሰው እንዴት እንደሚንጸባረቁ የሚያሳይ ፍጹም ምሳሌ ነው።) ይህ የዓይነ ስውርነት ምድር ሁልጊዜም በንግድ ልውውጥ ውስጥ ይከሰታል። ለምሳሌ ተሳስተናል ብለን በመፍራት የምንንቀሳቀስ ከሆነ ገበያው ከአቋማችን በተቃራኒ አቅጣጫ ለመቀጠል ያለውን አቅም ልንገነዘብ አንችልም። ስህተት መሆናችንን አምነን የመቀበል ፍርሃት ትክክል መሆናችንን በሚነግረን መረጃ ላይ ከመጠን ያለፈ ትርጉም እንድንሰጥ ያደርገናል። ይህ የሚሆነው ገበያው በአቋማችን በተቃራኒ አቅጣጫ አዝማሚያ እንዳለው የሚጠቁሙ ብዙ መረጃዎች ቢኖሩም ነው።

በመታየት ላይ ያለ ገበያ በተለምዶ ልንገነዘበው የምንችለው የገበያ ባህሪ ልዩነት ነው፣ ነገር ግን ይህ ልዩነት በፍርሃት የምንሰራ ከሆነ በቀላሉ የማይታይ ሊሆን ይችላል። ወደዚያ አቅጣጫ የመገበያየት አዝማሚያ እና ዕድል ከንግዱ እስክንወጣ ድረስ አይታይም። በተጨማሪም፣ ለማስተዋል የሚያስችለንን ልዩነት ማድረግ ስላልተማርን ለእኛ የማይታዩ እድሎች አሉ። እስካሁን የተመለከቱት የመጀመሪያው የዋጋ ገበታ ምዕራፍ 5 ላይ ያደረግነውን ውይይት አስታውሱ።

እስካሁን ያልተማርነው ነገር ለእኛ የማይታይ ነው፣ እና እእምሯችን ለኃይል ልውውጥ ክፍት እስኪሆን ድረስ የማይታይ ነው። እራስዎን የሚገኝበት እይታ የሚታወቁትን እና የማይታወቁትን ከግምት ውስጥ ያስገባል-ለምሳሌ ፣ የመግዛት ወይም የመሸጥ እድልን የሚያመለክቱ በገበያዎች ባህሪ ውስጥ የተለዋዋጮችን ስብስብ ለመለየት የሚያስችል የአእምሮ ማዕቀፍ ገንብተዋል ። አለ። ይህ የእርስዎ ጠርዝ እና የሚያውቁት ነገር ነው።

ሆኖም፣ እርስዎ የማያውቁት ነገር ተለዋዋጮችዎ የሚለዩት ስርዓተ-ጥለት እንዴት እንደሚገለጥ ነው። እራስዎ እንዲገኝ ከማድረግ አንፃር ፣ ጠርዝዎ የስኬት እድሎችን ለእርስዎ እንደሚሰጥ ያውቃሉ ፣ ግን በተመሳሳይ ጊዜ ፣ የትኛውንም የንግድ ሥራ ውጤት የማያውቁትን እውነታ ሙሉ በሙሉ ይቀበላሉ። እራስዎን እንዲገኝ በማድረግ፣ ቀጥሎ ምን እንደሚሆን ለማወቅ እራስዎን በንቃት ይከፍታሉ፣ ቀድሞውንም ያውቃሉ ብለው እንዲያስቡ ለራስ-ሰር የአእምሮ ሂደት መንገድ ከመስጠት ይልቅ። ይህንን አመለካከት መቀበል አእምሮዎን ከውስጥ ተቃውሞ ነፃ ያደርገዋል ይህም ገበያው ከራሱ እይታ (እውነታው) የሚያመጣውን ማንኛውንም እድል እንዳትገነዘብ ያደርገዋል. እእምሮህ ለኃይል ልውውጥ ክፍት ነው። ስለ ገበያው ከዚህ ቀደም የማያውቁትን አንድ ነገር መማር ብቻ ሳይሆን ወደ "ዞኑ" ለመግባት በጣም ምቹ የሆነውን የአእምሮ ሁኔታም አዘጋጅተዋል.

በ "ዞኑ" ውስጥ መሆን ማለት ምን ማለት እንደሆነ ዋናው ነገር አእምሮዎ እና ገበያው አንድ ላይ ናቸው. በውጤቱም፣ በራስዎ እና በገበያው ውስጥ በሚሳተፉት ሁሉም ሰዎች የጋራ ንቃተ-ህሊና መካከል መለያየት እንደሌለ ያህል ገበያው ምን ሊሰራ እንዳለ ይሰማዎታል። ዞኑ የጋራ አእምሮን ከማንበብ በላይ የምትሰራበት የአዕምሮ ቦታ ነው፣ አንተም ከእሱ ጋር ሙሉ ለሙሉ ተስማሚ ነው. ይህ ለእርስዎ ትንሽ እንግዳ ከሆነ፣ የወፎች መንጋ ወይም የዓሣ ትምህርት ቤት እንዴት በአንድ ጊዜ አቅጣጫ መቀየር እንደሚችሉ እራስዎን ይጠይቁ። እርስ በርስ የሚተሳሰሩበት መንገድ መኖር አለበት. ሰዎች በተመሳሳይ መንገድ መተሳሰር ከተቻለ፣ ከተገናኘንባቸው ሰዎች የተገኘው መረጃ ወደ ህሊናችን የሚደማበት እና የሚደማበት ጊዜ ይኖራል።

የገቢያውን የጋራ ንቃተ ህሊና ለመንካት ልምድ ያካበቱ ነጋዴዎች ወፍ በመንጋ መካከል እንዳለ ወይም በትምህርት ቤት መካከል እንደሚገኝ የአቅጣጫ ለውጥ መገመት ይችላሉ።

ሌሎች በሙሉ በሚዘሩበት ትክክለኛ ቅጽበት ይመለሳሉ። ነገር ግን፣ በአንተ እና በገበያው መካከል ይህን አስማታዊ የሚመስለውን ተመሳሳይነት ለመለማመድ በጣም ምቹ የሆኑትን አይነት የአእምሮ ሁኔታዎችን ማዘጋጀት ቀላል ስራ አይደለም። ለማሸነፍ ሁለት የአእምሮ መሰናክሎች አሉ።

የመጀመሪያው የዚህ ምእራፍ ትኩረት ነው፡ “በአሁኑ ጊዜ የዕድል ፍሰት” ውስጥ አእምሮዎን እንዴት ማተኮር እንደሚችሉ መማር ነው። ተመሳሳይነትን ለመለማመድ፣ አእምሮዎ ከሱ እይታ አንጻር ለገበያ እውነት ክፍት መሆን አለበት። ሁለተኛው መሰናክል በሁለቱ የአዕምሯችን ክፍሎች መካከል ያለውን የሥራ ክፍፍል ጋር የተያያዘ ነው። የአእምሯችን ግራ ክፍል ቀደም ብለን ባወቅነው መሰረት በምክንያታዊ አስተሳሰብ ላይ ያተኮረ ነው።

የቀኝ ጎን በፈጠራ አስተሳሰብ ላይ ያተኮራል። ብዙውን ጊዜ በምክንያታዊ ደረጃ ሊገለጽ የማይችልን ተመስጦ፣ ውስጣዊ ስሜት፣ ጉብዝና ወይም የማወቅ ስሜትን መንካት ይችላል። ሊገለጽ አይችልም ምክንያቱም መረጃው በተፈጥሮ ውስጥ ፈጠራ ከሆነ፣ እኛ በምክንያታዊ ደረጃ የማናውቀው ነገር ነው። በትርጉም እውነተኛ ፈጠራ ከዚህ ቀደም ያልነበረ ነገርን ያመጣል። አእምሯችን የፈጠራ መረጃዎችን እንዲቀበል እና እንዲታመን ለማሰልጠን የተወሰኑ እርምጃዎችን ካልወሰድን በስተቀር በእነዚህ ሁለት የአስተሳሰብ ዘዴዎች መካከል ውስጣዊ ግጭት አለ፣ ምክንያታዊው፣ ምክንያታዊው ክፍል ሁል ጊዜ ያሸንፋል።

ያለዚያ ስልጠና፣ በአድማጮቻችን፣ በማስተዋል ግፊቶቻችን፣ በተመስጦዎች ወይም በማወቅ ስሜታችን ላይ ለመስራት ብዙ ጊዜ አስቸጋሪ ይሆንብናል።

በማንኛውም ነገር ላይ በትክክል መስራት እምነት እና የዓላማ ግልጽነት ይጠይቃል፣ ይህም አእምሯችን እና ስሜታችን በእጃችን ባለው ዓላማ ላይ እንዲያተኩር ያደርጋል። የተግባራችን ምንጭ በተፈጥሮ ውስጥ ፈጠራ ከሆነ እና ምክንያታዊ አእምሮአችን ይህንን ምንጭ ለማመን በትክክል ካልሰለጠነ ታዲያ በዚህ መረጃ ላይ በተወሰነ ደረጃ ወደ ተግባር ለመግባት በሂደት ላይ ያለ ምክንያታዊ አንጎላችን ንቃተ ህሊናችንን በተጋጭ እና በተወዳዳሪነት ያጥለቀልቃል። ሀሳቦች.

በእርግጥ እነዚህ ሁሉ አስተሳሰቦች በተፈጥሯቸው ጤናማ እና ምክንያታዊ ይሆናሉ ምክንያቱም ቀደም ሲል ከምናውቀው በምክንያታዊ ደረጃ የሚመጡ ናቸው፣ ነገር ግን “ከዘን” ወይም ከማንኛውም ሌላ የፈጠራ ሁኔታ እኛን የመገልበጥ ውጤት ይኖራቸዋል። አእምሮ. በህይወታችን ውስጥ ከሆነች፣ ከእውቀት ወይም ከተነሳሱ ሀሳቦች የታዩትን እድሎች ከመገንዘብ እና ራሳችንን ስለተናገርን ያንን አቅም ካለመጠቀም የበለጠ የሚያበሳጫቸው ጥቂት ነገሮች አሉ። አሁን የተናገርኩት በተግባራዊ መሰረት ተግባራዊ ለማድረግ አሁንም በጣም ረቂቅ እንደሆነ ተረድቻለሁ። ስለዚህ፣ “በአሁኑ ጊዜ የዕድል ፍሰት” ውስጥ ሙሉ በሙሉ ትኩረት ማድረግ ምን ማለት እንደሆነ ደረጃ በደረጃ እውስጥህላሁ።

አላማዬ ይህንን ምእራፍ እና ምዕራፍ 7ን በምታነብበት ጊዜ ቆራጥ የሆነ የማይናወጥ እርግጠኛነት እምነት እስካልፈጠርክ ድረስ የነጋዴነትህ የመጨረሻ ስኬት ለምን ሊሆን እንደማይችል ያለምንም ጥርጥር ትረዳለህ። አእምሮዎን እና ገበያውን ለማመሳሰል የመጀመሪያው እርምጃ የግብይት ሥነ-ልቦናዊ እውነታዎችን መረዳት እና ሙሉ በሙሉ መቀበል ነው። ይህ እርምጃ ከንግድ ጋር የተያያዙ አብዛኞቹ ብስጭቶች፣ ብስጭቶች እና ምስጢራዊነት የሚጀምሩበት ነው።

ለመገበያየት የወሰኑ በጣም ጥቂት ሰዎች ነጋዴ መሆን ምን ማለት እንደሆነ ለማሰብ ጊዜ ወስደው ወይም ጥረታቸውን ያጠፋሉ። ብዙ ወደ ንግድ የሚገቡ ሰዎች ነጋዴ መሆን ጥሩ የገበያ ተንታኝ ከመሆን ጋር ተመሳሳይ ነው ብለው ያስባሉ። እንዳልኩት፣ ይህ ከእውነት የራቀ ሊሆን አይችልም። ጥሩ የገበያ ትንተና በእርግጠኝነት ለአንድ ሰው ስኬት ደጋፊ ሚና ይጫወታል ነገር ግን ብዙዎቹ ነጋዴዎች በስህተት ከእሱ ጋር የተያያዙት ትኩረት እና አስፈላጊነት አይገባውም። በገበያው ላይ ለመስተካከል በጣም ቀላል ከሆኑ የገቢያ ባህሪያት ስር አንዳንድ በጣም ልዩ የሆኑ የስነ-ልቦና ባህሪያት አሉ። ተፈጥሮ ነው።

በገበያ አካባቢ ውስጥ ውጤታማ በሆነ መንገድ ለመስራት አንድ ሰው እንዴት "መሆን" እንዳለበት የሚወስነው ከእነዚህ የስነ-ልቦና ባህሪያት.

ከለመድነው ባህሪያት፣ ባህሪያት ወይም ባህሪያት ባለው አካባቢ ውስጥ ውጤታማ በሆነ መንገድ ለመስራት አንዳንድ ማስተካከያዎችን ማድረግ ወይም ስለነገሮች ያለንን አስተሳሰብ መቀየርን ይጠይቃል። ለምሳሌ የተወሰኑ አላማዎችን ወይም ግቦችን ለማሳካት ወደ አንድ እንግዳ ቦታ ከተጓዘክ መጀመሪያ የምታደርገው ነገር ከአካባቢው ወጎች እና ልማዶች ጋር በደንብ መተዋወቅ ነው።

ይህን በማድረግ በአካባቢዎ ውስጥ በተሳካ ሁኔታ ለመስራት መላመድ ስለሚኖርብዎት የተለያዩ መንገዶች ዘንበል ይበሉ። ነጋዴዎች በተከታታይ ስኬታማ ነጋዴዎች ለመሆን መላመድ ሊኖርባቸው ይችላል የሚለውን እውነታ በተደጋጋሚ ችላ ይላሉ። ለዚህ ሁለት ምክንያቶች አሉ.

የመጀመሪያው በአሸናፊነት ንግድ ላይ ለመስራት ምንም አይነት ክህሎት አያስፈልግዎትም። ለአብዛኞቹ ነጋዴዎች አልፎ አልፎ አሸናፊን ከመምረጥ የበለጠ ወጥነት ያለው መሆን እንዳለበት ከማወቃቸው በፊት ወይም በመጨረሻ ለራሳቸው ከመቀበላቸው በፊት ብዙ ጊዜ ህመም እና ስቃይ ይወስዳል። ሁለተኛው ምክንያት ለንግድ የትም መሄድ አያስፈልግም። የሚያስፈልግህ የስልክ መዳረሻ ብቻ ነው። ጠዋት ላይ ከአልጋዎ ላይ ማንከባለል እንኳን አያስፈልግዎትም። በመደበኛነት ከቢሮ የሚነግዱ ነጋዴዎች እንኳን ንግዳቸውን ለመልበስ ወይም ለማራገፍ ቢሮ ውስጥ መሆን የለባቸውም። በቅርበት ከምናውቃቸው የግል አካባቢዎች ገበያውን ማግኘት እና መገናኘት ስለምንችል፣ ንግድ እኛ በአስተሳሰብ መልኩ ምንም ዓይነት ማስተካከያ የማይፈልግ ይመስላል።

በተወሰነ ደረጃ፣ ስለ ንግድ ምንነት ብዙ መሰረታዊ እውነቶችን (ሥነ ልቦናዊ ባህሪያት) አስቀድመው ያውቁ ይሆናል። ነገር ግን ስለ አንዳንድ መርሆ፣ ማስተዋል ወይም ፅንሰ-ሀሳብ ግንዛቤ ወይም መረዳት የግድ ከመቀበል እና ከማመን ጋር እኩል አይደለም። አንድ ነገር በእውነት ተቀባይነት ካገኘ፣ ከማንኛውም የአዕምሮአችን አካባቢ አካል ጋር አይጋጭም። በአንድ ነገር ስናምን፣ ከዚያ እምነት ወጥተን የምንሰራው የማንነታችን ተፈጥሯዊ ተግባር ነው፣ ያለ ትግል ወይም ተጨማሪ ጥረት። በየትኛውም ደረጃ ከየትኛውም የአእምሯዊ አካባቢያችን አካላት ጋር ግጭት ቢፈጠር፣ በተመሳሳይ ደረጃ ተቀባይነት ማጣት አለ. ስለዚህ ጥቂት ሰዎች ለምን እንደ ነጋዴ እንደሚያደርጉት ለመረዳት አስቸጋሪ አይደለም።

በቀላሉ በተማሩት እና ባመኑት ነገር መካከል ያሉትን በርካታ ግጭቶችን ለማስታረቅ አስፈላጊውን የአዕምሮ ስራ አይሰሩም እና ይህ ትምህርት እንዴት እንደሚቃረን እና የተሳካ የንግድ ልውውጥ መርሆዎችን ተግባራዊ ለማድረግ እንደ መከላከያ ምንጭ ሆኖ ያገለግላል። ለንግድ ተስማሚ የሆኑትን የነጻ-መንፈሱን የአዕምሮ ሁኔታዎችን መጠቀም እና መጠቀም እነዚያ ግጭቶች በደንብ እንዲፈቱ ይጠይቃል.

ገበያዎች በጣም መሠረታዊ ባህሪያት

(እራሱን መግለጽ የሚችለው ማለቂያ በሌለው የመንገዶች ጥምረት)

ገበያው በማንኛውም ጊዜ ማንኛውንም ነገር ማድረግ ይችላል። ይህ በተለይ ግልጽ ያልሆነ እና ተለዋዋጭ የዋጋ ውዥንብር ላሳየ ገበያ ላጋጠመው ሰው በቂ ይመስላል። ችግሩ ሁላችንም መሠረታዊ የሆኑትን የንግድ ስሕተቶች ደጋግመን እንድንሠራ በሚያደርጉ መንገዶች ይህንን ባህሪ እንደ ቀላል የመውሰድ ዝንባሌ አለን። እውነታው ግን ነጋዴዎች በማንኛውም ጊዜ ማንኛውም ነገር ሊከሰት እንደሚችል ካመኑ በጣም ጥቂት ተሸናፊዎች እና የበለጠ ተከታታይ አሸናፊዎች ይኖራሉ። ሁሉም ነገር ሊከሰት እንደሚችል እንዴት እናውቃለን? ይህንን እውነታ ለመመስረት ቀላል ነው። እኛ ማድረግ ያለብን ገበያውን ወደ ክፍሎቹ መከፋፈል እና ክፍሎቹ እንዴት እንደሚሠሩ ማየት ብቻ ነው። የማንኛውም ገበያ መሠረታዊ አካል ነጋዴዎቹ ናቸው። የነጠላ ነጋዴዎች ዋጋን በመግዛት ወይም በማሳነስ እንዲንቀሳቀሱ ያደርጋቸዋል።

ነጋዴዎች ለምን ዋጋ ጨምረዋል ወይም ዝቅ ያደርጋሉ? ለዚህ ጥያቄ መልስ ለመስጠት ሰዎች የሚነግዱበትን ምክንያቶች መመስረት አለብን። አንድ ሰው በማንኛውም ገበያ ለመገበያየት ካለው ተነሳሽነት ጀርባ ብዙ ምክንያቶች እና ዓላማዎች አሉ። ነገር ግን፣ ለዚህ ምሳሌ ዓላማ፣ ማንኛውም ነጋዴ እንዲሠራ የሚያስገድዱትን ሁሉንም መሠረታዊ ምክንያቶች ማወቅ የለብንም ምክንያቱም በመጨረሻ ሁሉም ወደ አንድ ምክንያት እና አንድ ዓላማ ማለትም ገንዘብ ለማግኘት። ይህንን የምናውቀው አንድ ነጋዴ ሊያደርጋቸው የሚችላቸው ሁለት ነገሮች ብቻ (ይገዙ እና ይሸጣሉ) እና ለእያንዳንዱ ንግድ (ትርፍ ወይም ኪሳራ) ሁለት ሊሆኑ የሚችሉ ውጤቶች ብቻ ስለሚኖሩ ነው። ስለዚህ አንድ ሰው ለንግድ የሚሆንበት ምክንያት ምንም ይሁን ምን፣ ዋናው ነጥብ ሁሉም ሰው አንድ አይነት ውጤት እየፈለገ መሆኑን በእርግጠኝነት መገመት የምንችል ይመስለኛል። ትርፍ። እና እነዚያን ትርፎች ለመፍጠር ሁለት መንገዶች ብቻ አሉ፡- ወደ ዝቅተኛ ግዛ እና ከፍተኛ መሸጥ፣ ወይም ከፍተኛ መሸጥ እና ዝቅተኛ መግዛት። ሁሉም ሰው ገንዘብ ማግኘት ይፈልጋል ብለን ከወሰድን ማንኛውም ነጋዴ እስከሚቀጥለው ከፍተኛ ደረጃ ዋጋ የሚሸጡበት አንድ ምክንያት ብቻ ነው። ምክንያቱም የሚገዛውን ማንኛውንም ነገር ወደፊት በሆነ ጊዜ በከፍተኛ ዋጋ መሸጥ እንደሚችል ስለሚያምን ነው።

አንድን ነገር ካለፈው ከተለጠፈው ዋጋ ባነሰ ዋጋ ለመሸጥ ፈቃደኛ ለሆነ ነጋዴም ተመሳሳይ ነው። ይህን የሚያደርገው ወደፊት በሆነ ጊዜ የሚሸጠውን ማንኛውንም ነገር በዝቅተኛ ዋጋ እንደሚገዛ ስለሚያምን ነው። የገበያውን ባህሪ እንደ የዋጋ እንቅስቃሴ ካየነው እና የዋጋ እንቅስቃሴው የዋጋ ጭማሪ ለማድረግ ፈቃደኛ የሆኑ ነጋዴዎች ከሆነ ወይም ዝቅተኛ ዋጋ የሚያቀርቡ ነጋዴዎች ከሆነ ሁሉም የዋጋ እንቅስቃሴ (የገበያ ባህሪ) ተግባር ነው ማለት እንችላለን። ነጋዴዎች ስለወደፊቱ የሚያምኑት. የበለጠ ግልጽ ለመሆን, ሁሉም የዋጋ እንቅስቃሴ እያንዳንዱ ነጋዴዎች ስለ ከፍተኛ እና ዝቅተኛው ነገር የሚያምኑት ተግባር ነው. ዋናው የገበያ ባህሪ ተለዋዋጭነት በጣም ቀላል ነው። በየትኛውም ገበያ ውስጥ ሶስት ዋና ሃይሎች ብቻ አሉ፡- ዋጋው ዝቅተኛ ነው ብለው የሚያምኑ ነጋዴዎች፣ ዋጋው ውድ ነው ብለው የሚያምኑ ነጋዴዎች እና ነጋዴዎች የዋጋው ዝቅተኛ ነው ወይስ ከፍተኛ ነው የሚለውን ውሳኔ ለመወሰን የሚከታተሉ እና የሚጠብቁ ናቸው። በቴክኒካዊ, ሦስተኛው ቡድን እምቅ ኃይልን ያካትታል. ማንኛውም ነጋዴ የሚደግፉ ምክንያቶች አንድ ነገር ከፍ ያለ ወይም ዝቅተኛ ነው ብለው የሚያምኑት አብዛኛውን ጊዜ አግባብነት የሌላቸው ናቸው፣ ምክንያቱም ብዙ ነጋዴዎች የሚሠሩት በዲሲፕሊን ያልተደራጀ፣ ያልተደራጀ፣ በአጋጣሚ እና በዘፈቀደ መንገድ ነው። ስለዚህ ምክንያታቸው ማንም ሰው ምን እየተካሄደ እንዳለ የተሻለ ግንዛቤ እንዲያገኝ አይረዱም። ነገር ግን, ሁሉንም የዋጋ እንቅስቃሴ ወይም እጥረት ካስታወሱ, ምን እየተካሄደ እንዳለ መረዳት ያን ያህል አስቸጋሪ አይደለም

እንቅስቃሴ በሁለት ዋና ዋና ኃይሎች መካከል ያለው አንጻራዊ ሚዛን ወይም አለመመጣጠን ተግባር ነው፡- ዋጋው እየጨመረ ነው ብለው የሚያምኑ ነጋዴዎችና ዋጋው እየወረደ ነው ብለው የሚያምኑ ነጋዴዎች።

በሁለቱ ቡድኖች መካከል ሚዛን ካለ ዋጋው ይቀዝቅዛል፤ ምክንያቱም እያንዳንዱ ወገን የሌለውን ወገን ድርጊት ኃይል ይይዛል። አለመመጣጠን ካለ ዋጋው ወደ ከፍተኛ ኃይል አቅጣጫ ይንቀሳቀሳል ወይም በአምነታቸው ላይ ጠንካራ እምነት ያላቸው ነጋዴዎች ዋጋው ወደየትኛው አቅጣጫ እንደሚሄድ ነው። አሁን፣ በዋጋ እንቅስቃሴ ላይ ከተጣለው የዋጋ እንቅስቃሴ ገደብ ውጪ ማንኛውም ነገር በማንኛውም ጊዜ እንዳይከሰት ምን ሊከለክለው እንደሚችል እራሱን እንድትጠይቅ እፈልጋለሁ። በዓለም ላይ ያሉ አንዳንድ ነጋዴዎች ይቻላል ብለው የሚያምኑትን ያህል የአንድን ጉዳይ ዋጋ ከፍ ወይም ዝቅ ከማድረግ የሚያግደው ምንም ነገር የለም - በእርግጥ ነጋዴው በእምነቱ ላይ እርምጃ ለመውሰድ ፈቃደኛ ከሆነ። ስለዚህ የገበያው ባህሪ በህብረት መልክ የተገደበው የትኛውም ግለሰብ በዚያ ገበያ ውስጥ በመሳተፍ ከፍ ያለ እና ዝቅተኛ በሆነው ነገር በጣም ጽንፈኛ እምነት ብቻ ነው። እኔ እንደማስበው አንድምታው እራሱን የሚገልጥ ነው። በየትኛውም ገበያ ላይ በማንኛውም ጊዜ ውስጥ እጅግ የበዛ የእምነት ልዩነት ሊኖር ይችላል ይህም ማንኛውንም ነገር የሚቻል ያደርገዋል። ገበያውን ከዚህ አንፃር ስንመለከት፣ ስለወደፊቱ ያለውን እምነት ለመግለጽ ፈቃደኛ የሆነ እያንዳንዱ እምቅ ነጋዴ የገበያ ተለዋዋጭ እንደሚሆን ለመረዳት ቀላል ነው።

በይበልጥ ግላዊ ደረጃ፣ ይህ ማለት የንግድዎን አወንታዊ አቅም ለመሻር በዓለም ላይ በማንኛውም ቦታ አንድ ሌላ ነጋዴ ብቻ ነው የሚወስደው። በሌላ መንገድ፣ ስለ ከፍተኛ ወይም ዝቅተኛው ነገር የሚያምኑትን ለመቃወም አንድ ሌላ ነጋዴ ብቻ ይፈልጋል። ያ ብቻ ነው አንድ ብቻ! ይህንን ነጥብ ለማስረዳት አንድ ምሳሌ እዚህ አለ። ከበርካታ አመታት በፊት አንድ ነጋዴ ለእርዳታ ወደ እኔ መጣ። እሱ በጣም ጥሩ የገበያ ተንታኝ ነበር; በእውነቱ እርሱ ካየኋቸው ምርጥ አንዱ ነበር። ነገር ግን ገንዘቡን እና ብዙ የሌሎችን ገንዘብ ባጣበት ከዓመታት ብስጭት በኋላ፣ በመጨረሻ እንደ ነጋዴ፣ ብዙ የሚፈለጉትን ትቶ እንደነበር ለመቀበል ተዘጋጅቷል። ለተወሰነ ጊዜ ካነጋገርኩት በኋላ፣ በርካታ ከባድ የስነ ልቦና መሰናክሎች ስኬታማ እንዳይሆኑ እየከለከሉት እንደሆነ ወሰንኩ።

በጣም ከሚያስጨንቁ መሰናክሎች አንዱ እሱ ሁሉንም ነገር የሚያውቅ እና እጅግ በጣም ትዕቢተኛ በመሆኑ ውጤታማ በሆነ መንገድ ለመገበያየት የሚያስፈልገውን የአዕምሮ መለዋወጥ ደረጃ ላይ መድረስ አልቻለም። እሱ የቱንም ያህል ጥሩ ተንታኝ ቢሆን ለውጥ አለመጣም። ወደ እኔ በመጣ ጊዜ ለገንዘብ እና ለእርዳታ በጣም ስለፈለገ ማንኛውንም ነገር ለማሰብ ፈቃደኛ ነበር። እኔ ያቀረብኩት የመጀመሪያው ሀሳብ በመጨረሻ ሌላ ያልተሳካ የንግድ መከራ የሆነውን ሌላ ኢንሼስተር ከመፈለግ ይልቅ እሱ በእውነት ጥሩ የሆነ ስራ ቢሰራ ይሻላል። በችግሮቹ ውስጥ በሚሰራበት ጊዜ ቋሚ ገቢ ሊከፈለው ይችላል, እና በተመሳሳይ ጊዜ አንድ ሰው ጠቃሚ አገልግሎት ያቅርቡ. ምክራን ተቀብሎ በፍጥነት በቺካጎ የሚገኝ በቂ የሆነ የደላላ ቤት እና የጽዳት ድርጅት ያለው የቴክኒክ ተንታኝ ቦታ አገኘ።

ከፊል ጡረታ የወጣው የደላላ ድርጅት የቦርድ ሊቀመንበር በቺካጎ የንግድ ቦርድ ውስጥ በእህል ጉድጓዶች ውስጥ ወደ 40 የሚጠጉ ዓመታት ልምድ ያለው የረጅም ጊዜ ነጋዴ ነበር። ስለ ቴክኒካል ትንተና ብዙም እያውቅም ነበር, ምክንያቱም ወለሉ ላይ ገንዘብ ለማግኘት ፈጽሞ እያስፈልገውም. ነገር ግን ከአሁኑ በኋላ ወለሉ ላይ መገበያየት አቆመ እና ከስክሪን ወደ ንግድ የሚደረገው ሽግግር አስቸጋሪ እና በተወሰነ መልኩ ሚስጥራዊ ሆኖ አገኘው። ስለዚህ የድርጅቱን አዲስ ያገኘው የኮከብ ቴክኒካል ተንታኝ በንግድ ቀኑ አብሮት ተቀምጦ የቴክኒክ ግብይት እንዲያስተምረው ጠየቀው። አዲሱ ተቀጣሪ ችሎታውን ለእንደዚህ ዓይነቱ ለማሳየት እድሉ ላይ ዘሎ

ልምድ ያለው እና ስኬታማ ነጋዴ. ተንታኝ በቻርሊ ድሩሞንድ የተሰራውን "ነጥብ እና መስመር" የሚለውን ዘዴ ተጠቅመዋል። (ከሌሎች ነገሮች በተጨማሪ ነጥብ እና መስመር ድጋፍን እና ተቃውሞን በትክክል ሊገልጹ ይችላሉ.) አንድ ቀን, ሁለቱም የአኩሪ አተር ገበያን በአንድ ላይ ሲመለከቱ, ተንታኝ ዋና ዋና የድጋፍ እና የመከላከያ ነጥቦችን አስቀምጧል እና ገበያው በእነዚህ በሁለቱ መካከል ይገበያያል. ነጥቦች.

የቴክኒካል ተንታኝ የነዚህን ሁለት ነጥቦችን አስፈላጊነት ለሊቀመንበሩ ሲያብራራ፣ ገበያው ወደ ተቃውሞ ከወጣ፣ ቆም ብሎ እንደሚቀለበስ፣ በጣም አጽንዖት ባለው መልኩ፣ ፍፁም በሆነ መልኩ ተናግሯል። እና ገበያው ለመደገፍ ከወረደ, እንዲሁም ይቆማል እና ይገለበጣል. ከዚያም ገበያው በድጋፍ አሰላው ወደነበረው የዋጋ ደረጃ ከወረደ፣ ስሌቶቹም የቀኑ ዝቅተኛ እንደሚሆን አስረድተዋል። እዚያ ተቀምጠው ሳሉ፣ የባቄላ ገበያው ቀስ በቀስ እየተንቀሳቀሰ ነበር ተንታኝ የእለቱ ድጋፍ ወይም ዝቅተኛ ነው ወዳለው ዋጋ። በመጨረሻ እዚያ እንደደረሰ ሊቀመንበሩ ወደ ተንታኝ ተመለከተ እና "ገበያው ቆም ከፍ ብሎ መሄድ ያለበት እዚህ ነው, አይደል?"

ተንታኝ "በፍፁም! ይህ የቀኑ ዝቅተኛነት ነው" ሲል መለሰ. "ይህ ቂል ነው!" ሊቀመንበሩ አጸፋውን መለሱ። "ይህን ተመልከት." ስልኩን እንሥቶ የአኩሪ አተር ጉድጓዱን ከሚይዙት ፀሐፊዎች አንዱን ጠራና "ሁለት ሚሊዮን ባቄላ (ቁጥቋጥ) በገበያ ይሸጡ" አለ። ትዕዛዙን ከሰጠ በኋላ በሰላሳ ሰከንድ ውስጥ የአኩሪ አተር ገበያ 10 ሳንቲም ወርዷል። ሊቀመንበሩ ዞር ብለው በተንታኞቹ ፊት ላይ ያለውን አስፈሪ ስሜት ተመለከተ። በእርጋታ "አሁን ገበያው የት ሊቆም ነው ያልከው? እኔ ይህን ማድረግ ከቻልኩ ማንም ይችላል" ሲል ጠየቀ።

ዋናው ነገር ከራሳችን የግል እይታ እንደ ገበያ ታዛቢዎች, ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል, እና ይህን ለማድረግ አንድ ነጋዴ ብቻ ይወስዳል. ይህ በጣም ጥሩ ነጋዴዎች ብቻ የተቀበሉት እና ያለ ምንም ውስጣዊ ግጭት የተቀበሉት ከባድ እና ቀዝቃዛ የንግድ እውነት ነው። ይህንን እንዴት አውቃለሁ? ምክንያቱም ምርጥ ነጋዴዎች ብቻ ወደ ንግድ ከመግባታቸው በፊት ስጋታቸውን በወጥነት ይወስናሉ። ገበያው ንግዱ እየሰራ እንዳልሆነ ሲነግራቸው በጣም ጥሩ ነጋዴዎች ብቻ ያለምንም ጥርጣሬ እና ያለምንም ማመንታት ኪሳራቸውን የሚቀንሱ ናቸው። እና ገበያው ወደ ንግዳቸው አቅጣጫ ሲሄድ ትርፍ ለመውሰድ የተደራጀ፣ የተደራጀ፣ የገንዘብ አያያዝ ሥርዓት ያላቸው ምርጥ ነጋዴዎች ብቻ ናቸው። አደጋዎን አስቀድሞ አለመግለጽ፣ ኪሳራዎን አለመቁረጥ ወይም ትርፍን በዘዴ አለመቀበል ሦስቱ በጣም ከተለመዱት እና ብዙውን ጊዜ በጣም ውድ - ከሚያደርጉት የንግድ ስህተቶች ውስጥ ናቸው። በጣም ጥሩ ነጋዴዎች ብቻ እነዚህን ስህተቶች ከንግዳቸው አስወግደዋል. በሙያቸው ውስጥ በሆነ ወቅት, ምንም ነገር ሊከሰት እንደሚችል ያለምንም ጥርጣሬ ማመን እና ሁልጊዜም ለማያውቁት ነገር, ያልተጠበቀውን ተጠያቂ ማድረግን ተምረዋል. የዋጋ ንረት የሚያደርጉ ሁለት ኃይሎች ብቻ እንዳሉ አስታውሱ፡ ገበያው እየጨመረ ነው ብለው የሚያምኑ ነጋዴዎች እና ገበያው እየወረደ ነው ብለው የሚያምኑ ነጋዴዎች። በየትኛውም ቅጽበት፣ ገበያው አሁን ያለበትን ሁኔታ በመመልከት፣ ከዚህ ቀደም ከነበረበት ሁኔታ አንፃር ማን የበለጠ ጠንካራ እምነት እንዳለው ማየት እንችላለን። ሊታወቅ የሚችል ስርዓተ-ጥላት ካለ፣ ያ ስርዓተ-ጥላት ራሱን ሊደግም ይችላል፣ ይህም ገበያው ወዴት እያመራ እንደሆነ ፍንጭ ይሰጠናል።

ይህ የእኛ ጫፍ ነው, እኛ የምናውቀው ነገር ነው. ግን ደግሞ የማናውቀው ብዙ ነገር አለ እና አእምሮን እንዴት ማንበብ እንዳለብን እስካልተማርን ድረስ ፈጽሞ የማናውቀው ነገር አለ። ለምሳሌ ስንት ነጋዴዎች ዳር ተቀምጠው ወደ ገበያ ሊገቡ እንደሚችሉ እናውቃለን? ስንቶቹ መግዛት እንደሚፈልጉ እና ስንቶቹ መሸጥ እንደሚፈልጉ ወይም ምን ያህል አክሲዮኖች ለመግዛት ወይም ለመሸጥ ፈቃደኛ እንደሆኑ እናውቃለን? የማን ነጋዴዎች ስለ ምን

ተሳትፎ አስቀድሞ አሁን ባለው ዋጋ ይንጸባረቃል? በየትኛውም ቅጽበት ምን ያህሉ ሃሳባቸውን ቀይረው ከቦታ ቦታ ሊወጡ ነው?

ካደረጉ እስከመቼ ከገበያ ይርቃሉ? እና ተመልሰው ወደ ገበያ ከገቡ እና ሲመለሱ ድምፃቸውን በምን አቅጣጫ ይሰጣሉ? እነዚህ ቋሚ ማለቂያ የሌላቸው የማይታወቁ የተደበቁ ተለዋዋጮች ሁል ጊዜ በየገበያው ውስጥ የሚሰሩ ናቸው — ሁልጊዜ ምርጡ ነጋዴዎች እንደሌለ በማስመሰል ከእነዚህ የማይታወቁ ተለዋዋጮች ለመደበቅ አይሞክሩም ወይም አእምሮአዊ ለማድረግ አይሞክሩም። ወይም በገበያ ትንተና እነሱን ምክንያታዊ ማድረግ። በጣም በተቃራኒው ምርጥ ነጋዴዎች እነዚህን ተለዋዋጮች ግምት ውስጥ ያስገባሉ፣ ወደ እያንዳንዱ የግብይት ስርዓታቸው አካል ይመደባሉ። ለተለመደው ነጋዴ፣ ተቃራኒው እውነት ነው። የማያየው፣ የማይሰማው፣ የማይሰማው ነገር መኖር የለበትም ከሚለው አንፃር ይነግራል።

ስለ ባህሪው ሌላ ምን ማብራሪያ ሊሰጥ ይችላል? በማንኛውም ጊዜ በዋጋ ላይ እርምጃ ሊወስዱ የሚችሉ ሁሉም የተደበቁ ተለዋዋጮች መኖራቸውን በእውነት ካመነ እያንዳንዱ ንግድ እርግጠኛ ያልሆነ ውጤት እንዳለው ማመን አለበት። እና እያንዳንዱ ንግድ በእውነቱ እርግጠኛ ያልሆነ ውጤት ካመጣ ፣ ታዲያ እንዴት ብሎ እራሱን ሊያፀድቅ ወይም እራሱን አደጋውን አስቀድሞ ላለመግለጽ ፣ ኪሳራውን ለመቁረጥ ፣ ወይም አንዳንድ ስልታዊ በሆነ መንገድ ትርፍ ለማግኘት እንዴት ይችላል? ከሁኔታዎች አንጻር፣ እነዚህን ሶስት መሰረታዊ መርሆች አለመከተል የገንዘብ እና የስሜታዊነት ራስን ከማጥፋት ጋር እኩል ነው። አብዛኞቹ ነጋዴዎች እነዚህን መርሆች ስለማያከብሩ እውነተኛ ለንግድ መነሳሳታቸውን አራሳቸውን ማጥፋት ነው ብለን እንገምታለን? በእርግጥ የሚቻል ነው፣ ነገር ግን አውቀውም ሆነ ሳያውቁ ገንዘባቸውን ለማንሳት የሚፈልጉ ወይም በሆነ መንገድ ራሳቸውን የሚጎዱ ነጋዴዎች መቶኛ በጣም ትንሽ ይመስላቸዋል። ስለዚህ፣ ዋናው ምክንያት የገንዘብ ማጥፋት ራስን ማጥፋት ካልሆነ፣ አንድ ሰው ፍፁም የሆነ ፍፁም ትርጉም ያለው ነገር እንዳያደርግ ምን ሊያግደው ይችላል? መልሱ በጣም ቀላል ነው-የተለመደው ነጋዴ አደጋውን አስቀድሞ አይገልጽም፣ ኪሳራውን አይቀንስም፣ ወይም ትርፉን በስርዓት አይወስድም ምክንያቱም የተለመደው ነጋዴ አስፈላጊ ነው ብሎ እያምንም። አስፈላጊ አይደለም ብሎ የሚያምንበት ብቸኛው ምክንያት በማንኛውም “አሁን ቅጽበት” ውስጥ እየተከሰተ እንደሆነ ባወቀው መሰረት ቀጥሎ የሚሆነውን አስቀድሞ እንደሚያውቅ በማመኑ ነው።

እሱ አስቀድሞ የሚያውቅ ከሆነ፣ እነዚህን መርሆች የምንከተልበት ምንም ምክንያት የለም። “እሱ ያውቃል” ብሎ ማመን፣ መገመት ወይም ማሰብ ሊሰራ ለሚችለው የግብይት ስህተት መንስኤ ይሆናል (ከእነዚህ ስህተቶች በስተቀር ገንዘቡ ይገባኛል ብሎ ካለማመን የመነጨ ነው።) ስለ እውነት እና ስለ እውነት ያለን እምነት በጣም ኃይለኛ ውስጣዊ ኃይሎች ናቸው።

ከገበያዎች ጋር እንዴት እንደምንገናኝ ሁሉንም ገፅታዎች ይቆጣጠራሉ፣ ከአመለካከታችን፣ ከአተረጓጎም፣ ከውሳኔዎች፣ ከተግባሮች እና ከሚጠበቁት፣ ስለ ውጤቱ ያለን ስሜት። እውነት ነው ብለን ከምናምንበት ነገር ጋር በሚጋጭ መንገድ መሰራት እጅግ በጣም ከባድ ነው። በአንዳንድ ሁኔታዎች፣ እንደ እምነቱ ጥንካሬ፣ የእምነትን ታማኝነት የሚጥስ ማንኛውንም ነገር ማድረግ የማይቻል ሊሆን ይችላል። የተለመደው ነጋዴ ያልተገነዘበው ነገር በአንዳንድ ኃይለኛ እምነቶች መልክ ገበያውን እንዲገነዘብ የሚያስገድደው እና የበለጠ ግልጽነት ባለው መልኩ ሁልጊዜም እየሰፋ ከሚሄድ ውስጣዊ አሠራር እንደሚያስፈልገው እና እንዲሁም የሚያስገድድ መሆኑን ነው። የስነ-ልቦና ሁኔታዎችን እና የዋጋ እንቅስቃሴን ባህሪ ከግምት ውስጥ በማስገባት ሁል ጊዜ በትክክል ይሠራል። እሱ ሊያገኘው የሚችለው በጣም ውጤታማ እና ተግባራዊ የንግድ እምነት “ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል” እውነት ነው ከማለት በቀር እንደ ጽኑነት ይሰራል

ስኬታማ ነጋዴ ለመሆን የሚያስፈልገው እያንዳንዱን እምነት እና አመለካከት ለመገንባት መሠረት። ያለዚያ እምነት፣ እእምሮው በቀጥታ፣ እና ብዙውን ጊዜ የንቃት ህሊናው ሳያውቅ፣ ገበያውን የሚጠቁመውን ማንኛውንም መረጃ እንዲያስወግድ፣ እንዲያግደው ወይም እንዲረዳው ያደርጋል። በተቻለ መጠን ያልተቀበለውን ነገር ሊያደርግ ይችላል።

ማንኛውም ነገር ይቻላል ብሎ ካመነ ለእእምሮው ምንም የሚያስወግደው ነገር የለም። ማንኛውም ነገር ሁሉንም ነገር የሚያጠቃልለው ስለሆነ ይህ እምነት በገበያው ላይ ባለው አመለካከት ላይ እንደ ሰፋ ያለ ኃይል ሆኖ ለእሱ የማይታዩ ሊሆኑ የሚችሉ መረጃዎችን እንዲገነዘብ ያስችለዋል። በመሰረቱ፣ ከገበያ እይታ አንጻር ያሉትን እድሎች የበለጠ ለመረዳት እሱን እንዲገኝ (እእምሮውን ይከፍታል) ይሆናል። ከሁሉም በላይ፣ ማንኛውም ነገር ሊከሰት እንደሚችል እምነት በማቋቋም፣ እእምሮውን በሁኔታዎች እንዲያስብ ያሠለጥናል። ይህ እስካሁን ድረስ በጣም አስፈላጊው እና ሰዎች እንዲገነዘቡት እና ወደ እእምሯዊ ስርዓታቸው እንዲዋሃዱ በጣም አስቸጋሪው መርህ ነው።

ምዕራፍ 7

የነጋዴው ጠርዝ፡ በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ ማሰብ

በትክክል በፕሮባቢሊቲዎች ማሰብ ማለት ምን ማለት ነው፣ እና ለምንድነው እንደ ነጋዴ ቋሚ ስኬት ለአንድ ሰው በጣም አስፈላጊ የሆነው? ትንሽ ጊዜ ወስደህ የመጨረሻውን ዓረፍተ ነገር ብትመረምር፣ ወጥነትን የይሆናልነት ተግባር እንዳደረግሁ ታስተውላለህ። እርስ በርሱ የሚጋጭ ይመስላል። አንድ ሰው እርግጠኛ ያልሆነ ሊሆን የሚችል ውጤት ካለው ክስተት እንዴት ወጥ የሆነ ውጤት ሊያመጣ ይችላል? ይህን ጥያቄ ለመመለስ፣ እኛ ማድረግ ያለብን የቁማር ኢንዱስትሪውን መመልከት ብቻ ነው። ኮርፖሬሽኖች ሰዎችን ወደ ካሲኖቻቸው ለመሳብ በተራቀቁ ሆቴሎች ላይ በመቶ ሚሊዮኖች፣ ካልሆነ በቢሊዮኖች የሚቆጠር ገንዘብ ያወጣሉ።

ለስ ቬጋስ ከሄድክ ስለምናገረው ነገር በትክክል ታውቃለህ። የጨዋታ ኮርፖሬሽኖች ልክ እንደሌሎች ኮርፖሬሽኖች ናቸው፣ በዚህም ንብረታቸውን ለዳይሬክተሮች ቦርድ እና በመጨረሻም ለባለ አክሲዮኖች እንዴት እንደሚመድቡ ማስረዳት አለባቸው። በሆቴሎች እና በካሲኖዎች ላይ ከፍተኛ መጠን ያለው ገንዘብ ማውጣትን እንዴት ያጸድቃሉ ብለው ያስባሉ፣ ተቀዳሚ ተግባራቸው በዘፈቀደ ብቻ ውጤት ካለው ክስተት ገቢ መፍጠር ነው?

ፕሮባቢሊቲዎች ፓራዶክስ፡ የዘፈቀደ ውጤት፣ ተከታታይ ውጤቶች

እዚህ ጋር አንድ አስደሳች አያዎ (ፓራዶክስ) አለ። ካሲኖዎች ከቀን እና ከዓመት ወጥ የሆነ ትርፍ ያስገኛሉ፣ ይህም የዘፈቀደ ውጤት ያለው ክስተትን በማመቻቸት ነው። በተመሳሳይ ጊዜ፣ አብዛኛዎቹ ነጋዴዎች የገበያው ባህሪ ውጤቱ በዘፈቀደ አይደለም፣ ነገር ግን ተከታታይ ትርፍ ሊያስገኝ እንደማይችል ያምናሉ። የዘፈቀደ፣ የዘፈቀደ ውጤት ወጥ የሆነ ውጤት፣ እና የዘፈቀደ ውጤት በዘፈቀደ፣ ወጥ ያልሆነ ውጤት ማምጣት የለበትም? የተለመደው ነጋዴ ለመረዳት የሚከብደው የካሲኖ ባለቤቶች፣ ልምድ ያላቸው ቁማርተኞች እና ምርጥ ነጋዴዎች የሚገነዘቡት ነገር ቢኖር፣ ይህ ሊሆን የሚችል ውጤት ቢኖረውም ወጥነት ያለው ውጤት ሊያስገኝ ይችላል።

ውጤቶች በእርስዎ ሞገስ ውስጥ ዕድሎችን ማግኘት ከቻሉ እና በቂ ትልቅ የናሙና መጠን ካሉ ካሲኖዎች እና ፕሮፌሽናል ቁማርተኞች ቁማርን ከሚጠጉበት መንገድ ጋር ተመሳሳይ የሆኑ ምርጥ ነጋዴዎች ንግድን እንደ የቁጥር ጨዋታ ያዙታል። በምሳሌ ለማስረዳት የ blackjackን ጨዋታ እንይ። በ blackjack ውስጥ ካሲኖዎች በተጨማሪም ላይ በግምት 4.5-በመቶ ጠርዝ አላቸው፣ ይህም ተጨማሪ እንዲያከብሩ በሚያስፈልጋቸው ደንቦች ላይ በመመስረት።

ይህ ማለት በቂ መጠን ባለው የናሙና መጠን (የተጨማሪ የእጅ ብዛት) ካሲኖው በጨዋታው ላይ በተጨማሪ በእያንዳንዱ ዶላር ላይ አራት ሳንቲም ተኩል የተጣራ ትርፍ ያስገኛል ማለት ነው። ይህ የአራት ሳንቲም ተኩል አማካይ ትልቅ አሸናፊዎችን (ሁሉንም የአሸናፊነት ውድድሮችን ጨምሮ)፣ ትልቅ ተሸናፊዎችን ያሸነፉትን ተጨማሪ እና በመካከላቸው ያሉትን ሁሉንም ተጨማሪ ግምት ውስጥ ያስገባል። በቀኑ፣ በሳምንቱ፣ በወር ወይም በዓመቱ መጨረሻ፣ ካሲኖው ሁል ጊዜ የሚጠናቀቀው ከጠቅላላው የገንዘብ መጠን 4.5 በመቶ ይሆናል።

ያ 4.5 በመቶው ብዙ ላይመስል ይችላል ነገርን በእይታ እናስቀምጠው። በጠቅላላው \$ 100 ሚሊዮን ዶላር በዓመት ውስጥ በሁሉም የካሲኖዎች blackjack ሰንጠረዦች ላይ በጋራ መወራረድ አለበት። ካሲኖ የተጣራ ይሆናል \$ 4,5 በሚሊዮን የሚቆጠሩ የካሲኖ ባለቤቶች እና ፕሮፌሽናል ቁማርተኞች ስለ ፕሮባቢሊቲ ተፈጥሮ ምን ይገነዘባሉ እያንዳንዱ ግለሰብ የተጨማሪ እጅ ከእያንዳንዱ እጅ በስታቲስቲክስ የጸዳ መሆኑን ነው። ይህ እያንዳንዱ ግለሰብ እጅ ልዩ ክስተት ነው ማለት ነው፣ ውጤቱ በዘፈቀደ የመጨረሻው እጅ ተጨውቷል ወይም ቀጣዩ እጅ ተጨውቷል የት። በእያንዳንዱ እጅ ላይ በተናጠል ካተኮሩ በአሸናፊነት እና በመጥፋት መካከል በዘፈቀደ የማይታወቅ ስርጭት ይኖራል። ነገር ግን በቡድን ደረጃ ልክ ተቃራኒው እውነት ነው። በቂ ብዛት ያላቸው እጆች ከተጨውቱ፣ ወጥነት ያለው ሊገመት የሚችል እና በስታቲስቲክስ አስተማማኝ ውጤት የሚያመጡ ቅጦች ይወጣሉ።

በፕሮባቢሊቲ ውስጥ ማሰብን በጣም ከባድ የሚያደርገው ይኸው ነው። ላይ ላየን እርስ በርስ የሚጋጩ የሚመስሉ ሁለት የእምነት ሽፋኖችን ይፈልጋል። የመጀመሪያውን ንብርብር ማይክሮ ደረጃ ብለን እንጠራዋለን። በዚህ ደረጃ በእያንዳንዱ ግለሰብ እጅ እርግጠኛ አለመሆን እና አለመተንበይ ማመን አለብዎት። የዚህን እርግጠኛ አለመሆን እውነት ታውቃለህ። ምክንያቱም ሁልጊዜ እያንዳንዱ አዲስ እጅ የሚወጣበትን የመርከቧን ወጥነት የሚነኩ ብዙ የማይታወቁ ተለዋዋጮች አሉ። ለምሳሌ፣ ተጨማሪ ካርዶችን መውሰድ ወይም ውድቅ ማድረግ ስለሚችሉ ከሌሎቹ ተሳታፊዎች መካከል አንዳቸውም እጃቸውን ለመጨው እንዴት እንደሚወስኑ አስቀድመው ማወቅ አይችሉም። በቅድሚያ ሊቆጣጠሩት የማይችሉት ወይም ሊታወቁ የማይችሉ የመርከቧ ወጥነት ላይ የሚሠሩ ማንኛቸውም ተለዋዋጮች የማንኛውንም እጅ ውጤት እርግጠኛ ያልሆነ እና የዘፈቀደ (በስታቲስቲክስ ነጻ የሆነ) ከማንኛውም እጅ ጋር ግንኙነት ያደርገዋል። ሁለተኛው ሽፋን የማይክሮ ደረጃ ነው። በዚህ ደረጃ፣ በተጨማሪ ተከታታይ እጆች ላይ ያለው ውጤት በአንጻራዊነት እርግጠኛ እና ሊገመት የሚችል መሆኑን ማመን አለብዎት። የእርግጠኝነት ደረጃው በቅድሚያ በሚታወቁት እና በተለይም በአንድ በኩል ወይም በሌላ በኩል ጥቅም (ጠርዝ) ለመስጠት በተዘጋጁ ቋሚ ወይም ቋሚ ተለዋዋጮች ላይ የተመሰረተ ነው።

እኔ እየጠቀስኩ ያሉት ቋሚ ተለዋዋጮች የጨዋታው ህጎች ናቸው። ስለዚህ፣ ምንም እንኳን በቅድሚያ የማታውቀው ወይም የማታውቀው ቢሆንም (ሳይኪክ ካልሆኑ በስተቀር) የድል ቅደም ተከተል ለኪሳራዎች፣ በቂ እጆች ከተጨውቱ፣ ጫፉ ያለው ሁሉ ብዙ ድል እንደሚያገኝ እርግጠኛ መሆን ይችላሉ። ከኪሳራዎች ይልቅ የእርግጠኝነት ደረጃ ጠርዝ ምን ያህል ጥሩ እንደሆነ ነው። ካሲኖውን እና ፕሮፌሽናል ቁማርተኛው በሚሰሩት ስራ ውጤታማ እና የተሳካ እንዲሆን የሚያደርገው በጥቃቅን ደረጃ የጨዋታውን ያልተጠበቀ ሁኔታ ማመን እና በማይክሮ ደረጃ የጨዋታውን ትንበያ ማመን መቻል ነው። በእያንዳንዱ እጅ ልዩነት ላይ ያላቸው እምነት ትርጉም በሌለው ነገር ውስጥ እንዳይሳተፉ ያግዳቸዋል

የእያንዳንዱን እጅ ውጤት ለመተንበይ መሞከር። ቀጥሎ ምን እንደሚሆን የማያውቁ መሆናቸውን ተምረዋል እና ሙሉ በሙሉ ተቀበሉ። ከሁሉም በላይ፣ ያለማቋረጥ ገንዘብ ለማግኘት ማወቅ አያስፈልጋቸውም።

ምክንያቱም ቀጥሎ የሚሆነውን ነገር ማወቅ ስለሌለባቸው፣ በእያንዳንዱ ግለሰብ እጅ፣ የተሸከርካሪ ሽክርክሪት ወይም የዳይስ ጥቅል ላይ ምንም ልዩ ትርጉም፣ ስሜታዊም ሆነ ሌላ ነገር አያስቀምጡም። በሌላ አገላለጽ፣ ስለሚሆነው ነገር ከእውነታው የራቁ ተስፋዎች አልተጨናነቁም፣ ወይም ኢሳቸው ትክክል እንዲሆኑ በሚያደርጋቸው መንገድ አልተሳተፉም። በውጤቱም፣ ዕድሎችን በእነሱ ላይ በማቆየት እና እንከን የለሽ በሆነ መልኩ መፈጸም ላይ ማተኮር ቀላል ነው፣ ይህም በተራው ደግሞ ውድ የሆኑ ስህተቶችን ለመስራት እንዳይጋለጡ ያደርጋቸዋል።

እነሱ ዘና ብለው ይቆያሉ ምክንያቱም እድሎች (የእነሱ ጠርዝ) እራሳቸውን እንዲጫወቱ ለማድረግ ፈቃደኛ ስለሆኑ እና ጫፎቻቸው በቂ ከሆኑ እና የናሙና መጠኖቹ በቂ ከሆኑ የተጣራ አሸናፊዎች እንደሚወጡ ያውቃሉ። ምርጥ ነጋዴዎች እንደ ካሲኖ እና ፕሮፌሽናል ቁማርተኛ ተመሳሳይ የአስተሳሰብ ስልት ይጠቀማሉ። ለጥቅማቸው ብቻ አይደለም የሚሰራው፣ ነገር ግን ለእንደዚህ አይነት ስልት አስፈላጊነት የሚደግፉ መሰረታዊ ተለዋዋጭ ነገሮች በቁማር ውስጥ ካሉት የንግድ ልውውጥ ጋር ተመሳሳይ ናቸው።

በሁለቱ መካከል ቀላል ንጽጽር ይህንን በግልጽ ያሳያል። በመጀመሪያ፣ ነጋዴው፣ ቁማርተኛው እና ካሲኖው እያንዳንዱ የንግድ ወይም የቁማር ክስተት ውጤት ላይ ተጽዕኖ ከሚያሳድሩ ከሁለቱም ከሚታወቁ እና ከማይታወቁ ተለዋዋጮች ጋር እየተገናኙ ነው። በቁማር ውስጥ የታወቁት ተለዋዋጮች የጨዋታው ህጎች ናቸው። በግብይት ውስጥ የታወቁት ተለዋዋጮች (ከእያንዳንዱ ነጋዴ አንፃር) የገበያ ትንተናቸው ውጤቶች ናቸው።

የገበያ ትንተና በገበያ ውስጥ በሚሳተፉ ሁሉም ሰው የጋራ ድርጊቶች ውስጥ የባህሪ ቅጦችን ያገኛል። ግለሰቦች በተመሳሳይ ሁኔታዎች እና ሁኔታዎች ውስጥ፣ ደግመው ደጋግመው፣ የሚታዩ የባህሪ ቅጦችን እንደሚፈጥሩ እናውቃለን። በተመሳሳይ ሁኔታ፣ ከቀን ወደ ቀን፣ ከሳምንት ሳምንት በኋላ እርስ በርስ የሚግባቡ የግለሰቦች ቡድኖች እራሳቸውን የሚደግሙ የባህሪ ቅጦችን ይፈጥራሉ። እነዚህ የጋራ ባህሪ ቅጦች ሊገኙ ይችላሉ እና ንዑስ «pnii<=-nflv ለየትኛውም ነጋዴ ከሚገኙት በሺዎች ከሚቆጠሩት መካከል ጥቂቶቹን ለመጥቀስ እንደ አዝማሚያ መስመሮች፣ ተንቀሳቃሽ አማካኞች፣ oscillators ወይም retracements የመሳሰሉ bv nsinf የትንታኔ መሳሪያዎች ተለይተው ይታወቃሉ። እያንዳንዱ የትንታኔ መሳሪያ ተለይቶ የሚታወቀውን የእያንዳንዱን ባህሪ ወሰን ለመወሰን የመመዘኛዎች ስብስብ ይጠቀማል። የመመዘኛዎቹ ስብስብ እና ተለይተው የሚታወቁት ድንበሮች የነጋዴው የታወቁ የገበያ ተለዋዋጮች ናቸው።

እነሱ ወደ የቁማር እና የቁማርተኛ የጨዋታው ህግ ምን እንደሆነ ለግለሰብ ነጋዴ ናቸው። ይህን ስል የነጋዴው የትንታኔ መሳሪያዎች የታወቁ ተለዋዋጮች ናቸው ለማንኛውም የንግድ ልውውጥ የስኬት ዕድሎችን (ጫፍ) ለነጋዴው የሚጠቅም ነው። በተመሳሳይ መልኩ የጨዋታው ህግጋት የስኬት ዕድሎችን እንደሚደግፉ ሁሉ። ካዚኖ። ሁለተኛ፣ በቁማር ብዙ የማይታወቁ ተለዋዋጮች በእያንዳንዱ ጨዋታ ውጤት ላይ እንደሚሠሩ እናውቃለን። በ blackjack ውስጥ፣ የማይታወቁት የመርከቧ መወዛወዝ እና ተጨዋቾቹ እጃቸውን ለመጫወት እንዴት እንደሚመርጡ ነው። craps ውስጥ፣ ዳይ ይጣላል እንዴት ነው። እና በ roulette ውስጥ፣ ጎማውን ለማሸከርከር የሚተገበረው የኃይል መጠን ነው። እነዚህ ሁሉ የማይታወቁ ተለዋዋጮች በእያንዳንዱ ግለሰብ ክስተት ውጤት ላይ እንደ ሃይሎች ሆነው ያገለግላሉ፣ ይህም እያንዳንዱ ክስተት ከማንኛውም ግለሰብ ክስተት በስታቲስቲክስ ነጻ እንዲሆን በሚያደርግ መንገድ፣ በዚህም በድል እና በኪሳራ መካከል የዘፈቀደ ስርጭትን ይፈጥራል። ግብይት ነጋዴው ሊለየው በሚችለው በማንኛውም የተለየ ባህሪ ውጤት ላይ የሚሰሩ በርካታ የማይታወቁ ተለዋዋጮችን ያካትታል።

እና እንደ ጠርዝ ይጠቀሙ፡ በንግድ ልውውጥ ውስጥ፣ የማይታወቁ ተለዋዋጮች ንግድን ለመልበስ ወይም ለማንሳት ወደ ገበያ የመምጣት አቅም ያላቸው ሌሎች ነጋዴዎች ናቸው፡

እያንዳንዱ ንግድ በማንኛውም ጊዜ ለገበያው ቦታ አስተዋጽኦ ያደርጋል ይህም ማለት እያንዳንዱ ነጋዴ ከፍተኛ እና ዝቅተኛው ነገር ላይ ባለው እምነት ላይ በመተግበር በዛን ጊዜ ለሚታየው የጋራ ባህሪ ንድፍ አስተዋፅኦ ያደርጋል፡ ሊታወቅ የሚችል ስርዓተ-ጥላት ካለ እና ያንን ንድፍ ለመግለፅ የሚያገለግሉት ተለዋዋጮች ከአንድ የተወሰነ ነጋዴ የጠርዝ ትርጉም ጋር የሚጣጣሙ ከሆነ በነጋዴው መሰረት ገበያው ነጋዴው ዝቅተኛ የመግዛት ወይም የመሸጥ እድል እየሰጠ ነው ማለት እንችላለን፡ ትርጉም፡ ነጋዴው እድሉን ተጠቅሞ ጠርዙን ተጠቅሞ የንግድ ልውውጥ አደረገ እንበል፡፡ ገበያው በእሱ ጠርዝ አቅጣጫ ወይም በእሱ ላይ መከፈቱን የሚወስኑት የትኞቹ ነገሮች ናቸው? መልሱ ነው፡ ባህሪ

ሌሎች ነጋዴዎች!

በዚህ ጊዜ ንግድን ያስቀምጣል፣ እና በዚያ ንግድ ውስጥ ለመቆየት እስከመረጠ ድረስ፣ ሌሎች ነጋዴዎች በዚያ ገበያ ውስጥ ይሳተፋሉ፡ ስለ ከፍተኛ እና ዝቅተኛው ነገር በእምነታቸው መሰረት ተግባራዊ ይሆናሉ፡፡

በማንኛውም ጊዜ፣ አንዳንድ መቶኛ ሌሎች ነጋዴዎች ለነጋዴዎቻችን ምቹ የሆነ ውጤት እንዲሰጡ አስተዋጽኦ ያደርጋሉ፣ እናም የአንዳንድ መቶኛ ነጋዴዎች ተሳትፎ ጠርዙን ያስወግዳል፡፡ ሁሉም ሰው እንዴት እንደሚሠራ እና ባህሪያቸው በንግዱ ላይ እንዴት እንደሚነካ አስቀድሞ ለማወቅ ምንም መንገድ የለም፣ ስለዚህ የንግዱ ውጤት እርግጠኛ አይደለም፡፡

እውነታው ግን ማንኛውም ሰው ለመስራት የሚወስነው የእያንዳንዱ (ህጋዊ) ንግድ ውጤት በሆነ መንገድ ሌሎች ነጋዴዎች በዚያ ገበያ ውስጥ በሚሳተፉበት ባህሪ ላይ ተጽእኖ ስለሚኖረው የንግዱ ሁሉ ውጤት እርግጠኛ እንዳይሆን ያደርገዋል፡፡ ሁሉም የንግድ ልውውጦች እርግጠኛ ያልሆነ ውጤት ስላላቸው፣ እንደ ቁማር፣ እያንዳንዱ ንግድ ከቀጣዩ ንግድ፣ ከመጨረሻው ንግድ ወይም ወደፊት ከማንኛውም ግብይቶች በስታቲስቲክስ ነጻ መሆን አለበት፣ ምንም እንኳን ነጋዴው የእሱን ለመለየት ተመሳሳይ የታወቁ ተለዋዋጮች ስብስብ ቢጠቀምም፡፡ ለእያንዳንዱ ንግድ ጠርዝ፡ በተጨማሪም፣ የእያንዳንዱ ግለሰብ ንግድ ውጤት ከእያንዳንዱ ንግድ በስታቲስቲክስ የፀዳ ከሆነ፣ ምንም እንኳን ለእያንዳንዱ የግል ንግድ የስኬት ዕድሎች ሊኖሩ ቢችሉም በድል እና በኪሳራ መካከል በዘፈቀደ መከፋፈል ሊኖር ይገባል ፡፡ ነጋዴዎቹ ሞገስ፡፡

ሦስተኛ፣ የካሲኖ ባለቤቶች የእያንዳንዱን ግለሰብ ክስተት ውጤት አስቀድሞ ለመተንበይ ወይም ለማወቅ አይሞክሩም፡፡

በእያንዳንዱ ጨዋታ ውስጥ የሚሰሩ የማይታወቁ ተለዋዋጮች ሁሉ እጅግ በጣም ከባድ ከመሆኑ እውነታ ባሻገር ወጥ የሆነ ውጤት መፍጠር አስፈላጊ አይደለም፡፡ የካሲኖ ኦፕሬተሮች ማድረግ የሚጠበቅባቸው ዕድላቸውን በእጃቸው ማቆየት እና በቂ የሆነ ትልቅ የናሙና መጠን ያላቸው የክስተቶች መጠን እንዲኖራቸው ጠርዞቻቸው የመስራት እድል እንዲኖራቸው ተምረዋል፡፡

በቅጽበት ውስጥ ንግድ

በፕሮባቢሊቲ ውስጥ ማሰብን የተማሩ ነጋዴዎች ወደ ገበያው የሚቀርቡት ከተመሳሳይ እይታ ነው፡፡ በጥቃቅን ደረጃ፣ እያንዳንዱ ንግድ ወይም ጠርዝ ልዩ ነው ብለው ያምናሉ፡ ስለ ንግድ ምንነት የተረዱት ነገር ቢኖር በማንኛውም ጊዜ ገበያው በገበታው ላይ ልክ እንደ ቀድሞው ቅጽበት ተመሳሳይ ሊመስል ይችላል፤ እና እያንዳንዱን ጠርዝ ለመወሰን ጥቅም ላይ የሚውሉት የጂኦሜትሪክ መለኪያዎች እና የሂሳብ ስሌቶች ከአንዱ ጠርዝ ወደ ሌላው በትክክል ተመሳሳይ ሊሆኑ ይችላሉ፣ ነገር ግን

ከአንድ ጊዜ ወደ ሌላው የገበያው ትክክለኛ ወጥነት ፈጽሞ ተመሳሳይ አይደለም።

ማንኛውም የተለየ ስርዓተ ጥላት ልክ እንደ ቀድሞው ቅጽበት አሁን ተመሳሳይ እንዲሆን በቀደመው ቅጽበት የተሳተፈ እያንዳንዱ ነጋዴ መገኘት አለበት። ከዚህም በላይ እያንዳንዳቸው በተወሰነ ጊዜ ውስጥ ተመሳሳይ በሆነ መንገድ እርስ በርስ መስተጋብር በመፍጠር እየታየ ላለው ማንኛውም አይነት ተመሳሳይ ውጤት ማምጣት አለባቸው። የዚያ የመከሰት ዕድሎች የሉም። ይህንን ክስተት መረዳቱ በጣም አስፈላጊ ነው ምክንያቱም በንግድም ላይ ያለው የስነ-ልቦና አንድምታ የበለጠ አስፈላጊ ሊሆን አይችልም።

ሁሉንም የተለያዩ መሳሪያዎች በመጠቀም የገበያውን ባህሪ ለመተንተን እና የተሻሉ ጠርዞችን የሚወክሉ ንድፎችን ለማግኘት እንችላለን፣ እና በትንታኔ እይታ፣ እነዚህ ቅጦች በሂሳብ እና በእይታ በአክብሮት አንድ አይነት ሊመስሉ ይችላሉ። ነገር ግን "አሁን" የሚለውን ስርዓተ-ጥላት እየፈጠሩ ያሉት የነጋዴዎች ቡድን ወጥነት ከዚህ በፊት ከፈጠረው ቡድን ውስጥ አንድ ሰው እንኳን ቢለያይ አሁን ያለው አሰራር ውጤት ከ ያለፈው ስርዓተ-ጥላት. (የተንታኙ እና የሊቀመንበሩ ምሳሌ ይህንን ነጥብ በጥሩ ሁኔታ ይገልጻል።) የትኛውንም የገበያ ዘይቤ ውጤት ለመቀየር እና ጥላት የሚወክለውን ጠርዞ ለመሻር ስለወደፊቱ የተለየ እምነት ያለው አንድ ነጋዴ ብቻ ይጠይቃል። የገበያው ባህሪ በጣም መሠረታዊ ባህሪ እያንዳንዱ "አሁን ቅጽበት" የገበያ ሁኔታ፣ እያንዳንዱ "አሁን ቅጽበት" ባህሪ ንድፍ እና እያንዳንዱ "አሁን ቅጽበት" ጠርዞ ሁልጊዜ ከሌሎች ሁሉ ነጻ የሆነ የራሱ የሆነ ውጤት ያለው ልዩ ክስተት ነው። ልዩነት የሚያመለክተው ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል፣ ወይ የምናውቀው (የምንጠብቀው ወይም የምንጠብቀው)፣ ወይም እኛ የማናውቀው (ወይም የማናውቀው፣ ልዩ የማስተዋል ችሎታዎች እስካልነበረን ድረስ)። የሁለቱም የሚታወቁ እና የማይታወቁ ተለዋዋጮች የማያቋርጥ ፍሰት በቀጣይ ምን እንደሚሆን በእርግጠኝነት የማናውቅበትን ፕሮባቢሊቲ አካባቢ ይፈጥራል።

ይህ የመጨረሻው አባባል በጣም ምክንያታዊ ሊመስል ይችላል፣ እራሱን የቻለ እንኳን፣ ነገር ግን እዚህ ላይ አንድ ትልቅ ችግር አለ ከምክንያታዊ ወይም ከራስ በስተቀር ሌላ። እርግጠኛ አለመሆንን ማወቅ እና የፕሮባቢሊቲዎችን ምንነት መረዳቱ ከፕሮባቢሊቲ እይታ አንጻር በትክክል ከመሥራት ችሎታ ጋር አይመሳሰልም። በሁኔታዎች ማሰብ አስቸጋሪ ሊሆን ይችላል፣ ምክንያቱም አእምሮችን በተፈጥሮ መረጃን በዚህ መንገድ እያስኬድም። በተቃራኒው አእምሮችን የምናውቀውን እንድናስተውል ያደርገናል፣ እና የምናውቀው ነገር ያለፈው የእኛ አካል ነው፣ በገበያ ላይ ግን፣ እያንዳንዱ ጊዜ አዲስ እና ልዩ ነው፣ ምንም እንኳን ቀደም ሲል ከተከሰቱት ነገሮች ጋር ተመሳሳይነት ሊኖር ይችላል. . ይህ ማለት አእምሮችን የእያንዳንዱን አፍታ ልዩነት እንዲገነዘብ ካላሰለጠንን በስተቀር የቲያት ልዩነት ወዲያውኑ ከአመለካከታችን ይጣራል። የምንገነዘበው የምናውቀውን ብቻ ነው፣ በፍርሃታችን የታገደውን ማንኛውንም መረጃ ሲቀንስ። ሁሉም ነገር የማይታይ ሆኖ ይቀራል።

ዋናው ቁም ነገር በፕሮባቢሊቲ ውስጥ ለማሰብ በተወሰነ ደረጃ የተራቀቀ ነገር አለ፣ ይህም አንዳንድ ሰዎች ወደ አእምሯዊ ስርዓታቸው እንደ ተግባራዊ የአስተሳሰብ ስልት ለመዋሃድ ከፍተኛ ጥረት ሊወስድባቸው ይችላል። አብዛኛዎቹ ነጋዴዎች ይህንን ሙሉ በሙሉ አይረዱም፣ በውጤቱም፣ በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ እንደሚያስቡ በስህተት ያስባሉ፣ ምክንያቱም ስለ ጽንሰ-ሐሳቦች በተወሰነ ደረጃ ግንዛቤ አላቸው። በስህተት በግምት ያሰቡት ነገር ግን ያላደረጉት በመቶዎች ከሚቆጠሩ ነጋዴዎች ጋር ስርቻለሁ። ቦብ የምጠራው አብሬው የሰራሁበት ነጋዴ ምሳሌ እዚህ አለ። ቦብ የተረጋገጠ የንግድ አማካሪ (ሲቲኤ) ነው።

ወደ 50 ሚሊዮን ዶላር የሚጠጋ ኢንሸስትመንቶችን ያስተዳድራል። ወደ 30 ዓመታት ገደማ በቢዝነስ ውስጥ ቆይቷል። ወደ አንዱ ወርክሾፕ የመጣው እሱ በሚያስተዳድረው ሒሳብ ከ12 እስከ 18 በመቶ ዓመታዊ ተመላሽ ማድረግ ባለመቻሉ ነው።

ይህ በቂ መመለሻ ነበር፣ ነገር ግን ቦብ በጣም እርካታ አላገኘም ምክንያቱም የትንታኔ ችሎታው አመታዊ ከ150 እስከ 200 በመቶ መመለሻን ማሳካት እንዳለበት ጠቁሟል። ቦብን የፕሮባቢሊቲዎችን ተፈጥሮ ጠንቅቆ የሚያውቅ እንደሆነ አገልጸለሁ። በሌላ አነጋገር፣ ፅንሰ-ሀሳቦቹን ተረድቷል፣ ነገር ግን ከግምታዊ እይታ አንጻር አልሰራም። በአውደ ጥናቱ ከተሳተፈ በኋላ ብዙም ሳይቆይ ምክር ጠየቀኝ። ከዚህ የስልክ ውይይት በኋላ ወዲያውኑ የተጻፈው የእኔ መጽሔት ግቤት ነው።

9-28-95 : ቦብ በችግር ጠራ። የሆድ ንግድ ነግዶ ገበያ ላይ ቆመ። ገበያው ወደ ማቆሚያው የሚወስደውን መንገድ ሲሶ ያህል ተገበያይቶ ወደ መግቢያው ቦታ ተመለሰና ከንግዱ ለመታደግ ወሰነ። ወዲያው ከወጣ በኋላ ሆዱ ወደዚህ ንግድ አቅጣጫ 500 ነጥብ ሄደ፣ ግን በእርግጥ ከገበያ ወጥቷል። ምን እየሆነ እንዳለ አልገባውም። በመጀመሪያ አደጋ ላይ ምን እንዳለ ጠየቅኩት። ጥያቄውን አልገባውም። ጉዳዩን ስላቆመው አደጋውን እንደተቀበለው ገመተ። እሱ ስላቆመ ብቻ የንግዱን አደጋ በትክክል ተቀብሏል ማለት እንዳልሆነ መለስኩለት። ለአደጋ የሚያጋልጡ ብዙ ነገሮች አሉ፡ ገንዘብ ማጣት፣ ስህተት መሆን፣ ፍጹም አለመሆን፣ ወዘተ. እንደ አንድ ሰው ለንግድ ተነሳሽነት ባለው ተነሳሽነት ላይ በመመስረት። የአንድ ሰው እምነት ሁል ጊዜ የሚገለጠው በተግባሩ መሆኑን ጠቁሟል።

እሱ የሚንቀሳቀሰው በዲሲፕሊን የተካነ ነጋዴ ለመሆን አደጋውን መግለፅ እና ማስቆም አለበት ከሚል እምነት ነው ብለን መገመት እንችላለን። ነገር ግን አንድ ሰው ማቆም እና በተመሳሳይ ጊዜ እሱ እንደሚቆም ወይም ንግዱ በእሱ ላይ እንደሚሰራ አያምንም፣ ለጉዳዩ በነገራችን ላይ ሁኔታውን ሲገልጽ፣ እሱ ላይ የደረሰው ልክ ይህ ነው የሚመስለው። ንግዱን ሲጀምር፣ ከውጪ እንደሚቆም አላመነም። ገበያውም ይነግዳል ብሎ አላመነም። እንዲያውም በዚህ ጉዳይ ላይ በጣም ቆራጥ ነበር፣ ገበያው ወደ መግቢያው ቦታ ሲመለስ፣ በአንድ ቲክ እንኳን በእሱ ላይ በመነሳት "አሳይሻለሁ" በሚለው አመለካከት ገበያውን ለመቅጣት ከንግዱ ወጣ። ይህንን ከጠቆምኩለት በኋላ ንግዱን ሲያነሳ የነበረው አመለካከት ይህ ነበር አለ። ይህንን የተለየ ንግድ ለሳምንታት ሲጠባበቅ እንደቆየና በመጨረሻም ገበያው እዚህ ደረጃ ላይ ሲደርስ ወዲያው ይገለበጣል ብሎ እንዳሰበ ተናግሯል።

በቀላሉ መማር ያለበትን ነገር መንገዱን እንደጠቆመ ልምዱን እንዲመለከት በማሳሰብ መለስኩለት። በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ ለማሰብ ቅድመ ሁኔታው አደጋውን መቀበል ነው፣ ምክንያቱም ካልተቀበሉ ፣ እራሳቸውን ሲያቀርቡ ያልተቀበሉዋቸውን እድሎች መጋፈጥ አይፈልጉም። አእምሮዎን በፕሮባቢሊቲዎች እንዲያስብ ሲያሠለጥኑ፣ ሁሉንም አማራጮች ሙሉ በሙሉ ተቀብለዋል ማለት ነው (ያለ ውስጣዊ ተቃውሞ ወይም ግጭት) እና ያልታወቁ ኃይሎችን ከግምት ውስጥ ለማስገባት ሁል ጊዜ አንድ ነገር ያደርጋሉ። ቀጥሎ የሚሆነውን የማወቅ ፍላጎት ወይም በእያንዳንዱ ንግድ ላይ ትክክለኛ የመሆን አስፈላጊነትን "ለመልቀቅ" አስፈላጊ የሆነውን የአእምሮ ስራ ካልሰሩ በስተቀር ይህ መንገድ የማይቻል ነው ብለው ያስቡ። እንደ እውነቱ ከሆነ፣ አውቃለሁ ብለው የሚያስቡበት፣ ያውቃሉ ብለው የሚገምቱት ወይም በማንኛውም መንገድ ቀጥሎ ምን ሊፈጠር እንደሚችል ማወቅ ያስፈልግዎታል፣ እንደ ነጋዴ ከሚወድቁበት ደረጃ ጋር እኩል ነው። ነጋዴዎች

በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ ማሰብን የተማሩ ስለ አጠቃላይ ስኬታቸው እርግጠኞች ናቸው፣ ምክንያቱም ከዳርቻው ፍቺ ጋር የሚስማማውን እያንዳንዱን ንግድ ለመውሰድ እራሳቸውን ይሰጣሉ።

በእነዚያ ላይ ይሰራሉ ብለው የሚያስቡትን፣ የሚገምቱትን ወይም የሚያምኑትን ጠርዝ ለመምረጥ እና ለመምረጥ አይሞክሩም። ወይም በማናቸውም ምክንያት ባሰቡት፣ በሚያስቡ ወይም እንደማይሠሩ ከሚያምኑት ጫፎች አያመልጡም። ከእነዚህ ነገሮች ውስጥ አንዱን ቢያደርጉ፣ “አሁን” ያለው የአፍታ ሁኔታ ሁል ጊዜ ልዩ ነው ብለው ከሚያምኑት እምነት ጋር ይቃረናሉ፣ ይህም በድል እና በኪሳራ መካከል የዘፈቀደ ስርጭት በመፍጠር በማንኛውም የጠርዙ መስመር ላይ ነው። የትኛዎቹ ጠርዞች እንደሚሰሩ እና የትኞቹ እንደማይሆኑ አስቀድመው እንደማያውቁ ተምረዋል፣ አብዛኛውን ጊዜ በጣም በሚያሳምም ሁኔታ። ውጤቱን ለመተንበይ መሞከራቸውን አቁመዋል።

እያንዳንዱን ጫፍ በመውሰድ የንግዳቸውን የናሙና መጠን በተመሳሳይ መልኩ እንደሚጨምሩ ደርሰውበታል፣ ይህ ደግሞ እንደ ካሲኖዎቹ ሁሉ ለራሳቸው ጥቅም ላይ ለማዋል የሚጠቀሙበት ማንኛውንም ጫፍ ሰፊ እድል ይሰጣል። በሌላ በኩል ለምን መሰላችሁ ያልተሳካላቸው ነጋዴዎች በገበያ ትንተና የተጠናወታቸው።

ትንታኔ የሚሰጣቸውን የርግጠኝነት ስሜት ይፈልጋሉ። ምንም እንኳን ጥቂቶች ቢቀበሉትም፣ እውነቱ ግን የተለመደው ነጋዴ በእያንዳንዱ ንግድ ላይ ትክክለኛ መሆን ይፈልጋል። በእርግጠኝነት በሌለበት ቦታ እርግጠኝነት ለመፍጠር እየሞከረ ነው። የሚገርመው ነገር እርግጠኝነት አለመኖሩን ሙሉ በሙሉ ከተቀበለ የሚፈልገውን እርግጠኝነት ይፈጥራል። እርግጠኝነት አለመኖሩን ሙሉ በሙሉ እርግጠኛ ይሆናል። የእያንዳንዱን ጠርዝ እርግጠኛ አለመሆን እና የእያንዳንዱን ቅጽበት ልዩነት ሙሉ በሙሉ መቀበልን ሲያገኙ በንግድ ልውውጥ ላይ ያለዎት ብስጭት ያበቃል። በተጨማሪም፣ ከአሁን በኋላ ቋሚ የመሆን እና በራስ የመተማመን ስሜትን የሚያበላሹ ሁሉንም የተለመዱ የግብይት ስህተቶችን ለመስራት ተጋላጭ አይሆኑም። ለ *exemplenle not rlefinff crRftinc* ወደ *trarle* ከመግባቱ በፊት ያለው አደጋ ከ *v* ሩቅ *rhp* ከሁሉም የግብይት ስህተቶች በጣም የተለመደ ነው እና አጠቃላይ የግብይቱን ሂደት አግባብ ከሌለው እይታ ይጀምራል። ማንኛውም ነገር ሊከሰት ከሚችለው እውነታ አንጻር፣ ገበያው ምን እንደሚመስል፣ እንደሚሰማው ወይም እንዲነግርዎ ንግድ ከመቀጠልዎ በፊት መወሰን ፍፁም ትርጉም የለውም? ታዲያ ለምን የተለመደው ነጋዴ ይህን ለማድረግ አይወስንም ወይም በእያንዳንዱ ጊዜ አያደርገውም?

ባለፈው ምእራፍ ላይ መልሱን አስቀድሜ ሰጥቻችኋለሁ፣ ግን ለሱ ብዙ አለ እና አንዳንድ ተንኮለኛ አመክንዮዎችም አሉ፣ ግን መልሱ ቀላል ነው። የተለመደው ነጋዴ አስፈላጊ ነው ብሎ ስላላመነ ወደ ንግድ የመግባት አደጋ አስቀድሞ አይወስንም። “አስፈላጊ አይደለም” ብሎ ማመን የሚችለው ቀጥሎ የሚሆነውን እንደሚያውቅ ካመነ ነው። ቀጥሎ የሚሆነውን ያውቃል ብሎ የሚያምንበት ምክንያት ትክክል መሆኑን እስካላመነ ድረስ ወደ ንግድ ስራ ስለማይገባ ነው። ንግዱ አሸናፊ እንደሚሆን ባመነበት ነጥብ ላይ አደጋውን መግለጽ አስፈላጊ አይደለም (ምክንያቱም ትክክል ከሆነ ምንም አደጋ የለውም)። የተለመዱ ነጋዴዎች ወደ ንግድ ከመግባታቸው በፊት ትክክል እንደሆኑ እራሳቸውን በማሳመን ይለማመዳሉ፣ ምክንያቱም አማራጩ (ስህተት መሆን) በቀላሉ ተቀባይነት የለውም።

አእምሯችን ለመገጣጠም ሽቦ መሆኑን አስታውሱ።

በውጤቱም፣ በማንኛውም ንግድ ልውውጥ ላይ ስህተት መሆን፣ በነጋዴው ህይወት ውስጥ ከተሳሳተ ከማንኛውም (ወይም ሁሉም) ልምድ ጋር የመያያዝ እድል አለው። አንድምታው ማንኛውም ንግድ በህይወቱ ውስጥ በተሳሳተ ቁጥር በተጠራቀመ ህመም ውስጥ በቀላሉ ሊያስገባው ይችላል። በአብዛኞቹ ሰዎች ውስጥ ያለው ስህተት ማለት ምን ማለት እንደሆነ ዙሪያ ያልተፈታ፣ አሉታዊ ሃይል ካለው ትልቅ የኋላ ታሪክ አንጻር፣ ቀላል ነው።

እያንዳንዱ እና እያንዳንዱ ንግድ በጥሬው የህይወት ወይም የሞት ሁኔታን አስፈላጊነት ለምን እንደሚወስድ ለማየት። ስለዚህ፣ ለተለመደው ነጋዴ፣ ገበያው ምን መምሰል፣ መምሰል ወይም መምሰል እንዳለበት መወሰን፣ ንግድ እንደሚሰራ ሊነግረው የማይቻረቅ አጣብቂኝ ይፈጥራል። በአንድ በኩል፣ ማሸነፍን አጥብቆ ይፈልጋል እና ያንን ማድረግ የሚችለው መሳተፍ ብቻ ነው፣ ግን የሚሳተፍበት ብቸኛው መንገድ ንግዱ እንደሚያሸንፍ እርግጠኛ ከሆነ ነው። በሌላ በኩል፣ አደጋውን የሚገልጽ ከሆነ፣ ሆኖ ብሎ ራሱን ያሳመነበትን ነገር ውድቅ የሚያደርግ ማስረጃ እየሰበሰበ ነው።

ንግዱ እንደሚሰራ እራሱን ለማሳመን ያለፈውን የውሳኔ አስጣጥ ሂደት ይቃረናል። እርስ በእርስ የሚጋጩ መረጃዎችን ካጋለጠው፣ ስለ ንግዱ አዋጭነት የተወሰነ ጥርጣሬ እንደሚፈጥር ጥርጥር የለውም። ራሱን ጥርጣሬ እንዲያደርግበት ከፈቀደ፣ መሳተፉ አይቀርም። ንግዱን ካላስቀመጠ እና አሸናፊ ሆኖ ከተገኘ በከፍተኛ ስቃይ ውስጥ ይሆናል።

ለአንዳንድ ሰዎች፣ በራስ በመጠራጠር ምክንያት ካመለጠው እድል በላይ የሚጎዳ ነገር የለም። ለተለመደው ነጋዴ፣ ከዚህ የስነ-ልቦና ችግር ውስጥ የሚወጡት ብቸኛው መንገድ አደጋውን ችላ ማለት እና ንግዱ ትክክል እንደሆነ እርግጠኛ መሆን ነው። ከእነዚህ ውስጥ አንዳቸውም ቢያውቁ ይህን አስቡበት፡ ልክ እንደሆነክ እራስህን ስታሳምን፡ ለራስህ የምትናገረው፡ "በዚህ ገበያ ውስጥ ማን እንዳለና ማን ወደዚህ ገበያ እንደሚመጣ አውቃለሁ። ምን እንደሆነ አውቃለሁ። ከፍ ያለ ወይም ዝቅተኛ የሆነውን ያምናሉ።

በተጨማሪም፣ እያንዳንዱ ግለሰብ በእነዚያ እምነቶች (የግልጽነት ደረጃ ወይም አንጻራዊ የውስጥ ግጭት እጥረት) ላይ የመተግበር አቅም አውቃለሁ፣ እናም በዚህ አውቀት የእያንዳንዳቸው ግለሰቦች ድርጊት በህብረት ውስጥ የዋጋ እንቅስቃሴን እንዴት እንደሚጎዳ ለማወቅ ችያለሁ። አንድ ሰከንድ ፣ አንድ ደቂቃ ፣ አንድ ሰዓት ፣ ቀን ፣ ወይም ከሳምንት በኋላ"

ከዚህ አንፃር ትክክል እንደሆነክ እራስህን የማሳመን ሂደት ስንመለከት ትንሽ የማይረባ ይመስላል፣ አይደል? በፕሮባቢሊቲ ውስጥ ማሰብን ለተማሩ ነጋዴዎች ምንም ችግር የለም።

አደጋውን አስቀድሞ መወሰን ለነዚህ ነጋዴዎች ችግር አይፈጥርም ምክንያቱም ከትክክለኛ ወይም ከስህተት አንፃር ስለማይገበያዩ ነው። ንግድ በማንኛውም ግለሰብ ንግድ ላይ ትክክል ወይም ስህተት ከመሆን ጋር ምንም ግንኙነት እንደሌለው ተምረዋል። በውጤቱም፣ እንደ ተለመደው ነጋዴ የግብይት አደጋዎችን አይገነዘቡም። ማንኛቸውም ምርጥ ነጋዴዎች (የይቻላል አስተሳሰቦች) ልክ እንደ ተለመደው ነጋዴ ስህተት መሆን ምን ማለት እንደሆነ ዙሪያ ብዙ አሉታዊ ሃይል ሊኖራቸው ይችላል።

ነገር ግን ንግድን እንደ የይቻላል ጨዋታ በህጋዊ መንገድ እስከገለፁት ድረስ፣ ለየትኛውም ንግድ ውጤት የሚሰጡ ስሜታዊ ምላሾች የተለመደው ነጋዴ ሳንቲም ስለመገልበጥ፣ ጭንቅላት መጥራት እና ሳንቲም ጭራ ሲወጣ ከማየት ጋር እኩል ነው። የተሳሳተ ጥሪ፣ ነገር ግን ለአብዛኛዎቹ ሰዎች የሳንቲም መገለባበጥን በመተንበይ ስህተት መሆናቸው በሕይወታቸው ውስጥ በተሳሳቱት በእያንዳንዱ ጊዜ ውስጥ በተጠራቀመ ህመም ውስጥ አይገባቸውም ። ለምን? ብዙ ሰዎች የሳንቲም መጣል ውጤት በዘፈቀደ እንደሆነ ያውቃሉ። ውጤቱ በዘፈቀደ ነው ብለህ ካመንክ በተፈጥሮ የዘፈቀደ ውጤት ትጠብቃለህ። የዘፈቀደ መሆን ቢያንስ በተወሰነ ደረጃ እርግጠኛ አለመሆንን ያመለክታል። ስለዚህ በዘፈቀደ ውጤት ስናምን ውጤቱ ምን እንደሚሆን እንደማናውቅ በተዘዋዋሪ መቀበል አለ። እንዴት እንደሚሆን የማናውቀውን ክስተት አስቀድመን ስንቀበል ያ ተቀባይነት የጠበቅነውን ገለልተኛ እና ክፍት የመሆን ውጤት አለው። አሁን የተለመደው ነጋዴ የሚያመክን ወደ ዋናው ጉዳይ እየሄድን ነው። ከገለልተኛነት ይልቅ ለየት ያለ፣ በሚገባ የተገለጸ ወይም ግትር የሆነ የገበያ ባህሪን በተመለከተ የሚጠበቅ ማንኛውም ነገር

እና ክፍት - ከእውነታው የራቀ እና ሊገዳ የሚችል ነው። ከእውነታው የራቀ ተስፋን ከገበያው አንፃር ካሉት አማራጮች ጋር የማይዛመድ ነው ብዬ እገልጻለሁ። በገበያው ውስጥ ያለው እያንዳንዱ ጊዜ ልዩ ከሆነ እና ማንኛውም ነገር የሚቻል ከሆነ እነዚህን ድንበር-አልባ ባህሪያትን የማያንጸባርቅ ማንኛውም መጠበቅ ከእውነታው የራቀ ነው።

የሚጠበቁትን ማስተዳደር

ከእውነታው የራቀ ተስፋዎችን በመያዝ ሊደርስ የሚችለው ጉዳት የሚመጣው መረጃን በምንገነዘብበት መንገድ ላይ ተጽዕኖ ስለሚያሳድር ነው። የሚጠበቁ አንዳንድ የወደፊት ጊዜ ምን እንደሚመስሉ፣ እንደሚሰሙት፣ እንደሚቀምሱ፣ እንደሚሸቱ ወይም እንደሚሰማቸው አእምሯዊ መግለጫዎች ናቸው። የምንጠብቀው ከምናውቀው ነው። ይህ ምክንያታዊ ነው፣ ምክንያቱም ምንም እውቀትና ግንዛቤ የሌለን ነገር መጠበቅ ስለማንችል ነው። እኛ የምናውቀው ነገር ውጫዊ አካባቢን መግለጽ ስለሚቻልባቸው መንገዶች ለማመን ከተማርነው ጋር ተመሳሳይ ነው። የምናምነው የራሳችን የግል የእውነት ቅጂ ነው። የሆነ ነገር ስንጠብቅ፣ እውነት ነው ብለን የምናምንበትን ወደፊት እያቀረብን ነው።

የውጭውን አካባቢ ከደቂቃ፣ ከአንድ ሰአት፣ ከቀን፣ ከሳምንት ወይም ከአንድ ወር በኋላ በአእምሯችን ውስጥ የወከልነውን መንገድ እንጠብቃለን። ለወደፊት ስለምናወጣው ነገር መጠንቀቅ አለብን፣ ምክንያቱም ካልተሟላ ተስፋ የበለጠ ደስታን እና ስሜታዊ ሰቆቃን ለመፍጠር የሚያስችል ምንም ነገር የለም። ነገሮች እርስዎ እንደጠበቁት በትክክል ሲከሰቱ፣ ምን ይሰማዎታል? ምላሹ በአጠቃላይ አስደናቂ ነው (እንደ ደስታ፣ ደስታ፣ እርካታ እና የላቀ የደህንነት ስሜትን ጨምሮ)፣ በእርግጥ አስፈሪ የሆነ ነገር እየጠበቁ ካልነበሩ እና እራሱን እስካልገለጠ ድረስ ካልሆነ በስተቀር።

በተቃራኒው፣ የጠበኩት ነገር ሳይፈጸም ሲቀር ምን ይሰማዎታል? ሁለንተናዊ ምላሽ የስሜት ሥቃይ ነው።

ሁሉም ሰው በተወሰነ ደረጃ ቁጣ፣ ምሬት፣ ተስፋ መቁረጥ፣ ፀፀት፣ ብስጭት፣ እርካታ ማጣት ወይም ክህደት ያጋጥመዋል፣ አካባቢው እኛ እንደጠበቅነው ካልሆነ በስተቀር (በእርግጥ በጣም የተሻለ ነገር ካላስገረመን በስተቀር) ካሰብነው በላይ)። እዚህ ነው ችግር ውስጥ የምንገባው። የምንጠብቀው ከምናውቀው ነገር ስለሆነ፣ አንድን ነገር እንደምናውቅ ስንወስን ወይም ስናምን፣ በተፈጥሮ ትክክል ለመሆን እንጠብቃለን። በዚያን ጊዜ፣ ከአሁን በኋላ በገለልተኛ ወይም ክፍት የአዕምሮ ሁኔታ ውስጥ አይደለንም፣ እና ለምን እንደሆነ ለመረዳት አስቸጋሪ አይደለም። ገበያው የምንጠብቀውን ቢያደርግ ጥሩ ስሜት ሊሰማን ከፈለግን ወይም ይህ ካልሆነ አሰቃቂ ስሜት ከተሰማን በትክክል ገለልተኛ ወይም ክፍት አይደለንም ማለት ነው። በተቃራኒው፣ ከተጠበቀው በስተጀርባ ያለው የእምነት ኃይል የምንጠብቀውን ነገር በሚያረጋግጥ መንገድ የገበያ መረጃን እንድንገነዘብ ያደርገናል (በተፈጥሮ ጥሩ ስሜት እንወዳለን) ። እና ህመምን የማስወገድ ስልቶቻችን የምንጠብቀውን ነገር ከማያረጋግጡ መረጃዎች (ከመጥፎ ስሜት ለመጠበቅ) ይጋርዱናል።

አስቀድሜ እንደገለጽኩት፣ አእምሯችን የተነደፈው አካላዊም ሆነ ስሜታዊ ሥቃይን እንድናስወግድ ለመርዳት ነው።

እነዚህ የህመም ማስታገሻ ዘዴዎች በሁለቱም በንቃተ-ህሊና እና በንቃተ-ህሊና ደረጃዎች ውስጥ ይገኛሉ። ለምሳሌ፣ አንድ ነገር ወደ ጭንቅላትዎ እየመጣ ከሆነ፣ ከመንገድ ለመውጣት በደመ ነፍስ ምላሽ ይሰጣሉ። ዳክኪንግ አስተዋይ የውሳኔ አሰጣጥ ሂደትን አይጠይቅም። በሌላ በኩል, ነገሩን በግልፅ ካዩ እና ካለዎት

አማራጮችን ለማጠቃለያ ጊዜ፣ እቃውን ለመያዝ፣ በእጅዎ ወይም ዳክዬ ለመያዝ ሊወሰኑ ይችላሉ። እራሳችንን ከአካላዊ ህመም የምንጠብቅባቸው ምሳሌዎች ናቸው። እራሳችንን ከሰሜት ወይም ከአእምሮ ህመም መጠበቅ በተመሳሳይ መንገድ ይሰራል። አሁን እራሳችንን ከመረጃ እየጠበቅን ካልሆነ በስተቀር። ለምሳሌ፣ ገበያው ስለራሱ መረጃን እና ወደ አንድ የተወሰነ አቅጣጫ የመንቀሳቀስ ችሎታን ይገልጻል። በምንፈልገው ወይም በምንጠብቀው ነገር እና ገበያው በሚያቀርበው ወይም በሚያቀርበው መካከል ልዩነት ካለ ልዩነቶቹን ለማካካስ የኛ ህመምን የማስወገድ ዘዴ ይጀምራል። እንደ አካላዊ ሕመም፣ እነዚህ ዘዴዎች በንቃተ-ህሊና እና በንቃተ-ህሊና ውስጥ ይሰራሉ።

ደረጃዎች.

በንቃተ ህሊና ደረጃ እራሳችንን ከሚያሰቃይ መረጃ ለመጠበቅ ፣ ምክንያታዊነት እና ረጋግጣለን ፣ ሰበብ እንሰጣለን ፣ ሆኖ ብለን የግጭቱን መረጃ አስፈላጊነት የሚያጠፋ መረጃዎችን እንሰበስባለን ፣ እና ደረጃውን (የተጋጩ መረጃዎችን ለማስወገድ) ወይም እራሳችንን በግልፅ እንዋሻለን። በንቃተ-ህሊና ደረጃ፣ ህመምን የማስወገድ ሂደት የበለጠ ስውር እና ሚስጥራዊ ነው። በዚህ ደረጃ፣ አእምሮችን ሌሎች አማራጮችን የማየት ችሎታችንን ሊዘጋው ይችላል። ምንም እንኳን በሌሎች ሁኔታዎች ልንገነዘበው እንችላለን። አሁን፣ ከምንፈልገው ወይም ከምንጠብቀው ነገር ጋር ስለሚጋጩ፣ የኛ ህመምን የማስወገድ ስልቶቻችን እንዲጠፉ ያደርጋቸዋል (እነሱ እንዳልነበሩ)። ይህንን ክስተት በምሳሌ ለማስረዳት፣ ከሁሉ የተሻለው ምሳሌ፣ አስቀድሜ የሰጠኋችሁ፣ ገበያው በእኛ ላይ በሚንቀሳቀስበት ንግድ ላይ ነን። እንደውም ገበያው ከምንፈልገው ወይም ከምንጠብቀው በተቃራኒ አቅጣጫ አቅጣጫ አስቀምጧል። በተለምዶ፣ ገበያው ከአቋማችን ጋር እየተቃረነ ባይሆን ኖሮ ይህንን ንድፍ ለመለየትም ሆነ ለማስተዋል ምንም ችግር አይኖርብንም ነበር። ነገር ግን ንድፉ ጠቀሜታውን ያጣል (የማይታይ ይሆናል) ምክንያቱም እውቅና ለመስጠት በጣም ያማል።

ህመሙን ለማስወገድ ትኩረታችንን እናጥበን እና ከህመም እንድንርቅ በሚያደርገን መረጃ ላይ እናተኩራለን፣ ምንም እንኳን ትንሽም ይሁን ትንሽ። እስከዚያው ድረስ ግን አዝማሚያ መኖሩን እና ወደዚያ አቅጣጫ የመገበያየት እድል በግልፅ የሚያመለክት መረጃ የማይታይ ይሆናል። አዝማሚያው ከአካላዊ እውነታ አይጠፋም፣ ነገር ግን የማስተዋል ችሎታችን ይጠፋል። የኛ ህመምን የማስወገድ ዘዴዎች ገበያው እንደ አዝማሚያ የሚያደርገውን የመግለፅ እና የመተርጎም ችሎታችንን ያግዱታል። ብዙ ገንዘብ የማጣት ጫና ሊቋቋሙት የማይችሉት ስለሚሆን ገበያው ወደእኛ ጥቅም እስኪቀየር ወይም ከንግዱ እስክንወጣ ድረስ አዝማሚያው በማይታይ ሁኔታ ይቆያል። ከንግዱ ውጭ ወይም ከአደጋ ውጭ እስክንወጣ ድረስ አይደለም አዝማሚያው የሚገለጠው፣ እንዲሁም በንግዱ ገንዘብ የማግኘት ዕድሎች ሁሉ በንግዱ ውስጥ በመገበያየት ገንዘብ የማግኘት ዕድሎች በሙሉ ሊታወቁ የሚችሏቸው ልዩነቶች በትክክል ግልፅ ይሆናሉ ፣ ከእውነታው በኋላ ፣ መቼ ከዚህ በኋላ አእምሮችን የሚጠብቁ ምንም ነገር የለም። ሁላችንም እራሳችንን የሚከላከሉ የህመም ማስታገሻ ዘዴዎች ውስጥ የመሳተፍ አቅም አለን። ምክንያቱም አእምሮችን የሚሰራበት ተፈጥሯዊ ተግባራት ናቸው።

ለመጋፈጥ ዝግጁ ካልሆንን ወይም ለመጋፈጥ ዝግጁ ካልሆንን ጥልቅ የሰሜት ቁስሎችን ወይም ጉዳቶችን ሊያመጣ የሚችል መረጃ እራሳችንን የምንጠብቅበት ጊዜዎች ሊኖሩ ይችላሉ። በነዚህ ሁኔታዎች፣ የእኛ ተፈጥሯዊ ስልቶች በደንብ እያገለገሉ ነው።

ግን ብዙ ጊዜ፣ የህመም ማስታገሻ ስልቶቻችን የምንጠብቀው ከአካባቢው ከሚገኙ ነገሮች ጋር እንደማይዛመድ ከሚጠቁሙ መረጃዎች እየጠበቁን ነው።

አመለካከት. እዚህ ላይ ነው የህመም ማስታገሻ ስልቶቻችን በተለይ እንደ ነጋዴዎች የሚሳዱ። ይህንን ጽንሰ-ሃሳብ ለመረዳት ስለ ገበያ መረጃ በትክክል ምን እንደሚያስጋ እራስዎን ይጠይቁ። የሚያስፈራራ ነው ምክንያቱም ገበያው በትክክል የተከሰሱ መረጃዎችን እንደ ሕልውና ባህሪው ስለሚገልጽ ነው?

እንደዚያ ሊመስል ይችላል፣ ነገር ግን በጣም መሠረታዊ በሆነው ደረጃ፣ ገበያው እንደንገነዘብ የሚሰጠን ነገር up-tics እና down-tics ወይም up-bars and down-bars ናቸው። እነዚህ የላይ እና ታች ቲኮች ጠርዞቹን የሚወክሉ ቅጦችን ይመሰርታሉ። አሁን፣ ከእነዚህ ቲኮች ወይም የፈጠራቸው ቅጦች ውስጥ አንዳቸውም አሉታዊ በሆነ መልኩ ተከፍለዋል? እንደገና፣ በእርግጥ እንደዚህ ሊመስል ይችላል፣ ነገር ግን ከገበያ አንፃር መረጃው ገለልተኛ ነው። እያንዳንዱ up-tic, down-tic, ወይም pattern ልክ መረጃ ነው፣ ይህም የገበያውን ቦታ ይነግረናል። ከእነዚህ መረጃዎች ውስጥ አንዳቸውም እንደ ሕልውና ባህሪው አሉታዊ ክፍያ ቢኖራቸው፣ ለሱ የተጋለጠው ሁሉም ሰው የሰሜት ሥቃይ አይደርስበትም ነበር? ለምሳሌ እኔ እና አንተ በጠንካራ ነገር ጭንቅላታችን ላይ ብንመታ ምን እንደሚሰማን ላይ ብዙ ልዩነት ላይኖር ይችላል። ሁለታችንም ህመም ውስጥ እንሆን ነበር። ማንኛውም የሰውነታችን ክፍል ከጠንካራ ነገር ጋር በተወሰነ ደረጃ ሃይል ንክኪ ቢመጣ ማንኛውም ሰው መደበኛ የሆነ የነርቭ ስርዓት ያለው ህመም እንዲሰማው ያደርጋል።

ልምዱን እንካፈላለን ምክንያቱም ሰውነታችን በመሠረቱ ተመሳሳይ በሆነ መንገድ የተገነባ ነው። ህመሙ ከተጨባጭ ነገር ጋር ለተፈጠረው ተጽእኖ አውቶማቲክ ፊዚዮሎጂያዊ ምላሽ ነው። በአካባቢው የሚገለጽ የቃላት ወይም የእጅ ምልክቶች ወይም በገበያ የሚገለጽ ወደላይ እና ወደ ታች ቲኮስ መረጃ ልክ በጠንካራ ነገር መመታቱን ያማል። ነገር ግን በመረጃ እና በእቃዎች መካከል አስፈላጊ ልዩነት አለ። መረጃ የሚዳሰስ አይደለም። መረጃ አቶሞች እና ሞለኩሎች እያካትትም። መረጃን አሉታዊም ሆነ አወንታዊ ተፅእኖዎችን ለመለማመድ ትርጓሜ ያስፈልገዋል። የምንሰራቸው ትርጓሜዎች የእኛ ልዩ የአእምሮ ማዕቀፎች ተግባራት ናቸው። በሁለት መሠረታዊ ምክንያቶች የእያንዳንዱ ሰው የአዕምሮ ማዕቀፍ ልዩ ነው።

በመጀመሪያ፣ ሁላችንም የተወለድነው ከሌላው የተለየ ፍላጎት እንዲኖረን በሚያደርጉ የተለያዩ የጄኔቲክ ኮድ ባህሪ እና የባህርይ ባህሪያት ነው። ምን ያህል አዎንታዊ ወይም አሉታዊ እና አከባቢው ለእነዚህ ፍላጎቶች ምላሽ እንደሚሰጥ ለእያንዳንዱ ግለሰብ ልዩ ልምዶችን ይፈጥራል። ሁለተኛ፣ ሁሉም ሰው ለተለያዩ የአካባቢ ኃይሎች ይጋለጣል። ከእነዚህ ኃይሎች መካከል አንዳንዶቹ ከአንድ ግለሰብ ወደ ሌላው ተመሳሳይ ናቸው፣ ግን አንዳቸውም በትክክል ተመሳሳይ አይደሉም። በሕይወታችን ውስጥ ሁሉ ሊያጋጥሙን ከሚችሉት ማለቂያ የሌላቸው የተለያዩ የአካባቢ ኃይሎች ጋር ልንወለድ የምንችላቸውን የጄኔቲክ ኮድ ባህሪዎች ጥምረት ብዛት ግምት ውስጥ ካስገባህ ይህ ሁሉ ለአእምሮአዊ ማዕቀፋችን ግንባታ አስተዋጽኦ ያደርጋል። ለሁሉም ሰው የሚሆን ሁለንተናዊ የአእምሮ ማዕቀፍ ለምን እንደሌለ ለመረዳት አስቸጋሪ አይደለም።

የሰውነት ህመም የሚያጋጥመው የጋራ ሞለኪውላዊ መዋቅር ካለው ሰውነታችን በተለየ መልኩ የመረጃን አሉታዊ ወይም አወንታዊ ተፅእኖዎች በተመሳሳይ መንገድ እንደምናካፍል የሚያረጋግጥልን ምንም እይነት ሁለንተናዊ አስተሳሰብ የለም። ለምሳሌ፣ አንድ ሰው የሰሜት ህመም እንዲሰማህ በማሰብ በአንተ ላይ ዘለፋ እየፈፀመ ሊሆን ይችላል። ከአካባቢው እይታ አንጻር ይህ መረጃ አሉታዊ በሆነ መልኩ የተሞላ ነው። የታሰቡትን አሉታዊ ተፅእኖዎች ያጋጥምዎታል? የግድ አይደለም! እንደ አሉታዊ ለመለማመድ መረጃውን እንደ አሉታዊ መተርጎም መቻል አለብዎት። ይህ ሰው እየሰደበህ ቢሆንስ?

የማይገባህ ቋንቋ ወይስ ትርጉሙን የማታውቀውን ቃል እየተጠቀመህ ነው? የታሰበው ህመም ሊሰማዎት ይችላል? ቃላቱን በአዋራጅ መንገድ ለመግለጽ እና ለመረዳት የሚያስችል ማዕቀፍ እስካልገነቡ ድረስ አይደለም. ያኔ እንኳን፣ የሚሰማዎት ነገር ከስድብ ጀርባ ካለው ዓላማ ጋር ይዛመዳል ብለን ልንገምት እንችልም።

አሉታዊውን ሀሳብ ለመገንዘብ ማዕቀፍ ሊኖርህ ይችላል፣ ነገር ግን ህመም ከመሰማት ይልቅ የተዛባ የደስታ አይነት ሊያጋጥምህ ይችላል። በቀላሉ ለራሳቸው መዝናኛ፣ ሰዎች በአሉታዊ ስሜቶች መማረክ የሚወዱ ብዙ ሰዎች አጋጥመውኛል።

በሂደቱ ውስጥ በአጋጣሚ ከተሰደቡ የደስታ ስሜት ይፈጥራል ምክንያቱም ያኔ ምን ያህል ስኬታማ እንደነበሩ ያውቃሉ። እውነተኛ ፍቅርን የሚገልጽ ሰው በአዎንታዊ ስሜት የተሞላ መረጃ ወደ አካባቢው እያስገባ ነው። ከእነዚህ አዎንታዊ ስሜቶች መግለጫ በስተጀርባ ያለው ዓላማ ፍቅርን፣ መወደድን እና ጓደኝነትን ማስተላለፍ ነው እንበል። ይህ በአዎንታዊ ክስ የቀረበበት መረጃ የተነደፈው ግለሰብ ወይም ሰዎች እንደዚያው እንደሚተረጉሙ እና እንደሚለማመዱ ማረጋገጫዎች አሉን? አይ፣ የሉም። በጣም ዝቅተኛ በራስ የመተማመን ስሜት ያለው ሰው ወይም በግንኙነት ውስጥ ብዙ ጉዳት እና ብስጭት ያጋጠመው ሰው ብዙውን ጊዜ የእውነተኛ ፍቅር መግለጫን እንደ ሌላ ነገር በተሳሳተ መንገድ ይተረጎመዋል። ለራሱ ያለው ግምት ዝቅተኛ በሆነ ሰው ላይ፣ በዚህ መንገድ መወደድ ይገባኛል ብሎ ካለመነ የሚቀርበውን እንደ እውነተኛ ወይም እውነተኛ አድርጎ ለመተርጎም ይከብደዋል። በሁለተኛው ጉዳይ ላይ አንድ ሰው በግንኙነት ውስጥ ጉልህ የሆነ ጉዳት እና ብስጭት በሚኖርበት ጊዜ ፣ አንድ ሰው እውነተኛ የፍቅር መግለጫ በጣም አልፎ አልፎ ካልሆነ ፣ ካልሆነ ፣ እና ሁኔታውን እንደ አንድ ሰው በቀላሉ ሊረዳው ይችላል። የሆነ ነገር መፈለግ ወይም በሆነ መንገድ እሱን ለመጠቀም መሞከር።

እርግጠኛ ነኝ አንድ ሰው ሊያነጋግረን የሚፈልገውን ነገር በተሳሳተ መንገድ ለመተርጎም ወይም ለአንድ ሰው የምንናገረው ነገር እንዴት በተሳሳተ መንገድ ሊተረጎም እና ሙሉ በሙሉ ሊለማመዱ የሚችሉባቸውን መንገዶች ሁሉ ምሳሌዎች እያየሁ መቀጠል እንደሌለብኝ እርግጠኛ ነኝ። በእኛ ያልታሰበ. እኔ እያነሳሁ ያለሁት ነጥብ እያንዳንዱ ግለሰብ የሚገልፀው፣ የሚተረጎመው፣ እና በዚህም የተነሳ የተጋለጠውን ማንኛውንም መረጃ በራሱ ልዩ መንገድ ይለማመዳል ነው። አከባቢው የሚያቀርበውን ለመለማመድ የሚያስችል ደረጃውን የጠበቀ መንገድ የለም - አወንታዊ፣ ገለልተኛ ወይም አሉታዊ መረጃ - ምክንያቱም መረጃን የሚገነዘቡበት ደረጃውን የጠበቀ የአዕምሮ ማዕቀፍ ስለሌለ ብቻ። ያንን አስቡበት፣ እንደ ነጋዴዎች፣ ገበያው በእያንዳንዱ ቅጽበት ልንገነዘበው የሚገባን ነገር ይሰጠናል። በአንድ በኩል ገበያው ከእኛ ጋር እየተገናኘ ነው ማለት ይችላሉ።

በመነሻነት ከጀመርን ገበያው በአሉታዊ ክስ መረጃ እያመነጭም እንደ ነባራዊው ባህሪ ከሆነ፣ በመቀጠል “መረጃ ወደ አሉታዊ ጥራት እንዲወስድ የሚያደርገው ምንድን ነው?” የሚለውን ጥያቄ መጠየቅ እና መመለስ እንችላለን። በሌላ አነጋገር የህመም ማስፈራሪያው በትክክል ከየት ነው የሚመጣው? ከገበያ የማይመጣ ከሆነ የተገኘውን መረጃ ከምንገልፅበት እና ከምንረዳበት መንገድ መምጣት አለበት። መረጃን መግለፅ እና መተርጎም እናውቃለን ብለን የምናስበውን ወይም እውነት ነው ብለን የምናምንበት ተግባር ነው። የምናውቀው ወይም የምናምነው እውነት ከሆነ - እና እኛ እንሆንም።

ባይሆን እመኑ - እንግዲያውስ እምነታችንን ወደ አንድ የወደፊት ጊዜ እንደጠበቅነው ስናቅድ፣ በተፈጥሮ ትክክል እንሆናለን ብለን እንጠብቃለን። ትክክል ይሆናል ብለን ስንጠብቅ የኛን የእውነት ቅጂ የማያረጋግጥ ማንኛውም መረጃ ወዲያውኑ አስጊ ይሆናል። ያለው ማንኛውም መረጃ

የማስፈራራት አቅም በህመም ማስታገሻ ስልቶቻችን የመታገድ፣ የመቀየር ወይም የመቀነስ አቅም አለው።

አእምሯችን የሚሠራበት ይህ ልዩ ባህሪ ነው በእውነት ጉዳታችንን ሊጎዳን የሚችለው። እንደ ነጋዴዎች፣ የህመም ማስታገሻ ዘዴያችን ገበያው ከሚያስተላልፍልን ነገር እንዲቆርጠን መፍቀድ አንችልም በሚቀጥለው የመግባት፣ የመውጣት፣ የመደመር ወይም የመቀነስ እድል ስለሚኖረው ነገር። እኛ የማንፈልገውን ወይም ያልጠበቅነውን ነገር ስላደረገ ብቻ ነው። ለምሳሌ፣ ምንም ነገር ለመስራት ሳታስቡ ገበያን ስትመለከቱ (ከስንት አንዴ የምትነግዱበት)፣ የትኛውም የላይ ወይም የታች ቲቲክስ እንድትናደድ፣ እንድትበሳጭ፣ እንድትከዳሽ ያደርጋል። በማንኛውም መንገድ? አይ! ምክንያቱ ምንም የተጋረጠ ነገር ስለሌለ ነው። በዚያን ጊዜ ገበያው የት እንዳለ የሚነግርዎትን መረጃ በቀላሉ እየተመለከቱ ነው። የምትመለከቷቸው ወደላይ እና ወደ ታች ቴክኒኮች ለይተህ ለማወቅ በተማርከው የባህሪ አይነት መልክ ከሆነ፣ ንድፉን በቀላሉ ለይተህ አታውቅም? አዎ! ለተመሳሳይ ምክንያት፡ በአደጋ ላይ ምንም ነገር የለም።

ምንም የሚጠበቅ ነገር ስለሌለ በችግር ላይ ያለ ነገር የለም። ስለዚያ ገበያ የምታውቁትን፣ የምታምኑትን፣ የምታስቡትን ወይም የምታውቁትን ወደፊት በሆነ ጊዜ ውስጥ አላስቀመጡም። በውጤቱም፣ ትክክልም ሆነ ስህተት የሆነበት ነገር የለም፣ ስለዚህ መረጃው የሚያስፈራራ ወይም አሉታዊ በሆነ መልኩ የተከሰሰ ጥራትን የመውሰድ አቅም የለውም። ምንም የተለየ ጥበቃ ከሌለ፣ ገበያው ራሱን እንዴት መግለጽ እንደሚችል ላይ ምንም አይነት ገደብ አላስቀመጡም። ያለአእምሯዊ ድንበሮች፣ ስለ ገበያው የሚንቀሳቀስባቸውን መንገዶች ባህሪ የተማራችሁትን ሁሉንም ነገር ለመረዳት እራስህን ዝግጁ ትሆናለህ።

ህመምን የማስወገድ ዘዴዎች እርስዎን ለመጠበቅ ከግንዛቤዎ የሚገለሉ፣ የሚያዛቡ ወይም የሚቀንሱበት ምንም ነገር የለም። በአውደ ጥናቶቹ ውስጥ ሁል ጊዜ ተሳታፊዎች የሚከተሉትን ዋና የግብይት ፓራዶክስ እንዲፈቱ እጠይቃለሁ፡ ነጋዴው እንዴት ግትር እና ተለዋዋጭ መሆን እንዳለበት መማር ያለበት በምን መንገድ ነው? መልሱ ነው፡ በህጎቻችን ላይ ግትር መሆን እና በምንጠብቀው ነገር ላይ ተለዋዋጭ መሆን አለብን። በራሳችን የመተማመን ስሜት እንዲኖረን በህጎቻችን ላይ ግትር መሆን አለብን፣ ይህም ጥቂት፣ ካለ፣ ድንበሮች ባለው አካባቢ ሊጠብቀን የሚችል እና ሁልጊዜም ይሆናል። በትልቁ ግልጽነት እና ተጨባጭነት፣ ገበያው ከአስተያየቱ አንፃር ምን እያነጋገረን እንዳለ እንድንገነዘብ በምንጠብቀው ነገር ላይ ተለዋዋጭ መሆን አለብን። በዚህ ጊዜ ምናልባት የተለመደው ነጋዴ ተቃራኒውን እንደሚያደርግ ሳይናገር አይቀርም። በደንቦቹ ውስጥ ተለዋዋጭ እና በሚጠብቀው ነገር ላይ ግትር ነው። የሚገርመው ነገር፣ የሚጠበቀው ነገር በተጠናከረ መጠን፣ ገበያው የሚያቀርበውን ነገር በመደገፍ የፈለገውን ለመተው ፈቃደኛ አለመሆኑን ለማስተናገድ ወይ መታጠፍ፣ መጣስ ወይም ደንቦቹን መጣስ ይኖርበታል።

ስሜታዊ ስጋትን ማስወገድ

የግብይት ስሜታዊ አደጋን ለማስወገድ፣ በማንኛውም ጊዜ ወይም በማንኛውም ሁኔታ ውስጥ ገበያው ምን እንደሚሰራ ወይም እንደማይሰራ የሚጠብቁትን ነገር ማጥፋት አለብዎት። ከገበያ እይታ አንጻር ለማሰብ ፈቃደኛ በመሆን ይህንን ማድረግ ይችላሉ። ያስታውሱ፣ ገበያው ሁልጊዜም በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ እየተገኘ ነው። በጋራ ደረጃ፣ ጠርዝዎ በሁሉም ረገድ ፍጹም ሊመስል ይችላል፣ ነገር ግን በግለሰብ ደረጃ በዋጋ እንቅስቃሴ ላይ እንደ ኃይል የመንቀሳቀስ አቅም ያለው እያንዳንዱ ነጋዴ አወንታዊውን ሊሸር ይችላል

የዚያ ጠርዝ ውጤት. በፕሮባቢሊቲዎች ውስጥ ለማሰብ ከፕሮባቢሊቲ አካባቢ መሰረታዊ መርሆች ጋር የሚስማማ የአዕምሮ ማዕቀፍ ወይም አእምሮን መፍጠር አለቦት። ከንግድ ጋር የተያያዘ ሊሆን የሚችል አስተሳሰብ አምስት መሠረታዊ እውነቶችን ያካትታል።

1. ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል.
2. ገንዘብ ለማግኘት ቀጥሎ ምን እንደሚፈጠር ማወቅ አያስፈልግዎትም.
3. በድል እና በኪሳራ መካከል አንድ ጠርዝን ለሚወስኑ ለማንኛውም የተለዋዋጮች ስብስብ የዘፈቀደ ስርጭት አለ።
4. ጠርዝ አንድ ነገር የመከሰቱ አጋጣሚ ከፍተኛ መሆኑን ከማመልከት ያለፈ ነገር አይደለም።
ሌላ.
5. በገበያው ውስጥ ኢሻዊ ቅጽበት ልዩ ነው።

ስሜታዊ ህመምን የመለማመድ ችሎታዎ እርስዎ የተጋለጡትን መረጃ በሚገልጹበት እና በሚተረጉሙበት መንገድ እንደሚመጣ ያስታውሱ። እነዚህን አምስት እውነቶች ስትቀበል፣ የምትጠብቀው ነገር ሁልጊዜ ከገበያ አካባቢ ካለው የስነ-ልቦና እውነታዎች ጋር የሚስማማ ይሆናል። በተገቢው ሁኔታ፣ የገበያ መረጃን እንደ አሳማሚ ወይም አስጊ አድርጎ የመግለጽ እና የመተርጎም አቅምዎን ያስወግዳሉ፣ እና በዚህም የንግድ ስሜታዊ አደጋን በብቃት ያስወግዱታል። ሃሳቡ ሁል ጊዜ በገበያ ውስጥ የሚንቀሳቀሱ የማይታወቁ ኃይሎች መኖራቸውን ሙሉ በሙሉ የሚቀበል ግድየለሽ የአእምሮ ሁኔታ መፍጠር ነው። እነዚህን እውነቶች የእምነት ስርዓትዎ ሙሉ በሙሉ የሚሰራ አካል ሲያደርጉ፣ የአዕምሮዎ ምክንያታዊ ክፍል ስለ ንግድ ባህሪ ያለዎትን ማንኛውንም እምነት በሚከላከል በተመሳሳይ መንገድ እነዚህን እውነቶች ይሟገታል።

ይህ ማለት ቢያንስ በምክንያታዊ ደረጃ አእምሮዎ ቀጥሎ ምን እንደሚሆን በእርግጠኝነት ማወቅ ይችላሉ ከሚለው ሀሳብ ወይም ግምት ላይ ወዲያውኑ ይሟገታል ማለት ነው። እያንዳንዱ ንግድ ቀደም ሲል ከተሰራ ማንኛውም ሌላ ንግድ ጋር በተዛመደ ያልተጠበቀ ውጤት እና በዘፈቀደ ልዩ ክስተት ነው ብሎ ማመን ተቃርኖ ነው። እና በተመሳሳይ ጊዜ ቀጥሎ ምን እንደሚሆን በእርግጠኝነት እንደሚያውቁ ለማመን እና ትክክል ለመሆን መጠበቅ. እርግጠኛ ባልሆነ ውጤት በትክክል ካመንክ፣ ምንም እንኳን ሁሉም ነገር ሊከሰት እንደሚችል መጠበቅ አለብህ። ያለበለዚያ፣ አእምሮህ የምታውቀውን ሐሳብ እንዲይዝ ባደረግክበት ቅጽበት ፣ ሁሉንም ያልታወቁ ተለዋዋጮች ግምት ውስጥ ማስገባት ትቆማለህ። አእምሮህ በሁለቱም መንገድ እንዲኖርህ አይፈቅድልህም። የሆነ ነገር እንደሚያውቁ ካመኑ፣ ጊዜው አሁን ልዩ አይደለም።

ወቅቱ ልዩ ካልሆነ ሁሉም ነገር የሚታወቅ ወይም የሚታወቅ ነው; ማለትም የማያውቀው ነገር የለም። ነገር ግን፣ ስለ ሁኔታው የማታውቁትን ወይም የማታውቁትን ነገር ማባዛትን ባቆሙበት ቅጽበት ገበያው የሚያቀርበውን ለመገንዘብ ዝግጁ ከመሆን ይልቅ እራስዎን ለሁሉም የተለመዱ የንግድ ስህተቶች ተጋላጭ ያደርጋሉ። ለምሳሌ፣ እርግጠኛ ባልሆነ ውጤት በእርግጥ ካመንክ፣ አደጋህን አስቀድመህ ሳትገልጽ የንግድ ልውውጥ ለማድረግ ታስባለህ? እንደማታውቁ ካመንክ ኪሳራን ለመቁረጥ ታቅማለህ? እንደ ሽጉጥ መዝለል ያሉ የግብይት ስህተቶችስ? ሊያመልጥዎት እንደሆነ እርግጠኛ ካልሆኑ በገበያው ላይ ገና ያልታየ ምልክት እንዴት ሊገምቱ ቻሉ? ለምንድነው አሸናፊ ንግድ ወደ ተሸናፊነት እንዲቀየር ወይም እንዲያደርግ?

ስልታዊ በሆነ መንገድ ትርፍ የሚያገኙበት፣ ገበያው ያለገደብ እየሄደ መሆኑን ካላመኑ? ገበያው መጀመሪያው ቦታህ ላይ በነበረበት ጊዜ ተሸናፊ እንደሆነ እስካልተረጋገጠ ድረስ ንግድ ለመውሰድ ለምን ታመነታለህ ወይም ጨርሶ ላለማስቀመጥ? እርግጠኛ ነገር እንዳለህ እርግጠኛ ካልሆነክ ከፍትሃዊነትህ ወይም ከሰሜታዊ መቻቻልህ አንፃር በጣም ትልቅ በሆነ ቦታ በመገበያየት የገንዘብ አያያዝ ህጎችህን ለምን ይጥሳሉ? በመጨረሻም፣ በአሸናፊነት እና በሽንፈት መካከል በዘፈቀደ ስርጭት በትክክል ካመንክ በገበያ እንደተከዳህ ሊሰማህ ይችላል? አንድ ሳንቲም ካገላብጡ እና በትክክል ከገመቱት፣ በመጨረሻው ላይ ትክክል ስለነበርክ ብቻ በሚቀጥለው ግልብጥ ላይ ትክክል ትሆናለህ ብለህ አትጠብቅም።

እንዲሁም በመጨረሻው ላይ ስህተት ከሆነክ በሚቀጥለው ግልብጥ ላይ ትሳሳታለህ ብለህ አትጠብቅም። በጭንቅላቶች እና በጅራት ቅደም ተከተል መካከል በዘፈቀደ ስርጭት ስለሚያምኑ፣ የሚጠብቁት ነገር ከሁኔታው እውነታ ጋር በትክክል ይጣጣማል። በእርግጠኝነት ትክክል መሆን ትፈልጋለህ፣ እና ከሆነክ በጣም ጥሩ ነበር፣ ነገር ግን ከተሳሳትክ በውጤቱ ላይ ተጽዕኖ የሚያሳድሩ የማይታወቁ ተለዋዋጮች በስራ ላይ እንዳሉ ስለምታውቅ እና ስለተቀበልክ በጥፋቱ እንደተከዳህ አይሰማህም። ያልታወቀ ማለት "የእርስዎ ምክንያታዊ አስተሳሰብ ሂደት ከ Hi-r አስቀድሞ ከግምት ውስጥ ሊያስገባው የሚችል ነገር አይደለም" ?jXCi> v'L ^ fu! Iv እንደማታውቁት መቀበል በውጤቱም፣ ትንሽ ከሆነ፣ እምቅ አቅም አለ። ክህደት ሲሰማህ የሚፈጠረውን የሰሜት ሥቃይ ለመለማመድ፣ እንደ ነጋዴ፣ የዘፈቀደ ውጤትን በሚጠብቁበት ጊዜ፣ ገበያው በሚያደርገው ማንኛውም ነገር ሁል ጊዜ በትንሹም ቢሆን ትገረማለህ - ምንም እንኳን ከጠርዝ ትርጉምህ ጋር በትክክል ቢጣጣም እና በአሸናፊ ንግድ ብትጨርስም። ይሁን እንጂ የዘፈቀደ ውጤት መጠበቅ ማለት ሙሉ የማመዛዘን ችሎታህን እና የትንታኔ ችሎታህን አንድን ውጤት ለመንደፍ አትጠቀምም ወይም ቀጥሎ ምን እንደሚሆን መገመት አትችልም ወይም ስለ ጉዳዩ ትኩረት ሰጥተህ ወይም ስሜት አለህ ማለት አይደለም። ይችላል። በተጨማሪም፣ በእያንዳንዱ ሁኔታ ትክክል መሆን ይችላሉ።

ልክ ትሆናለህ ብለህ መጠበቅ አትችልም ። እና ልክ ከሆነክ፣ ምንም እንኳን ሁኔታው ተመሳሳይ ቢመስልም፣ ለመጨረሻ ጊዜ የሰራው ያደረከው ማንኛውም ነገር በሚቀጥለው ጊዜ ይሰራል ብለህ መጠበቅ አትችልም። በገበያው ውስጥ "አሁን" የሚያዩት ማንኛውም ነገር በአእምሮ አካባቢዎ ውስጥ ካሉ ቀደምት ልምዶች ጋር ተመሳሳይ አይሆንም። ነገር ግን ያ ማለት አእምሮዎ (የአሠራሩ ተፈጥሯዊ ባህሪ እንደመሆኑ) ሁለቱን ተመሳሳይ ለማድረግ አይሞክርም ማለት አይደለም። በ"አሁን ቅጽበት" እና ካለፈው በሚያውቁት ነገር መካከል መመሳሰሎች ይኖራሉ፣ ነገር ግን እነዚያ መመሳሰሎች የስኬት ዕድሎችን ለእርስዎ ጥቅም ላይ በማዋል ብቻ የሚሰሩት ነገር ይሰጡዎታል። ወደ ግብይት ከጠጉ ቀጥሎ ምን እንደሚፈጠር ከማያውቁት እይታ አንጻር "የአሁኑን ቅጽበት" ከቀደምት ተሞክሮ ጋር ተመሳሳይ ለማድረግ የአዕምሮዎን ተፈጥሯዊ ዝንባሌ ይሸጋገራሉ።

ይህን ለማድረግ ከተፈጥሮ ውጪ የሆነ ቢመስልም፣ ከዚህ ቀደም ልምድ (አሉታዊም ሆነ እጅግ በጣም አወንታዊ) የአዕምሮ ሁኔታዎን እንዲወስኑ መፍቀድ አይችሉም። ይህን ካደረጉ፣ ገበያው ከእሱ እይታ አንጻር ምን እየተገናኘ እንደሆነ ለመረዳት በጣም አስቸጋሪ ካልሆነ የማይቻል ነው። ንግድ ላይ ስገባ የምጠብቀው የሆነ ነገር እንደሚሆን ብቻ ነው። የኔ ጠርዝ ምንም ያህል ጥሩ ቢሆንም፣ ገበያው እንዲንቀሳቀስ ወይም በሆነ መንገድ ራሱን ከመግለጽ ሌላ ምንም አልጠብቅም። ሆኖም፣ በእርግጠኝነት የማውቃቸው አንዳንድ ነገሮች አሉ። ካለፉት ባህሪያት ገበያዎች በመነሳት ወደ ንግድ ስራዬ የሚሄደው ዕድሉ ጥሩ ወይም ተቀባይነት ያለው እንደሆነ አውቃለሁ፣ ቢያንስ ምን ያህል እንደሆነ ለማወቅ ምን ያህል ገንዘብ ለማውጣት ፈቃደኛ ነኝ በሚለው ግንኙነት። አይ

እንዲሁም ወደ ንግድ ከመግባቱ በፊት ገበያው በእኔ አቋም ላይ እንዲንቀሳቀስ ለማድረግ ምን ያህል ፈቃደኛ እንደሆነኩ ይወቁ። ሁልጊዜ ከትርፍ አቅም ጋር በተያያዘ የሰኬት ዕድሎች በእጅጉ የሚቀንሰበት ነጥብ አለ። በዛን ጊዜ ንግዱ እንደሚሰራ ለማወቅ ተጨማሪ ገንዘብ ማውጣት ዋጋ የለውም። ገበያው እዚያ ደረጃ ላይ ከደረሰ፣ እኔ እንደሆነኩ ያለ ምንም ጥርጥር፣ ማመንታት፣ ወይም ውስጣዊ ግጭት አውቃለሁ

ከንግዱ ይወጣል።

ጥፋቱ ምንም እይነት ስሜታዊ ጉዳት አይፈጥርም፣ ምክንያቱም ልምዱን በአሉታዊ መልኩ አልተረጉምም። ለእኔ፣ ኪሳራዎች በቀላሉ የንግድ ሥራ ወጪ ወይም ራሴን ለአሸናፊው የንግድ ልውውጦች ለማቅረብ የሚያስፈልገኝ የገንዘብ መጠን ነው። በሌላ በኩል ንግዱ አሸናፊ ሆኖ ከተገኘ፣ በአብዛኛዎቹ ጉዳዮች ትርፌን በየትኛው ነጥብ ላይ እንደምወስድ በእርግጠኝነት አውቃለሁ። (በእርግጠኝነት ካላወቅኩኝ በእርግጠኝነት ጥሩ ሀሳብ አለኝ።) ምንም እይነት ጭንቀት ስለሌለ ምርጡ ነጋዴዎች በ"አሁን ሰአት" ላይ ናቸው። ምንም እይነት ጭንቀት የለም ምክንያቱም ለንግድ ስራ ላይ ለማዋል ፍቃደኛ ከሆኑ የገንዘብ መጠን ውጪ ምንም እይነት አደጋ ላይ የሚጥል ነገር የለም። እነሱ ትክክል ለመሆን ወይም ስህተት ላለመሆን እየሞከሩ አይደለም፣ እነሱም ምንም ነገር ለማረጋገጥ እየሞከሩ አይደለም። ገበያው ጫፎቻቸው እንደማይሰሩ ወይም ትርፍ ለመውሰድ ጊዜው እንደሆነ ቢነገራቸው፣ አእምሮአቸው ይህንን መረጃ ለማገድ ምንም ነገር አያደርግም። ገበያው የሚያቀርባቸውን ሙሉ በሙሉ ይቀበላሉ፣ እና የሚቀጥለውን ጫፍ ይጠብቃሉ።

ምዕራፍ 8

ከእርስዎ እምነት ጋር መስራት

አሁን ከፊት ያለው ተግባር በምዕራፍ 7 ላይ የቀረቡትን አምስቱን መሰረታዊ እውነቶች በአእምሯዊ አካባቢዎ ውስጥ በተግባራዊ ደረጃ ማዋሃድ ነው። ያንን እንዲያደርጉ ለማገዝ፣ እምነቶችን - ተፈጥሮአቸውን፣ ባህሪያቸውን እና ባህሪያቸውን በጥልቀት እንመረምራለን። ሆኖም፣ ያንን ከማድረጋችን በፊት እስካሁን የቀረቡትን ዋና ዋና ፅንሰ-ሀሳቦች ይበልጥ ግልፅ እና ተግባራዊ በሆነ ማዕቀፍ እንመግማለሁ እና አደራጅታለሁ። ከዚህ የተማርከው እና የሚቀጥሉት ሁለት ምዕራፎች እንደ ነጋዴ ግብህን ለማሳካት ማድረግ ያለብህን ሁሉ ለመረዳት መሰረት ይሆናል።

ችግሩን መግለጽ

በጣም መሠረታዊ በሆነው ደረጃ፣ ገበያው ዘይቤዎችን የሚፈጥሩ ተከታታይ የላይ እና ታች ቲክስ ነው።

ቴክኒካዊ ትንተና እነዚህን ንድፎች እንደ ጠርዞች ይገልፃል። እንደ ጠርዝ ተብሎ የሚገለጽ ማንኛውም የተለየ ንድፍ በቀላሉ ገበያው በአንድ አቅጣጫ በሌላ አቅጣጫ የመንቀሳቀስ እድሉ ከፍተኛ መሆኑን አመላካች ነው።

ነገር ግን፣ እዚህ ላይ አንድ ትልቅ የአዕምሮ ፓራዶክስ አለ ምክንያቱም ስርዓተ-ጥላት ወጥነትን፣ ወይም ቢያንስ፣ ወጥ የሆነ ውጤትን ያመለክታል። እውነታው ግን እያንዳንዱ ንድፍ ልዩ ክስተት ነው። ከአንዱ ክስተት ወደ ሌላው በትክክል ተመሳሳይ ሊመስሉ (ወይም ይለካሉ) ነገር ግን መመሳሰሎች በገጽታ ላይ ብቻ ናቸው። ከእያንዳንዱ ስርዓተ-ጥላት በስተጀርባ ያለው ዋናው ኃይል ነጋዴዎች እና ነጋዴዎች ለአንድ ምስረታ አስተዋፅኦ የሚያደርጉ ነጋዴዎች ናቸው።

ስርዓተ-ጥላት ሁልጊዜ ለቀጣዩ አስተዋፅኦ ከሚያደርጉ ነጋዴዎች የተለዩ ናቸው; ስለዚህ የእያንዳንዱ ንድፍ ውጤት እርስ በርስ በዘፈቀደ ነው።

አእምሯችን ይህን ፓራዶክስ ለመቋቋም የሚያስችግር የተፈጥሮ ንድፍ ባህሪ (የማህበሩ ዘዴ) አለው። አሁን እነዚህ ጠርዞች ወይም የሚወክሉት ቅጦች በየግዜው ይጎርፋሉ፣ ገበያውን የመግባት፣ የመውጣት (የንግዱን መፋቅ)፣ ትርፍ ለማግኘት፣ ኪሳራን ለመቁረጥ ወይም ለመጨመር ወይም ለማሳነስ ዕድሎች ማለቂያ የሌለው ጅረት ያደርገዋል። ከቦታ ቦታ በሌላ አነጋገር፣ ከገበያው አንፃር፣ እያንዳንዱ አፍታ ለእያንዳንዳችን ነጋዴዎች እንደ ነገር ለማድረግ እድሉን ይሰጠናል።

እራሴን በመወከል.

ውሎችን መግለጽ

እያንዳንዱን “አሁን” ለራሳችን የሆነ ነገር ለማድረግ ወይም በምንሠራበት ጊዜም እንኳ ተገቢውን እርምጃ እንድንወስድ እንደ አጋጣሚ አድርገን እንዳንገነዘብ የሚከለክለን ምንድን ነው? ፍርሃታችን! የስጋታችን ምንጭ ምንድን ነው? ገበያው እንዳልሆነ እናውቃለን፣ ምክንያቱም ከገበያ አንፃር፣ ወደላይ እና ወደ ታች ያሉት ቲኮች እና የሚፈጥሯቸው ዘይቤዎች በአዎንታዊም ሆነ በአሉታዊ ዋጋ የሚከፍሉ አይደሉም።

በውጤቱም፣ ወደላይ እና ወደ ታች ያሉት ቲኮች እራሳቸው ወደ የትኛውም የአዕምሮ ሁኔታ (አሉታዊም ሆነ አወንታዊ) እንድንገባ፣ ተጨባጭነታችንን እንድናጣ፣ እንድንሳሳት ወይም ከአጋጣሚ ፍሰት እንድንወጣ የሚያደርገን አቅም የላቸውም። የአእምሯችን አሉታዊ ጫና እንዲያሳድር ያደረገን ገበያው ካልሆነ ምን አመጣው? የተገነዘብነውን መረጃ የምንገልጽበት እና የምንተረጉምበት መንገድ። ጉዳዩ ይህ ከሆነ፣ እኛ የምንገነዘበውን እና ያንን መረጃ እንዴት እንደምንገልፅ እና እንደምንተረጉመው በምን ይወሰናል? የምናምነው ወይም የምንገምተው እውነት ነው። ከማህበሩ ጋር በጥምረት የሚሰሩ እምነቶቻችን እና ህመምን የማስወገድ ዘዴዎች በአምስቱ የስሜት ህዋሳቶቻችን ላይ እንደ ሃይል ይሰራሉ፣ የገበያ መረጃ ከምንጠብቀው ጋር በሚስማማ መልኩ እንድንገነዘብ፣ እንድንገልፅ እና እንድንተረጉም ያደርገናል። የምንጠብቀው ነገር እውነት ነው ብለን ከምናምንበት ወይም ከምናስበው ጋር ተመሳሳይ ነው። የሚጠበቁ ነገሮች ወደፊት በተወሰነ ጊዜ ውስጥ የሚገመቱ እምነቶች ናቸው።

እያንዳንዱ ቅጽበት ከገበያ አይታ ልዩ ነው; ነገር ግን ገበያው የሚያመነጨው መረጃ በጥራት፣ በንብረት ወይም በባህሪው በአእምሯችን ውስጥ ካለ ነገር ጋር ተመሳሳይ ከሆነ ሁለቱ የመረጃ ስብስቦች (በውጭም ሆነ በውስጥም) ወዲያውኑ ይገናኛሉ። ይህ ግንኙነት ሲፈጠር የውጭው መረጃ ከየትኛውም እምነት፣ ግምት ወይም ትውስታ ጋር የሚዛመድ የአእምሮ ሁኔታ (መተማመን፣ ደስታ፣ ፍርሃት፣ ሽብር፣ ብስጭት፣ ጸጸት፣ ክህደት፣ ወዘተ) ያነሳሳል።

ይህ በውጭ ያለው ነገር በውስጣችን ካለው ጋር አንድ አይነት እንዲመስል ያደርገዋል። ከኛ ውጭ (በገበያ ላይ) የምናስተውለው ነገር እውነት የማይከራከር እና ከጥያቄ በላይ የሚያስመስለው የአዕምሮአችን ሁኔታ ነው።

የአስተሳሰባችን ሁኔታ ሁሌም ፍፁም እውነት ነው። በራስ የመተማመን ስሜት ከተሰማኝ፣ ከዚያም እርግጠኛ ነኝ. ፍርሃት ከተሰማኝ አፈራለሁ። በማንኛውም ጊዜ በአእምሯችን እና በአካላችን ውስጥ የሚፈሰውን የኃይል ጥራት መሟገት አንችልም። እና የሚሰማኝን እንደ የማይታበል ሀቅ ስለማውቅ፣ በተመሳሳይ ጊዜ ከእኔ ውጭ የማስበውን እውነት አውቃለሁ ማለት ትችላላችሁ። ችግሩ የሚሰማን ስሜት ሁሌም ፍፁም እውነት ነው፣ ነገር ግን የአእምሯችን ሁኔታ ወይም ስሜታችን የቀሰቀሱት እምነቶች ላይሆኑም ላይሆኑም ይችላሉ።

በማንኛውም ጊዜ በገበያው ውስጥ ካሉት እድሎች አንፃር እውነተኛ። የልጁንና የውሻውን ምሳሌ አስታውሱ።

ልጁ ከመጀመሪያው በኋላ የሚያጋጥመው እያንዳንዱ ውሻ እንደሚያስፈራራበት "ያውቀዋል" ምክንያቱም አንድ ሰው ወደ የግንዛቤ መስክ ሲመጣ በተሰማው ስሜት ምክንያት እነዚህ ሌሎች ውሾች ፍርሃቱን አላስከተሉትም; ከማህበሩ ጋር ተቀናጅቶ በመስራት በአሉታዊ ክስ የማስታወስ ችሎታው እና ህመምን የማስወገድ ዘዴው ፍራቻውን አስከተለ። ምንም እንኳን ከአካባቢው አንፃር ከነበሩት አማራጮች ጋር ባይጣጣምም የራሱን የእውነት ቅጂ አጣጥሟል። ስለ ውሾች ተፈጥሮ የነበረው እምነት በውሾች ከሚገለጹት ሊሆኑ ከሚችሉ ባህሪያት እና ባህሪያት አንጻር የተገደበ ነበር። ሆኖም ከውሻ ጋር ባጋጠመው ወቅት ያጋጠመው የአእምሮ ሁኔታ በትክክል ከእነሱ ምን እንደሚጠብቀው በትክክል "እንደሚያውቅ" እንዲያምን አድርጎታል።

ይህ ተመሳሳይ ሂደት ከሞት ገበያ ምን እንደሚጠብቀን በትክክል "እንደምናውቅ" እንድናምን ያደርገናል, እውነታው ሲታወቅ ሁልጊዜ የማይታወቁ ኃይሎች በእያንዳንዱ ጊዜ የሚንቀሳቀሱ ናቸው። ችግሩ፣ ምን እንደሚጠብቀን "እንደምናውቅ" ባሰብን ቅጽበት፣ ሁሉንም ያልታወቁ ሃይሎች በተመሳሳይ ጊዜ መውሰድ አቁመን በእነዚያ ኃይሎች የተፈጠሩ የተለያዩ አማራጮችን እንሞታለን። ያልታወቁ ሃይሎች ስለወደፊቱ ያላቸውን እምነት መሰረት በማድረግ ወደ ንግድ ለመግባት ወይም ለመውጣት የሚጠባበቁ ሌሎች ነጋዴዎች ናቸው። በሌላ አነጋገር የዋጋ እንቅስቃሴን እንደ ኃይል የመንቀሳቀስ አቅም ያላቸውን ሁሉንም ነጋዴዎች አእምሮ እስከምናነብ ድረስ ከገበያ ምን እንደሚጠበቅ በትክክል ማወቅ አንችልም። በጣም ሊሆን የሚችል ዕድል አይደለም። እንደ ነጋዴዎች እራሳችንን በማንኛውም መልኩ "ከገበያ ምን እንደሚጠብቀኝ አውቃለሁ"። ጠርዝ ምን እንደሚመስል፣ እንደሚሰማው ወይም እንደሚሰማው በትክክል "ማወቅ" እንችላለን፣ እና ይህ ጠርዝ እንደሚሰራ ለማወቅ ምን ያህል አደጋ መጣል እንዳለብን በትክክል "ማወቅ" እንችላለን።

ንግድ ቢሰራ እንዴት ትርፍ እንደምናገኝ የተለየ እቅድ እንዳለን "ማወቅ" እንችላለን። ግን ያ ነው! እኛ እናውቃለን ብለን የምናስበው ነገር ወደ ገበያው ወደሚሰራው መስፋፋት ከጀመረ ችግር ውስጥ ነን።

እና "ከገበያ ምን እንደሚጠብቀኝ አውቃለሁ" የሚል አሉታዊ ክስ ውስጥ እንድንገባ የሚፈለገው ማንኛውም እምነት፣ ትውስታ ወይም አመለካከት ወደላይ እና ወደ ታች ያለውን ቲክስ ወይም የትኛውንም የገበያ መረጃ እንደማንኛውም እንድንተረጉም የሚያደርግ ነው። ነገር ግን በራሳችን ምትክ የሆነ ነገር ለማድረግ ዕድል።

ዓላማዎቹ ምንድን ናቸው? በመጨረሻም፣ በእርግጥ ገንዘብ ማግኘት የሁሉም ሰው ዓላማ ነው። ነገር ግን መገበያየት ገንዘብ የማግኘት ጉዳይ ብቻ ቢሆን ኖሮ ይህን መጽሐፍ ማንበብ አስፈላጊ አይሆንም ነበር። በአሸናፊ ንግድ ላይ ወይም ተከታታይ የአሸናፊነት ግብይቶችን ማድረግ ምንም ችሎታ አያስፈልገውም። በሌላ በኩል ተከታታይ ውጤት መፍጠር እና የፈጠርነውን ማቆየት መቻል ችሎታን ይጠይቃል። ያለማቋረጥ ገንዘብ ማግኘት የተወሰኑ የአእምሮ ችሎታዎችን የማግኘት እና የመቆጣጠር ውጤት ነው። ይህንን የተረዱበት ደረጃ በገንዘቡ ላይ ማተኮርም የሚያቆሙበት እና እነዚህን ችሎታዎች ለመቆጣጠር ንግድም እንዴት እንደ መሳሪያ መጠቀም እንደሚችሉ ላይ ያተኮሩ።

ችሎታዎቹ ምንድን ናቸው? ወጥነት የግዴላሽነት፣ ተጨባጭ የአስተሳሰብ ሁኔታ ውጤት ነው፣ ይህም ገበያው የሚያቀርብልንን ማንኛውንም ነገር (ከእሱ አንፃር) በማንኛውም “አሁን ቅጽበት” ለማስተዋል እና ለመስራት እራሳችንን እያቀረብን ነው።

ግድየለሽነት የአእምሮ ሁኔታ ምንድነው? ግድየለሽነት ማለት በራስ መተማመን ማለት ነው, ግን euphoric አይደለም. በግዴላሽ የአዕምሮ ሁኔታ ውስጥ ሲሆኑ ምንም ነገር ለማድረግ ምንም አይነት ፍርሃት፣ ማመንታት ወይም መገደድ አይሰማዎትም፣ ምክንያቱም

የገበያ መረጃን እንደ አስጊ የመግለፅ እና የመተርጎም አቅምን ውጤታማ በሆነ መንገድ አስወግድሃል። የማስፈራሪያ ስሜትን ለማስወገድ፣ አደጋውን ሙሉ በሙሉ መቀበል አለብዎት። አደጋውን ከተቀበሉ፣ ከማንኛውም ውጤት ጋር ሰላም ይሆናሉ። ከማንኛውም ውጤት ጋር ሰላም ለመሆን፣ ስለ ገበያው ከአምስቱ መሠረታዊ እውነቶች ጋር የሚጋጭ በአእምሮአዊ አካባቢ ሁሉም ያለውን ማንኛውንም ነገር ማስታረቅ አለብህ። ከዚህም በላይ፣ እነዚህን እውነቶች ከአእምሮአዊ ስርዓትህ እንደ ዋና እምነቶች ማጣመር አለብህ።

ዓላማ ምንድን ነው? ተጨባጭነት ስለ ገበያ እንቅስቃሴ ባህሪ የተማራችሁትን ሁሉንም ነገር በንቃት የሚያገኙበት የአእምሮ ሁኔታ ነው። በሌላ አነጋገር፣ በእርስዎ የህመም ማስታገሻ ዘዴዎች ምንም ነገር እየተከለከለ ወይም እየተቀየረ አይደለም።

እራስህን ተደራሽ ማድረግ ምን ማለት ነው? እራስህን መገኘት ማለት ምንም ማረጋገጫ ከሌለህ አንፃር መነገድ ማለት ነው። ለማሸነፍ ወይም ላለመሸነፍ እየሞከርክ አይደለም። ገንዘብህን ለመመለስ ወይም በገበያ ላይ ለመበቀል እየሞከርክ አይደለም። በሌላ አነጋገር በመረጡት መንገድ እንዲከፈት ከማድረግ ውጭ ምንም አይነት አጀንዳ ሳይኖራችሁ ወደ ገበያው መጣችሁ እና የሚጠቅማችሁን እድሎች አውቆ ለመጠቀም ጥሩ የአእምሮ ሁኔታ ላይ ይሁኑ።

"አሁን አፍታ" ምንድን ነው? በ"አሁን ቅጽበት" ውስጥ መገበያየት ማለት ቀደም ሲል በእርስዎ ውስጥ ካለ ያለፈ ልምድ ወደ ንግድ ለመግባት፣ ለመውጣት፣ ለመጨመር ወይም ለመቀነስ እድሉን ለማያያዝ ምንም አቅም የለውም ማለት ነው። የአእምሮ አካባቢ።

መሠረታዊ እውነቶች ከችሎታዎች ጋር እንዴት እንደሚዛመዱ

1. ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል። ለምን? በእያንዳንዱ ገበያ ውስጥ ሁል ጊዜ የማይታወቁ ሃይሎች በእያንዳንዱ ቅጽበት ስለሚንቀሳቀሱ፣ የዳርቻዎን አወንታዊ ውጤት ለመቃወም በአለም ላይ አንድ ነጋዴ ብቻ ይወስዳል። ያ ብቻ ነው። አንድ ብቻ። በትንተና ላይ ምንም ያህል ጊዜ፣ ጥረት እና ገንዘብ ያፈሰሱት ምንም ይሁን ምን፣ ከገበያ አንፃር ከዚህ እውነት የተለዩ ነገሮች የሉም። በአእምሮህ ውስጥ ያሉ ማንኛቸውም ልዩ ሁኔታዎች የግጭት ምንጭ ይሆናሉ እና የገበያ መረጃን እንደ አስጊ እንድትገነዘቡ ሊያደርጋችሁ ይችላል።

2. ገንዘብ ለማግኘት ቀጥሎ ምን እንደሚፈጠር ማወቅ አያስፈልግዎትም። ለምን? ምክንያቱም ዳርን ለሚወስኑ ለማንኛውም የተለዋዋጮች ስብስብ በድል እና በኪሳራ መካከል የዘፈቀደ ስርጭት አለ። (ቁጥር 3ን ይመልከቱ።) በሌላ አነጋገር፣ ካለፈው የጠርዘዎ አፈጻጸም በመነሳት ከቀጣዮቹ 20 የንግድ ልውውጦች 12ቱ አሸናፊዎች እና 8ቱ ተሸናፊዎች እንደሚሆኑ ማወቅ ይችላሉ። የማታውቀው የድል እና የኪሳራ ቅደም ተከተል ወይም ገበያው በአሸናፊው የንግድ ልውውጥ ላይ ምን ያህል ገንዘብ እንደሚገኝ ነው።

ይህ እውነት መገበያየትን የመቻል ወይም የቁጥር ጨዋታ ያደርገዋል።

በእርግጥ የንግድ ልውውጥ በቀላሉ የይቻላል ጨዋታ ነው ብለው ሲያምኑ፣ እንደ ትክክል እና ስህተት ወይም ማሸነፍ እና መሸነፍ ያሉ ፅንሰ ሀሳቦች ከአሁን በኋላ ተመሳሳይ ትርጉም አይኖራቸውም። በውጤቱም፣ የምትጠብቀው ነገር ከሁኔታዎች ጋር የሚስማማ ይሆናል። ካልተሳካልን ከጠበቅነው በላይ ስሜታዊ አለመግባባትን የመፍጠር አቅም እንደሌለው አስታውስ። ስሜታዊ ህመም የውጪው ዓለም እኛ የምንጠብቀውን ወይም እውነት ነው ብለን የምናምንበትን ነገር በማያንጸባርቅ መልኩ እራሱን ሲገልፅ ሁለንተናዊ ምላሽ ነው። በዚህ ምክንያት፣ የምንጠብቀውን ነገር የማያረጋግጥ ማንኛውም የገበያ መረጃ በራስ-ሰር ይገለጻል እና ይተረጎማል

ማስፈራራት. ያ አተረጓጎም እኛ ልናስወግደው የምንሞክረውን በጣም ልምድ ወደምንፈጥርበት በአሉታዊ ክስ መከላከያ አስተሳሰብ እንድንይዝ ያደርገናል። የገበያ መረጃ የሚያሰጋው ገበያው አንድ ነገር እንዲያደርግልዎት እየጠበቁ ከሆነ ብቻ ነው።

አለበለዚያ ገበያው እንዲያስተካክልህ ካልጠበቅክ ተሳስተሃል ብለህ የምትፈራበት ምንም ምክንያት የለህም። ገበያው አሸናፊ እንደሚያደርግህ ካልጠበቅክ፣ መሸነፍን የምትፈራበት ምንም ምክንያት የለህም።

ገበያው ወደ እርስዎ አቅጣጫ ላልተወሰነ ጊዜ እንዲሄድ ካልጠበቁ፣ በጠረጴዛው ላይ ገንዘብ ለመተው ምንም ምክንያት የለም።

በመጨረሻም፣ እያንዳንዱን እድል ስለተረዳህ እና እራሱን ስላቀረበ ብቻ መጠቀም ትችላለህ ብለህ የማትጠብቅ ከሆነ

እንዳያመልጥህ የምትፈራበት ምንም ምክንያት የለህም። በሌላ በኩል፣ ማወቅ ያለብዎት ብቻ ነው ብለው የሚያምኑ ከሆኑ፡- 1. ንግድ ከመጀመርያ በፊት ዕድሉ ለእርስዎ ተስማሚ ነው። 2. ንግዱ

እንደሚሰራ ለማወቅ ምን ያህል ወጪ እንደሚያስወጣ፣ 3. በዚያ

ንግድ ላይ ገንዘብ ለማግኘት ቀጥሎ ምን እንደሚሆን ማወቅ አያስፈልግዎትም; እና 4.

ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል; ታዲያ ገበያው እንዴት ሊሳሳትህ ይችላል? ያንን መረጃ ከግንዛቤዎ ለማግለል

ህመምን የማስወገድ

ዘዴዎችን እንዲጀምሩ የሚያደርግ ገበያው ስለራሱ ምን መረጃ ሊያመነጭ ይችላል? ምንም የማስበው የለም።

ማንኛውም ነገር ሊከሰት ይችላል ብለው ካመኑ እና ገንዘብ ለማግኘት ቀጥሎ ምን እንደሚሆን ማወቅ አያስፈልግዎትም፣ ከዚያ ሁልጊዜ ትክክል ይሆናሉ። ከገበያ እይታ አንጻር ሲኖሩ የሚጠብቁት ነገር ከሁኔታዎች ጋር የሚጣጣሙ ይሆናሉ፣ ይህም የስሜት ህመምን የመለማመድ አቅምዎን በብቃት ያስወግዳል። በተመሳሳይ ሁኔታ፣ የንግድ ልውውጥ ዕድል ወይም የቁጥር ጨዋታ ነው ብለው ካመኑ፣ የተሸናፊ ንግድ ወይም ተከታታይ ተሸናፊዎች እንዴት ዓይነተኛ አሉታዊ ተፅዕኖ ሊኖራቸው ይችላል? ጠርዝዎ ዕድሉን ለእርስዎ የሚጠቅም ከሆነ፣ እያንዳንዱ ኪሳራ ወደ አሸናፊነት በጣም ያቀርብዎታል። ይህንን በትክክል ሲያምኑ፣ ለጠፋ ንግድ የሚሰጡት ምላሽ አሉታዊ ስሜታዊ ጥራት አይኖረውም።

3. በድል እና በኪሳራ መካከል አንድ ጠርዝን ለሚወስኑ ለማንኛውም የተለዋዋጮች ስብስብ የዘፈቀደ ስርጭት አለ።

እያንዳንዱ ሽንፈት ወደ አሸናፊነት ያን ያህል የሚጠጋዎት ከሆነ፣ ያለ ምንም ቦታ ማስያዝ እና ማመንታት ለመዝለል ዝግጁ ሆነው የሚቀጥለውን የጠርዝዎን ክስተት በጉጉት ይጠባበቃሉ። በሌላ በኩል፣ አሁንም መገበያየት ትንተና ወይም ትክክል መሆን ነው ብለው ካመኑ፣ ከኪሳራ በኋላ ይሰራ ይሆን ብለው በማሰብ የሚቀጥለውን ጠርዝዎን በፍርሃት ገምተው ይሆናል። ይህ በበኩሉ ለንግድ ስራው ወይም ለመቃወም ማስረጃ ማሰባሰብ እንድትጀምር ያደርግሃል። የመጥፋት ፍራቻዎ ከመሸነፍ ፍርሃት በላይ ከሆነ ለንግድ ስራው ማስረጃ ይሰበሰባሉ። እና የመሸነፍ ፍራቻዎ ከመጥፋትዎ ፍራቻ የበለጠ ከሆነ በንግዱ ላይ መረጃን ይሰበሰባሉ። በሁለቱም ሁኔታዎች፣ ወጥነት ያለው ውጤት ለማምጣት በጣም ምቹ በሆነ የአእምሮ ሁኔታ ውስጥ አይሆኑም።

4. ጠርዝ አንድ ነገር የመከሰቱ አጋጣሚ ከፍ ያለ መሆኑን ከማመልከት ያለፈ ነገር አይደለም።

ሌሊ.

ወጥነት መፍጠር የሚቀጥለው ንግድ እንደሚሰራ ለማወቅ ግብይት በአንድ መንገድ ወይም በሌላ መንገድ በመፈለግ፣ በመገረም ወይም ማስረጃን መሰብሰብ እንዳልሆነ ሙሉ በሙሉ እንዲቀበሉ ይጠይቃል። ብቸኛው

ለመሰብሰብ የሚያስፈልግህ ማስረጃ ጠርዝን ለመግለጽ የምትጠቀምባቸው ተለዋዋጮች በማንኛውም ጊዜ መኖራቸውን ነው። “ሌላ” መረጃን ስትጠቀም፣ ንግዱን እንደምትወስድ ለመወሰን ከዳርቻህ መለኪያዎች ውጪ፣ ወደ የንግድ ስርዓትህ የዘፈቀደ ተለዋዋጮች እየጨመርክ ነው።

የዘፈቀደ ተለዋዋጮችን መጨመር የሚሰራውን እና የማይሰራውን ለመወሰን በጣም ከባድ ያደርገዋል፣ የማይቻል ከሆነ። ስለ ጠርዝዎ አዋጭነት እርግጠኛ ካልሆኑ፣ ስለሱ በጣም በራስ መተማመን አይሰማዎትም። በራስ የመተማመን ስሜት በሌለበት በማንኛውም ደረጃ ፍርሃት ያጋጥምዎታል። የሚገርመው ነገር፣ የዘፈቀደ፣ የማይጣጣሙ ውጤቶችን ትፈራለህ፣ የዘፈቀደ፣ ወጥ ያልሆነ አካሄድህ የምትፈራውን በትክክል እየፈጠረ መሆኑን ሳታውቅ ነው። በሌላ በኩል፣ ጠርዝ በቀላሉ እንደ ነገር በሌላ ላይ የመከሰት እድሉ ከፍ ያለ ነው ብለው የሚያምኑ ከሆነ፣ እና በድል እና በሽንፈት መካከል የዘፈቀደ ስርጭት ካለ ጠርዝን ለሚወስኑ ተለዋዋጮች ለምን “ሌላ” ይሰበስባሉ። ለንግድ ወይም ለመቃወም ማስረጃ? ከእነዚህ ሁለት አምነቶች ወጥቶ ለሚንቀሳቀስ ነጋዴ፣ “ሌሎች” ማስረጃዎችን መሰብሰብ ምንም ትርጉም አይኖረውም።

ወይም በዚህ መንገድ ላስቀምጥ፡- “ሌሎች” ማስረጃዎችን መሰብሰብ የመጨረሻዎቹ አስር ግልገሎዎች ጅራት ከወጡ በኋላ የአንድ ሳንቲም ቀጣይ ገለባ ጭንቅላት መሆን አለመቻሉን ለመወሰን ከመሞከር ያህል ትርጉም ይኖረዋል። ጭንቅላቶችን የሚደግፉበት ምንም አይነት ማስረጃ ምንም ይሁን ምን የሚቀጥለው መገለባበጥ በጅራታቸው የመውጣት 50 በመቶ እድል አሁንም አለ። በተመሳሳይ ሁኔታ፣ ንግድን ለመተግበርም ሆነ ላለመሠራት የቱንም ያህል ማስረጃ ብታሰባስቡም፣ የማስረጃችሁን ትክክለኛነት ለመቃወም በዓለም ላይ ያለ ቦታ አንድ ነጋዴ ብቻ ነው የሚወስደው። ቁም ነገሩ ለምን መጨነቅ ነው! ገበያው ህጋዊ የሆነ ጫፍ እየሰጠህ ከሆነ፣

አደጋውን ይወስኑ እና ንግዱን ይውሰዱ.

5. በገበያ ውስጥ እያንዳንዱ ቅጽበት ልዩ ነው.

ትንሽ ጊዜ ይውሰዱ እና ስለ ልዩነት ጽንሰ-ሐሳብ ያስቡ. "ልዩ" ማለት እንደ ሌላ ነገር ያለ ወይም ያለ ነገር አይደለም። የልዩነት ጽንሰ-ሀሳብን በተረዳን መጠን፣ አእምሮችን በተግባራዊ ደረጃ በደንብ አይመለከተውም። አስቀድመን እንደተነጋገርነው፣ በውስጣችን ካለው ማንኛውም ነገር ጋር ተመሳሳይነት ባለው ውጫዊ አካባቢ ውስጥ ያለ ማንኛውንም ነገር (ያለ ንቃተ-ህሊና ግንዛቤ) አእምሮችን በራስ-ሰር ለማገናኘት የታሰረ ነው። ይህ በተፈጥሮ ለአለም ባለን አስተሳሰብ እና አለም ባለበት መንገድ መካከል ውስጣዊ ቅራኔን ይፈጥራል። በውጫዊው አካባቢ ውስጥ ምንም ሁለት አፍታዎች እራሳቸውን በትክክል አይባዙም። ይህንን ለማድረግ እያንዳንዱ አቶም ወይም እያንዳንዱ ሞለኩላል ቀደም ባሉት ጊዜያት በነበሩበት ትክክለኛ ቦታ ላይ መሆን አለበት።

አፍታ.

በጣም ሊሆን የሚችል ዕድል አይደለም. ነገር ግን፣ አእምሮችን መረጃን ለማስኬድ በተዘጋጀበት መንገድ ላይ በመመስረት፣ በአካባቢያችን ያለው "አሁን ቅጽበት" በአዕምሮችን ውስጥ ካለው ካለፈው ጊዜ ጋር ተመሳሳይ ሆኖ እናገኘዋለን። እያንዳንዱ አፍታ እንደሌላ ካልሆነ፣ በምክንያታዊ ልምዳችሁ ደረጃ ቀጥሎ የሚሆነውን "እንደማታውቁ" በእርግጠኝነት የሚነግርዎት ምንም ነገር የለም። ስለዚህ እንደገና እላለሁ፣ ለማወቅ ለምን ይቸገራሉ?! ለማወቅ ስትሞክር፣ በመሰረቱ ትክክል ለመሆን እየሞከርክ ነው። እዚህ ማለቴ አይደለም ገበያው ቀጥሎ ምን እንደሚሰራ መተንበይ እና ትክክል መሆን አትችልም ምክንያቱም በእርግጠኝነት ትችላለህ። ሁሉንም ችግሮች የሚያጋጥሙህ በሙከራ ላይ ነው። ገበያውን አንድ ጊዜ በትክክል ተንብየዋል ብለው ካመኑ፣ በተፈጥሮ እንደገና ለመስራት ይሞክራሉ።

በዚህ ምክንያት አእምሮዎ እንቅስቃሴውን በትክክል ለመጨረሻ ጊዜ ሲተነብዩ የነበረውን ተመሳሳይ ስርዓተ-ጥለት፣ ሁኔታ ወይም ሁኔታ ገበያውን መቃኘት ይጀምራል። ስታገኙት፣ የአዕምሮህ ሁኔታ ሁሉም ነገር ልክ እንደ መጨረሻው ጊዜ እንደነበረው እንዲመስል ያደርገዋል። ችግሩ ከገበያ አንፃር ሲታይ ተመሳሳይ አለመሆኑ ነው። በውጤቱም፣ እራስዎን ለብስጭት እያዘጋጁ ነው።

ከሌሎች ሁሉ የተሻሉ ነጋዴዎችን የሚለያቸው አእምሮቸው በእያንዳንዱ አፍታ ልዩነት እንዲያምን በማሰልጠን ነው (ምንም እንኳን ይህ ስልጠና ብዙውን ጊዜ በልዩነት ጽንሰ-ሀሳብ "በእርግጥ" ከማመናቸው በፊት ብዙ ሀብትን የማጣትን መልክ ይይዛል)። ይህ እምነት እንደ ተቃራኒ ኃይል ሆኖ ይሠራል፣ አውቶማቲክ የማህበር ዘዴን ያስወግዳል። እያንዳንዱ አፍታ ልዩ እንደሆነ በትክክል ስታምን፣ በፍቺ የማህበሩ ዘዴ ያንን ቅጽበት የሚያገናኝበት ምንም ነገር በአእምሮህ ውስጥ የለም። ይህ እምነት እንደ ውስጣዊ ሃይል ሆኖ በገበያ ውስጥ ያለውን "አሁን" በአዕምሮአዊ አካባቢዎ ውስጥ ከተመዘገቡት ከዚህ በፊት ከነበረው ቅጽበት እንዲለይ ያደርግዎታል። በእያንዳንዱ አፍታ ልዩነት ላይ ያለዎት እምነት በጠነከረ መጠን የመገናኘት አቅምን ይቀንሳል። የመገናኘት አቅምህ ባነሰ መጠን አእምሮህ የበለጠ ክፍት የሚሆነው ገበያው ከእሱ እይታ አንጻር ምን እንደሚያቀርብልህ ማስተዋል ይሆናል።

ወደ "ዞኑ" መንቀሳቀስ

የገበያውን ስነ-ልቦናዊ እውነታዎች ሙሉ በሙሉ ሲቀበሉ፣ በተመሳሳይ መልኩ የንግድ ልውውጥን አደጋዎች ይቀበላሉ። የግብይት አደጋዎችን ሲቀበሉ የገበያ መረጃን በአስቃቂ መንገዶች የመግለጽ አቅምን ያስወግዳሉ። የገበያ መረጃን በአስቃቂ መንገዶች መግለጽ እና መተርጎም ሲቆሙ፣ ለአእምሮዎ የሚያስወግዱት፣ የሚከላከለው ምንም ነገር የለም።

የሚከላከለው ነገር በማይኖርበት ጊዜ ስለ ገበያ እንቅስቃሴ ምንነት የሚያውቁትን ሁሉ ያገኛሉ። ምንም ነገር አይታገድም ፣ ይህ ማለት የተማራችሁትን ሁሉንም እድሎች ይገነዘባሉ (በእውነቱ) እና አእምሮዎ ለእውነተኛ የኃይል ልውውጥ ክፍት ስለሆነ ፣ እርስዎ ቀደም ሲል ያልቻሉትን ሌሎች እድሎችን (ጠርዞችን) በተፈጥሮ ማግኘት ይጀምራሉ ። ፣ ማስተዋል። አእምሮህ ለእውነተኛ የኃይል ልውውጥ ክፍት እንዲሆን፣ ቀጥሎ ምን እንደሚፈጠር አስቀድመው እንደሚያውቁ በማወቅ ወይም በማመን ሁኔታ ውስጥ መሆን አይችሉም። ቀጥሎ ምን እንደሚፈጠር ባለማወቅ ሰላም ስትሆን፣ ከገበያው ጋር በመገናኘት እራስህን በማቅረብ ገበያው ከሱ አንፃር ቀጥሎ ሊከሰት ስለሚችለው ነገር እንዲነግርህ ማድረግ ትችላለህ። በዛን ጊዜ፣ ወደ "አሁን የአፍታ እድል ፍሰት" ወደ ሚገባበት ወደ "ዞኑ" በራስ-ሰር ለመግባት በጣም ጥሩ የአእምሮ ሁኔታ ላይ ትሆናላችሁ።

ምዕራፍ 9

የእምነት ተፈጥሮ

በዚህ ጊዜ፣ ስለ ንግድ አምስቱ መሰረታዊ እውነቶችን መቀበል ያለውን ጥቅም ከተረዳህ ስራው እነዚህን እውነቶች ወደ አእምሮአዊ ስርአትህ እንዴት በትክክል ማዋሃድ እንደምትችል መማር ነው ከምትችለው ከማንኛውም እምነት ጋር የማይጋጩ እንደ ዋና እምነቶች፡፡ . በአንደኛው እይታ፣ ይህ ከባድ ስራ መስሎ ሊታይ ይችላል እና በሌሎች ሁኔታዎች ከእርስዎ ጋር እስማማለሁ፣ ግን አይሆንም፣ ምክንያቱም በምዕራፍ 11 ውስጥ እነዚህን እውነቶች እንደ እምነት በትክክል ለመጫን የተነደፈ ቀላል የንግድ ልምምድ አሰጥታለሁ. በ ሀ

ተግባራዊ ደረጃ.

የተግባር ደረጃ ማለት በተፈጥሮ ከግድየለሽ የአዕምሮ ሁኔታ ወጥተህ የምትሰራበት፣ ምን ማድረግ እንዳለብህ በትክክል ተረድተህ ያለማመንታት ወይም የውስጥ ግጭት የምታደርገው ነው፡፡

ይሁን እንጂ መልመጃውን ቀደም ብለው ለተመለከቷችሁ ሰዎች የማስጠንቀቂያ ቃል አለኝ፡፡ ላይ ላይ የግብይት ልምምዱ በጣም ቀላል ስለሚመስል እየሰሩት ያለውን አንድምታ በደንብ ከመረዳትዎ በፊት አሁን ለማድረግ ሊፈተኑ ይችላሉ፡፡ እንደገና እንዲያስቡበት አጥብቄ እመክራለሁ፡፡

አዲሲት እምነቶችን እንዴት መጫን እና ማናቸውንም ነባር እምነቶች ከአዲሶቹ ጋር የሚጋጩትን መለወጥ በመማር ሂደት ውስጥ አንዳንድ ስድስት ሆኖም ጥልቅ ለውጦች አሉ፡፡ የግብይት ልምምዱን መረዳት በራሱ ቀላል ነው፡፡ እምነትህን ለመለወጥ መልመጃውን እንዴት መጠቀም እንደምትችል መረዳቱ ሙሉ በሙሉ ሌላ ጉዳይ ነው፡፡ በዚህ ምዕራፍ እና በሚቀጥለው ላይ የቀረቡትን ፅንሰ-ሀሳቦች ሳይረዱ መልመጃውን ካደረጉ የተፈለገውን ውጤት አያገኙም. እነዚህን የስኬት መርሆች ምንም ያህል የተረዱህ ቢሆንም አእምሮህን ሙሉ በሙሉ እንዲቀበል ለማሰልጠን የምታወጣውን የአዕምሮ ጥረት መጠን እንደዋዛ አለመውሰድህ አስፈላጊ ነው፡፡ የፕሮባቢሊቲዎችን ፅንሰ-ሀሳብ በሚገባ እንደተረዳ ያመነውን፣ ነገር ግን ከግምታዊ እይታ አንጻር የመስራት አቅም እንዳልነበረው ያመነውን ቦብን አስታውሱ፡፡ ብዙ ሰዎች አንድን ነገር ከተረዱ በኋላ በአዲሱ ግንዛቤ ውስጥ ያለው ግንዛቤ ወዲያውኑ የማንነታቸው ተግባራዊ አካል ይሆናል ብለው በመገመት ይሳሳታሉ፡፡

ብዙ ጊዜ፣ ፅንሰ-ሀሳብን መረዳት ያንን ፅንሰ-ሀሳብ በተግባራዊ ደረጃ በማዋሃድ ሂደት ውስጥ የመጀመሪያ እርምጃ ብቻ ነው፡፡ ይህ በተለይ ከዲንኪንግ ጋር በተያያዙ ፅንሰ ሀሳቦች እውነት ነው፡፡ አእምሯችን በተፈጥሮ "ተጨባጭ" ለመሆን ወይም "አሁን ባለው ቅጽበት" ውስጥ ለመቆየት አይደለም. ይህ ማለት ከነዚህ አመለካከቶች አንፃር እንዲያስብ አእምሯችንን በንቃት ማሰልጠን አለብን ማለት ነው፡፡ ከስልጠናው በተጨማሪ ሊሰሩ የሚችሉ ብዙ የሚጋጩ እምነቶች ሊኖሩ ይችላሉ፡፡ እርስ በርስ የሚጋጩ እምነቶች ከተጨባጭ የአዕምሮ ሁኔታ ለመንቀሳቀስ ወይም የ"አሁን የአፍታ እድል ፍሰትን" ለመለማመድ ያለዎትን ጥሩ ሀሳብ በማበላሸት ውጤት ይኖራቸዋል፡፡ ለምሳሌ ገበያዎችን እንዴት ማንበብ እንዳለብህ በመማር አመታትን አሳልፈሃል እንበል ወይም ብዙ ገንዘብ አውጥተሃል ቴክኒካል ሲስተሞችን በመግዛት ቀጥሎ ምን እንደሚሆን ለማወቅ ብቻ፡፡

አሁን ምን እንደሚፈጠር ማወቅ እንደሌለብን ተረድተዋል፤ እና ለማወቅ መሞከር እንኳን ግብ የመሆን ወይም በጊዜ የመቆየት ችሎታህን እንደሚቀንስ ተረድተዋል። እኛ ያለን ነገር ስኬታማ ለመሆን ቀጥሎ የሚሆነውን ማወቅ እንዳለብን እና ማወቅ በማትፈልጉት አዲሱ ግንዛቤዎ መካከል ቀጥተኛ ግጭት ነው። አሁን፣ አዲሱ ግንዛቤህ "ማወቅ አለብህ" የሚለውን እምነት ለማጠናከር የምታወጣውን ጊዜ፣ ገንዘብ እና ጉልበት በድንገት ይገታል? ያን ያህል ቀላል ቢሆን እመኛለሁ። እና ለአንዳንድ እድለኞች፣ ምናልባት ሊሆን ይችላል። ከሶፍትዌር ኮድ ጋር ባለው ግንኙነት ስለ ስነ ልቦናዊ ርቀት ስናገር በምዕራፍ 4 ላይ የምታስታውሱ ከሆነ፣ አንዳንድ ነጋዴዎች ለእነዚህ አዳዲስ አመለካከቶች በጣም ቅርብ ሊሆኑ እንደሚችሉ ተናግረዋል። የሚያስፈልጋቸው ነገር ቢኖር የሳይሉትን ጥቂቶቹን አንድ ላይ ማሰባሰብ ብቻ ነው። አስተሳሰብ፣ "አሁን ሃ" ልምድ። ነገር ግን፣ ከአንድ ሺህ በላይ ነጋዴዎች ጋር በመሰራት ካለኝ ልምድ በመነሳት፣ አብዛኞቹ ለእነዚህ አመለካከቶች ቅርብ አይደሉም ማለት እችላለሁ።

ላልሆኑት ሰዎች፣ ስለ ንግድ ንግድ ያለዎትን ግንዛቤ ከአእምሮዎ ጋር በትክክል ለማዋሃድ ከፍተኛ መጠን ያለው የአእምሮ ስራ (ከረጅም ጊዜ በላይ) ሊወስድ ይችላል። አካባቢ.

መልካም ዜናው በመጨረሻ፣ በምዕራፍ 11 ላይ የማቀርበው መልመጃ አምስቱን መሰረታዊ እውነቶች የሚጭን እና ብዙ ሊፈጠሩ የሚችሉ ግጭቶችን የሚፈታ ነው። ነገር ግን ምን እየሰሩ እንደሆነ እና ለምን እየሰሩ እንደሆነ በትክክል ካወቁ ብቻ ነው። የዚህ እና የሚቀጥለው ምዕራፍ ርዕሰ ጉዳይ ነው።

የእምነት አመጣጥ

ስለ እምነት ምንነት ምን እንማራለን? እና ያንን እውቀት በቋሚነት ስኬታማ ነጋዴ ለመሆን ያለንን ፍላጎት የሚያሳለብን አእምሮን ለመፍጠር እንዴት ልንጠቀምበት እንችላለን? በዚህ ምእራፍ ለመመለስ ትኩረት የማድረጋቸው እነዚህ ሁለት ጥያቄዎች ናቸው። በመጀመሪያ፣ የእምነታችንን አመጣጥ እንመልከት። እንደምታስታውሱት፣ ትዝታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች በሃይል መልክ ይገኛሉ—በተለይ፣ የተዋቀረ ጉልበት። ቀደም ሲል፣ እነዚህን ሦስት የአዕምሮ ክፍሎች አንድ ላይ ሰበሰብኳቸው፡-

1. ትውስታዎች፣ ልዩነቶች እና እምነቶች እንደ አካላዊ ጉዳይ አለመኖራቸውን; 2. በራሳችን እና በውጫዊ አካባቢ መካከል ያለው መንስኤ-እና-ውጤት ግንኙነት እነዚህን አካላት ወደ መኖር ያመጣል; እና 3. መንስኤ-እና-ውጤት ግንኙነቱ እንዴት እንደሚገለበጥ በውጫዊ አካባቢ ውስጥ እንደንገነዘብ

የተማርነውን.

የእምነታችንን አመጣጥ ለማግኘት፣ በማስታወስ እና በእምነት መካከል ያለውን ልዩነት ለማሳየት እነዚህን ክፍሎች መፍታት አለብን። ይህንን ለማድረግ በጣም ጥሩው መንገድ በጨቅላ ሕፃን አእምሮ ውስጥ እራሳችንን መገመት ነው። እኔ እንደማስበው በህጻን ህይወት መጀመሪያ ላይ፣ የእኩ ልምዶች ትውስታዎች በንጹህ መልክ ውስጥ ይኖራሉ። ይህን ስል ያየውን፣ የሰማውን፣ ያሸተውን፣ የዳሰሰውን፣ የዳሰሰውን ትዝታዎች በአእምሮው ውስጥ እንደ ንፁህ የስሜት ህዋሳት መረጃ ከየትኛውም የተለየ ቃል ወይም ፅንሰ-ሀሳብ ጋር ያልተቀናጀ ወይም ያልተያያዘ ነው። ስለዚህ ንፁህ ማህደረ ትውስታን እንደ የስሜት ህዋሳት መረጃ ልገልፀው ነው።

በመጀመሪያው መልክ ተከማችቷል። በሌላ በኩል እምነት የውጭው አካባቢ እራሱን የሚገልፅበት መንገድ ተፈጥሮ ጽንሰ-ሀሳብ ነው።

ጽንሰ-ሀሳብ ንጹህ የስሜት ህዋሳት መረጃን ቋንቋ ከምንለው የምልክት ስርዓት ጋር ያጣምራል። ለምሳሌ፣ አብዛኞቹ ጨቅላ ሕፃናት በወላጅ በፍቅር መንከባከብ ምን እንደሚሰማቸው ንጹህ የማስታወስ ችሎታ አላቸው፤ ነገር ግን ሕፃኑ አንዳንድ ቃላትን በማስታወስ ውስጥ ከተከማቸው ንፁህ የስሜት ህዋሳት መረጃ ጋር ማገናኘት ወይም ማያያዝ እስኪማር ድረስ ብቻ አይደለም። በፍቅር ለመንከባከብ ምን እንደሚሰማው ፅንሰ-ሀሳብ። "ሕይወት ድንቅ ናት" የሚለው ሐረግ ጽንሰ-ሐሳብ ነው። በራሳቸው፣ ቃላቶቹ ትርጉም የለሽ የረቂቅ ምልክቶች ስብስብ ይፈጥራሉ። ነገር ግን አንድ ልጅ ከተማረ ወይም እነዚህን ቃላት ከማሳደግ ስሜቱ ጋር ለማገናኘት ከወሰነ፣ ፊደሎቹ የረቂቅ ምልክቶች ስብስብ አይደሉም እና ቃላቶቹ ረቂቅ ሀረግ አይደሉም። "ሕይወት ድንቅ ናት" ስለ ሕልውና ተፈጥሮ ወይም ስለ ዓለም አሠራር ግልጽ የሆነ ልዩነት ይሆናል። በተመሳሳይ ሁኔታ፣ ህፃኑ ከፍላጎቱ አንጻር በቂ እንክብካቤ ካላገኘ፣ ልክ እንደ "ህይወት ፍትሃዊ አይደለም" ወይም "አለም አስከፊ ቦታ ነው" ከሚለው ጽንሰ-ሀሳብ ጋር በቀላሉ ሊያገናኘው ይችላል የስሜት ሥቃይ. ." ያም ሆነ ይህ፣ ከትዝታዎቻችን ወይም ልምዶቻችን የሚመነጨው አወንታዊ ወይም አሉታዊ ኃይል ፅንሰ-ሀሳብ ከምንለው የቃላት ስብስብ ጋር ሲገናኝ፣ ፅንሰ-ሀሳቡ ሃይል ይፈጥርና በዚህም ምክንያት ወደ እውነታ ተፈጥሮ ወደ ማመን ይቀየራል። ፅንሰ-ሀሳቦች በቋንቋ ማዕቀፍ የተዋቀሩ እና በልምዶቻችን የሚበረታቱ መሆናቸውን ብታጤኑ እምነቶችን "የተዋቀረ ጉልበት" ብዬ የምጠቅሰው ለምን እንደሆነ ግልጽ ይሆናል።

እምነት ወደ ሕልውና ሲመጣ ምን ያደርጋል? ተግባሩ ምንድን ነው? በአንዳንድ መንገዶች እነዚያን ጥያቄዎች መጠየቅ አስቂኝ ይመስላል። ደግሞም ሁላችንም እምነቶች አሉን። እምነታችንን በቃልም ሆነ በተግባራችን በየጊዜው እየገለፅን ነው። በተጨማሪም፣ ከሌሎች ህዝቦች እምነት ጋር በሚገልጹበት ጊዜ ያለማቋረጥ እንገናኛለን። ሆኖም፣ "እምነት በትክክል ምን ያደርጋል?" ብዬ ከጠየቅሁ። እእምሮህ ባዶ የመሆን እድሉ ሰፊ ነው። በሌላ በኩል ስለ ዓይንህ፣ ጆሮህ፣ አፍንጫህ ወይም ጥርስህ ተግባር ብጠይቅ መልስ ለመስጠት ምንም ችግር አይኖርብህም ነበር። እምነቶች የመዋቢያዎቻችን ወሳኝ አካል በመሆናቸው (በህይወታችን ጥራት ላይ ካለው ተጽእኖ አንፃር) በእርግጠኝነት የማይታሰቡ እና የማይረዱት የህይወት አስደናቂ ነገሮች አንዱ መሆን አለበት። "ትንሽ ማሰብ" ያልኩት በአንድ የአካል ክፍላችን ላይ ችግር ካጋጠመን በተፈጥሮ ትኩረታችንን በዚያ ክፍል ላይ እናተኩር እና ችግሩን ለማስተካከል ምን ማድረግ እንዳለብን እናስባለን ።

ነገር ግን፣ በህይወታችን ጥራት ላይ የሚያጋጥሙን ችግሮች (ለምሳሌ የደስታ እጦት፣ እርካታ ማጣት፣ ወይም በአንዳንድ አካባቢዎች ስኬታማ አለመሆን) በእምነታችን ላይ የተመሰረቱ መሆናቸው በእኛ ላይ አይደርስም። ይህ የግንዛቤ እጥረት ዓለም አቀፋዊ ክስተት ነው። የእምነት ጎልቶ ከሚታይባቸው ባህሪያት አንዱ ያጋጠመንን ነገር እራሱን የገለጠ እና ከጥያቄ በላይ ማድረጋቸው ነው።

እንደ እውነቱ ከሆነ እንደ ነጋዴ ያልተቋረጠ ስኬት ለማግኘት ያለዎት ከፍተኛ ፍላጎት ባይሆን ኖሮ፣ በዚህ ርዕስ ላይ ጨርሶ ውስጥ መግባቱ አይቀርም። ብዙውን ጊዜ ሰዎች እምነታቸውን የችግሮቻቸው ምንጭ አድርገው መመርመር ከመጀመራቸው በፊት ለዓመታት ከፍተኛ ብስጭት ይወስዳል። ነገር ግን፣ ምንም እንኳን እምነቶች የማንነታችን ውስብስብ አካል ቢሆኑም፣ ይህንን ራስን የመመርመር ሂደት በግል ሊወስዱት አይገባም። ማናችንም ብንሆን ከየትኛውም እምነት ጋር አልተወለድንም የሚለውን እውነታ ተመልከት። ሁሉም የተገኙት በጥምረት ነው።

በህይወታችን ላይ ከፍተኛ ተጽዕኖ የሚያሳድሩ አብዛኞቹ እምነቶች በእኛ እንኳን የተገኙ አይደሉም

የነፃ ምርጫ ተግባር። እነሱ በሌሎች ሰዎች የተተከሉ ናቸው።

እና አብዛኛውን ጊዜ በጣም የሚያስቸግሩን እምነቶች ያለእኛ ንቃተ ህሊና ፈቃድ ከሌሎች የተገኙ መሆናቸው ለማንም ሰው አያስገርምም። ይህን ስል የተማርነውን ነገር አሉታዊ እንደምታ ለመገንዘብ ገና በልጅነታችን ያገኘናቸው እምነቶች ማለቴ ነው። የእምነታችን ምንጭ ምንም ይሁን ምን፣ ወደ ሕልውና ከተወለዱ በኋላ ሁሉም በመሠረቱ በተመሳሳይ መንገድ ይሠራሉ። እምነት ከተለያዩ የሰውነታችን ክፍሎች በተለየ ሳይሆን ስራቸውን የሚያከናውኑባቸው የተወሰኑ ባህሪያዊ መንገዶች አሏቸው።

ለምሳሌ ዓይኖቼን እና ዓይኖቼን ወይም እጆቼን እና እጆቻችሁን ወይም ቀይ የደም ሕዋሶቼን እና ቀይ የደም ሕዋሶቼን ብታወዳድሩ በትክክል አንድ አይነት እንዳልሆኑ እናያለን ነገር ግን የሚያመሳስሏቸው ባህሪያት አሏቸው። በተመሳሳይ መንገድ ለመስራት. በተመሳሳይ ሁኔታ «ሕይወት ግሩም ናት» የሚል እምነት «ሕይወት አስከፊ ናት» ከሚለው እምነት ጋር በተመሳሳይ መልኩ ተግባሩን ይፈጽማል። እምነቶቼ እራሳቸው የተለያዩ ናቸው እና እያንዳንዱ በባለቤቱ ህይወት ጥራት ላይ የሚያመጣው ተጽእኖ በጣም የተለያየ ይሆናል፣ ነገር ግን ሁለቱም እምነቶች በትክክል የሚሰሩት በተመሳሳይ መንገድ ነው።

እምነት እና በህይወታችን ላይ ያላቸው ተጽእኖ

ከሰፊው አንፃር፣ እምነታችን ሕይወታችንን የምንለማመድበትን መንገድ ይቀርዳል። አስቀድሜ እንዳልኩት ከየትኛውም እምነት ጋር አልተወለድንም። የተገኙ ናቸው፣ እና ሲከማቹ፣ ህይወታችንን የምንኖረው ለማመን የተማርነውን በሚያንጸባርቅ መንገድ ነው። ከተወለድክበት ባህል፣ ሀይማኖት ወይም የፖለቲካ ሥርዓት ውስጥ በጣም ትንሽ ከሆነ ከተወለድክበት ህይወትህ ምን ያህል የተለየ እንደሚሆን አስብ። መገመት ከባድ ሊሆን ይችላል፣ ነገር ግን ስለ ህይወት ተፈጥሮ እና አለም እንዴት እንደሚሰራ ለማመን የተማራችሁት ነገር አሁን ከምታምኑት ጋር ላይመሳሰል ይችላል። ሆኖም እነዚህን ሌሎች እምነቶች አሁን ካለህበት ደረጃ ጋር ተመሳሳይ በሆነ እርግጠኝነት ትይዛለህ

እምነቶች.

እምነት ሕይወታችንን የሚቀርጸው እንዴት ነው?

1. የአካባቢ መረጃን ያለንን ግንዛቤ እና አተረጓጎም ያቀናብሩታል ከምናምነው ጋር የሚስማማ።

2. የምንጠብቀውን ነገር ይፈጥራሉ. የሚጠበቀው ነገር ወደፊት በሆነ ጊዜ ውስጥ የሚገመተው እምነት መሆኑን አስታውሰ። የማናውቀውን ነገር መጠበቅ ስለማንችል፣ የሚጠበቀው ነገር ወደፊት በሆነ ጊዜ ውስጥ እንደሚገመተው የምናውቀው ነው ማለት እንችላለን።

3. ለማድረግ የወሰነው ማንኛውም ነገር ወይም ውጫዊ ባህሪ ከምናምንበት ጋር የሚስማማ ይሆናል።

4. በመጨረሻም፣ እምነታችን ስለ ድርጊታችን ውጤት ያለንን ስሜት ይቀርዳል።

ስለምንሰራበት መንገድ እምነቶች ትልቅ ሚና የማይጫወቱት ብዙ ነገር የለም።ስለዚህ እኔ የምሄደው

አሁን ለማድረግ በመጀመሪያ መጽሐፈ “ተግሣጽ ያለው ነጋዴ” ላይ የእምነትን የተለያዩ ተግባራት ለማሳየት የተጠቀሙትን ምሳሌ ልስጥህ። እ.ኤ.አ. በ1987 የጸደይ ወቅት “ጎቻ ቺካሳ” የሚባል በሀገር ውስጥ የሚዘጋጅ የቴሌቪዥን ፕሮግራም እየተመለከተኩ ነበር። እርስ በርስ ተግባራዊ ቀልዶችን ስለተጫወቱ አንዳንድ የአገር ውስጥ ታዋቂ ሰዎች ነበር። በአንደኛው የፕሮግራሙ ክፍል የቴሌቪዥን ጣቢያው በሚቸጋን አሴት የእግረኛ መንገድ ላይ እንዲቆም አንድ ሰው ቀጥሮ “ነጻ ገንዘብ ዛሬ ብቻ” የሚል ምልክት ይዞ። (ቺካሳን ለማታወቁ ሚቸጋን አሸኑ ብዙ ፋሽን ያላቸው፣ ልዩ የሆኑ የሱቅ መደብሮች እና ቡቲኮች መኖሪያ ነው።) የቴሌቪዥኑ ጣቢያው ለሰውዬው ከፍተኛ መጠን ያለው ገንዘብ ሰጠው፣ ለሚለምነው ሰው ገንዘብ እንዲሰጥ መመሪያ በመስጠት። .

አሁን፣ ሚቸጋን ጎዳና ከከተማው በጣም ከሚበዛባቸው አካባቢዎች አንዱ መሆኑን ስታስቡ እና ሰውየውን በመንገድ ላይ ያሳለፉት አብዛኞቹ ሰዎች ምልክቱን ሊያነቡ ይችላሉ ብለን ብንወስድ ምን ያህል ሰዎች እንደወሰዱት ታስባለህ። ያቅርቡ እና የተወሰነ ገንዘብ ጠየቁ? በአጠገቡ ከሄዱት እና ምልክቱን ካነበቡ ሰዎች መካከል አንድ ሰው ብቻ ቆመ እና "በጣም ጥሩ! የአውቶቡስ ማስተላለፊያ ልግዛ ሩብ ሊኖረኝ ይችላል?"

አለበለዚያ ማንም ሰው ወደ ሰውየው እንኳን አይቀርብም. ውሎ አድሮ ሰውዬው ሰዎች እሱ በሚጠብቀው መንገድ ምላሽ ባለማግኘታቸው ተበሳጩ። “ገንዘብ ትፈልጋለህ? እባክህ ገንዘቤን ውሰድ፤ ቶሎ መስጠት አልችልም” እያለ ማልቀስ ጀመረ። ሁሉም ሰው የሌለበት ይመስል በዙሪያው ይመላለስ ነበር። እንደውም እሱን ለማስወገድ ብዙ ሰዎች መንገዳቸውን ሲወጡ አስተውያለሁ።

ሱፍ የለበሰና ቦርሳ የያዘ ሰው ሲቃረብ፣ ወደ እሱ ቀረበና “ገንዘብ ትፈልጋለህ?” ሰውየውም “ዛሬ አይደለም” ብሎ መለሰ። አሁን በጣም ተበሳጭቶ መልሶ ተኩሶ “ይህ ስንት ቀን ነው የሚሆነው? እባክህ ይህን ትወስዳለህ?” ለግለሰቡ የተወሰነ ገንዘብ ለመስጠት ሲሞክር። ሰውዬው “አይ” ብሎ መለሰና ቀጠለ። እዚህ ምን እየተካሄደ ነበር? ለምንድነው ማንም ሰው (የአውቶቡስ ማስተላለፊያ ከሚያስፈልገው ሰው በስተቀር) ገንዘቡን አይጠይቅም? አብዛኞቹ ወይም ሁሉም መንገደኞች ምልክቱን ማንበብ ይችላሉ ብለን ካሰብን ነገር ግን አሁንም ገንዘቡን ለማግኘት ምንም ጥረት አላደረጉም, ስለዚህ ስለ ባህሪያቸው አንድ ማብራሪያ ሊሆን የሚችለው ለገንዘብ ደንታ የሌላቸው መሆኑ ነው.

ምንም እንኳን ህይወታችን ምን ያህል ገንዘብን ለማሳደድ ያደረ መሆኑን ከግምት ውስጥ በማስገባት ይህ በጣም የማይመስል ነገር ነው። ሰዎች ምልክቱን ማንበብ እንደሚችሉ እና ገንዘብ ለአብዛኞቻችን በጣም አስፈላጊ እንደሆነ ከተስማማን ታዲያ እነዚህ ሰዎች እራሳቸውን እንዳይረዱ ምን ሊከለክላቸው ይችላል ነበር? አካባቢው ብዙ ሰዎች እንዲኖራቸው የሚወዱትን ልምድ እንዲገኝ እያደረገ ነበር። አንድ ሰው ያለምንም ገመድ ገንዘብ እየሰጣቸው። ሆኖም ሁሉም የሚጠብቃቸውን ሳያውቅ አልፏል። ያለውን ነገር ማስተዋል ሳይችሉ አልቀረም። ይህ ለመገመት አስቸጋሪ ነው, ምክንያቱም ምልክቱ “ነፃ ገንዘብ ዛሬ ብቻ” በግልጽ ስለተቀመጠ. ሆኖም፣ አብዛኛው ሰዎች እምነት እንዳላቸው (ዓለም እንዴት እንደሚሰራ የሚገልጽ ፅንሰ-ሀሳብ) “ነፃ ገንዘብ የለም” የሚል እምነት እንዳላቸው ብታስቡ ለመገመት ከባድ አይደለም። ነፃ ገንዘብ በእውነት ከሌለ፣ ታዲያ አንድ ሰው በዚያ እምነት እና አለ በሚለው ምልክት መካከል ያለውን ግልጽ ቅራኔ እንዴት ያስታርቃል? ያ ቀላል ነው, ምልክቱ ያለው ሰው አብድ መሆኑን ብቻ ይወስኑ; በእውነቱ ነፃ ገንዘብ ከሌለ ለእንደዚህ ዓይነቱ እንግዳ ባህሪ ሌላ ምን ሊፈጠር ይችላል? ተቃርኖውን ሊያካክስ የሚችለው የማመዛዘን ሂደት እንደዚህ ያለ ነገር ሊሆን ይችላል፡- “ማንኛውም ሰው የሚያውቀው ያለምንም ገመድ ገንዘብ ማግኘት አልፎ አልፎ ነው።

በእርግጠኝነት በከተማው ውስጥ በጣም ከሚጨናነቅ ጎዳናዎች ውስጥ ከማያውቀው ሰው አይደለም። እንደውም ሰውየው በእውነት ቢሆን

ገንዘብ መስጠት፣ እሱ አስቀድሞ መጨናነቅ ነበር። ምናልባትም ህይወቱን አደጋ ላይ ሊጥል ይችላል። እብድ መሆን አለበት። በዙሪያው ሰፊ መንገድ ብወስድ ይሻለኛል፤ ምን ማድረግ እንደሚችል ማን ያውቃል?" የተገለጸው የአስተሳሰብ ሂደት እያንዳንዱ አካል ነፃ ገንዘብ የለም ከሚለው እምነት ጋር የሚጣጣም መሆኑን ልብ ይበሉ።

1. “ነጻ ገንዘብ” የሚሉት ቃላት ከአካባቢው አንፃር የታሰቡ ሆነው አልተገነዘቡም ወይም አልተተረጎሙም።
2. ምልክቱ ያለበትን ሰው መወሰን የአደጋን መጠበቅ ወይም ቢያንስ ጥንቃቄ ማድረግ አስፈላጊ ነው የሚል ግንዛቤ መፍጠር እብድ መሆን አለበት።
3. ምልክቱ ያለበትን ሰው ለማስወገድ ሆነ ተብሎ መንገድን መቀየር ከአደጋ መጠበቅ ጋር የሚስማማ ተግባር ነው።
4. እያንዳንዱ ሰው ስለ ውጤቱ ምን ተሰማው?
እያንዳንዱን ሰው በግለሰብ ደረጃ ሳያውቅ ለመናገር አስቸጋሪ ነው፣ ነገር ግን ጥሩ አገላለጽ ማለት ከእብድ ሰው ጋር መገናኘትን በተሳካ ሁኔታ በመሸሸ እፎይታ ተሰምቷቸዋል። ግጭትን በማስወገድ የተገኘው እፎይታ ስሜት የአእምሮ ሁኔታ ነው። ምን እንደሚሰማን አስታውስ (በአዎንታዊ ወይም አሉታዊ ኃይል በአካላችን እና በአእምሯችን ውስጥ የሚፈሰው አንጻራዊ ደረጃ) ምንጊዜም ፍጹም እውነት ነው።

ነገር ግን የትኛውንም የተለየ የአዕምሮ ሁኔታ የሚያራምዱ እምነቶች ከአካባቢው እይታ አንጻር ሊገኙ ከሚችሉ ዕድሎች አንጻር እውነት ላይሆን ይችላል። በዚህ ሁኔታ ውስጥ ከግጭት እፎይታ ብቸኛው ውጤት አልነበረም. “ነፃ ገንዘብ አለ” ብለው ካመኑ ልምዱ ምን ያህል የተለየ እንደሚሆን አስቡት። “ነፃ ገንዘብ የለም” የሚለውን እምነት በራሱ እንዲገለጥ እንዳደረገው ሁሉ “ነፃ ገንዘብ አለ” የሚለውን እምነት በራሱ እንዲገለጥ ከማስቻሉ በስተቀር ከላይ የተገለጸው ሂደት ተመሳሳይ ይሆናል። እና ከጥያቄ በላይ. ፍጹም ምሳሌ የሚሆነው “በጣም ጥሩ፣ ለእውቶቡስ ማስተላለፊያ ሩብ ይሆነኝ” ያለው ሰው ነው። ይህን ሳይ፣ ማንንም ሰው ለሩብ ያህል ነበረኝ። አንድ panhandler በእርግጠኝነት ነጻ ገንዘብ መኖሩን የሚያምን ሰው ነው። ስለዚህ፣ የእሱ አመለካከት እና ምልክቱ ትርጓሜ በቴሌቪዥን ጣቢያው የታሰበው በትክክል ነበር።

የሚጠብቀው እና ባህሪው ነፃ ገንዘብ እንዳለ ካለው እምነት ጋር የሚስማማ ነበር። ውጤቱስ ምን ይሰማዋል? የእሱን ሩብ አግኝቷል፣ ስለዚህ የእርካታ ስሜት እንደተሰማው እንምታለሁ። በእርግጥ እሱ ያለውቀው ብዙ ሊያገኝ ይችል እንደነበር ነው። ለኛ ሁኔታ ሌላ ሊሆን የሚችል ውጤት አለ። “ነፃ ገንዘብ የለም” ብሎ የሚያምን ነገር ግን “ለሁኔታው ቢቀርብስ? በሌላ አነጋገር አንዳንድ ሰዎች ስለሁኔታው በጣም በመጓጓዣቸው እና ስለሚያደርጉት አማራጮች ለማወቅ ጉጉት ሊሰማቸው ይችላል” የሚል ግምታዊ ምሳሌ እንመልከት። “ነፃ ገንዘብ የለም” የሚለውን እምነታቸውን ለጊዜው ለማገድ ይህ ጊዜያዊ እገዳ በእምነቱ ከተፈጠረው ወሰን ውጭ እንዲሰሩ ያስችላቸዋል፣ ይህም የሚሆነውን ለማየት.

ስለዚህ የኛ መላምታዊ ሰው የመጀመሪያ ዝንባሌ የሚሆነውን ምልክት ያለበትን ሰው ችል ከማለት ይልቅ ወደ እሱ ሄዶ “አስር ዶላር ስጠኝ” ይለዋል። ሰውዬው ወዲያው ከኪሱ አሥር ዶላር ቢል አውጥቶ ሰጠው። አሁን ምን ይሆናል? ከእምነቱ ጋር ሙሉ በሙሉ የሚቃረን ያልተጠበቀ ነገር ስለጋጠመው ምን ይሰማዋል? ለአብዛኛዎቹ ሰዎች፣ ነፃ ገንዘብ የለም የሚለው እምነት የሚገኘው በማያስደሰቱ ሁኔታዎች ነው፣ ነገሩን በዋህነት ለመናገር። በጣም የተለመደው

አንድ ነገር በጣም ውድ ስለሆነ ሊኖረን እንደማይችል እየተነገረን ነው።

የተለመደው ልጅ ምን ያህል ጊዜ ይሰማል, "ለመሆኑ ማን ይመስልዎታል? ገንዘብ በዛፎች ላይ እያድግም, ታውቃለችሁ." በሌላ አነጋገር፣ ምናልባት በአሉታዊ መልኩ የተከሰሰ እምነት ነው። ስለዚህ ያለ ምንም ገመድ እና ምንም አሉታዊ አስተያየት ሳይሰጥ ገንዘብ የመስጠት ልምድ ንጹህ የደስታ ስሜት ይፈጥራል። በእርግጥ፣ ብዙ ሰዎች በጣም ደስተኞች ስለሚሆኑ ያንን ደስታ እና ይህን አዲስ ግኝት ለሚያውቁት ሁሉ ለማካፈል ይገደዳሉ። ወደ ቢሮው ሲመለስ ወይም ወደ ቤቱ እንደሚሄድ መገመት እችላለሁ፣ እና የሚያውቀው ሰው ባጋጠመው ቅጽበት፣ ከአፉ የሚወጡት የመጀመሪያ ቃላት "ዛሬ የደረሰብኝን አታምኑም" እና ምንም እንኳን በተስፋ መቁረጥ ቢፈልግም ይሆናል። ታሪኩን አምኖ ለመቀበል የሚያገኛቸው ሰዎች ምናልባት ላይሆኑ ይችላሉ።

ይህን ምሳሌ በጥቂቱ ብንወስድ፣ ተጨማሪ ገንዘብ ሊጠይቅ ይችል እንደሆነ የዚህ ሰው አእምሮ ሁኔታ ምን እንደሚሆን አስብ። እሱ በንፁህ የደስታ ስሜት ውስጥ ነው። ይሁን እንጂ ሀሳቡ ወደ አእምሮው በገባ ጊዜ ወይም ታሪኩን የሚያወራ ሰው ብዙ ገንዘብ ሊጠይቅ ይችል ነበር የሚለውን ሃሳብ ሲያቀርብ የአዕምሮው ሁኔታ ወዲያው ወደ አሉታዊ ተጽዕኖ ወይም የተስፋ መቁረጥ ሁኔታ ይሸጋገራል. ለምን? የሆነ ነገር ማጣት ወይም በቂ አለመሆን ምን ማለት እንደሆነ በአሉታዊ ክስ እምነት ውስጥ ገባ። በዚህም ምክንያት ባገኘው ደስተኛ ከመሆን ይልቅ ሊኖረው ይችል የነበረውን ነገር ግን ያላገኘውን ያዝናል።

እምነት VS. እውነታው

በእነዚህ ሶስቱም ምሳሌዎች (ግምታዊውን ጨምሮ) ሁሉም ሰው የሁኔታውን ልዩ ስሪት አጣጥሟል። ተብሎ ቢጠየቅ፣ እያንዳንዱ ሰው ያጋጠመውን ከነሱ አንፃር ይገልፃል፣ ይህም የሁኔታው እውነታ ብቸኛው እውነተኛ እና ትክክለኛ ቅጂ ነው። በእነዚህ ሦስት የእውነት ስሪቶች መካከል ያለው ቅራኔ መፍትሔ የሚያሻው ትልቅ ፍልስፍናዊ ጉዳይ ይጠቁመኛል። እምነቶች በአካላዊው አካባቢ ስለሚመነጩት መረጃዎች ያለንን ግንዛቤ የሚገድቡ ከሆነ፣ ስለዚህ የምንገነዘበው ከምናምነው ጋር የሚስማማ እንዲሆን፣ እውነቱ ምን እንደሆነ እንዴት እናውቃለን? ለዚህ ጥያቄ መልስ ለመስጠት አራት ሃሳቦችን ማጤን አለብን፡-

1. አካባቢው ማለቂያ በሌለው መንገድ ራሱን መግለጽ ይችላል። ሁሉንም የተፈጥሮ ኃይሎች በሰዎች ከተፈጠሩት ነገሮች ጋር ሲያዋህዱ፣ ከዚያም ሰዎች ሃሳባቸውን መግለጽ በሚችሉባቸው መንገዶች ሁሉ የሚመነጩትን ሃይሎች ሲጨምሩ ውጤቱ እጅግ በጣም ብዙ የሆኑትን እንኳን ሊያሸንፍ የሚችል የእውነታ ስሪቶች ቁጥር ነው። - አእምሮ ያለው ነርቭ።

2. አካባቢው ራሱን መግለጽ የሚችልበትን eveiy በተቻለ መንገድ የማስተዋል ችሎታ እስክንገኝ ድረስ፣ እምነታችን ሁል ጊዜ ከአካባቢው አንፃር የሚቻለውን የተወሰነ ስሪት ይወክላል፣ እምነታችን ስለ እውነታው መግለጫ ያደርገዋል፣ ግን የግድ አይደለም የእውነታው ትክክለኛ መግለጫ.

3. ለሁለተኛው አረፍተ ነገር የተለየ አቋም እንዳለህ ካወቅህ፣ እምነታችን እውነት፣ 100 በመቶ ትክክለኛ የአካላዊ እውነታ ነጻብራቅ ከሆነ፣ የምንጠብቀው ነገር ሁሌም እንደሚሆን አስብ።

ተጻፏል፡፡ የምንጠብቀው ነገር ሁል ጊዜ የሚፈጸም ከሆነ፣ በዘላለማዊ እርካታ ውስጥ እንገኝ ነበር፡፡

አካላዊ እውነት እኛ እንደጠበቅነው ያለማቋረጥ እየታየ ከሆነ ከደስታ፣ ከደስታ፣ ከደስታ እና ከተሟላ የደኅንነት ስሜት ሌላ ምን ሊሰማን ይችላል?

4. ሶስተኛውን ዓረፍተ ነገር ልክ ነው ብለው መቀበል ከቻሉ፣ አስተያየቱ እንዲሁ እውነት ነው፡፡ እርካታ እያገኘን ካልሆንን ከአካባቢያዊ ሁኔታዎች አንፃር በጣም ጥሩ በማይሆን እምነት ወይም እምነት መንቀሳቀስ አለብን፡፡ እነዚህን አራት ሃሳቦች ከግምት ውስጥ በማስገባት አሁን "እውነት ምንድን ነው?" ለሚለው ጥያቄ መልስ መስጠት እችላለሁ፡፡ መልሱ ምንም ቢሆን የሚሰራው ነው፡፡ እምነቶች በተቻለን መጠን በምንገነዘበው ነገር ላይ ገደቦችን የሚጥሉ ከሆነ እና አካባቢው በማይወሰን መንገድ እራሱን መግለጽ ከቻለ፣ እምነቶች በማንኛውም ጊዜ ለማከናወን ከምንሞክርበት አንፃር ብቻ እውነተኛ ሊሆኑ ይችላሉ፡፡ በሌላ አነጋገር፣ በእምነታችን ውስጥ ያለው እንዳራዊ የእውነት መጠን ምን ያህል ጠቃሚ እንደሆነ ሊለካ ይችላል፡፡ እያንዳንዳችን ከሥጋዊ አካባቢ ጋር እንድንገናኝ የሚያስገድዱ ወይም የሚያነሳሱ በውስጣዊ የተፈጠሩ ኃይሎች (የማወቅ ጉጉት፣ ፍላጎቶች፣ ፍላጎቶች፣ ፍላጎቶች፣ ግቦች እና ምቹቶች) አለን፡፡ የምንጓጓውን፣ ፍላጎታችንን፣ ፍላጎታችንን፣ ምቹታችንን፣ ግባችንን ወይም ምቹታችንን ለማሟላት የምንወስዳቸው የእርምጃዎች ስብስብ በማንኛውም ሁኔታ ወይም ሁኔታ ውስጥ እውነት ነው ብለን የምናምንበት ተግባር ነው፡፡ ያ እውነት ፣ ምንም ቢሆን ፣

ይወስናል፡-

1. ከአካባቢው አንፃር ካለው ጋር በተገናኘ የምንገነዘበው እድሎች፣ 2. የተገነዘብነውን እንዴት እንደምንተረጉም፣ 3. የምንወስነውን ውሳኔ፣ 4. ከውጤቱ የምንጠብቀው፣ 5. የምንወስደው እርምጃ፣ እና

6. ስለ ጥረታችን ውጤቶች ምን እንደሚሰማን.

በማንኛውም ጊዜ፣ ራሳችንን በእርካታ፣ በደስታ፣ ወይም በመልካም ሁኔታ ውስጥ ካገኘን ለመፈጸም ከምንሞክርበት ማንኛውም ነገር ጋር በተያያዘ፣ የእኛ እውነት (በየትኛውም የምንሠራበት እምነት ማለት ነው) ጠቃሚ ነው ማለት እንችላለን ምክንያቱም ሂደቱ፣ ከላይ እንደተገለፀው፣ ሠርቷል፡፡ የተገነዘብነው ከዓላማችን ጋር የሚስማማ ብቻ ሳይሆን፣ ከአካባቢው አንፃር ካለው ጋር የሚስማማ ነበር፡፡ የተገነዘብነውን መረጃ መተርጎማችን ከአካባቢው ሁኔታ እና ሁኔታ ጋር የሚስማማ ውሳኔ፣ መጠበቅ እና እርምጃ አስገኝቷል፡፡ እኛ ልናሳካው የምንሞክርውን ውጤት የሚቀንስ በአካባቢው (ወይም በራሳችን አእምሮ) የሚሰጠን ምንም ዓይነት ተቃውሞ ወይም የመከላከያ ኃይል አልነበረም፡፡ በውጤቱም፣ እራሳችንን በእርካታ፣ በደስታ እና በጥሩ ሁኔታ ውስጥ እናገኛለን፡፡

በሌላ በኩል ራሳችንን እርካታ ማጣት፣በስጭት፣በስጭት፣ግራ መጋባት፣ተስፋ መቁረጥ፣ጸጸት ወይም ተስፋ መቁረጥ ውስጥ ከገባን ከአካባቢው ሁኔታ እና ሁኔታ አንጻር የምንሰራው እምነቶች አይሰሩም ልንል እንችላለን፡፡ በደንብ ወይም በጭራሽ፣ እና ስለዚህ ጠቃሚ አይደለም፡፡

በቀላል አነጋገር፣ እውነት በማንኛውም ጊዜ ልናሳካው ከምንፈልገው ነገር ጋር በተገናኘ የሚሰራ የማንኛውም ተግባር ተግባር ነው፡፡

ምዕራፍ 10

እምነት በንግድ ንግድ ላይ ያለው ተጽእኖ

የውጪው አካባቢ ራሱን ወሰን በሌለው መንገድ መግለጽ ከቻለ፣ ስለ ሕልውናችን ተፈጥሮ ለማግኘት የሚገኙት የእምነት ብዛት እና ዓይነቶች ላይ ምንም ወሰን የለውም። ይህ ብዙ መማር የሚኖርባቸው ነገሮች እንዳሉ የሚገልጽ ሰፊ መንገድ ነው። ሆኖም፣ ስለ ሰው ልጅ ተፈጥሮ አጠቃላይ ምልከታ ለማድረግ፣ በእርግጠኝነት ህይወታችንን ከዚህ አባባል ጋር በሚስማማ መንገድ አንመራም እላለሁ። ከሞላ ጎደል ማንኛውንም ነገር ማመን የሚቻለው እውነት ከሆነ ለምንድነው ሁል ጊዜ እርስ በርስ የምንጨቃጨቀው እና የምንጣላነው? ለማመን የተማርነውን በሚያንጸባርቅ መልኩ ሁላችንም ህይወታችንን መግለጽ ለምን ትክክል አይደለም? ሌሎችን የእምነታችንን ትክክለኛነት ለማሳመን እና የእነሱን ትክክለኛነት ለመካድ ከምናደርገው ያላሰለሰ ጥረት በስተጀርባ አንድ ነገር ሊኖር ይገባል።

እያንዳንዱ ግጭት፣ ከትንሹ እስከ ትልቁ፣ ከትንሹ እስከ ትልቁ፣ በግለሰቦች፣ በባህሎች፣ በማህበረሰቦች ወይም በብሔሮች መካከል የሚፈጠር ግጭት ሁሉም የሚጋጨ እምነቶች ውጤቶች መሆናቸውን አስቡ።

የተለያዩ እምነቶችን እንዳንቀበል የሚያደርጉን የትኞቹ የእምነታችን ባህሪያት ናቸው?

በአንዳንድ ሁኔታዎች፣ በጣም ትዕግስት ስለሌለን ሃሳባችንን ለማግኘት እርስ በርስ ለመገዳደል ፈቃደኞች ነን። የእኔ የግል ንድፈ-ሀሳብ እምነቶች የተዋቀሩ ጉልበት ብቻ ሳይሆኑ ንቃተ ህሊና ያላቸው የሚመስሉ ሃይሎችም ቢያንስ በተወሰነ ደረጃ የግንዛቤ ደረጃ ላይ ይገኛሉ።

ያለበለዚያ በውስጣችን ያለውን የማወቅ ችሎታችንን እንዴት ልንቆጥረው እንችላለን? የምንጠብቀው ነገር እየተፈጸመ መሆኑን እንዴት እናውቃለን? እነሱ ካልሆኑ እንዴት እናውቃለን? ከምናምንበት ነገር ጋር የሚቃረኑ መረጃዎች ወይም ሁኔታዎች እንደሚገጥሙን እንዴት እናውቃለን? እኔ ያለኝ ብቸኛው ማብራሪያ እያንዳንዱ ግለሰብ እምነት ከሁለቱም መካከል የተወሰነ ጥራት ሊኖረው ይገባል የሚለው ነው።

እንደ ሥራው እንዲሠራ የሚያደርገውን ግንዛቤ ወይም ራስን ማወቅ.

በተወሰነ ደረጃ ግንዛቤ ያለው የኃይል ሃሳብ ለብዙዎቻችሁ ለመቀበል ከባድ ሊሆን ይችላል። ነገር ግን የመሞት እድልን የሚደግፉ ስለ ግለሰባዊ እና የጋራ ተፈጥሮአችን ልናደርጋቸው የምንችላቸው በርካታ ምልከታዎች አሉ። በመጀመሪያ፣ ሁሉም ሰው ማመን ይፈልጋል. እምነት ምንም አይደለም; የማመን ልምድ ጥሩ ስሜት ይሰማዋል. እኔ እንደማስበው እነዚህ አምኖች ስሜቶች ዓለም አቀፋዊ ናቸው፣ ማለትም ለሁሉም ሰው ይሠራሉ. በተቃራኒው ማንም መካድ አይወድም; ጥሩ ስሜት አይሰማውም. “አላምንህም” ካልኩ በመላው ሰውነትህ እና አእምሮህ ውስጥ የሚሰማው አሉታዊ ስሜትም ሁለንተናዊ ነው። በተመሳሳይ መልኩ፣ ማናችንም ብንሆን እምነታችን መገዳደርን አንወድም። ፈተናው እንደ ጥቃት ነው የሚሰማው።

ሁሉም ሰው፣ እምነቱ ምንም ይሁን ምን፣ በተመሳሳይ መልኩ ምላሽ የሚሰጥ ይመስላል። የተለመደው ምላሽ መጨቃጨቅ፣ እራሳችንን መከላከል (እምነታችንን) እና እንደሁኔታው ማጥቃት ነው። ራሳችንን ስንገልጽ መደመጥን የምንወድ ይመስለናል። አድማጮቻችን ትኩረት እንዳልሰጡ ከተገነዘብን ምን ይሰማዋል? ጥሩ አይደለም! አሁንም ይህ ምላሽ ሁለንተናዊ ነው ብዬ አስባለሁ።

በተቃራኒው፣ ጥሩ አድማጭ መሆን ለምን ከባድ ሆነ? ምክንያቱም ጥሩ አድማጭ ለመሆን በምንችለው ቅጽበት ራሳችንን እንዴት እንደምንገልጽ ሳናስብ ማዳመጥ አለብን።

የሚናገረውን ሰው በትህትና ወይም በጨዋነት ማቋረጥ። ለማቋረጥ ሳንጠብቅ ማዳመጥ አለመቻላችን ጀርባ ያለው አስገዳጅ ኃይል ምንድን ነው? ተመሳሳይ እምነት ካላቸው ሰዎች ጋር መሆን አንወድም፣ ምክንያቱም ምች እና ደህንነት ስለሚሰማን? የማይመች አልፎ ተርፎም ስጋት ስለሚሰማን ተመሳሳይ ወይም እርስ በርሱ የሚጋጩ እምነት ካላቸው ሰዎች አንርቅም? ዋናው አንድምታው እምነትን ባገኘን ቅጽበት የራሱን ሕይወት የሚወስድ ይመስላል፣ ወደ መምሰሉ እንደንገነዘብ እና እንደንስብ እና በማንኛውም ተቃራኒ ወይም እርስ በርሱ የሚጋጭ ነገር እንደንገፋበት ያደርገናል።

ያሉትን እጅግ በጣም ብዙ የተለያዩ እምነቶች ግምት ውስጥ በማስገባት እነዚህ የመሳብ ወይም የመጽናናት ስሜቶች እና የመገፋፋት ወይም የማስፈራሪያ ስሜቶች ዓለም አቀፋዊ ከሆኑ፣ እያንዳንዱ እምነት እንደምንም ሕልውናውን ማወቅ አለበት፣ እናም ይህ ንቃተ-ህሊና ያለው፣ የተዋቀረ ሃይል በባህሪያዊ መንገዶች መመላለስ አለበት። ወደ ሁላችንም.

የእምነት ዋና ዋና ባህሪያት

በአዕምሯዊ አካባቢዎ ውስጥ በተግባራዊ ደረጃ ስለ ንግድ አምስቱ መሰረታዊ እውነቶችን በብቃት ለመጫን የሚረዱ ሶስት መሰረታዊ ባህሪያት አሉ፡

1. እምነቶች የራሳቸውን ሕይወት የሚወስዱ ይመስላሉ፣ ስለዚህም አሁን ያላቸውን ቅርጽ የሚቀይር ማንኛውንም ኃይል ይቃወማሉ።
2. ሁሉም ንቁ የሆኑ እምነቶች መግለጫን ይጠይቃሉ.
3. በውስጣችን መኖራቸውን አውቀናል ወይም ሳናውቅ እምነቶች መሰረታቸውን ይቀጥላሉ።
የእኛ የአእምሮ አካባቢ.

1. እምነቶች አሁን ያላቸውን ቅርፅ የሚቀይር ማንኛውንም ኃይል ይቃወማሉ። እምነቶች መዋቅራዊ ንጹሕ አቋማቸውን እንዴት እንደሚጠብቁ ዋናውን ተለዋዋጭነት ላንረዳ እንችላለን ፣ ነገር ግን ከፍተኛ ጫና ወይም ኃይል ቢደርስባቸውም ይህን እንደሚያደርጉ ልንገነዘብ እንችላለን። በሰው ልጅ ታሪክ ውስጥ፣ በአንድ ጉዳይ ወይም በምክንያት የሚያምኑት በጣም ኃይለኛ ከመሆኑ የተነሳ እምነታቸውን በሚጸረር መልኩ ሃሳባቸውን ከመግለጽ ይልቅ ስድብን፣ ማሰቃየትን እና ሞትን መታገስን የመረጡ ብዙ ምሳሌዎች አሉ። ይህ በእርግጥ እምነቶች ምን ያህል ኃይለኛ እንደሆኑ እና ማንኛውንም ዓይነት ለውጥ ወይም ጥሰት በትንሹም ቢሆን መቃወም የሚችሉበትን ደረጃ የሚያሳይ ነው።

እምነቶች ከነሱ ቅርጻቸው በቀር በማንኛውም መልኩ እንዲኖሩ የሚያደርጋቸውን ማንኛውንም ሃይል በተፈጥሮ ከሚቃወመው የሃይል አይነት ወይም ሃይል ያቀፈ ይመስላል። ይህ ማለት ቲቪ ሊቀየር አይችልም ማለት ነው? በፍፁም አይደለም! ከእነሱ ጋር እንዴት መሥራት እንዳለብን መረዳት አለብን ማለት ነው. እምነቶች ሊቀየሩ ይችላሉ, ነገር ግን ብዙ ሰዎች በሚያስቡት መንገድ አይደለም. እምነት አንዴ ከተፈጠረ ሊፈርስ እንደማይችል አምናለሁ። በሌላ አነጋገር፣ አንድ ወይም ብዙ እምነቶቻችን ሕልውናውን እንዲያቆሙ የሚያደርግ ወይም ፈጽሞ እንደሌሉ እንዲጠፋ የሚያደርግ ምንም ማድረግ አንችልም። ይህ አባባል የተመሰረተው በመሰረታዊ የፊዚክስ ህግ ነው። እንደ አልበርት አንስታይን እና ሌሎች የሳይንስ ማህበረሰብ ውስጥ ሃይል ሊፈጠርም ሆነ ሊጠፋ አይችልም; ሊለወጥ የሚችለው ብቻ ነው.

እምነቶች ሃይል ከሆኑ—የተዋቀረ፣ ህሊና ያለው ሃይል ህልውናውን የሚያውቅ ከሆነ—ይህ የፊዚክስ መርህ በእምነቶች ላይ ሊተገበር ይችላል። ማለትም፣ እነሱን ለማጥፋት ከሞከርን አይሰራም። አንድ ሰው ወይም የሆነ ነገር ሊያጠፋዎት እየሞከረ እንደሆነ ካወቁ ምን ምላሽ ይሰጣሉ? ዛቻውን ከማወቃችሁ በፊት እራስህን ትከላከላለህ፣ ትዋጋለህ እና ምናልባትም ከአንተ የበለጠ ጠንካራ ትሆናለህ። እያንዳንዱ ግለሰብ እምነት እንደ ማንነታችን የምንቆጥረው አካል ነው።

ዛቻ ከተሰነዘረበት፣ እያንዳንዱ ግለሰብ እምነት ሁሉም ክፍሎች በጅምላ ከሚሰጡት ምላሽ ጋር በሚስማማ መንገድ ምላሽ ይሰጣል ብሎ መጠበቅ ምክንያታዊ አይደለምን? በተለይ የሚያስጨንቅ እምነት እንደሌለ ለመምሰል ከፈለግን ተመሳሳይ መርህ እውነት ነው። አንድ ቀን ጠዋት ከእንቅልፍህ ስትነቃ የምታውቀው ሁሉ አንተን ችላ ብሎ አንተ እንደሌለህ ብታደርግ ምን ምላሽ ትሰጣለህ? አንድን ሰው ይዞህ ፊቱ ላይ ወድቀህ እውቅና እንዲሰጥህ ለማስገደድ የምትሞክርበት ጊዜ ብዙም አይቆይም። እንደገና፣ ሆነ ተብሎ ችላ ከተባለ፣ እያንዳንዱ ግለሰብ እምነት በተመሳሳይ መንገድ ይሠራል። መገኘቱን ወደ ንቃተ ህሊናችን ሂደት ወይም ባህሪ የሚያስገድድበትን መንገድ ያገኛል። ከእምነታችን ጋር ለመስራት በጣም ቀላሉ እና በጣም ውጤታማው መንገድ ጉልበታቸውን ከውስጡ በማውጣት ንቁ ወይም የማይሰሩ እንዲሆኑ ማድረግ ነው። ይህንን ሂደት ማጥፋት እላለሁ። ሥራውን ከተቋረጠ በኋላ፣ የመጀመሪያው የእምነቱ መዋቅር ሳይበላሽ ይቆያል፣ ስለዚህ በቴክኒካዊ መልኩ አልተለወጠም። ልዩነቱ እምነት ከአሁን በኋላ ምንም ጉልበት የለውም. ሃይል ከሌለ በመረጃ ላይ ያለን ግንዛቤ ወይም ባህሪ ላይ ሃይል ሆኖ የመንቀሳቀስ አቅም የለውም። አንድ የግል ምሳሌ ይኸውና፡ በልጅነቴ፣ በሁለቱም በሳንታ ክላውስ እና በጥርስ ተረት እንዳምን ተምሬ ነበር። በእኔ አእምሯዊ ሥርዓት ውስጥ፣ እነዚህ ሁለቱም አሁን ንቁ ያልሆኑ፣ የማይሠሩ እምነቶች ፍጹም ምሳሌዎች ናቸው።

ነገር ግን፣ ምንም እንኳን እንቅስቃሴ-አልባ ባይሆኑም፣ በእኔ አእምሯዊ ሥርዓት ውስጥ አሁንም አሉ፣ አሁን ብቻ ምንም ጉልበት የሌላቸው ጽንሰ-ሐሳቦች ሆነው ይገኛሉ። ካለፈው ምእራፍ ካስታወቁ፣ እምነትን እንደ የስሜት ህዋሳት ልምምድ እና የቃላት ውህደት ፅንሰ-ሀሳብ ገለፅኳቸው። ጉልበቱ ከፅንሰ-ሃሳቡ ሊወጣ ይችላል, ነገር ግን ጽንሰ-ሐሳቡ በራሱ እንደ መጀመሪያው መልክ ይቆያል. ሆኖም ፣ ያለ ጉልበት ፣ አይሆንም! T.gCI h-15 ኛ? ስለ ኢንፎርሊዬሽን ወይም በባህሪ ላይ ባለኝ አመለካከት ላይ እርምጃ ለመውሰድ ተገቢ አይደለም። ስለዚህ፣ እዚህ ተቀምጬ ኮምፒውተሬን ስጽፍ፣ አንድ ሰው ወደ እኔ መጥቶ ሳንታ ክላውስ በሩ ላይ እንዳለ ቢነግረኝ፣ ይህን መረጃ እንዴት እንደምገልፅ እና እንደምተረጉመው ታስባለህ? እንደ አግባብነት እንደሌለው ወይም እንደ ቀልድ እቆጥረው ነበር። ነገር ግን፣ የእምስት አመት ልጅ ብሆን እናቴ የሳንታ ክላውስ መግቢያ በር ላይ እንዳለ ከነገረችኝ፣ ቃላቷ ወዲያውኑ ወደላይ እንድሄድ እና እንድሮጥ የሚያስገድደኝ አምንታዊ ኃይል ያለው ትልቅ የውሃ ማጠራቀሚያ ውስጥ ያስገባኝ ነበር።

በተቻለኝ ፍጥነት ወደ የፊት በር።

ምንም የሚያግደኝ ነገር አልነበረም። በመንገዴ ላይ ያለውን ማንኛውንም መሰናክል አሸንፌ ነበር። በአንድ ወቅት፣ ወላጆቼ የሳንታ ክላውስ እንደሌለ ነገሩኝ። እርግጥ ነው፣ የእኔ የመጀመሪያ ምላሽ አለማመን ነው። አለመንኳቸውም፣ ለምንባቸውም አልፈለኩም። በመጨረሻም አሳመኑኝ። ይሁን እንጂ እኔን የማሳመን ሂደት በሳንታ ክላውስ ላይ ያለኝን እምነት አላጠፋም ወይም ከዚያ በኋላ እንዳይኖር አላደረገም; ሁሉንም ጉልበት ከእምነቱ አውጥቷል። እምነቱ ወደማይሰራ፣ አለም እንዴት እንደሚሰራ ወደማይሰራ ፅንሰ-ሀሳብ ተለወጠ። ያ ሁሉ ጉልበት ወዴት እንደገባ እርግጠኛ አይደለሁም ግን የተወሰኑትን አውቃለሁ

የሳንታ ክላውስ የለም ወደሚል እምነት ተላልፏል።

አሁን በእኔ እእምሯዊ ስርዓት ውስጥ ስላለው የአለም ተፈጥሮ ሁለት ተቃራኒ ልዩነቶች አሉኝ፡ አንደኛው፣ የገና አባት አለ፣ ሁለት፣ የገና አባት የለም፡ በመካከላቸው ያለው ልዩነት በውስጣቸው ባለው የኃይል መጠን ውስጥ ነው፡ የመጀመሪያው ማለት ይቻላል ምንም ጉልበት የለውም፤ ሁለተኛው ጉልበት አለው፡ ስለዚህ ከተግባራዊ እይታ አንጻር ምንም ዓይነት ተቃርኖ ወይም ግጭት የለም፡ እኔ ሀሳብ አቀርባለሁ፣ አንድን እምነት እንቅስቃሴ-አልባ ማድረግ ከተቻለ፣ ሁሉም እምነቶች አሁን ያላቸውን ቅርፅ የሚቀይር ማንኛውንም ኃይል የሚቃወሙ ቢመስሉም ማንኛውንም እምነት ማጥፋት ይቻላል። እምነታችንን በብቃት የመቀየር ሚስጥሩ በመረዳት እና በውጤቱም እምነታችንን እየቀየርን እንዳልሆነ ማመን ነው። ኃይልን ከአንዱ ጽንሰ-ሐሳብ ወደ ሌላ ጽንሰ-ሐሳብ እናስተላልፋለን፣ ፍላጎቶቻችንን እንድንፈጽም ወይም ግባችን ላይ እንድንደርስ ለመርዳት የበለጠ ጠቃሚ ሆኖ ያገኘነው፡

2. ሁሉም ንቁ የሆኑ እምነቶች መግለጫን ይጠይቃሉ፡ እምነቶች በሁለት መሰረታዊ ምድቦች ይከፈላሉ፡ ንቁ እና ንቁ ያልሆኑ። በሁለቱ መካከል ያለው ልዩነት ቀላል ነው፡ ንቁ እምነቶች ኃይል ይሞላሉ፤ በመረጃ ላይ ያለን ግንዛቤ እና በባህሪያችን ላይ እንደ ሃይል ለመሰራት የሚያስችል በቂ ጉልበት አላቸው። ንቁ ያልሆነ እምነት ተቃራኒ ነው። በማናቸውም ቁጥር ምክንያት ሃይል ስለሌለው ወይም ትንሽ ጉልበት ስለሌለው መረጃን እንዴት እንደምናስተውል ወይም ራሳችንን በምንገልጽበት መንገድ ላይ እንደ ሃይል መሰራት እንደማይችል እምነት ነው። ሁሉም ንቁ የሆኑ እምነቶች መግለጫን ይጠይቃሉ ስል፣ በእእምሯዊ አካባቢያችን ያለው እያንዳንዱ እምነት በአንድ ጊዜ ራሱን መግለጽ ይፈልጋል ማለቱ አይደለም። ለምሳሌ ዛሬ በዓለማችን ላይ ስላለው ችግር እንደታሰብ ብጠይቅህ፡ “ስህተት” የሚለው ቃል የሚያስጨንቅ ወይም የሚረብሽ ነው ብለው የሚያምኑትን የሚያንፀባርቁ የአለምን ተፈጥሮ ሃሳቦች ወደ እእምሮአችሁ ያመጣል።

እርግጥ ነው፣ ስለ አለም ሁኔታ ምንም የሚያስጨንቅ ነገር ከሌለ በስተቀር። ነጥቡ፣ ስህተት ነው ብለው የሚያምኑት ነገር ካለ፣ ጥያቄውን ከመጠየቅ በፊት የግድ ስለእነዚያ ሀሳቦች እያስቡ ማለት አይደለም። ነገር ግን ባደረግኩበት ቅጽበት፣ ስለእነዚህ ጉዳዮች ያለዎት እምነት በቅጽበት ወደ ንቃት ህሊናዎ የማሰብ ሂደት ግንባር ተወስኗል። እንደውም ስሜ እንዲሰጣቸው ጠይቀዋል። እምነቶች እንዲገለጡ "ይጠይቃሉ" እላለሁ ምክንያቱም አንድ ጊዜ አንድ ነገር ወደ እምነታችን እንድንገባ ያደርገናል፣ የተለቀቀውን የኃይል ጎርፍ ማቆም ያቃተን ይመስላል፡ ይህ በተለይ በስሜታዊነት ስሜት የሚነኩ ጉዳዮች ወይም በተለይ የምንጓጓዳቸው እምነቶች እውነት ነው። "እምነቴን ከመግለጽ ወደኋላ ማለት የምፈልገው ለምንድን ነው?" ብለህ ልትጠይቅ ትችላለህ። በርካታ ምክንያቶች ሊኖሩ ይችላሉ። እኚህ ሰው እርስዎ ሙሉ በሙሉ የማይስማሙበትን ነገር ሲናገሩ ወይም ደግሞ ፈጽሞ የማይረባ ሆኖ የተገኘበትን ሁኔታ አስቡበት። እውነትህን ትገልፃለህ ወይንስ ወደ ኋላ ትቆያለህ? ይህ በእንደዚህ ዓይነት ሁኔታ ውስጥ ተገቢው ነገር ላይ ባለዎት እምነት ላይ ይመሰረታል፡ እምነትህ በግልጽ መናገር ተገቢ እንዳልሆነ የሚገልጽ ከሆነ እና እነዚህ እምነቶች ከሚቃረኑት የበለጠ ጉልበት ካላቸው፣ ወደ ኋላ ትተህ ይሆናል እና በግልጽ አትከራከርም።

እኚህን ሰው (አለቃውን) እየተመለከቱት እና በመስማማት ጭንቅላትዎን እየነቀነቁ ሊሆን ይችላል። ግን እእምሮዎ ይስማማል? በይበልጥ ወደ ነጥቡ፣ እእምሮህ ዝም አለ? በፍፁም አይደለም! በሚቀርቡት ጉዳዮች ላይ ያለዎት አቋም አለቃው የሚያነሳውን እያንዳንዱን ነጥብ በተሳካ ሁኔታ ይቃወማል። በሌላ አነጋገር፣ እምነቶችዎ አሁንም መግለጫዎችን የሚሹ ናቸው፣ ነገር ግን በውጫዊ (በአካባቢው) እየተገለጹ አይደለም ምክንያቱም ሌሎች እምነቶች እንደ መቃወም ስለሚሰሩ ነው። አስገድድ፡ ይሁን እንጂ ኦኦ በቅርቡ የሚወጡበትን መንገድ ያገኛሉ አይደል? ከሁኔታው እንደወጣህ ምናልባት ትሆናለህ

"ለማራገፍ" መንገድ ይፈልጉ ወይም የክርክርዎን ጎን እንኳን ይተፉ። የሚራራለትን ጆሮ ያበድራል ብለህ ለምታስበው ሰው መታገስ ያለብህን ነገር ትገልፅ ይሆናል። ይህ እምነታችን ከውጭው አካባቢ ጋር በሚጋጭበት ጊዜ እንዲገለጽ የሚፈልግበት ምሳሌ ነው። ነገር ግን አንድ ወይም ብዙ እምነታችን ከዓላማዎቻችን፣ ግቦቻችን፣ ሕልማችን፣ ፍላጎቶቻችን ወይም ፍላጎቶቻችን ጋር ሲጋጩ ምን ይከሰታል? የዚህ ዓይነቱ ግጭት አንድምታ በንግዳችን ላይ ከፍተኛ ተጽዕኖ ሊያሳድር ይችላል። አስቀድመን እንደተማርነው፣ እምነቶች ውጫዊ አካባቢን እንዴት መግለጽ እንደሚችሉ ላይ ልዩነቶችን ይፈጥራሉ።

ልዩነቶች፣ በትርጉም፣ ድንበሮች ናቸው።

የሰው ልጅ ንቃተ ህሊና ግን ለማመን ከተማርነው አጠቃላይ ድምር የበለጠ ይመስላል። ይህ የሰው ልጅ የንቃተ ህሊና ጥራት በውስጥም ሆነ ከውስጣችን ውጪ በመረጥነው አቅጣጫ እንድናስብ የሚያስችል ብቃት ይሰጠናል።

ከእምነታችን ወሰን ውጭ ማሰብ በተለምዶ እንደ ፈጠራ አስተሳሰብ ይባላል።

አንድን እምነት (የምናውቀውን ጥያቄ) ሆነ ብለን ለመጠየቅ ስንመርጥ እና ከልባችን መልስ ስንፈልግ፣ አእምሮችንን በእጃችን ላለው ጉዳይ "ብሩህ ሀሳብ" "ተመስጦ" ወይም "መፍትሄ" ለመቀበል ዝግጁ እናደርጋለን። ፈጠራ፣ bv ፍቺ፣ አንድን ነገር ያመጣል- ያላደረግነው (በፍቺ፣ አውቶማቲክ) በምክንያታዊ አእምሮችን ውስጥ ካሉ ከማንኛውም ነገር ውጭ የሆኑ ሀሳቦችን ወይም ሀሳቦችን እንደ እምነት ወይም ትውስታ እንቀበላለን።

እኔ እስከማውቀው ድረስ፣ በፈጠራ የመነጨ መረጃ ከየት እንደመጣ በትክክል በአርቲስቶች፣ ፈጣሪዎች ወይም ሃይማኖታዊ ወይም ሳይንሳዊ ማህበረሰቦች መካከል ስምምነት የለም። ይሁን እንጂ እኔ የማውቀው የፈጠራ ችሎታ ገደብ የለሽ እና ወሰን የሌለው ይመስላል። ለማሰብ በምንችልባቸው መንገዶች ላይ ገደቦች ካሉ፣ በእርግጠኝነት እስካሁን አላገኘናቸውም። ባለፉት 50 ዓመታት ውስጥ ብቻ ቴክኖሎጂ የዳበረበትን አስደናቂ ፍጥነት እንመልከት። በሰው ልጅ የዝግመተ ለውጥ ሂደት ውስጥ ያለው እያንዳንዱ ፈጠራ ወይም እድገት የተማሩት ለማመን በተማሩት ነገር ከተደነገገው ድንበር ውጭ ለማሰብ ፈቃደኛ በሆኑ ሰዎች አእምሮ ውስጥ ነው። ሁላችንም በፈጠራ የማሰብ ተፈጥሯዊ ችሎታ ካለን (እና እንደምናደርገው አምናለሁ)፣ “የፈጠራ ልምድ” የምለውን ነገር የመገናኘት አቅምም አለን። የፈጠራ ልምድን በእምነታችን ከተጫኑት ድንበሮች ውጪ ያለ አዲስ ነገር ልምድ ነው ብዬ እገልጻለሁ። አዲስ እይታ ሊሆን ይችላል-ከዚህ በፊት አይተነው የማናውቀው ነገር ግን ከአካባቢው እይታ አንጻር ሁሌም እዚያ ነበር።

ወይም አዲስ ድምጽ፣ ማሸተት፣ ጣዕም ወይም ንክኪ ልናገኝ እንችላለን። እንደ የፈጠራ ሀሳቦች፣ መነሳሻዎች፣ ጉንዳዮች እና ድንቅ ሀሳቦች ያሉ የፈጠራ ተሞክሮዎች እንደ አስገራሚ ሊሆኑ ይችላሉ ወይም የንቃተ ህሊና አቅጣጫችን ውጤት ሊሆኑ ይችላሉ። ያም ሆነ ይህ፣ እነርሱን ስናገኛቸው ትልቅ የስነ-ልቦና ችግር ሊገጥመን ይችላል። በሃሳብም ሆነ በተሞክሮ መልክ የሆነ የፈጠራ ክስተት ከአንድ ወይም ከዛ በላይ እምነታችን ጋር ቀጥተኛ ተቃራኒ የሆነ ነገር እንድንስብ ወይም እንድንመኝ ያደርገናል። ጉዳዩን በምሳሌ ለማስረዳት ወደ ልጄና ውሻው ምሳሌ እንመለስ። ልጄ ከውሾች ጋር ብዙ የሚያስቃዩ ገጠመኞች እንደነበሩ አስታውሰኝ። የመጀመርያው ልምድ ከአካባቢው አንፃር እውን ነበር። ሌሎቹ ግን አእምሮው መረጃን እንዴት እንደሚያስተናግድ (በማህበሩ አሠራር እና የህመም ማስታገሻ ዘዴዎች ላይ የተመሰረተ) ውጤት ነው። የመጨረሻው ውጤት ውሻ ባጋጠመው ቁጥር ፍርሃት ያጋጥመዋል። ልጄ በነበረበት ጊዜ ታዳጊ ነበር እናስብ

ለመጀመሪያ ጊዜ አሉታዊ ክስ ልምድ ነበረው።

ሲያድግ እና የተወሰኑ ቃላትን እና ፅንሰ ሀሳቦችን ከትዝታዎቹ ጋር ማያያዝ ሲጀምር፣ ስለ ውሾች ተፈጥሮ እምነት ይፈጥራል። “ሁሉም ውሾች አደገኛ ናቸው” የሚል እምነትን እንደተቀበለ መገመት ምክንያታዊ ይሆናል። “ሁሉም” የሚለውን ቃል በመጠቀም የልጁ እምነት ሁሉንም ውሾች እንደሚያስወግድ በሚያረጋግጥ መንገድ የተዋቀረ ነው። ይህንን እምነት ለመጠራጠር ምንም ምክንያት የለውም፣ ምክንያቱም እያንዳንዱ ልምድ አረጋግጧል እና ትክክለኛነትን ያጠናክራል። ሆኖም እሱ (እና በፕላኔቷ ላይ ያሉ ሌሎች ሰዎች) ለፈጠራ ልምድ የተጋለጠ ነው። በተለመደው ሁኔታ ልጁ ውሻን እንዳላጋጠመው ለማረጋገጥ የተቻለውን ሁሉ ያደርጋል። ግን ያልተጠበቀ እና ያልታሰበ ነገር ቢከሰትስ? ልጁ ከወላጆቹ ጋር እየተራመደ ነው፣ እና በውጤቱም፣ ደህንነት እና ጥበቃ ይሰማዋል እንበል። አሁን፣ እሱና ወላጆቹ ወደ ዓይነ ስውር ጥግ መጥተው ማዶ ያለውን ማየት አልቻሉም እንበል። ከልጁ ጋር ተመሳሳይ የሆኑ ብዙ ልጆች ከአንዳንድ ውሾች ጋር ሲጫወቱ እና ከዚህም በተጨማሪ በጣም እየተዘናኙ ያሉበት ትዕይንት አጋጥሟቸዋል። ይህ የፈጠራ ተሞክሮ ነው። ልጁ ስለ ውሾች ተፈጥሮ የሚያምነው እውነት እንዳልሆነ የማያከራክር መረጃ ገጥሞታል። አሁን ምን ይሆናል? በመጀመሪያ፣ ልምዱ በልጁ የንቃት ህሊና አቅጣጫ አልነበረም። እውነት ነው ብሎ ካመነበት ነገር ጋር የሚቃረን መረጃ ለማግኘት በውዴታ ራሱን ለማጋለጥ ውሳኔ አላደረገም። ይህንን ያልታሰበ የፈጠራ ተሞክሮ ልንለው እንችላለን፣ ምክንያቱም ውጫዊው አካባቢ እሱ አሉ ብሎ ያለመነባቸውን ሌሎች አማራጮች እንዲጋፈጥ አስገደደታል።

ሁለተኛ፣ ሌሎች ህጻናት ከውሾች ጋር ሲጫወቱ የማየት ልምድ እና ጉዳት ሳይደርስበት የማየት ልምድ የእሱን ይጥላል እእምሮ ወደ ግራ መጋባት ሁኔታ።

ግራ መጋባት ካለቀ በኋላ ፣ ማለትም ሁሉም ውሾች አደገኛ አለመሆናቸውን መቀበል ሲጀምር ፣ በርካታ ሁኔታዎች ሊኖሩ ይችላሉ። በእራሱ ዕድሜ ያሉ ሌሎች ልጆችን ማየት (ከእነሱ ጋር በጠንካራ ሁኔታ መለየት ይችላል) ከውሾች ጋር በመጫወት ጥሩ ጊዜ ማሳለፉ ልጁ እንደ ሌሎቹ ልጆች መሆን እና ከውሾች ጋር መደሰት እንደሚፈልግ እንዲወስን ሊያደርግ ይችላል። ጉዳዩ ይህ ከሆነ፣ ይህ ባለማወቅ የፈጠራ ገጠመኝ ቀደም ብሎ በማያምንበት መንገድ (ከውሾች ጋር መገናኘቱ) ሐሳቡን እንዲገልጽ እንዲሰብ አድርጎታል። በእውነቱ ፣ ሀሳቡ በጣም የማይቻል ስለነበር እሱን ከግምት ውስጥ ማስገባት እንኳን ወደ እሱ አይመጣም ነበር። አሁን፣ እሱ ብቻ አይደለም የሚፈልገው፣ ይፈልገዋል። ከፍላጎቱ ጋር በሚስማማ መንገድ ራሱን መግለጽ ይችል ይሆን? የዚህ ጥያቄ መልስ የኃይል ተለዋዋጭነት ጉዳይ ነው።

በልጁ ውስጥ ሁለት ኃይሎች እርስ በርስ በቀጥታ የሚጋጩ፣ ለመግለፅ የሚፎካከሩ ናቸው-“ውሾች ሁሉ አደገኛ ናቸው” የሚለው እምነት እና ለመዝናናት እና እንደ ሌሎቹ ልጆች የመሆን ፍላጎት። ውሻን ሲያገኝ በሚቀጥለው ጊዜ ምን እንደሚያደርግ የሚወስነው የትኛው የበለጠ ጉልበት እንዳለው ነው። እምነቱ ወይም ፍላጎቱ። “ውሾች ሁሉ አደገኛ ናቸው” በሚለው እምነቱ ካለው የሃይል ጥንካሬ አንጻር እምነቱ ከፍላጎቱ የበለጠ ጉልበት ይኖረዋል ብለን በምክንያታዊነት መገመት እንችላለን። ጉዳዩ ይህ ከሆነ ከውሻ ጋር የሚያደርገውን ቀጣይ ግንኙነት በጣም ያበሳጫል። ምንም እንኳን ውሻውን ለመንካት ወይም ለማዳባት ቢፈልግም፣ በምንም መልኩ ከእሱ ጋር መገናኘት እንደማይችል ይገነዘባል። በእምነቱ ውስጥ “ሁሉም” የሚለው ቃል እንደ ሽባ ኃይል ይሠራል፣ ፍላጎቱን እንዳይፈጽም ይከላከላል።

ለማዳ የሚፈልገው ውሻ አደገኛ እንዳልሆነ እና እንደማይጎዳው በደንብ ሊያውቅ ይችላል;

ግን የእሱን ፍላጎት የሚደግፍ የኃይል ምክሮች ሚዛን እስኪመጣ ድረስ እሱን ማዳበስ አይችልም። ልጁ ከወሾች ጋር ለመነጋገር በእውነት ከፈለገ ፍርሃቱን ማሸነፍ ይኖርበታል። ይህ ማለት ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው የሚለውን እምነት ከፍላጎቱ ጋር የሚስማማውን ስለ ወሾች ያለውን እምነት በትክክል መጫን እንዲችል እምነቱን ማጥፋት ይኖርበታል። ወሾች ሀሳባቸውን በተለያዩ መንገዶች መግለጽ እንደሚችሉ እናውቃለን፤ ከአፍቃሪ እና ገርነት እስከ መጥፎ እና መጥፎ። ይሁን እንጂ በመቶኛ ደረጃ ላይ ያሉ በጣም ጥቂት ወሾች መካከለኛ እና መጥፎ ምድብ ውስጥ ይወድቃሉ። ልጁ ለመውሰድ ጥሩ እምነት, "አብዛኞቹ ወሾች ተግባቢ ናቸው, ነገር ግን አንዳንዶቹ ክፉ እና አስጸያፊ ሊሆኑ ይችላሉ።"

ይህ እምነት ከየትኞቹ ወሾች ጋር መጫወት እንደሚችል እና የትኞቹን ማስወገድ እንዳለበት የሚነግሩትን ባህሪያት እና የባህሪ ቅጣቶችን እንዲያውቅ ያስችለዋል። ነገር ግን፣ ትልቁ ጉዳይ፣ ልጁ ፍርሃቱን ለማሸነፍ እንዲችል “ወሾች ሁሉ አደገኛ ናቸው” ብሎ በማመን እንዴት “ሁሉንም” ማጥፋት ይችላል?

ያስታውሱ ሁሉም እምነቶች አሁን ያላቸውን ቅርፅ የሚቀይር ማንኛውንም ሃይል በተፈጥሯቸው ይቃወማሉ፣ ነገር ግን ከላይ እንደገለጽኩት፣ ተገቢው አካሄድ እምነትን ለመቀየር መሞከር ሳይሆን ሃይሉን አውጥቶ ወደ ሌላ እምነት ማሸጋገር ነው። ለዓላማችን የሚስማማ ነው። “ሁሉም” የሚለው ቃል የሚወክለውን ፅንሰ-ሀሳብ ለማራገፍ ልጁ በውሻ ላይ አዎንታዊ ስሜት የሚፈጥር ልምድ መፍጠር ይኖርበታል። በሆነ ጊዜ ፍርሃቱን ረግጦ አንዱን መንካት ይኖርበታል። ይህን ለማድረግ ለልጁ ብዙ ጊዜ ብዙ ጥረት ሊጠይቅ ይችላል።

በሂደቱ መጀመሪያ ላይ፣ ስለ ወሾች ያለው አዲስ ግንዛቤ በውሻ ፊት፣ በርቀት፣ እና እንዳይሸሽ ለማስቻል ብቻ ጠንካራ ሊሆን ይችላል። ሆኖም ግን, እያንዳንዱ ውሻ ጋር መገናኘት, በሩቅም ቢሆን, አሉታዊ ውጤትን የማያመጣ, "ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው" ከሚለው እምነት የበለጠ አሉታዊ ኃይልን ያመጣል። ውሎ አድር እያንዳንዱ አዲስ አዎንታዊ ተሞክሮ በእራሱ እና በውሻ መካከል ያለውን ክፍተት በትንሹ በትንሹ እንዲዘጋ ያስችለዋል, እሱም በትክክል አንዱን መንካት ይችላል። ከኃይል ተለዋዋጭነት አንፃር ፣ ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው ከሚለው እምነት ይልቅ ይህንን ለማድረግ ያለው ፍላጎት ቢያንስ አንድ ዲግሪ ሲጨምር ውሻን መንካት ይችላል።

ውሻን በነካበት ቅጽበት፣ ቀሪውን አሉታዊ ሃይል ከ"ሁሉም" ጽንሰ-ሀሳብ አውጥቶ አዲሱን ልምድ ወደሚያንፀባርቅ እምነት የማሸጋገር ውጤት ይኖረዋል።

ምናልባት ያን ያህል የተለመደ ባይሆንም በተለያዩ ምክንያቶች ከላይ በተገለጸው ሂደት ውስጥ ሆኖ ብለው ራሳቸውን ለማሳለፍ የሚገፋፉ ሰዎች አሉ። ሆኖም፣ ስለ ተለዋዋጭ ሁኔታዎች አውቀው ላያውቁ ይችላሉ። ይህንን መጠን በልጅነት ፍርሃት የሚሠሩ ሰዎች በትክክል እንዴት እንዳደረጉት በትክክል ሳያውቁ (ብቁ የባለሙያ እርዳታ ካልፈለጉ እና እስካላገኙ ድረስ) በጥቂት ዓመታት ጊዜ ውስጥ በዘፈቀደ ያደርጉታል። በኋላ፣ እንደ ትልቅ ሰው፣ ቢጠየቁ ወይም ያለፈውን ጊዜያቸውን የሚያስታውስ ሁኔታ ካጋጠማቸው (ለምሳሌ፣ ወሾችን የሚፈሩ ሕፃን መመልከታቸው)፣ ያለፉትን ሂደቶች በተለምዶ “አስታውሳለሁ” በማለት ይገልጻሉ። ወሾችን ስፈራ ግን ያደግሁት ነው። የመጀመሪያው ሁኔታ የመጨረሻው ውጤት ልጁ ስለ ወሾች ተፈጥሮ ያለውን ውስን እምነት በማጥፋት በፍርሃቱ መስራቱ ነበር። ይህም ሀሳቡን በሚያስደስት እና ባይሆን የማይቻል በሆነ መንገድ እንዲገልጽ አስችሎታል። ልጁ ከወሾች ጋር ባለማወቅ የፈጠራ ልምድ ሊያስከትል የሚችለው ሁለተኛው ሁኔታ በጨዋታ የመጫወት እድል አለመሳሰሉ ነው።

ውሻ በሌላ አነጋገር፣ እንደ ሌሎች ልጆች ስለመሆኑ ወይም ከወሾች ጋር ስለመገናኘቱ ብዙም ግድ ሊሰጠው አልቻለም። በዚህ ሁኔታ ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው ብሎ ማመኑ እና ሁሉም ወሾች አደገኛ አለመሆናቸውን አዲስ መንገድ በእሱ አእምሯዊ አካባቢ እንደ ተቃራኒ ጽንሰ-ሐሳቦች ይኖራሉ።

ይህ እኔ ንቁ ተቃርኖ የምለው ምሳሌ ነው፣ ሁለት ገባሪ እምነቶች እርስ በእርሳቸው ቀጥተኛ ግጭት ውስጥ ሲሆኑ፣ ሁለቱም የሚሻ መግለጫ። በዚህ ምሳሌ፣ የመጀመሪያው እምነት በከፍተኛ ደረጃ አሉታዊ በሆነ ኃይል በልጁ የአእምሮ አካባቢ ውስጥ አለ። ሁለተኛው እምነት በላቀ ደረጃ ላይ ነው፣ እና በጣም ትንሽ አምነታዊ ኃይል ያለው ኃይል አለው። የዚህ ሁኔታ ተለዋዋጭነት አስደሳች እና እጅግ በጣም አስፈላጊ ነው። እምነቶች መረጃን በተመለከተ ያለንን ግንዛቤ እንደሚቆጣጠሩ ገልጸናል። በተለመደው ሁኔታ ውስጥ ልጁ ከወሾች ጋር የመገናኘት እድልን በማስተዋል ታውሮ ነበር፣ ነገር ግን ከሌሎች ልጆች ጋር ሲጫወቱ የማየት ልምድ ወሾች ሁሉም አደገኛ እንዳልሆኑ በአእምሮው አካባቢ አምነታዊ ስሜት ያለው ጽንሰ-ሀሳብ ፈጠረ፣ አንዳንዶቹ ተግባቢ ሊሆኑ ይችላሉ። ነገር ግን፣ “ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው” በሚለው እምነት “ሁሉንም” ለማሰናከል ምንም አላደረገም፣ እና እኔ እስከማውቀው ድረስ፣ እምነቶች እንቅስቃሴን ለማጥፋት ምንም አቅም የላቸውም።

እራሳቸው።

በውጤቱም፣ በአእምሮአችን ውስጥ ያሉ እምነቶች ከተወለዱበት ጊዜ ጀምሮ እስከ ሞት ድረስ፣ አውቆት እነሱን ለማጥፋት እርምጃዎችን ካልወሰድን በስተቀር። ነገር ግን፣ በዚህ ሁኔታ ውስጥ፣ ልጁ ምንም ፍላጎት የለውም እናም በዚህ ምክንያት በፍርሃቱ ውስጥ ለመግባት ምንም ተነሳሽነት የለውም። ስለዚህ ልጁ ሁሉም ወሾች አደገኛ አይደሉም የሚለው በትንሹ የተከሰሰው እምነት ከውሻ ጋር የመጫወት እድልን እንዲገነዘብ ሲረዳው ፣ ግን ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው ብሎ በኃይል የተሞላ እምነት አሁንም እንዲለማመድ ያደርገዋል። ውሻ ባጋጠመው ቁጥር የተወሰነ የፍርሃት ደረጃ (ምናልባት በፍርሃት እንዲሮጥ ለማድረግ በቂ ፍርሃት ላይሆን ይችላል፣ ምክንያቱም ፍርሃቱ ጥቂቶቹ በሌላ እምነት ይስተጓጎላሉ፣ ነገር ግን በእርግጠኝነት ብዙ ምችት የሚፈጥር በቂ ፍርሃት ይኖራል።)።

“ማየት” መቻል እና ሁኔታው አደገኛ እንዳልሆነ ማወቅ ፣ ነገር ግን እራሳችንን በፍርሃት ልንንቀሳቀስ የምንችል ከሆነ ፣ ያገኘነው በፈጠራ አስተሳሰብ ወይም በተገነዘበው ውጤት እንደሆነ ካልተረዳን በጣም ግራ ሊጋባ ይችላል። ያልታሰበ የፈጠራ ልምድ በአእምሯችን አካባቢ የበላይ ኃይል ለመሆን በቂ ጉልበት አይኖረውም። በሌላ አነጋገር፣ አዲሱ ግንዛቤያችን ወይም ግኝታችን በመረጃ ላይ ያለን ግንዛቤ ላይ እንደ ተአማኒ ኃይል ሆኖ ለመስራት በቂ ጉልበት ሊኖረን ይችላል፣ በዚህም የማይታዩ ሊሆኑ የሚችሉ እድሎችን እንድንገነዘብ ያደርገናል። ነገር ግን በባህሪያችን ላይ እንደ ታማኝ ሃይል ለመስራት በቂ ጉልበት ላይኖረው ይችላል። ይህን መግለጫ በምስጥበት ጊዜ፣ እንድን ነገር ለመመልከት ከሚወስደው የኃይል መጠን የበለጠ ለመስራት ወይም እራሳችንን ለመግለጽ የበለጠ ጉልበት እንደሚጠይቅ እንምታለሁ።

በሌላ በኩል፣ በውስጣችን ከነሱ ጋር የሚጋጭ ነገር ከሌለ አዳዲስ ግንዛቤዎች እና ግኝቶች በቅጽበት እና ያለ ምንም ጥረት የበላይ ኃይሎች ይሆናሉ። ነገር ግን እርስ በርስ የሚጋጩ እምነቶች ካሉ እና የሚጋጩትን ሃይሎች እንቅስቃሴ ለማቆም ፍቃደኛ ካልሆንን (ጥቂት ጥረቶችን በማድረግ) በተለይም በአሉታዊ መልኩ ከተከሰሱ ያገኘነውን እርምጃ መውሰድ ቢያንስ ትግል ይሆናል። እና ምናልባት ወደ ታች በትክክል የማይቻል አሁን የገለጽኩት ማንኛውም ነጋዴ ሊፈታው የሚገባውን የስነ ልቦና ችግር ነው። የፕሮባቢሊቲዎችን ተፈጥሮ በትክክል ተረድተሃል እንበል

እና በውጤቱም፣ የሚቀጥለው ንግድ በቀላሉ ሌላ ሊሆን የሚችል ውጤት ያለው ተከታታይ የንግድ ልውውጥ መሆኑን "ታወቃለችሁ"። ግን አሁንም ያንን ቀጣዩን የንግድ ልውውጥ ለማድረግ እንደፈራሪ ታወቃለህ፣ ወይም አሁንም ባለፉት ምዕራፎች የተነጋገርናቸው በፍርሀት ላይ ለተመሰረቱ የንግድ ስህተቶች ተጋላጭ ነህ። ያስታውሱ የፍርሃት ዋናው መንስኤ የገበያ መረጃን እንደ ስጋት የመግለጽ እና የመተርጎም አቅም ነው።

የገበያ መረጃን እንደ ስጋት የመተርጎም አቅማችን ምንጩ ምንድነው? የምንጠብቀው!

ገበያው እኛ ከምንጠብቀው ጋር የማይጣጣም መረጃ ሲያመነጭ፣ ወደላይ እና ወደታች ያሉት ቲኮች አስጊ ጥራት ያላቸው ይመስላሉ። በዚህም ምክንያት ፍርሃት፣ ጭንቀት እና ጭንቀት ያጋጥመናል። የምንጠብቀው ዋነኛ ምንጭ ምንድን ነው? እምነታችን።

ስለ እምነቶች ምንነት አሁን ከተረዱት አንጻር፣ ሲነግዱ አሁንም አሉታዊ የአዕምሮ ሁኔታዎች እያጋጠሙዎት ከሆነ፣ ስለ ሊሆኑ የሚችሉ ውጤቶች እና ማንኛውም በእእምሮዎ ውስጥ ባሉ ሌሎች እምነቶች መካከል “የሚያውቁት” ግጭት እንዳለ መገመት ይችላሉ። ለሌላ ነገር የሚከራከሩ (የሚጠይቁ መግለጫዎች) አካባቢ። ምንም እንኳን እኛ ባንፈልግም ሁሉም ንቁ የሆኑ እምነቶች መግለጫን እንደሚፈልጉ ያስታውሱ። በፕሮባቢቲዎች ውስጥ ለማሰብ በገበያው ውስጥ ያለው እያንዳንዱ ቅጽበት ልዩ ነው፣ ወይም በተለይም እያንዳንዱ ጠርዝ ልዩ ውጤት እንዳለው ማመን አለብዎት። በተግባራዊ ደረጃ እያንዳንዱ ጠርዝ ልዩ ውጤት እንዳለው ስታምን (ይህ ማለት ለየትኛውም ነገር የሚከራከረው ሌላ እምነት የሌለበት የበላይ እምነት ነው) ከፍርሃት፣ ከጭንቀት እና ከጭንቀት የጸዳ የአእምሮ ሁኔታ ያጋጥምዎታል። ንግድ. በእውነቱ በሌላ መንገድ ሊሠራ አይችልም። ለየት ያለ ውጤት ቀደም ሲል ያጋጠመን አይደለም፣ ስለዚህ አስቀድመን ማወቅ የምንችለው ነገር አይደለም. ቢታወቅ ኖሮ ልዩ ተብሎ ሊገለጽ አይችልም።

ቀጥሎ ምን እንደሚሆን እንደማታውቅ ስታምን በትክክል ከገበያ ምን ትጠብቃለህ? "አላውቅም" ካልክ ፍጹም ልክ ነህ። የሆነ ነገር ይከሰታል ብለው ካመኑ እና አንድ ነገር ገንዘብ ለማግኘት ምን እንደሆነ በትክክል ማወቅ አያስፈልገዎትም፣ ታዲያ የገበያ መረጃን እንደ አስጊ እና ህመም የመግለፅ እና የመተርጎም አቅም የት ነው? "የለም" ካልክ እንደገና ልክ ነህ። እምነቶች እንዴት መግለጫ እንደሚፈልጉ የሚያሳይ አንድ ተጨማሪ ምሳሌ እዚህ አለ። አንድ ሕፃን ከውሻ ጋር ለመጀመሪያ ጊዜ የተገናኘበት ሁኔታ በጣም አዎንታዊ የሆነ ሁኔታን እንመልከት. በውጤቱም፣ ከውሾች ጋር ለመግባባት ምንም ችግር የለበትም (ለዚህ ጉዳይ የትኛውም ውሻ)፣ ምክንያቱም እሱ ወዳጃዊ ያልሆነ ሰው አላጋጠመውም። ስለዚህ፣ ውሻ ማንኛውንም ጉዳት ሊያደርስ ወይም ህመም እንዲሰማው ሊያደርግ ይችላል የሚል ጽንሰ-ሐሳብ የለውም (የተጠናከረ እምነት).

ቃላትን ከትዝታዎቹ ጋር ማያያዝን ሲማር፣ “ውሾች ሁሉ ተግባቢና አስደሳች ናቸው” በሚለው መስመር ላይ እምነትን ያገኝ ይሆናል። ስለዚህ፣ ውሻ ወደ የግንዛቤ መስክ በመጣ ቁጥር፣ ይህ እምነት መግለጫን ይጠይቃል. አንድ አድርግ ጋር fi ጋር አንድ ሰው አንፃር? እንደ ከሆነ ይመስላል

ይህ ልጅ በግዴላሽነት የመተው ዝንባሌ አለው.

ጥንቃቄ ካላደረገ አንድ ቀን ይነካሳል ብለው ለማሳመን ከሞከሩ እምነቱ ምክርዎን እንዲቀንስ ወይም ሙሉ በሙሉ እንዲተው ያደርግዋል። የእሱ ምላሽ እንደ "አይሆንም!" ወይም "በእኔ ላይ ሊደርስ አይችልም." በሕይወቱ ውስጥ በሆነ ወቅት ብቻውን መተው የሚፈልግ ወደማያውቀው ውሻ ቀረበ እንበል። ውሻው ይጮኻል. ማስጠንቀቂያው ሳይሰማ ይቀራል እናም ውሻው ልጁን ያጠቃዋል. ከልጁ የእምነት ስርዓት አንፃር፣ እሱ ብቻ ነበረው

የፈጠራ ልምድ ይህ ተሞክሮ "ውሾች ሁሉ ተግባቢ ናቸው" በሚለው እምነት ላይ ምን ተጽእኖ ይኖረዋል?

በመጀመሪያው ምሳሌ ላይ ያለው ልጅ እንደነበረው አሁን ሁሉንም ውሾች ይፈራ ይሆን?

እንደ አለመታደል ሆኖ የእነዚህ ጥያቄዎች መልሶች አልተቆረጡም እና አይደርቁም ፣ ምክንያቱም በእንደዚህ ዓይነት ሁኔታ ውስጥ ከሚገቡ ውሾች ጋር ምንም ግንኙነት ከሌላቸው ሌሎች እምነቶች ፣ እንዲሁም አገላለጽ የሚጠይቁ ሊሆኑ ይችላሉ ። ለምሳሌ ይህ ልጅ በክህደት ላይ ከፍተኛ የዳበረ እምነት ቢኖረውስ (በአንዳንድ በጣም ጉልህ በሆኑ ሁኔታዎች ውስጥ አንዳንድ በጣም አስፈላጊ በሆኑ ሰዎች እንደከዳው ያምናል ይህም ከፍተኛ የስሜት ሥቃይ እንዲሰማው አድርጓል) የዚህ አንድ ውሻ ጥቃት ባጠቃላይ ውሾች እንደ "ክህደት" (በመሰረቱ በውሻ ላይ ያለውን እምነት ክህደት) አድርጎ ካያያዘው፣ ሁሉንም ውሾች በቀላሉ ሊፈራ ይችላል።

በእሱ የመጀመሪያ እምነት ውስጥ ያሉት ሁሉም አዎንታዊ ሃይሎች ወዲያውኑ ወደ አሉታዊ ኃይል ሊለወጡ ይችላሉ። ልጁ ይህንን ለውጥ

በምክንያታዊነት ሊያረጋግጥ ይችላል "አንድ ውሻ አሳልፎ ከሰጠኝ ከዚያም ማንኛውም ውሻ ይችላል" ሆኖም፣ ይህ ጽንፍ እና በጣም የማይመስል ክስተት ይመስለኛል።

በይበልጥ የሚቻለው በእምነቱ ውስጥ "ሁሉም" የሚለው ቃል ወዲያውኑ እንዲጠፋ እና ሃይል ወደ አዲስ እምነት እንዲሸጋገር እና የውሾችን እውነተኛ ተፈጥሮ በተሻለ ሁኔታ የሚያንፀባርቅ ይሆናል። ይህ አዲስ ልምድ ስለ ውሾች ተፈጥሮ አንድ ነገር እንዲያውቅ ያስገደደው የኢነርጂ ለውጥ አስገድዶታል፣ እሱም በሌላ መልኩ ሊገምተው አልቻለም።

በውሾች ወዳጃዊነት ላይ ያለው እምነት ሳይበላሽ ይቀራል። እሱ አሁንም ከውሾች ጋር ይጫወታል ፣ ግን አሁን የጓደኝነት ወይም የጓደኛ አለመሆን ምልክቶችን በንቃት በመፈለግ የተወሰነ ጥንቃቄን ይጠቀማል። እኔ እንደማስበው ስለ ሕልውናችን ተፈጥሮ መሠረታዊ እውነት በገበያ ውስጥ በእያንዳንዱ ቅጽበት ፣ እንዲሁም በ Everdvad ሕይወት ውስጥ ፣ እኛ የምናውቃቸው (ተመሳሳይነት) እና እኛ ስለሌለን የማናውቃቸው ወይም የማናውቃቸው አካላት አሉት ። እስካሁን አላጋጠመኝም። ልዩ የሆነ ውጤት እንዲጠብቅ አእምሯችንን በንቃት እስክንሠለጥን ድረስ፣ የምናውቀውን ብቻ መለማመዳችንን እንቀጥላለን። ሌላ ሁሉም ነገር (ሌሎች መረጃዎች እና ከምንጠብቀው ነገር ጋር የማይጣጣሙ እና እድሎች) ያልፋሉ፣ ያልታሰቡ፣ የተቀነሱ፣ የተዛቡ፣ ሙሉ በሙሉ ተከልክለው ወይም ጥቃት ይሰነዝራሉ። በትክክል ማወቅ እንደማትፈልግ ስታምን በፕሮባቢሊቲ (በገበያው እይታ) ላይ ታስባለህ እና ገበያው የመንቀሳቀስ አቅሙን በተመለከተ የሚያቀርበውን ማንኛውንም ነገር ለማገድ፣ ለመቀነስ፣ ለማዛባት፣ ለመካድ ወይም ለማጥቃት ምንም ምክንያት አይኖርህም። በማንኛውም የተለየ አቅጣጫ በአረፍተ ነገሩ ውስጥ የተመለከተውን የአዕምሮ ነፃነት ጥራት እየተለማመዱ ካልሆኑ እና ይህን ለማድረግ ፍላጎትም ከሆነ፣ አእምሮዎን በእያንዳንዱ አፍታ ልዩነት እንዲያምን በማሰልጠን ንቁ ሚና መውሰድ አለብዎት እና ማንቃት አለብዎት። ለተለየ ነገር የሚከራከር ማንኛውም ሌላ እምነት። ይህ ሂደት ልጁ በመጀመሪያው ሁኔታ ካሳለፈው የተለየ አይደለም፣ በራሱም አይሆንም። ከውሾች ጋር ያለ ፍርሃት መገናኘት ፈልጎ ነበር፣ ይህን ለማድረግ ግን አዲስ እምነት መፍጠር እና የሚጋጩትን ማጥፋት ነበረበት። ይህ የማሳካት ሚስጥር ነው።

እንደ ነጋዴ የማያቋርጥ ስኬት.

3. በአእምሮአችን አካባቢ ውስጥ መኖራቸውን አውቀን ብንያውቅም እምነቶች መስራታቸውን ይቀጥላሉ። በሌላ አነጋገር፣ ያ እምነት በመረጃ ላይ ያለን ግንዛቤ ላይ ወይም በእኛ ላይ ኃይል ሆኖ እንዲሠራ ማንኛውንም የተለየ እምነት በንቃት ማስታወስ ወይም በንቃት መድረስ የለብንም

ባህሪ ልናስታውሰው የማንችለው ነገር አሁንም በህይወታችን ላይ ተጽእኖ ሊያሳድር እንደሚችል "ማመን" ከባድ እንደሆነ አውቃለሁ። ነገር ግን ስታስቡት፣ በህይወታችን በሙሉ የምንማረው አብዛኛው ነገር ሳያውቅ ወይም ንቃተ-ህሊና ባለው ደረጃ ተቀምጧል። በራስ በመተማመን መኪና መንዳት እንድትችሉ መማር ያለብህን እያንዳንዱን ልዩ ችሎታ እንድታስታውስ ከጠየቅኩህ፣ በመማር ሂደት ላይ ሳለህ ትኩረት ለማድረግ እና ትኩረት ለማድረግ የሚያስፈልጉህን ነገሮች ሁሉ ላታስታውስ ትችላለህ። ለመጀመሪያ ጊዜ በአሥራዎቹ ዕድሜ ውስጥ የሚገኝ ልጅን እንዴት መንዳት እንዳለበት ለማስተማር እድሉን ሳገኝ ፣ ምን ያህል መማር እንዳለብኝ ፣ ምን ያህል ሂደት እንዳለሁ እና በንቃተ ህሊና ደረጃ ሳላስበው በጣም ተገረምኩ። ይህንን ባህሪ የሚያሳዩት ምርጥ ምሳሌ በአልኮል መጠጥ ስር የሚነዱ ሰዎች ናቸው። በማንኛውም ቀንም ሆነ ማታ፣ ከሀ እስከ ነጥብ ለ እንዴት እንደነዱ ምንም ግንዛቤ ስለሌላቸው ብዙ የሚጠጡት በሺዎች የሚቆጠሩ ሰዎች ሊኖሩ ይችላሉ። ይህ እንዴት እንደሆነ መገመት ከባድ ነው። የማሽከርከር ችሎታዎች እና አንድ ሰው በማሽከርከር ችሎታው ላይ ያለው እምነት ንቃተ ህሊናን ከመቀስቀስ የበለጠ ጥልቀት ባለው ደረጃ ላይ እንደሚሠራ ካላሰቡ በቀር። በእርግጠኝነት፣ ከእነዚህ ሰነድም አሽከርካሪዎች ውስጥ የተወሰኑት በመቶኛ የሚደርሱት አደጋ ውስጥ ይገባሉ፣ ነገር ግን የአደጋውን መጠን አልኮል ጠጥተው ከሚያሽከረክሩት ሰዎች ቁጥር ጋር ስታወዳድሩ፣ በጣም ብዙ ተጨማሪ አደጋዎች አለመኖራቸው አስደናቂ ነው። እንዲያውም ሰነድም ሹፌር እንቅልፍ ሲወስድ ወይም አንድ ነገር ነቅቶ ውሳኔ እና ፈጣን ምላሽ ሲፈልግ ለአደጋ የመጋለጥ ዕድሉ ከፍተኛ ነው። በሌላ አነጋገር፣ የመንዳት ሁኔታዎች የአንድን ሰው ንቃተ ህሊና አውጥቶ መስራት በቂ አለመሆኑ ነው።

ራስን መገምገም እና ንግድ

ይህ ባህሪ በእኛ ንግድ ላይ እንዴት እንደሚተገበር እንዲሁ በጣም ጥልቅ ነው። የግብይት አከባቢው ሀብትን ለመሰብሰብ ያልተገደበ እድሎችን ይሰጠናል። ነገር ግን ገንዘቡ ስላለ እና የማግኘት እድልን ስለምንገነዘብ ብቻ እኛ (እንደ ግለሰብ) በራስ የመገምገም ስሜት አለን ማለት አይደለም። በሌላ አነጋገር፣ ለራሳችን የምንመኘው ገንዘብ፣ ምን ያህል እንደሚገኝ በምንገነዘበው እና ምን ያህል ዋጋ እንዳለን ወይም ይገባናል ብለን በማመን መካከል ትልቅ ልዩነት ሊኖር ይችላል። ሁሉም ሰው በራስ የመተማመን ስሜት አለው። ይህንን ስሜት ለመግለፅ ቀላሉ መንገድ እያንዳንዱን ንቁ እምነት መዘርዘር ነው፣ በንቃተ ህሊና እና በንቃተ-ህሊና ፣ ለማከማቸት ወይም ለትልቅ እና የላቀ የስኬት እና የብልጽግና ደረጃዎች ለመከራከርም ሆነ ለመቃወም። ከዚያም በአዎንታዊ ከሚከሰሱት እምነቶች የሚገኘውን ኃይል ከአሉታዊ ክሱ እምነቶች ጋር አዛምድ። በእነሱ ላይ ከሚከራከሩት አሉታዊ ኃይል ይልቅ ለስኬት እና ለብልጽግና በመሟገት የበለጠ አዎንታዊ ኃይል ካሎት ፣ በራስ የመተማመን ስሜት ይኖርዎታል። ያለበለዚያ በራስ የመተማመን ስሜት አለዎት። እነዚህ እምነቶች እርስ በርሳቸው የሚግባቡበት ተለዋዋጭነት በጣም ቀላል አይደለም፣ ድምፁን እያሰማሁ ነው። በእርግጥ፣ በጣም ውስብስብ ከመሆኑ የተነሳ ለማድረጃት እና ለማስተካከል ለዓመታት የተራቀቀ የአእምሮ ስራ ሊወስድ ይችላል። ማወቅ ያለብዎት ነገር ቢኖር በየትኛውም ማህበራዊ አካባቢ ውስጥ ማድግ እና ከስኬት ወይም ብዙ ገንዘብ መሰብሰብን የሚቃወሙ አሉታዊ ክስ እምነቶችን ላለማግኘት ፈጽሞ የማይቻል ነገር ነው።

አብዛኛዎቹ እነዚህ እራሱን የሚያበላሹ እምነቶች ከረዥም ጊዜ ጀምሮ ተረስተው በንቃተ-ህሊና ደረጃ የሚሰሩ ናቸው፤ ነገር ግን እኛ ረስነናቸው ይሆናል የሚለው እውነት ግን ተሰርዘዋል ማለት አይደለም። ራሳችንን የሚያበላሹ እምነቶችን እንዴት ማግኘት እንችላለን? በሚያሳዝን ሁኔታ በጣም ቀላል ነው። ምናልባት በጣም የተለመደው መንገድ አንድ ልጅ ወላጅ ወይም አስተማሪ እንዲያደርገው የማይፈልጉትን አንዳንድ ተግባራትን ሲፈጽም እና ህፃኑ በአጋጣሚ እራሱን ሲጎዳ ነው። ብዙ ወላጆች ሐሳባቸውን በልጁ ላይ ለማድረስ እንዲህ ላለው ሁኔታ ምላሽ ይሰጣሉ፣ "ይህ (ምንም እይነት ህመም የሚሰማዎት) እርስዎ የማይገባዎት ከሆነ በእናንተ ላይ አይደርስም ነበር" ወይም "እርስዎ አልታዘዝኩም እና የሆነውን ተመልከት፤ እግዚአብሔር ቀጥቶሃል። እንደዚህ አይነት መግለጫዎችን የመስጠት ወይም የመስማት ችግር ህጻኑ ወደፊት የሚመጣውን ጉዳት ከነዚህ ተመሳሳይ መግለጫዎች ጋር በማያያዝ እና በመቀጠልም እሱ የማይገባው ሰው መሆን አለበት ብሎ ማመን ለስኬት፤ ደስታ ወይም ፍቅር የማይገባው መሆኑ ነው። የጥፋተኝነት ስሜት የሚሰማን ማንኛውም ነገር ለራሳችን ያለን ግምት ላይ አሉታዊ ተጽዕኖ ሊያሳድር ይችላል።

ብዙውን ጊዜ ጥፋተኝነት ከመጥፎ ሰው ጋር ይዛመዳል፣ እና ብዙ ሰዎች መጥፎ ሰዎች መቀጣት አለባቸው ብለው ያምናሉ፣ በእርግጠኝነት አይሸለሙም። አንዳንድ ሃይማኖቶች ልጆች ብዙ ገንዘብ ማግኘት አምላካዊ ወይም መንፈሳዊ እንዳልሆነ ያስተምራሉ። ምንም እንኳን ከህብረተሰቡ አንፃር ፍፁም ህጋዊ እና ሞራላዊ ሊሆን ቢችልም አንዳንድ ሰዎች በተወሰኑ መንገዶች ገንዘብ ማግኘት ስህተት ነው ብለው ያምናሉ። እንደገና፣ በተቻለህ መጠን ከተረዳኸው ስኬት ጋር የሚከራከር አንድ ነገር ስለተማርህ ልዩ ትዝታ ላይኖርህ ይችላል፤ ይህ ማለት ግን የተማርከው ነገር ከአሁን በኋላ ተጽዕኖ አያሳድርም ማለት አይደለም። እነዚህ ውስጠ-ህሊና ያላቸው ራሱን የማጥፋት እምነቶች በንግዶቻችን ውስጥ አራሳቸውን የሚያሳዩበት መንገድ ብዙውን ጊዜ በትኩረት ወይም በማተኮር ጉድለት መልክ ነው፤ ይህም ማንኛውንም የንግድ ሥራ ስህተቶች ያስከትላል፤ ለምሳሌ ለሽያጭ መግዛት ወይም በተቃራኒው፣ ወይም እራስዎን እንዲሰጡ መፍቀድ ። ስኬታችን ለቀው እንዲወጡ የሚያስገድዱ ትኩረትን የሚከፋፍሉ ሀሳቦች ውስጥ ፣ ሲመለሱ ብቻ የወቅቱን ትልቅ ንግድ እንዳመለጡ ለማወቅ ።

የተለያዩ ተከታታይ ስኬት ደረጃዎችን ካገኙ ከብዙ ነጋዴዎች ጋር ሠርቻለሁ፤ ነገር ግን ፍትሃዊነትን ለማግኘት የተወሰኑ ገደቦችን ማለፍ እንዳልቻሉ ተረድቻለሁ። ብዙ ሴት አስፈፃሚዎች በኮርፖሬሽኑ ዓለም ውስጥ ከሚያጋጥሟቸው የምሳሌያዊው የመስታወት ጣሪያ ጋር የሚመሳሰል የማይታይ ነገር ግን በጣም እውነተኛ እንቅፋት አግኝተዋል። እነዚህ ነጋዴዎች እንቅፋቱን በተመቱ ቁጥር የገበያ ሁኔታ ምንም ይሁን ምን ጉልህ የሆነ ውድቀት አጋጥሟቸዋል። ነገር ግን፣ ስለተፈጠረው ነገር ሲጠየቁ፣ ድንገተኛ የመጥፎ እድላቸውን ጥፋተኛ ያደረጉት በእድል ወይም በገበያው ተንኮለኛ ነው። የሚገርመው፣ እነሱ በመደበኛነት እያደገ ያለ የፍትሃዊነት ኩርባን፣ አንዳንዴም በበርካታ ወራት ጊዜ ውስጥ ፈጥረዋል፤ እና ጉልህ የሆነ ማሽቆልቆሉ ሁልጊዜም በፍትሃዊነት ኩርባዎቻቸው ላይ በተመሳሳይ ቦታ ላይ ይከሰታሉ።

ይህንን ስነ ልቦናዊ ክስተት “አሉታዊ ዞን” ውስጥ እንዳለ እገልጻለሁ። "በዞኑ" እያለ ገንዘብ ወደ ነጋዴው ሒሳብ ሊገባ የሚችለውን ያህል አስማታዊ በሆነ መንገድ፣ እሱ ራሱ ያልተፈታ ራሱን የመገመት ጉዳዮች በሚስጥር በመረጃና በባህሪው ላይ በሚሠሩበት አሉታዊ ቀጠና ውስጥ ከሆነ፣ በቀላሉ ሊወጣ ይችላል። እዚህ ላይ እየገለጽኩህ አይደለም እያልኩህ እየሰፋ ካለው በራስ የመተማመን ስሜትህ ላይ የሚከራከሩትን እምነት ሁሉ ማጥፋት አለብህ፤ ምክንያቱም ስላላደረግህ ነው። ነገር ግን የእንደዚህ አይነት እምነቶች መኖራቸውን ማወቅ አለብን እና እራሳቸውን መግለጽ ሲጀምሩ ለማካካስ በእርስዎ የንግድ ስርዓት ውስጥ የተወሰኑ እርምጃዎችን ይውሰዱ።

ምዕራፍ 11

እንደ ነጋዴ ማሰብ

ንግዱን በጣም ቀላል በሆነ መልኩ እንድቀጥል ከጠየከኝ የሰርዓተ ጥላት ማወቂያ ቁጥሮች ጨዋታ ነው እላለሁ። የገቢያ ትንታኔን እንጠቀማለን ቅጦችን ለመለየት፣ አደጋውን ለመወሰን እና መቼ ትርፍ መውሰድ እንዳለብን ለመወሰን። ንግዱ ይሰራል ወይም አይሰራም። ያም ሆነ ይህ፣ በሚቀጥለው ንግድ ወደ ሞት እንቀጥላለን። በጣም ቀላል ነው፣ ግን በእርግጠኝነት ቀላል አይደለም። በእውነቱ፣ ግብይት ምናልባት እርስዎ ስኬታማ ለመሆን የሚሞክሩት በጣም ከባድ ነገር ነው። ይህ አእምሮ ስለሚያስፈልገው አይደለም፣ በጣም በተቃራኒው! ግን አውቃለሁ ባሰብክ ቁጥር ስኬታማ ትሆናለህ።

ምንም እንኳን ትንታኔዎ አንዳንድ ጊዜ "ፍፁም" ሊሆን ቢችልም፣ ምንም እንኳን ማወቅ በማይኖርበት ሁኔታ ውስጥ መሰራት ስላለብዎት ግብይት ከባድ ነው። ማወቅ በማይኖርበት ሁኔታ ውስጥ ለመሰራት፣ የሚጠብቁትን ነገር በትክክል ማስተዳደር አለብዎት። የሚጠብቁትን ነገር በትክክል ለማስተዳደር፣ በአምስቱ መሰረታዊ እውነቶች ላይ ያለ ጥርጥር እንዲያምኑ የአዕምሮ አካባቢዎን ማስተካከል አለብዎት። በዚህ ምእራፍ ውስጥ ስለ ገበያው እነዚህን እውነቶች በአእምሯዊ አካባቢዎ ውስጥ በተግባራዊ ደረጃ የሚያዋህድ የንግድ እንቅስቃሴ ልሳጥዎታለሁ። በሂደቱ የነጋዴውን ሶስት የዕድገት ደረጃዎችን አሳልፈንኋለሁ።

የመጀመሪያው ደረጃ ሜካኒካል ደረጃ ነው። በዚህ ደረጃ እርስዎ፦

1. ገደብ በሌለው አካባቢ ለመሰራት አስፈላጊ የሆነውን በራስ መተማመን መገንባት።
2. የግብይት ስርዓትን ያለምንም እንክንዳ መፈፀም ይማሩ።
3. አእምሮዎን በፕሮባቢሊቲዎች (አምስቱ መሠረታዊ እውነቶች) እንዲያስብ ያሠለጥኑ።
4. ጠንካራ፣ የማይናወጥ እምነት እንደ ነጋዴ ወጥነትዎ ላይ ይፍጠሩ።

ይህንን የመጀመሪያ ደረጃ ከጨረሱ በኋላ ወደ የግብይት ደረጃ መሄድ ይችላሉ። በዚህ ደረጃ፣ ስለ ገበያ እንቅስቃሴ ምንነት የተማርከውን ማንኛውንም ነገር ለማድረግ የምትፈልገውን ሁሉ ትጠቀማለህ። በዚህ ደረጃ ላይ ብዙ ነፃነት አለ፣ ስለዚህ ባለፈው ምእራፍ ላይ የጠቀስኳቸው ማንኛቸውም ያልተፈቱ እራስን የመገመት ጉዳዮች ውጤት የሆኑትን አይነት የንግድ ስህተቶችን ለመስራት ተጋላጭነትዎን እንዴት መከታተል እንደሚችሉ መማር ይኖርብዎታል። ሦስተኛው ደረጃ የግንዛቤ ደረጃ ነው። በእውቀት መገበያየት በጣም የላቀ የእድገት ደረጃ ነው። በ ውስጥ ጥቁር ቀበቶ ከማግኘት የንግድ ልውውጥ ጋር እኩል ነው

ማርሻል አርት.

ልዩነቱ የማወቅ ጉጉት ለመሆን መሞከር አለመቻላችሁ ነው፣ ምክንያቱም ውስጠ አእምሮ ድንገተኛ ነው። በምክንያታዊ ደረጃ ከምናውቀው አልመጣም። ምክንያታዊ የሆነው የአእምሯችን ክፍል ከማይረዳው ምንጭ በደረሰን መረጃ ላይ በባህሪው ያለመተማመን ይመስላል። የሆነ ነገር ሊፈጠር መሆኑን ማወቅ በምክንያታዊነት ከምናውቀው ከማንኛውም ነገር በጣም የተለየ የማወቅ አይነት ነው። ቀጥሎ ስለሚሆነው ነገር ብቻ በጣም ጠንካራ የመረዳት ችሎታ ካላቸው ከብዙ ነጋዴዎች ጋር ስርቻለሁ

በወጥነት ለሌላ የእርምጃ አካሄድ የሚከራከሩት ከራሳቸው ምክንያታዊ ክፍል ጋር ለመጋፈጥ። እርግጥ ነው፣ የእነርሱን አስተሳሰብ ቢከተሉ ኖሮ፣ በጣም የሚያረካ ውጤት ባገኙ ነበር። ይልቁንም፣ ያበቁት ነገር አብዛኛውን ጊዜ በጣም አጥጋቢ አልነበረም፣ በተለይም በተቻለ መጠን ከተገነዘቡት ጋር ሲወዳደር። የማውቀው ብቸኛው መንገድ አስተዋይ ለመሆን መሞከር የምትችልበት መንገድ በማስተዋል ስሜትህ ለመቀበል እና ለመስራት በጣም ምቹ የሆነ የአእምሮ ሁኔታን በማዘጋጀት መስራት ነው።

መካኒካል ደረጃ

የግብይት ሜካኒካል ደረጃ በተለይ ወጥ የሆነ ውጤት እንዲፈጥሩ የሚያስገድድዎትን የግብይት ክህሎት (እምነት)፣ በራስ መተማመን እና በፕሮባቢሊቲ ውስጥ ማሰብን) ለመገንባት የተነደፈ ነው። ወጥነት ያለው ውጤትን እገልጻለው ያለማቋረጥ እያደገ ያለ የፍትሃዊነት ጥምዝ ሲሆን ይህም ያልሰሩት የጠርዝ ተፈጥሯዊ መዘዝ የሆኑ ጥቃቅን መውደቅ ብቻ ነው። የአሸናፊነት ንግድን ዕድል ለእርስዎ የሚጠቅም ንድፍ ከማግኘት ሌላ፣ ያለማቋረጥ እየጨመረ ያለውን የፍትሃዊነት ጥምዝ ማሳካት እርስዎ ፍርሃትን፣ ስሜታዊነትን ወይም በራስ ግምትን መሰረት ያደረጉ የንግድ ስህተቶችን ለማድረግ ያለብዎትን ማንኛውንም ተጋላጭነት በዘዴ የማስወገድ ተግባር ነው። በዚህ መጽሐፍ ውስጥ በሙሉ ገልጸዋል. ስህተቶቹን ማስወገድ እና በራስ የመተማመን ስሜትን ማስፋት ሁሉም ስነ-ልቦናዊ ተፈጥሮ ያላቸው ክህሎቶችን ማግኘት ይጠይቃል።

ክህሎቶቹ ስነ ልቦናዊ ናቸው ምክንያቱም እያንዳንዱ በንጹህ መልክ, በቀላሉ እምነት ነው. እኛ የምንሰራባቸው እምነቶች የአእምሯችንን ሁኔታ እንደሚወስኑ እና ልምዶቻችንን ቀደም ሲል እውነት ነው ብለን የምናምንበትን ነገር በሚያጠናክር መንገድ እንደሚቀርፁ አስታውስ። አንድ እምነት ምን ያህል እውነት እንደሆነ (ከአካባቢያዊ ሁኔታዎች ጋር በተያያዘ) ምን ያህል በጥሩ ሁኔታ እንደሚያገለግለን ሊወሰን ይችላል; ማለትም ዓላማችንን ለማርካት የሚረዳን ደረጃ።

ወጥነት ያለው ውጤት ማምጣት እንደ ነጋዴ ዋና አላማህ ከሆነ፣ "እኔ ያለማቋረጥ ስኬታማ ነጋዴ ነኝ" የሚል እምነት መፍጠር (ለውጡን የሚቃወም እና አገላለፅን የሚጠይቅ) እምነት መፍጠር እንደ ዋና የሀይል ምንጭ ሆኖ ያገለግላል። አመለካከቶች፣ ትርጓሜዎች፣ የሚጠበቁ ነገሮች፣ እና ድርጊቶች እምነትን በሚያረኩ መንገዶች እና፣ በዚህም ምክንያት፣ አላማ። "በወጥነት ስኬታማ ነጋዴ ነኝ" የሚል ዋና እምነት መፍጠር በርካታ ተከታታይ የስኬት መርሆዎችን መከተልን ይጠይቃል። ከእነዚህ መርሆዎች መካከል አንዳንዶቹ ስለ ግብይት ካገኛቸው አንዳንድ እምነቶች ጋር በቀጥታ የሚጋጩ እንደሚሆኑ ጥርጥር የለውም። ጉዳዩ ይህ ከሆነ፣ ያለህ ከፍላጎት ጋር በቀጥታ የሚጋጭ የእምነት ምሳሌ ነው።

እዚህ ያለው የኃይል ተለዋዋጭነት ከውሾች ጋር ለመጫወት የማይፈሩ እንደ ሌሎቹ ልጆች መሆን ለሚፈልግ ልጅ ከነበረው የተለየ አይደለም. እሱ ባገኘው መንገድ ሐሳቡን መግለጽ ፈለገ፣ ቢያንስ መጀመሪያ ላይ፣ ፈጽሞ የማይቻል ነበር። ፍላጎቱን ለማርካት ወደ ንቁ የለውጥ ሂደት መግባት ነበረበት። ቴክኒኩ ቀላል ነበር፡ ለመፈጸም እየሞከረ ባለው ነገር ላይ እንዲያተኩር የተቻለውን ያህል ጥረት አድርጓል እና ቀስ በቀስ የሚጋጭ እምነትን አጠፋ እና ከፍላጎቱ ጋር የሚስማማ እምነትን አጠናክረ።

የሆነ ጊዜ፣ ያ ፍላጎትህ ከሆነ፣ እራስህን ወደ መለወጥ ሂደት ውስጥ መግባት አለብህ

አንድ ወጥ አሸናፊ ወደ ወደ ግላዊ ለውጥ ሲመጣ፣ በጣም አስፈላጊዎቹ ንጥረ ነገሮች ለመለወጥ ፈቃደኝነት፣ የፍላጎት ግልጽነት እና የፍላጎት ጥንካሬ ናቸው። በመጨረሻም፣ ይህ ሂደት እንዲሰራ፣ ለንግድ ካለህ ሌላ ምክንያት ወይም ማረጋገጫ ወጥነት መምረጥ አለብህ። እነዚህ ሁሉ ንጥረ ነገሮች በበቂ ሁኔታ ከተገኙ፣ ምንም እይነት ውስጣዊ መሰናክሎች ምንም ቢሆኑም፣ የሚፈልጉት ነገር በመጨረሻ ያሸንፋል።

እራስህን ተመልከት

ወጥነትን በመፍጠር ሂደት ውስጥ የመጀመሪያው እርምጃ እርስዎ የሚያስቡትን፣ የሚናገሩትን እና የሚሰሩትን ማስተዋል መጀመር ነው። ለምን? ምክንያቱም እንደ ነጋዴ የምናስበው፣ የምናገርው ወይም የምናደርገው ማንኛውም ነገር አስተዋፅዖ ያደርጋል እና ስለዚህ በአእምሮዊ ስርዓታችን ላይ ያለውን እምነት ያጠናክራል። ወጥነት ያለው የመሆን ሂደት ስነ ልቦናዊ ስለሆነ ለተለያዩ የስነ-ልቦና ሂደቶች ትኩረት መስጠት መጀመሩ ሊያስደንቅ አይገባም። ሃሳቡ ውሎ አድሮ የእራስዎን ሃሳቦች፣ ቃላቶች እና ድርጊቶች ተጨባጭ ተመልካች ለመሆን መማር ነው። የግብይት ስህተትን ለመከላከል የመጀመሪያው የመከላከያ መስመርዎ ስለእሱ በማሰብ እራስዎን ለመያዝ ነው። እርግጥ ነው፣ የመጨረሻው የመከላከያ መስመር እራስዎን በድርጊቱ ውስጥ መያዝ ነው። ለእነዚህ ሂደቶች ታዛቢ ለመሆን እራስህን ካልሰጠህ፣ የእርስዎ ግንዛቤዎች ሁል ጊዜ የሚመጡት ከተሞክሮ በኋላ ነው፣ አብዛኛውን ጊዜ በጥልቅ ፀፀት እና ብስጭት ውስጥ ሲሆኑ።

እራስህን በትክክል መመልከቱ ስለ ራስህ ሳትፈርድ ማድረግን ያመለክታል። በህይወትዎ ዘመን ሁሉ ከሌሎች ሰዎች ሊደርስባችሁ የሚችለውን አስከፊና የፍርድ አያያዝ በማጤን ለአንዳንዶቻችሁ ይህን ማድረግ ቀላል ላይሆን ይችላል። በውጤቱም፣ አንድ ሰው ማንኛውንም ስህተት ከስሜት ህመም ጋር ለማያያዝ በፍጥነት ይማራል። ማንም ሰው በስሜት ህመም ውስጥ መሆን አይወድም፣ ስለዚህ በተለምዶ በተቻለ መጠን እንደ ስህተት ለመግለጽ የተማርነውን ከመቀበል እንቅጠባለን።

በዕለት ተዕለት ሕይወታችን ውስጥ ያሉ ስህተቶችን አለመጋፈጥ ብዙውን ጊዜ እንደ ነጋዴዎች ስህተቶቻችንን ከመጋፈጥ የምንቆጠብ ከሆነ ሊያስከትል የሚችለውን አስከፊ ውጤት አያመጣም። ለምሳሌ፣ ከፎቅ ነጋዴዎች ጋር በምሰራበት ጊዜ፣ ሁኔታቸው ምን ያህል አደገኛ እንደሆነ ለማሳየት የምጠቀምበት ተመሳሳይነት በግራንድ ካንየን ላይ ድልድይ ላይ ሲራመዱ እንዲገምቱ ለመጠየቅ ነው። የድልድዩ ስፋት በቀጥታ ከሚገባዎት የውል ብዛት ጋር የተያያዘ ነው። ስለዚህ፣ ለምሳሌ፣ ለአንድ ኮንትራት ነጋዴ ድልድዩ በጣም ሰፊ ነው፣ 20 ጫማ ይበሉ። 20 ጫማ ስፋት ያለው ድልድይ ለስህተቶች ትልቅ መቻቻልን ይፈቅድልዎታል፣ ስለሆነም እርስዎ በሚወስዱት እያንዳንዱ እርምጃ ላይ ከመጠን በላይ ጥንቃቄ ወይም ትኩረት ማድረግ የለብዎትም። አሁንም፣ በአጋጣሚ ከተሰናከሉ እና ከጫፉ ላይ ከተደናቀፉ፣ ወደ ካንየን ወለል ያለው ጠብታ አንድ ማይል ነው።

መሬቱ አንድ ማይል በሚወርድበት ጠባብ ድልድይ ውስጥ ስንት ሰዎች እንደሚሄዱ አለውቅም፣ ግን የእኔ ግምት በአንጻራዊ ሁኔታ ጥቂት ነው። በተመሳሳይ፣ ጥቂት ሰዎች የወደፊቱን የገንዘብ ልውውጥ ወለል ላይ ከመገበያየት ጋር የተያያዙትን አደጋዎች ይወስዳሉ። በእርግጠኝነት የአንድ ኮንትራት ወለል ነጋዴ በራሱ ላይ ትልቅ ጉዳት ሊያደርስ ይችላል፣ ማይል ከፍታ ካለው ድልድይ ላይ እንደመውደቅ አይደለም። ነገር ግን የአንድ ኮንትራት ነጋዴ እራሱን በተሳሳተ ጎኑ ሊያገኝ በሚችልበት ጊዜ ለስህተቶች፣ ለተሳሳቱ ስሌቶች ወይም ያልተለመደ የአመጽ የገበያ እንቅስቃሴዎች እራሱን ሰፋ ያለ መቻቻል ሊሰጥ ይችላል። በሌላ በኩል፣ እኔ እስከ ዛሬ ከንግዶች ጋር ከሰራሂቸው ትላልቅ የወለል ነጋዴዎች አንዱ በአማካይ የ500 የግምጃ ቤት ማስያዣ የወደፊት እጣ ያለው ለራሱ አካውንት ነው።

ጊዜ. ብዙውን ጊዜ ከአንድ ሺህ በላይ ኮንትራቶችን ያስቀምጣል.

የ1,000 ቲ ቦንድ ኮንትራቶች ቦታ በአንድ ቲ 31,500 ዶላር ይደርሳል (የቦንድ ውል ሊያደርገው የሚችለው ትንሹ የዋጋ ለውጥ)። እርግጥ ነው፣ ቲ-ቦንድ የወደፊት ጊዜዎች በጣም ተለዋዋጭ ሊሆኑ ይችላሉ እና በሰከንዶች ጊዜ ውስጥ ብዙ ቲዎችን በሁለቱም አቅጣጫ ሊገበያዩ ይችላሉ። የነጋዴዎች አቀማመጥ መጠን ሲጨምር፣ በግራንድ ካንየን ላይ ያለው የድልድያችን ስፋት እየጠበበ ይሄዳል። በትልቅ ቦንድ ነጋዴ ላይ ድልድዩ ወደ ቀጭን ሽቦ መጠን ጠባብ ሆኗል. በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው፣ እሱ በሚወስደው እያንዳንዱ እርምጃ ላይ እጅግ በጣም ሚዛናዊ እና በጣም ያተኮረ መሆን አለበት. ትንሹ የተሳሳተ እርምጃ ወይም የንፋስ ንፋስ ከሽቦው ላይ እንዲወድቅ ሊያደርግ ይችላል.

ቀጣይ ማቆሚያ፣ አንድ ማይል ወደ ታች። አሁን፣ እሱ በንግዱ ጉድጓድ ውስጥ ሲሆን፣ ያ ትንሽ የተሳሳተ እርምጃ ወይም ትንሽ የንፋስ ንፋስ አንድ ትኩረትን የሚከፋፍል ሀሳብ ጋር እኩል ነው። ያ ብቻ ነው፣ ለአንድ ወይም ለሁለት ሰከንድ እንኳን ትኩረቱን እንዲያጣ የሚፈቅድበት ሀሳብ ወይም ሌላ ነገር። በዚያ ትኩረት የሚከፋፍልበት ጊዜ፣ አቋሙን ለማስወገድ የመጨረሻውን ምቹ አጋጣሚ ሊያመልጠው ይችላል።

ከንግዱ ለማውጣት በቂ መጠን ያለው የሚቀጥለው የዋጋ ደረጃ ብዙ ቲክሶችን ሊርቅ ይችላል፣ ይህም ትልቅ ኪሳራ ሊፈጥር ወይም ከፍተኛ የሆነ አሸናፊ ንግድን ለገበያ እንዲሰጥ ያስገድደዋል። ወጥ የሆነ ውጤት ማምጣት ስህተቶችን የማስወገድ ተግባር ከሆነ፣ ስህተትን አምነህ መቀበል ካልቻልክ ዓላማህን ከግብ ለማድረስ ትልቅ ችግር ይገጥመሃል ማለት ማቃለል ነው። በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው፣ ይህ በጣም ጥቂት ሰዎች ሊያደርጉት የሚችሉት ነገር ነው፣ እና ለምን በጣም ጥቂት ተከታታይ አሸናፊዎች እንዳሉ ያሳያል.

በመሠረቱ፣ ስሕተትን አለመቀበል ዝንባሌ በሰው ልጆች ላይ በጣም ተስፋፍቷል፣ አንድ ሰው የሰው ልጅ ተፈጥሯዊ ባሕርይ ነው ብሎ እንዲያስብ ሊያደርገው ይችላል። ጉዳዩ ይህ ነው ብዬ አላምንም፣ ወይም ስህተት፣ የተሳሳተ ስሌት ወይም ስህተት በመስራት በራሳችን የመሳሰለ ቅደም የማሰብ አቅም ይዘን የተወለድን አይመስለንም። ስህተት መሥራት የተፈጥሮ የተፈጥሮ ተግባር ነው እና እስከምንደርስ ድረስ ይቀጥላል፡-

1. ሁሉም እምነቶቻችን ከፍላጎታችን ጋር ፍጹም የሚስማሙ ናቸው፣ እና 2.

ሁሉም እምነቶቻችን የተዋቀሩት ከአካባቢው አንፃር ከሚሰራው ጋር ሙሉ በሙሉ በሚጣጣም መልኩ ነው።

በግልጽ እንደሚታየው፣ እምነታችን ከአካባቢው አንፃር ከሚሰራው ጋር የማይጣጣም ከሆነ፣ የማይቀር ከሆነ ስህተት የመሥራት አቅሙ ከፍተኛ ነው። ለዓላማችን ተገቢውን የእርምጃዎች ስብስብ ልንገነዘብ አንችልም። ይባስ፣ የምንፈልገው ነገር ላይገኝ፣ ወይም በምንፈልገው መጠን ወይም በምንፈልግበት ጊዜ ላይገኝ እንደሚችል ማስተዋል አንችልም።

በሌላ በኩል፣ ከዓላማዎቻችን ጋር የሚቃረኑ የእምነት ውጤቶች የሆኑ ስህተቶች ሁል ጊዜ የሚታዩ ወይም ግልጽ አይደሉም። በንቃተ ህሊናችን ላይ የእውነትን ሥሪታቸውን በመግለጽ እንደ ተቃራኒ ሃይሎች እንደሚሰሩ እናውቃለን፣ እና ያንን በብዙ መንገድ ሊያደርጉ ይችላሉ።

ለመለየት በጣም አስቸጋሪው ትኩረትን ወይም ትኩረትን ለአፍታ የሚያስከትል ትኩረትን የሚከፋፍል ሀሳብ ነው። ላይ ላዩን ይህ ጉልህ ላይሆን ይችላል። ነገር ግን፣ በሽለቆው ላይ ካለው ድልድይ ጋር ተመሳሳይነት እንዳለው፣ ብዙ አደጋ ላይ ሲወድቅ፣ በትኩረት የመቆየት አቅሙ በትንሹ የቀነሰ እንኳን የአደጋ መጠን ስህተትን ያስከትላል። ይህ መርህ የንግድ፣ የስፖርት ዝግጅቶች ወይም የኮምፒውተር ፕሮግራም አወጣጥ ላይ ተፈጻሚ ይሆናል። ሃሳባችን ግልጽ ሲሆን በማንኛውም ተቃራኒ ሃይል ሳይቀንስ የእኛ ነው።

በትኩረት የመቆየት አቅም ከፍ ያለ ነው፣ እና አላማችንን የምናሳካበት እድል ሰፊ ነው።

ቀደም ሲል የአሸናፊነት አመለካከትን ከጥረታችን አወንታዊ መጠበቅ እንደሆነ ገልጼን ነበር፣ የምናገኘው የትኛውም ውጤት የዕድገታችን ደረጃ ፍፁም ነጻብራቅ እንደሆነ እና የተሻለ ለመስራት ምን መማር እንዳለብን በመቀበል ነው። "በቋሚነት ታላቅ" አትሌቶች እና ተዋናዮች ከሌላው የሚለየው ስህተት ለመስራት አለመፍራታቸው ነው። የማይፈሩበት ምክንያት ሲሳሳቱ ስለራሳቸው ትንሽ የሚያስቡበት ምክንያት ስለሌላቸው ነው። ይህ ማለት ደግሞ ወደ ንቃተ ህሊናቸው ለመግባት የሚጠብቅ አሉታዊ ሃይል ማጠራቀሚያ ስለሌላቸው ነው። እንደ አንበሳ ያሰበውን አዳኝ ለመዝለቅ ትክክለኛውን ጊዜ እንደሚጠብቅ አንበሳ ሂደት። ለዚህ ያልተለመደ አቅም ራሳቸውን ሳይነቅፉ ከስህተታቸው በፍጥነት እንዲወጡ ያደረገው ምንድን ነው?

አንዱ ማብራሪያ በጣም ያልተለመዱ ወላጆች፣ አስተማሪዎች እና አሰልጣኞች ያደጉት በቃላቸው እና በምሳሌያቸው ስህተቶቻቸውን እና ስህተቶቻቸውን በእውነተኛ ፍቅር፣ ፍቅር እና ተቀባይነት እንዲያርሙ አስተምሯቸዋል። "እጅግ ያልተለመደ" እላለሁ ምክንያቱም ብዙዎቻችን ያደግነው በተቃራኒው ነው። ስህተቶቻችንን ወይም ስሌቶቻችንን በቁጣ፣ በትዕግስት ማጣት እና በተለየ ተቀባይነት ማጣት እንድናስተካክል ተምረናል። ለታላላቆቹ አትሌቶች ከስህተቶች ጋር በተያያዘ ያጋጠሟቸው መልካም ተሞክሮዎች ስህተቶች በቀላሉ እራሳቸውን ለማደግ እና ለማሻሻል ጥረታቸውን የት ላይ ማተኮር እንዳለባቸው እንዲያምኑ አድርጓቸዋል? ከእንደዚህ ዓይነት እምነት ጋር ምንም አይነት አሉታዊ የጋይል ምንጭ የለም እና በዚህም ምክንያት ራስን ለማንቋሸሽ ሀሳቦች ምንጭ የለም።

ነገር ግን፣ በድርጊታችን ላይ ብዙ አሉታዊ ግብረመልሶች እያጋጠመን ያደግነው ሌሎቻችን፣ በተፈጥሯችን ስለስህተቶች እምነት ይኖረናል። "ስህተቶች በማንኛውም ዋጋ መወገድ አለባቸው"፣ "ከእኔ ጋር ስህተት ካለብኝ ስህተት ሊኖር ይገባል" ስህተት," "እኔ ጠማማ መሆን አለብኝ," ወይም "ስህተት ከሠራሁ መጥፎ ሰው መሆን አለብኝ." እያንዳንዱ ሀሳብ፣ ቃል እና ተግባር ስለራሳችን ያለንን እምነት እንደሚያጠናክር አስታውሰን። ራሳችንን ደጋግመን አፍራሽ ትችት በመሰንዘር፣ "ተላላኪዎች ነን" የሚል እምነት ካገኘን ያ እምነት በሃሳባችን ውስጥ ሀሳባችንን የምንገልጽበት መንገድ ያገኛልናል፣ ትኩረታችንን እንድንከፋፍል እና እንድንደናቀፍ ያደርገናል። በቃላችን ላይ ስለራሳችን ወይም ስለሌሎች (በነሱ ውስጥ ተመሳሳይ ባህሪያትን ካስተዋልን) እምነታችንን የሚያንፀባርቁ ነገሮችን እንድንናገር ያደርገናል; እና በድርጊታችን ላይ, በግልፅ እራሳችንን በሚሳዳ መንገድ እንድንመላለስ ያደርገናል. ተከታታይ አሸናፊ ለመሆን ከፈለግክ ስህተቶች በአብዛኞቻቸው ሰዎች በተያዙበት በአሉታዊ ክስ አይነት ውስጥ ሊኖሩ አይችሉም።

እራስዎን በተወሰነ ደረጃ መከታተል መቻል አለብዎት, እና እርስዎ ስህተት በመሥራት ሂደት ውስጥ እራስዎን ካገኙ የስሜት ሥቃይ ሊያጋጥምዎት የሚችል ከሆነ ይህን ለማድረግ አስቸጋሪ ይሆናል.
ይህ አቅም ካለ፣ ሁለት ምርጫዎች አሉዎት፡-

1. ስህተት መሥራት ምን ማለት እንደሆነ አዲስ አዎንታዊ የተከሰሱ እምነቶች ስብስብ ለማግኘት መስራት ትችላላህ።
2. ይህ የመጀመሪያ ምርጫ የማይፈለግ ሆኖ ካገኙት, የግብይት ስርዓትዎን በሚያዘጋጁበት መንገድ ስህተቶችን የመሥራት አቅምን ማካካስ ይችላሉ.

ይህ ማለት እርስዎ ለመገበያየት ከሄዱ እና እራስዎን ካልተቆጣጠሩ ፣ ግን በተመሳሳይ ጊዜ የማይለዋወጥ ውጤቶችን ከፈለጉ ፣ ከዚያ ከሜካኒካል ደረጃ ብቻ መገበያየት ችግሩን ያስወግዳል።

አለበለዚያ እራስዎን እንዴት እንደሚቆጣጠሩ መማር እራስዎን ከስህተቶች ጋር በተዛመደ አሉታዊ ኃይልን ካስወገዱ በኋላ በአንጻራዊነት ቀላል ሂደት ነው። እንደውም ቀላል ነው። ማድረግ ያለብዎት ነገር ለምን እራስዎን መከታተል እንደሚፈልጉ መወሰን ነው፣ ይህም ማለት በመጀመሪያ በአእምሮ ውስጥ ግልጽ የሆነ ዓላማ ሊኖርዎት ይገባል። ስለ ዓላማህ ግልጽ ስትሆን፣ በቀላሉ ወደምታስበው፣ ወደሚናገረው ወይም ወደምታደርገው ነገር ትኩረትህን መምራት ጀምር።

በዓላማህ ላይ እንዳታተኩር ወይም አላማህን ለመፈጸም በጨመረው እርምጃ ላይ እንዳታተኩር ካስተዋሉ ሃሳቦችህን፣ ቃላቶችህን ወይም ድርጊቶችህን ለማሳካት እየሞከርክ ካለው ጋር በሚስማማ መንገድ አቅጣጫ መቀየርን ምረጥ። እንደ አስፈላጊነቱ አዘውትሮ አቅጣጫውን ይቀጥሉ። በዚህ ሂደት ውስጥ የበለጠ ሆነ ብለው በተሳተፉ ቁጥር፣ በተለይም በተወሰነ ደረጃ እምነት ማድረግ ከቻሉ፣ ከዓላማዎ ጋር በሚስማማ መንገድ ለመስራት ነፃ የሆነ የእዕምሮ ማእቀፍ በፍጥነት ይፈጥራሉ፣ እርስ በርስ የሚጋጩ እምነቶች ሳይቃወሙ።

ራስን የመግዛት ሚና

እኔ አሁን የገለጽኩትን ሂደት እራሴን ተግሣጽ ብዬዋለሁ። እራስን መገሰጽ እንደ አእምሯዊ ቴክኒክ እገልጻለሁ ትኩረታችንን ወደ አላማችን ወይም ፍላጎታችን ነገር አቅጣጫ ለመቀየር (በምንቸለው መጠን) ያ አላማ ወይም ፍላጎት ከሌላ የአእምሮ አካባቢያችን አካል (እምነት) ጋር ሲጋጭ ነው። በዚህ ፍቺ ላይ በመጀመሪያ ልብ ሊባል የሚገባው ነገር ራስን መግዛት አዲስ የእዕምሮ ማዕቀፍ ለመፍጠር ዘዴ ነው። የባህርይ ባህሪ አይደለም፣ ሰዎች ራስን በመግዛት አልተወለዱም። እንደውም እኔ እንዴት እንደገለጽኩት ስታስብ በዲሲፕሊን መወለድ እንኳን አይቻልም። ነገር ግን፣ በግላዊ ለውጥ ሂደት ውስጥ ጥቅም ላይ የሚውል ቴክኒክ እንደመሆኑ፣ ማንኛውም ሰው ራስን መግዛትን ሊመርጥ ይችላል። ይህ ዘዴ እንዴት እንደሚሰራ ያለውን ዋና ተለዋዋጭ ሁኔታዎችን የሚያሳይ ከህይወቴ አንድ ምሳሌ እዚህ አለ። በ 1978 I

ሯጭ ለመሆን እንደምፈልግ ወሰንኩ።

ያለፉትን ስምንት አመታት በጣም ንቁ ባልሆነ የህይወት ዘይቤ ካሳለፍኳቸው በስተቀር ዋናው ተነሳሽነቴ ምን እንደሆነ በትክክል አላስታውስም። ቴሌቪዥን መመልከት የትርፍ ጊዜ ማሳለፊያ ነው ካልከው በስተቀር ምንም አይነት ስፖርት ወይም የትርፍ ጊዜ ማሳለፊያዎች ላይ አልተሳተፍኩም ነበር። ከዚህ በፊት በሁለቱም የሁለተኛ ደረጃ እና ቢያንስ የኮሌጅ ክፍል በስፖርት በተለይም በበረዶ ሆኪ በጣም ንቁ ነበርኩ። ሆኖም፣ ከኮሌጅ ስወጣ፣ ህይወቴ ከጠበኩት በጣም በተለየ መንገድ እየተካሄደ ነበር። እኔ ወደድኩት አይደለም ነገር ግን በዚያን ጊዜ ምንም ነገር ለማድረግ አቅመ ቢስ ሆኖ ተሰማኝ። ይህ ወደ እንቅስቃሴ አልባነት ጊዜ አመራ፣ ይህም በጣም ተጨንቄአለሁ የሚለው ጥሩ መንገድ ነው። እንደገና፣ በድንገት ሯጭ ለመሆን እንደፈልግ ያነሳሳኝ ምን እንደሆነ እርግጠኛ አይደለሁም (ምናልባት ፍላጎቴን የቀሰቀሰ የቲቪ ፕሮግራም አይቻለሁ)።

እኔ ግን፣ ተነሳሽነቴ ጠንካራ እንደነበር አስታውሳለሁ። እናም፣ ወጣሁና ለራሴ የሩጫ ጫማ ገዛሁ፣ ለብሼ ልሮጥ ወጣሁ። መጀመሪያ ያገኘሁት ነገር ማድረግ እንደማልችል ነው። ከሃምሳ እና ከስልሳ ሜትሮች በላይ ለመሮጥ አካላዊ ጥንካሬ አልነበረኝም። ይህ በጣም የሚገርም ነበር። ከቅርጻቸው የተነሳ መቶ ሜትሮች እንኳን መሮጥ እንደማልችል አላስተዋልኩም አለመንኩም ነበር። ይህ ግንዛቤ በጣም ተስፋ አስቆራጭ ስለነበር ለሁለት ወይም ለሦስት ሳምንታት እንደገና ለመሮጥ አልሞከርኩም።

በሚቀጥለው ስድስት ዓመት ስራ ስለሆነው የሚቀጥለው ቀን እንደገና ሞከርኩ፣ በእርግጥ፣ ተመሳሳይ ውጤት።

በአካላዊ ሁኔታዬ በጣም ተስፋ ቆርጬ ስለነበር ለተጨማሪ አራት ወራት ርጬ አልሄድኩም። አሁን፣ የ1979 የጸደይ ወቅት ነው። ሯጭ ለመሆን በድጋሚ ቆርጬያለሁ፣ ግን በተመሳሳይ ጊዜ፣ በእድገቴ እጦት በጣም ተሰላጭሁ። ውስጤን እያሳለሁት ሳለ፣ ከችግሮቼ ውስጥ አንዱ የምሰራበት ግብ እንደሌለኝ ታየኝ። ሯጭ መሆን እፈልጋለሁ ማለቴ ጥሩ ነበር፣ ግን ምን ማለት ነው? እኔ በእርግጥ አላውቅም ነበር፣ በጣም ግልጽ ያልሆነ እና ረቂቅ ነበር። ለመስራት የበለጠ ተጨባጭ ነገር ማግኘት ነበረብኝ።

ስለዚህ በበጋው መጨረሻ አምስት ኪሎ ሜትር መሮጥ እንድችል ወሰንኩ። አምስት ማይል በወቅቱ የማይታለፍ ይመስለኝ ነበር፣ ነገር ግን ማድረግ እንደምችል ማሰቡ ብዙ ጉጉትን ፈጠረ። ይህ የጨመረው የጋለ ስሜት በዚያ ሳምንት አራት ጊዜ ለመሮጥ በቂ ተነሳሽነት ሰጠኝ። በዚህ የመጀመሪያ ሳምንት መገባደጃ ላይ፣ ትንሽ የአካል ብቃት እንቅስቃሴም ቢሆን ጥንካሬዬን እና በእያንዳንዱ ጊዜ ትንሽ ራቅ የመሮጥ ችሎታዬን እንዳሻሻለው ሳውቅ በጣም ተገረምኩ። ይህ ደግሞ የበለጠ ጉጉት ፈጠረብኝና ወደ ውጭ ወጥቼ የማቆሚያ ሰዓት እና ባዶ መጽሐፍ ገዛሁ። ባለ ሁለት ማይል ኮርስ አዘጋጅቼ በእያንዳንዱ ሩብ ማይል ላይ ምልክት አድርጌያለሁ። በማስታወሻ ደብተር ውስጥ ቀኑን፣ ርቀቴን፣ ጊዜዬን እና በሮጥኩ ቁጥር አካላዊ ስሜቴን አስገባሁ። አሁን በቀጥታ ወደ ቀጣዩ የችግሮቼ ስብስብ እስክገባ ድረስ ወደ አምስት ማይል በደንብ እየሄድኩ ነው ብዬ አስቤ ነበር።

መውጣትና መሮጥ በፈለግኩ ቁጥር ንቃት ህሊናዬን ያጥለቀለቀው ትልቁ የሚጋጩ እና የሚዘናጉ ሀሳቦች ነበሩ። ባለማድረጌ ያገኘሁት ብዛት (እና ጥንካሬ) አስገረመኝ፡ “ውጪ ሞቅ ያለ ነው”፣ “ዝናብ የሚዘንብ ይመስላል”፣ “አሁንም ከዝናብ የተነሳ ትንሽ ደክሞኛል ባለፈው ጊዜ ርጬ ነበር (ከሦስት ቀን በፊት ቢሆንም)”፣ “ይህን የሚያደርገው ሌላ የማውቀው ሰው የለም” ወይም በጣም የተስፋፋው “ይህ የቲሺ ፕሮግራም እንዳለቀ እሄዳለሁ” (በእርግጥ ሄጄ አላውቅም።). የንቃት ህሊናዬን ላሳካው እየሞከርኩ ወደሆነው ነገር ከማዞር በቀር ይህን እርስ በእርሱ የሚጋጭ የአይምሮ ሀይልን ለመቋቋም ሌላ መንገድ አላውቅም ነበር። በበጋው መጨረሻ ወደ አምስት ኪሎ ሜትር ለመድረስ በጣም እፈልግ ነበር። አንዳንድ ጊዜ ፍላጎቴ ከግጭቱ የበለጠ ጠንካራ ሆኖ አግኝቼዋለሁ። በዚህ ምክንያት የሩጫ ጫማዬን ለብሼ ወደ ውጭ ወጣሁ እና መሮጥ ጀመርኩ። ሆኖም ግን፣ ብዙ ጊዜ፣ የእኔ የሚጋጩ እና የሚዘናጉ ሀሳቦች እንድቆይ አድርገውኛል። እንደ እውነቱ ከሆነ፣ በመጀመሪያ ደረጃዎች ውስጥ፣ ሁለት ሦስተኛው የግጭቱን ጉልበት ማለፍ አልቻልኩም ብዬ እገምታለሁ።

ቀጥሎ ያጋጠመኝ ችግር አንድ ማይል መሮጥ ወደምችልበት ቦታ መቅረብ ስጀምር በራሴ በጣም ስለተደሰትኩ ወደ አምስት ኪሎ ሜትር እንድደርስ ተጨማሪ ሜካኒካል እንደሚያስፈልገኝ ታወቀኝ። አንድ ጊዜ ሁለት ወይም ሦስት ማይሎች መሮጥ የምችልበት ደረጃ ላይ ከደረስኩ በራሴ በጣም ደስ ይለኛልና የአምስት ማይል ዓላማዬን ማሳካት እንደሚያስፈልገኝ አሰብኩ። ስለዚህ ለራሴ ህግ አውጥቻለሁ። የአምስት ማይል ህግ ብለው ሊጠሩት ይችላሉ። "የመሮጫ ጫማዬን አውጥቼ ወደ ውጭ ከወጣሁ የሚጋጩ ሀሳቦች ቢያጋጥሙኝም፣ ከሮጥኩበት ጊዜ ቢያንስ አንድ እርምጃ ርቁ ለመሮጥ ራሴን ወስኛለሁ።" ከአንድ እርምጃ በላይ ብሮጥ በእርግጥ ትክክል ነበር፣ ነገር ግን ምንም ቢሆን ከአንድ እርምጃ ያነሰ ሊሆን አይችልም። እንደ ተለወጠ፣ ይህን ህግ ፈጽሞ አልጣስኩም፣ እና በበጋው መጨረሻ ላይ፣ ወደ አምስት ማይል ደረስኩ።

ግን ከዚያ፣ እዚያ ከመድረሱ በፊት በጣም አስደሳች እና ሙሉ በሙሉ ያልታሰበ ነገር ተከሰተ። የአምስት ማይል አላማዬን ለማሳካት እየተቃረብኩ ስሄድ፣ ቀስ በቀስ የሚጋጩ ሀሳቦች መበታተን ጀመሩ።

ውሎ አድሮ ጨርሶ አልነበሩም። በዛን ጊዜ፣ መሮጥ ከፈለግኩ ምንም ዓይነት የአእምሮ ተቃውሞ፣ ግጭት ወይም ተፎካካሪ ሃሳቦች ሳለደርግ ሙሉ በሙሉ ነፃ እንደሆንኩ ተገነዘብኩ። ምን ያህል ትግል እንደነበረው ግምት ውስጥ በማስገባት በጣም ተገረምኩ (ትንሽ ለማለት)። ውጤቱ፣ ለቀጣዮቼ 16 ዓመታት በመደበኛነት መሮጥ ቀጠልኩ። ፍላጎት ለምትፈልጉ፣ አሁን ብዙ አልሮጥም ምክንያቱም ከአምስት አመት በፊት የበረዶ ሆኪን እንደገና ለመጫወት ወስኛለሁ።

ሆኪ በጣም አድካሚ ስፖርት ነው። አንዳንዴ በሳምንት አራት ጊዜ እጫወታለሁ። እድሜዬን (ከ 15 ስለሆነ) እና ስፖርቱ የሚፈልገውን የተጋነነ ደረጃ ግምት ውስጥ በማስገባት ለማገገም ብዙ ጊዜ አንድ ወይም ሁለት ቀን ይፈጅብኛል፣ ይህ ደግሞ ለመሮጥ ብዙ ቦታ አይሰጠኝም። አሁን፣ እነዚህን ልምዶች ወስደህ አሁን ስለ እምነቶች ምንነት በምንረዳው አውድ ውስጥ ካስቀመጥካቸው፣ በርካታ ቁጥር አለው።

እኛ ማድረግ የምንችላቸው ምልክታዎች፡-

1. መጀመሪያ ላይ፣ ሯጭ የመሆን ፍላጎቴ በአእምሮዬ ውስጥ ምንም ዓይነት ድጋፍ አልነበረውም። በሌላ አገላለጽ፣ ከኔ ፍላጎት ጋር የሚስማማ ሌላ የኃይል ምንጭ (የተጠናከረ ጽንሰ-ሀሳብ የሚጠይቅ መግለጫ) አልነበረም።

2. ያንን ድጋፍ ለመፍጠር አንድ ነገር ማድረግ ነበረብኝ። "እኔ ሯጭ ነኝ" የሚል እምነት ለመፍጠር ከአዲሱ እምነት ጋር የሚጣጣሙ ተከታታይ ልምዶችን መፍጠር ነበረብኝ። የምናስበው፣ የምናገረው ወይም የምናደርገው ነገር ሁሉ በአእምሯዊ ስርዓታችን ላይ ላለ እምነት ጉልበት እንደሚያበረክት አስታውሰን። እርስ በርሱ የሚጋጭ ሀሳብ ባጋጠመኝ ቁጥር እና በዓላማዬ ላይ በተሳካ ሁኔታ ማተኮር በቻልኩ ቁጥር፣ በቂ እምነት በማግኘቴ ወደ ሩጫ ጫማዬ እና ወደ በሩ እንድወጣ፣ "ሯጭ ነኝ" የሚል እምነት ላይ ጉልበት እጨምር ነበር። እና፣ ልክ እንደ አስፈላጊነቱ፣ በሌላ መልኩ ከሚከራከሩት እምነቶች ሁሉ ሳላስበው ጉልበትን ሳብኩ። ባለማወቅ አላለሁ ምክንያቱም የሚጋጩ እምነቶችን ለመለየት እና ለማራገፍ በተለየ መልኩ የተነደፉ የተለያዩ ቴክኒኮች አሉ፣ ነገር ግን በዚያን ጊዜ በህይወቴ ውስጥ፣ እየሄድኩበት ያለውን የለውጥ ሂደት ዋና ተለዋዋጭነት አልገባኝም። ስለዚህ፣ ከእንደዚህ ዓይነት ቴክኒኮች ራሴን መጠቀሜ በኋላ ላይ አይፈጠርም ነበር።

3. አሁን ያለ ምንም ጥረት (ከአእምሮአዊ እይታ) እራሴን እንደ ሯጭ መግለጽ እችላለሁ፣ ምክንያቱም "እኔ ሯጭ ነኝ." ያ ጉልበት የሞላበት ፅንሰ-ሀሳብ አሁን የሚሰራው የማንነቴ አካል ነው። መጀመሪያ ስጀምር ስለ ሩጫ ብዙ የሚጋጩ እምነቶች ነበሩኝ። በውጤቱም፣ እራሴን የመገሰጽ ዘዴን ለbfCCItic One አስፈለገኝ። አሁን ራሴን መገሰጽ እያስፈልገኝም ምክንያቱም "bHn" U. rj^iicr" 'c" ማን እኔ L -

~ o am" የእኛ ብፌሊሮች ከግባችን ወይም ከምቹታችን ጋር ሙሉ በሙሉ ሲጣጣሙ እርስ በርሱ የሚጋጭ የኃይል ምንጭ የለም። ወይም ንቃተ-ህሊና)።

4. እምነቶች ሊለወጡ ይችላሉ፣ እናም አንድ እምነትን መለወጥ ከተቻለ፣ ማንኛውንም እምነት መለወጥ ይቻላል፣ በእውነቱ እርስዎ እንደማይቀይሩት ከተረዱ፣ ነገር ግን ኃይልን ከአንድ ጽንሰ-ሐሳብ ወደ ሌላ ብቻ እንደሚያስተላልፍ ከተረዱ. (ለለውጥ የታለመው የእምነት ቅርጽ ሳይበላሽ ይቀራል።) ስለዚህ፣ ሁለት ሙሉ በሙሉ የሚቃረኑ እምነቶች በአእምሮአችሁ ጎን ለጎን ሊኖሩ ይችላሉ። ግን ከሳልከው

ጉልበት ከአንዱ እምነት ወጥቶ ሌላውን ሙሉ በሙሉ አበረታቷል፣ ከተግባራዊ እይታ አንፃር ምንም ተቃርኖ የለም። ጉልበቱ በአዕምሮዎ ሁኔታ ላይ፣ በመረጃዎ ግንዛቤ እና አተረጓጎም እና በባህሪዎ ላይ እንደ ኃይል ሆኖ ለመስራት የሚያስችል እምነት ብቻ ነው። አሁን፣ በሜካኒካል የመገበያያ ብቸኛ አላማ እራስዎን ወደ ተከታታይ ስኬታማ ነጋዴ መቀየር ነው። በአዕምሯዊ አካባቢዎ ውስጥ "እኔ በተከታታይ ስኬታማ ነጋዴ ነኝ" የሚለውን እምነት ከመፍጠር መርሆዎች ጋር የሚጋጭ ነገር ካለ እነዚህን መርሆዎች እንደ ዋና እና ተግባራዊ አካል ለማዋሃድ ራስን መግዛትን ዘዴ መጠቀም ያስፈልግዎታል። የእርስዎን ማንነት፣ አንዴ መርሆቹ "ማን እንደሆናችሁ" ከአሁን በኋላ እራስን መገሰጽ አያስፈልገዎትም፣ ምክንያቱም "ወጥ የመሆን" ሂደት ምንም ጥረት የለውም። ያስታውሱ ወጥነት በአሸናፊ ንግድ ላይ የማስቀመጥ ችሎታ ወይም ለዛውም ተከታታይ የአሸናፊነት ግብይቶች ተመሳሳይ እንዳልሆነ ያስታውሱ፣ ምክንያቱም አሸናፊ ንግድ ላይ ማድረግ ምንም ችሎታ አያስፈልገውም። ማድረግ ያለብዎት ነገር በትክክል መገመት ብቻ ነው፣ ይህም የሳንቲም ውርወራውን ውጤት ከመገመት የተለየ አይደለም፣ ነገር ግን ወጥነት ያለው የአስተሳሰብ ሁኔታ ነው፣ አንዴ ከደረሰ በኋላ፣ በሌላ መንገድ "ለመሆን" አይፈቅድም። ወጥነት ያለው ለመሆን መሞከር የለብህም ምክንያቱም የማንነትህ ተፈጥሯዊ ተግባር ይሆናል። በእርግጥ፣ መሞከር ካለብህ፣ ተከታታይ ስኬት መርሆዎችን እንደ ገዥ፣ ያልተጋጨ እምነቶች ሙሉ በሙሉ እንዳላዋህደህ አመላካች ነው። ለምሳሌ፣ የእርስዎን ስጋት አስቀድሞ መወሰን "ወጥነት ያለው የመሆን" ሂደት አንድ እርምጃ ነው። አደጋህን አስቀድሞ ለመወሰን ልዩ ጥረት የሚጠይቅ ከሆነ፣ ይህን ለማድረግ እራስህን አውቀህ ማስታወስ ካለብህ፣ የሚጋጩ ሃሳቦች ካጋጠመህ (በመሰረቱ፣ እንዳትሰራው ልነግርህ እየሞከርክ) ወይም እራስህን በንግድ ውስጥ ካገኘህ አደጋህን ቀድመህ ካልገለጽክበት፣ ይህ መርህ የማንነትህ ዋና እና የሚሰራ አካል አይደለም። "ማን እንደሆንክ" አይደለም። ቢሆን ፍጥ አደጋህን አስቀድሞ አለመወሰን በአንተ ላይ እንኳን አይደርስም ነበር። የግጭት ምንጮች በሙሉ ከቦዘኑ እና ሲሆኑ፣ ከአሁን በኋላ እርስዎ በሌላ መንገድ "መሆን" የሚችሉበት አቅም የለም። በአንድ ወቅት የነበረው ትግል ምንም ጥረት ቢሰጥ ይሆናል። በዚያን ጊዜ፣ አንተ በጣም ተግሣጽ እንደሆንክ ለሌሎች ሰዎች ሊመስላቸው ይችላል (ምክንያቱም እነሱ የሚከብዱቸውን ነገር ማድረግ ትችላለህ፣ የማይቻል ከሆነ ግን)፣ እውነታው ግን በምንም ዓይነት ተግሣጽ እየተሰጠህ አይደለም፤ ከፍላጎቶችህ፣ ከግቦችህ ወይም ከዓላማዎችህ ጋር በሚስማማ መንገድ እንድትመላለስ ከሚያስገድድህ ከተለያዩ የእምነት ስብስቦች ብቻ ነው የምትሠራው።

በወጥነት ላይ እምነት መፍጠር

"እኔ ወጥነት ያለው አሸናፊ ነኝ" የሚል እምነት መፍጠር ዋና አላማው ነው፣ ነገር ግን እንደ ሯጭ የመሆን ፍላጎት፣ ደረጃ በደረጃ ሂደት ውስጥ ሳልከፋፍል ተግባራዊ ለማድረግ በጣም ሰፊ እና ረቂቅ ነው። ስለዚህ እኔ የማደርገው ይህንን እምነት ወደ ትንሹ ሊገለጹ ወደሚችሉ ክፍሎቹ መስበር እና ከዚያም እያንዳንዱን ክፍል እንደ ዋና እምነት ለማዋሃድ እቅድ መስጠት ነው። የሚከተሉት ንዑሳን እምነቶች እንደ ነጋዴ 185 ብሎኮች "የማያቋርጥ አሸናፊ መሆን" ለሚለው መሠረታዊ መዋቅር የሚያቀርቡ ሕንፃዎች ናቸው።

እኔ ተከታታይ አሸናፊ ነኝ ምክንያቱም፡-

1. ጠርዞቼን በትክክል ለይቻለሁ.
2. የእያንዳንዱን ንግድ አደጋ አስቀድሜ እገልጻለሁ።
3. አደጋን ሙሉ በሙሉ አቀበላለሁ ወይም ንግዱን ለመተው ፈቃደኛ ነኝ.
4. ያለ ምንም ቦታ ወይም ማመንታት በጠርዞቼ ላይ አሰራለሁ.
5. ገበያው ገንዘብ ስለሚያገኝ ራሴን እከፍላለሁ።
6. ስህተቶችን ለመስራት ያለኝን ተጋላጭነት በተከታታይ እከታተላለሁ።
7. የእነዚህ ተከታታይ ስኬት መርሆዎች ፍፁም አስፈላጊነት ተረድቻለሁ እናም፣ ስለዚህ፣ I በፍጹም አይጥሷቸውም።

እነዚህ እምነቶች ሰባት ወጥነት ያላቸው መርሆዎች ናቸው። እነዚህን መርሆዎች በተግባራዊ ደረጃ ወደ አእምሯዊ ስርዓት ለማዋሃድ ሆነ ብለው ከእነሱ ጋር የሚስማሙ ተከታታይ ልምዶችን መፍጠር ያስፈልግዎታል። ይህ ከውሾች ጋር መጫወት ከፈለገ ልጅ ወይም ሯጭ ለመሆን ካለኝ ፍላጎት የተለየ አይደለም።

ከውሻ ጋር ከመጫወቱ በፊት ልጄ መጀመሪያ ወደ አንዱ ለመቅረብ ብዙ ሙከራዎችን ማድረግ ነበረበት።

ውሎ አድር በአእምሯዊ ስርዓቱ ውስጥ ያለው የኃይል ሚዛን ሲቀየር ምንም እድነት ውስጣዊ ተቃውሞ ሳይኖር ከውሾች ጋር መጫወት ይችላል. ሯጭ ለመሆን በውስጤ የሚከራከረኝ ነገር ቢኖርም የመሮጥ ልምድ መፍጠር ነበረብኝ። ውሎ አድር፣ ጉልበቱ ይበልጥ እየቀያየረ በሄደ ቁጥር ለዚህ አዲስ የራሴ ትርጉም፣ ሩጫ የእኔ ማንነት መገለጫ ሆነ።

በግልጽ ለማየት እንደሚቻለው፣ እዚህ ለማከናወን እየሞከርን ያለነው ሯጭ ከመሆን ወይም ውሻን ከማዳከም የበለጠ ውስብስብ ነው፣ ነገር ግን የሂደቱ መሠረታዊ ተለዋዋጭነት ተመሳሳይ ነው። በአንድ የተወሰነ ዓላማ እንጀምራለን.

የመጀመሪያው ወጥነት መርህ "የእኔን ጫፎች በትክክል ለይቻለሁ" የሚለው እምነት ነው. እዚህ ያለው ቁልፍ ቃል በተጨማሪ ነው። ተጨማሪ መሆን ማለት ማንኛውንም የገበያ መረጃ ከህመም ወይም ከደስታ እይታ አንጻር የመግለጽ፣ የመተርጎም እና የማስተዋል አቅም የለውም ማለት ነው።

ግብ የመሆን መንገድ የሚጠብቁትን ነገር ገለልተኛ ከሚያደርጉ እምነቶች ውጭ መስራት እና የማይታወቁ ሃይሎችን ሁል ጊዜ ግምት ውስጥ ማስገባት ነው። አስታውሱ፣ በተለይ አእምሮህን ተጨማሪ እንዲሆን ማሰልጠን አለብህ እና በ"አሁን ቅጽበት የዕድል ፍሰት" ላይ ትኩረት እንድታደርግ። አእምሯችን እንደዚህ ለማሰብ በተፈጥሮ የተገጠመ አይደለም፣ ስለዚህ ተጨማሪ ታዛቢ ለመሆን ከገበያው አንፃር ማሰብን መማር አለብን። ከገበያው አንፃር፣ የዋጋ እንቅስቃሴ ላይ እርምጃ ለመውሰድ ሁልጊዜ የማይታወቁ ኃይሎች (ነጋዴዎች) አሉ። ስለዚህ፣ ከገበያው አንፃር፣ “እያንዳንዱ አፍታ በእውነት ልዩ ነው” ምንም እንኳን ቅጽበት ወደ ማህደረ ትውስታ ባንክዎ ውስጥ ከገባበት ቅጽበት ጋር ተመሳሳይ ሊመስል፣ ሊሰማ ወይም ሊሰማ ይችላል።

በወሰኑበት ቅጽበት ወይም ቀጥሎ ምን እንደሚፈጠር ታውቃለህ ብለህ በገመትህ ጊዜ፣ ወዲያውኑ ትክክል ትሆናለህ ብለህ ትጠብቃለህ። ነገር ግን፣ የሚያውቁት ነገር፣ ቢያንስ በምክንያታዊ የአስተሳሰብ ደረጃ፣ የእርስዎን ልዩ ያለፈ ታሪክ ብቻ ግምት ውስጥ ማስገባት ይችላል፣ ይህም ከገበያ እይታ አንጻር እየሆነ ካለው ነገር ጋር ምንም ግንኙነት ሳይኖረው ይችላል። በዚያን ጊዜ፣ ከጠበቁት ነገር ጋር የማይጣጣም ማንኛውም የገበያ መረጃ እንደ ህመም ሊገለጽ እና ሊተርጎም ይችላል። ህመምን ለማስወገድ ፣

እርስዎ በሚጠብቁት እና በገበያው በሚቀርበው መካከል ለሚኖረው ልዩነት አእምሮዎ በንቃት ህሊና እና በንቃት ህሊና ህመም የማስወገድ ዘዴዎች በራስ-ሰር ይካሄዳሉ። እርስዎ የሚያጋጥሙዎት ነገር በተለምዶ እንደ "ቅዠት" ይባላል። በቅዠት ሁኔታ ውስጥ፣ ከ"አሁን ቅጽበት እድል ፍሰት" ጋር ግብም ሆነ አልተገናኘህም።

ይልቁንስ ሁሉንም የተለመዱ የግብይት ስህተቶችን (ማመንታት፣ ሽጉጡን መዝለል፣ አደጋዎን አስቀድሞ አለመግለጽ፣ አደጋን መግለፅ፣ ግን ኪሳራውን ለመውሰድ ፈቃደኛ አለመሆን እና ንግዱ ወደ ትልቅ ተሸናፊነት እንዲለወጥ ማድረግ፣ ከአሸናፊ ንግድ መውጣትም ይችላሉ) ብዙም ሳይቆይ፣ ከአሸናፊ ንግድ ምንም ትርፍ አለማግኘት፣ አሸናፊ ንግድ ወደ ተሸናፊነት እንዲለወጥ ማድረግ፣ ፌርማታ ወደ መግቢያ ቦታዎ እንዲጠጉ ማድረግ፣ ማቆም እና የገበያውን ንግድ ለእርስዎ በሚጠቅም መልኩ መመልከት፣ ወይም ትልቅ ቦታ መነገድ ከእኩልነትዎ ጋር ያለው ግንኙነት)። ስለ ገበያው ያሉት አምስቱ መሰረታዊ እውነቶች የሚጠብቁትን ነገር ገለልተኛ ያደርጋቸዋል፣ አእምሮዎን በ"አሁን ቅጽበት እድል ፍሰት" ላይ ያተኩሩ (አሁን ያለዎትን የሞት ጊዜ ካለፈው ጊዜ በማላቀቅ) እና፣ ስለዚህ እነዚህን ስህተቶች ለመስራት ያለዎትን አቅም ያስወግዳል። የግብይት ስህተቶችን ስታቆም በራስህ መተማመን ትጀምራለህ። በራስ የመተማመን ስሜትዎ እየጨመረ በሄደ መጠን በራስ የመተማመን ስሜትዎ ይጨምራል። በራስ የመተማመን ስሜትዎ በጨመረ መጠን ንግድዎን ለመፈጸም ቀላል ይሆናል (ያለ ቦታ ማስያዝ ወይም ማመንታት በዳርቻዎ ላይ እርምጃ ይውሰዱ)።

አምስቱ እውነቶች የንግዱን አደጋዎች በእውነት የሚቀበሉበት የአእምሮ ሁኔታ ይፈጥራሉ። አደጋዎችን በቅንነት ከተቀበልክ ከማንኛውም ውጤት ጋር ሰላም ትሆናለህ። ከማንኛውም ውጤት ጋር ሰላም ስትሆን፣ በማንኛውም ጊዜ "አሁን ቅጽበት" ገበያው የሚያቀርብልህን ማንኛውንም ነገር ለመረዳት እና ለመተግበር እራስህን የምትሰጥበት ግዴላሽ፣ ተጨባጭ የአእምሮ ሁኔታ ታገኛለህ። የመጀመሪያው ዓላማ እንደ ዋና አምነት ማዋሃድ ነው፣ "የእኔን ጫፎች በትክክል ለይቻለሁ" አሁን ያለው ፈተና፣ እንዴት ነው እዚያ መድረስ የሚቻለው? በገበያው እይታ ውስጥ በቋሚነት ማሰብ ወደሚችል ሰው እንዴት እራስዎን ይለውጣሉ? የለውጡ ሂደት የሚጀምረው በፍላጎትዎ እና በፍላጎትዎ ነገር ላይ (ራስን መግዛትን) ላይ እንደገና ለማተኮር ፈቃደኛ መሆን ነው። ምቹት ሃይል ነው። ስለ ንግድ ባህሪው በአሁኑ ጊዜ እውነት ነው ብለው ከሚያምኑት ከማንኛውም ነገር ጋር መገጣጠም ወይም መስማማት የለበትም።

በአንድ የተወሰነ ዓላማ ላይ ብቻ ያነጣጠረ ግልጽ ፍላጎት በጣም ኃይለኛ መሳሪያ ነው። የእርስዎን ማንነት ወደ ሙሉ በሙሉ አዲስ ስሪት ወይም ልኬት ለመፍጠር የእርስዎን ፍላጎት ኃይል መጠቀም ይችላሉ። በሁለት ወይም ከዚያ በላይ በሚጋጩ ጽንሰ-ሐሳቦች መካከል ጉልበት መቀየር፣ ወይም የትዝታህን አውድ ወይም ዋልታ ከአሉታዊ ወደ አወንታዊነት ቀይር። እርግጠኛ ነኝ "ሀሳብህን አውጣ" የሚለውን አባባል በደንብ እንደምታውቅ እርግጠኛ ነኝ። የ«አእምሯችንን አስተካክል» የሚለው አንድምታ የምንፈልገውን በትክክል የምንወስነው በብዙ ግልጽነት (ፍፁም ምንም ጥርጣሬ የሌለበት) እና ብዙ አምነት ይዘን በውስጥም ሆነ በውጭዋ መንገድ ምንም ነገር በመንገዳችን ላይ የሚቆም ነገር እንደሌለ ነው። ከውሳኔያችን ጀርባ በቂ ሃይል ካለ በአእምሯችን መዋቅር ውስጥ በቅጽበት ትልቅ ለውጥ ማምጣት ይቻላል።

የውስጥ ግጭቶችን ማጥፋት የጊዜ ተግባር አይደለም፣ ተግባር ላይ ያተኮረ ፍላጎት ነው (ምንም እንኳን ሃሳባችንን ወደምንፈጥርበት ደረጃ ለመድረስ ብዙ ጊዜ ሊወስድ ቢችልም)። ያለበለዚያ ፣ ግልፅነት እና ፅኑነት ከሌለ ፣ ራስን የመግዛት ዘዴ ፣ በጊዜ ሂደት ፣ ስራውን በጥሩ ሁኔታ ያከናውናል (በእርግጥ ፣ እሱን ለመጠቀም ፈቃደኛ ከሆነ)። እዚያ ለመድረስ "ሃሳብዎን መወሰን" አለብዎት።

በተቻለ መጠን ብዙ እምነት እና ግልጽነት፣ ከምንም ነገር በላይ ከንግዱ ወጥነትን (የመተማመንን ፣ የመተማመንን እና ተጨባጭነትን) እንደሚፈልጉ። ይህ አስፈላጊ ነው ምክንያቱም እንደ አብዛኞቹ ነጋዴዎች ከሆነክ አንዳንድ በጣም አስፈሪ ግጭት ኃይሎችን ትቃወማለህ። ለምሳሌ፣ ትልቅ እንቅስቃሴ በመያዝ ከደስታ ስሜት ከፍ ለማድረግ፣ ቤተሰብዎን እና ጓደኞችዎን ለማስደሰት፣ ጀግና ለመሆን፣ የዘፈቀደ የሽልማት ሱስ ለመፈፀም፣ ስለ ትንበያዎ ትክክል ለመሆን ወይም ወጥነት ያለው ከመሆን ጋር ምንም ግንኙነት የሌለው ሌላ ማንኛውም ምክንያት፣ የነዚህ ሌሎች ተነሳሽነቶች ሃይል ታገኛላችሁ የግብይት ልምምዱን አስቸጋሪ የሚያደርገውን እንቅፋት ብቻ ሳይሆን፣ ነገር ግን በጣም ጥሩ ሊሆን ይችላል። የአካል ብቃት እንቅስቃሴን በጭራሽ እንዳያደርጉ እንኳን ጠንካራ። እንደ ሌሎቹ ልጆች ለመሆን እና ከወሾች ጋር የመገናኘት ፍላጎት ያልነበረውን ልጅ አስታውስ? በመሠረቱ፣ ሁሉም ወሾች አደገኛ አለመሆናቸውን እና ሁሉም ወሾች አደገኛ ናቸው በሚለው አላታዊ እምነት ባለው በትንሹ በተከሰሰው አዎንታዊ እምነት መካከል ካለው ንቁ ተቃራኒ ጋር ለመኖር ወሰነ። ወዳጃዊ ወሾችን የማወቅ ችሎታ ነበረው, ግን በተመሳሳይ ጊዜ ከእነሱ ጋር መገናኘት የማይቻል ሆኖ ተገኝቷል. ለመለወጥ ካልፈለገ በቀር በእነዚህ ሁለት እምነቶች መካከል ያለው የኃይል ሚዛን ልክ እንደ ህይወቱ ሁሉ ይቆያል።

ይህን ሂደት እንኳን ለመጀመር፣ ወጥነት እንዲኖርዎት ስለሚፈልጉ ሌሎች ለንግድ ያሎትን ምክንያቶች፣ ተነሳሽነት ወይም አጀንዳዎች ወጥነት የሚፈጥሩ እምነቶችን ከማዋሃድ ሂደት ጋር የማይጣጣሙ እንዲሆኑ ለማድረግ ፈቃደኛ መሆን አለብዎት። ይህን ሂደት ለእርስዎ እንዲሰራ ለማድረግ ከፈለጉ ግልጽ፣ ከፍተኛ ፍላጎት ፍጹም ቅድመ ሁኔታ ነው።

መልመጃ: መገበያየትን መማር እና እንደ ካዚኖ ጠርዝ'

የዚህ መልመጃ ዓላማ ንግዱ የእድሎች (ቁጥሮች) ቀላል ጨዋታ መሆኑን እራስዎን ማሳመን ነው ፣ ይህም የቁማር ማሸንን እጅጋ ከመሳብ ብዙም አይለይም። በጥቃቅን ደረጃ፣ የነጠላ ጠርዞች ውጤቶች እርስ በርስ በሚገናኙበት ጊዜ ገለልተኛ ክስተቶች እና የዘፈቀደ ናቸው።

በማክሮ ደረጃ፣ በተከታታይ የንግድ ልውውጦች ላይ የተገኙ ውጤቶች ወጥነት ያለው ውጤት ያስገኛሉ። ከሁኔታዎች አንፃር፣ ይህ ማለት የቁማር ማሸኑን የሚጫወት ሰው ከመሆን ይልቅ እንደ ነጋዴ፣ ካሲኖ መሆን ይችላሉ፡-

- 1. የስኬት ዕድሎችን በእውነት በእርስዎ ሞገስ ላይ የሚያስቀምጥ ጠርዝ አለዎት; 2. በተገቢው መንገድ ስለ ንግድ ልውውጥ ማሰብ ይችላሉ (አምስቱ መሠረታዊ እውነቶች); እና 3. በተከታታይ ንግዶች ላይ ማድረግ ያለብዎትን ሁሉ ማድረግ ይችላሉ. ከዚያ ልክ እንደ ካሲኖዎች እርስዎ የጨዋታው ባለቤት ይሆናሉ እና ተከታታይ አሸናፊ ይሆናሉ።

መልመጃውን ማዋቀር

ገበያ ይምረጡ።

አንድ በንቃት የሚሸጥ አክሲዮን ወይም የወደፊቱን የንግድ ውል ይምረጡ። ምንም ቢሆን ምንም ለውጥ የለውም፣ ፈሳሽ እስከሆነ ድረስ እና በእያንዳንዱ ንግድ ቢያንስ ሶስት መቶ አክሲዮኖች ወይም ሶስት የወደፊት ኮንትራቶች ለመገበያየት የህዳግ መስፈርቶችን መግዛት ይችላሉ።

ጠርዝን የሚገልጹ የገበያ ተለዋዋጮችን ይምረጡ። ይህ የሚፈልጉት ማንኛውም የግብይት ስርዓት ሊሆን ይችላል. የመረጡት የግብይት ስርዓት ወይም ዘዴ ሒሳባዊ፣ ሜካኒካል ወይም ምስላዊ ሊሆን ይችላል (በዋጋ ገበያዎች ላይ ባሉ ቅጦች ላይ የተመሠረተ)። ስርዓቱን በግል ነድፈህ ወይም ከሌላ ሰው ብትገዛው ምንም ለውጥ የለውም፣ ወይም ረጅም ጊዜ ወስደህ ወይም በጣም ጥሩውን ወይም ትክክለኛውን ስርዓት ለማግኘት ወይም ለማዳበር የምትሞክር መሆን አያስፈልግም። ይህ መልመጃ የስርዓት ልማት አይደለም እና የእርስዎን የትንታኔ ችሎታዎች መፈተሽ አይደለም። በእውነቱ፣ የመረጧቸው ተለዋዋጮች በአብዛኛዎቹ የነጋዴዎች መመዘኛዎች መካከለኛ ተደርገው ሊወሰዱ ይችላሉ፣ ምክንያቱም ይህን መልመጃ ከማድረግ የሚማሩት ነገር በእውነቱ ገንዘብ በማግኘትም ላይ የተመሰረተ አይደለም።

ይህን መልመጃ ትምህርታዊ ወጪ አድርገው ከወሰዱት በጣም ትርፋማ የሆኑ ጠርዞችን ለማግኘት የምታጠፉትን ጊዜ እና ጥረት ይቀንሳል። ለምትደነቁ ሰዎች፣ ይህን መጽሐፍ የሚያነቡ አብዛኞቹ ሰዎች በቴክኒካል ትንተና በደንብ የተማሩ ናቸው ብዬ ስለምገምት በምን ዓይነት ሥርዓት ወይም ተለዋዋጮች መጠቀም እንዳለቦት የተለየ ምክሮችን አልሰጥም። ተጨማሪ እርዳታ ከፈለጉ በርዕሱ ላይ በመቶዎች የሚቆጠሩ መጽሃፎች እና እንዲሁም የስርዓት አቅራቢዎች ሃሳባቸውን ሊሸጡልዎት ከሚፈልጉት በላይ አሉ። ነገር ግን፣ ይህንን በራስዎ ለማድረግ እውነተኛ ሙከራ ካደረጉ ነገር ግን አሁንም ስርዓትን ለመምረጥ ችግሮች ካጋጠሙዎት፣ በ markdouglas.com ወይም tradinginthezone.com ላይ ሊያነጋግሩኝ ይችላሉ እና አንዳንድ ምክሮችን እሰጣለሁ። ለመጠቀም የመረጡት ማንኛውም ስርዓት ከሚከተሉት ዝርዝሮች ጋር መጣጣም አለበት።

የንግድ መግቢያ. ጠርዝዎን ለመወሰን የሚጠቀሙባቸው ተለዋዋጮች ፍጹም ትክክለኛ መሆን አለባቸው። ሥርዓቱ የተነደፈው የእርስዎ ጠርዝ ስለመኖሩ ምንም ዓይነት ግላዊ ውሳኔ ወይም ውሳኔ እንዲያደርጉ እንዳይፈልግ ነው። ገበያው ከስርዓትዎ ግትር ተለዋዋጮች ጋር በሚስማማ መንገድ ከተጣመረ ንግድ አለዎት። ካልሆነ ንግድ የለዎትም። ጊዜ! ምንም ሌላ የውጭ ወይም የዘፈቀደ ምክንያቶች ወደ እኩልታው ውስጥ ሊገቡ አይችሉም።

የማቆሚያ-ኪሳራ መውጣት። ከማይሰራ ንግድ ለመውጣት ተመሳሳይ ሁኔታዎች ተፈጻሚ ይሆናሉ። ንግዱ እንደሚሰራ ለማወቅ ዘዴዎ ምን ያህል አደጋ ላይ መጣል እንዳለቦት በትክክል መንገር አለበት።

ንግድ የማይሰራበት እድል በጣም የሚቀንስበት ጥሩ ነጥብ አለ፣ በተለይም ከትርፍ አቅም ጋር በተያያዘ፣ ኪሳራዎን ወስደው በሚቀጥለው ጠርዝ ላይ እርምጃ እንዲወስዱ አእምሮዎን ግልጽ ማድረግ ይሻልዎታል። ለንግድ አደጋ ለመጋለጥ ፍቃደኛ የሆኑትን የዘፈቀደ የዶላር መጠን ከመጠቀም ይልቅ የገበያው መዋቅር ይህ ምርጥ ነጥብ የት እንደሆነ ይወቅ። በማንኛውም ሁኔታ የመረጡት ስርዓት ምንም ዓይነት ተጨባጭ ውሳኔ ማድረግን የማይፈልግ ፍጹም ትክክለኛ መሆን አለበት.

እንደገና፣ ምንም ውጫዊ ወይም የዘፈቀደ ተለዋዋጮች ወደ እኩልታው ውስጥ ሊገቡ አይችሉም።

የጊዜ ገደብ. የግብይት ዘዴዎ በማንኛውም ጊዜ ለእርስዎ በሚመች ጊዜ ሊሆን ይችላል፣ ነገር ግን ሁሉም የመግቢያ እና መውጫ ምልክቶችም DUSCCi Hi cne በተመሳሳይ ጊዜ ፍሬም መሆን አለባቸው። ለምሳሌ፣ በ30 ደቂቃ ባር ገበታ ላይ የተለየ የድጋፍ እና የመቋቋም ዘይቤን የሚለዩ ተለዋዋጮችን ከተጠቀሙ፣ የእርስዎ የአደጋ እና የትርፍ ዓላማ ስሌት በ30 ደቂቃ የጊዜ ገደብ ውስጥ መወሰን አለበት። ነገር ግን፣ በአንድ የጊዜ ገደብ መገበያየት ሌሎች የጊዜ ክፈፎችን እንደ ማጣሪያ ከመጠቀም አያግድዎትም። ለምሳሌ፣ ወደ ዋናው አዝማሚያ አቅጣጫ ያሉትን የንግድ ልውውጦች ብቻ እንደምትወስድ የሚገልጽ እንደ ማጣሪያ ደንብ ሊኖርህ ይችላል። "አዝማሚያው ጓደኛህ ነው" የሚል የቆየ የንግድ አክሲየም አለ። አንድ ካለ በዋናው አዝማሚያ አቅጣጫ ሲገበያዩ ከፍተኛ የስኬት እድል ይኖርዎታል ማለት ነው። እንደ እውነቱ ከሆነ፣ ዝቅተኛው-አደጋ ንግድ፣ ከፍተኛ የስኬት እድሎች፣ ዲፕሰ (ድጋፍ) በሚገዙበት ወቅታዊ ገበያ ውስጥ ሲገዙ ወይም በዝቅተኛ-አዝማሚያ ገበያ ውስጥ ሰልፍ (ተቃውሞ) ሲሸጡ ነው። ይህ ህግ እንዴት እንደሚሰራ ለማሳየት በ30 ደቂቃ ጊዜ ውስጥ የድጋፍ እና የተቃውሞ ቅጦችን እንደ ጠርዘዎ የሚለዩበት ትክክለኛ መንገድ መርጠዋል እንበል። ደንቡ የንግድ ልውውጦችን ወደ ዋናው አዝማሚያ አቅጣጫ ብቻ ነው የሚወስዱት። በመታየት ላይ ያለ ገበያ የሚገለጸው በተከታታይ ከፍተኛ ከፍታ እና ከፍተኛ ዝቅተኛነት ለከፍተኛ ገበያ እና ለተከታታይ ዝቅተኛ ከፍተኛ እና ዝቅተኛ ዝቅተኛ ደረጃ ለታች ገበያ ነው። የጊዜ ክፈፍ በረዘመ ቁጥር አዝማሚያው የበለጠ ጉልህ ነው ስለዚህ በየእለቱ ባር ገበታ ላይ እየታየ ያለው ገበያ በ30 ደቂቃ ባር ገበታ ላይ ካለው በመታየት ላይ ካለው ገበያ የበለጠ ጠቃሚ ነው። ስለዚህ፣ በዕለታዊ አሞሌ ገበታ ላይ ያለው አዝማሚያ በ30 ደቂቃ ባር ገበታ ላይ ካለው አዝማሚያ ይቀድማል እና እንደ ዋና አዝማሚያ ይቆጠራል።

የዋናውን አዝማሚያ አቅጣጫ ለመወሰን በየቀኑ ባር ገበታ ላይ ምን እየተፈጠረ እንዳለ ይመልከቱ። አዝማሚያው በየቀኑ ላይ ከሆነ፣ በ30-ደቂቃ ገበታ ላይ እንደ ደጋፊነት የሚገልፀውን የሽያጭ ወይም የድጋሚ ሂደት መፈለግ ብቻ ነው። እዚያ ነው ገዥ የሚሆነው። በሌላ በኩል፣ አዝማሚያው በየቀኑ ከቀነሰ፣ በ30-ደቂቃ ገበታ ላይ ሻጭ ለመሆን ጠርዘዎ እንደ የመቋቋም ደረጃ እስከሚገልጸው ድረስ ሰልፍ ብቻ ነው የምትፈልጉት። አላማህ ዝቅተኛ አዝማሚያ ባለው ገበያ ውስጥ በቀን ውስጥ ምን ያህል መሰባሰብ እንደሚችል እና አሁንም የረዥም ጊዜ አዝማሚያን የማይጥስ መሆኑን መወሰን ነው። በመታየት ላይ ባለ ገበያ፣ አላማህ የረዘመውን አዝማሚያ አመለካከቶች ሳይጥስ በቀን ውስጥ ምን ያህል እንደሚሸጥ መወሰን ነው። ብዙውን ጊዜ ከእነዚህ የዕለት ተዕለት ድጋፍ እና የመከላከያ ነጥቦች ጋር የተገናኘ በጣም ትንሽ አደጋ አለ፣ ምክንያቱም ንግዱ እየሰራ እንዳልሆነ ለመንገር ገበያው ከእነሱ አልፎ እንዲሄድ መፍቀድ የለብዎትም።

ትርፍ መውሰድ። ብታምኑም ባታምኑም አንድ ሰው በተከታታይ ስኬታማ ነጋዴ ለመሆን ለመማር ከሚያስፈልጉት ችሎታዎች ሁሉ ትርፍ ለማግኘት መማር ምናልባት ለመቆጣጠር በጣም ከባድ ነው። ብዙ የግል ፣ ብዙውን ጊዜ በጣም የተወሳሰቡ የስነ-ልቦና ምክንያቶች ፣ እንዲሁም የአንድ ሰው የገበያ ትንተና ውጤታማነት ወደ እኩልታው ውስጥ ይገባሉ። እንደ አለመታደል ሆኖ፣ ይህንን ውስብስብ የጉዳይ ማትረክስ መደርደር ከዚህ መጽሐፍ ወሰን በላይ ይሄዳል። ይህንን የማሳየው ገንዘብ ጠረጴዛው ላይ በመተው ራሳችሁን ለመምታታት የምትፈልጉ ሰዎች ዘና እንድትሉ እና ለራሳችሁ እረፍት እንድትሰጡ ነው። ሁሉንም ሌሎች ችሎታዎች ካገኘህ በኋላ እንኳን፣ ይህን ከማግኘትህ በፊት በጣም ረጅም ጊዜ ሊወስድብህ ይችላል። ተስፋ አትቁረጥ። የሚቻልበት መንገድ አለ።

ቢያንስ የአምስተኛውን የቋሚነት መርህ ዓላማ የሚያሟላ ("ገበያው ገንዘብ እንዳገኘች እራሴን እክፍላለሁ") ትርፋማ አገዛዝ ማቋቋም።

ተከታታይ አሸናፊ እንደሆነ በራስህ እምነት ለመመስረት ከፈለግክ ከዚያ እምነት ጋር የሚዛመዱ ልምዶችን መፍጠር አለብህ። የእምነቱ ነገር በተከታታይ እያሸነፈ ስለሆነ፣ በአሸናፊነት ንግድ ውስጥ እንዴት ትርፍ እንደሚያገኙ በጣም አስፈላጊ ነው። እርስዎ ስለሚያደርጉት ነገር በተወሰነ ደረጃ የመወሰን ችሎታ የሚኖርዎት ይህ የአካል ብቃት እንቅስቃሴ ብቸኛው ክፍል ነው። ዋናው መነሻው፣ በአሸናፊነት ንግድ ውስጥ፣ ገበያው ወደ እርስዎ አቅጣጫ ምን ያህል ርቀት እንደሚሄድ አታውቁም ማለት ነው።

ገበያዎች በቀጥታ ወደላይ ወይም ወደ ታች አይሄዱም። (እ.ኤ.አ. በ 1999 የበልግ ወቅት ብዙዎቹ የ NASDAQ የበይነመረብ አክሲዮኖች ለዚህ መግለጫ ግልፅ ለየት ያሉ ነበሩ። ወይም ወደ ታች ውረድ እና ከዚያ የቁልቁል እንቅስቃሴውን የተወሰነ ክፍል እንደገና ተከተል። እነዚህ ተመጣጣኝ reiracerr^nts በአሸናፊነት ንግድ ውስጥ ለመቆየት በጣም አስቸጋሪ ያደርጉታል። ገበያው አሁንም ወደ መጀመሪያው የንግድ አቅጣጫ የመንቀሳቀስ አቅም ሲኖረው እና መደበኛ ባልሆነ መንገድ የመቀየር እድል በሚኖርበት ጊዜ በመደበኛው ዳግም መጨረስ መካከል ያለውን ልዩነት ለመለየት እጅግ በጣም የተራቀቀ እና ተጨባጭ ተንታኝ መሆን አለቦት። ወደ ንግድ የመጀመሪያ አቅጣጫ የሚደረግ ማንኛውም ተጨማሪ እንቅስቃሴ ከሌለ በጣም ቀንሷል።

ገበያው ወደ እርስዎ አቅጣጫ ምን ያህል ርቀት እንደሚሄድ ካለወቁ ታዲያ መቼ እና እንዴት ትርፍ ያገኛሉ? መቼ ነው የሚለው ጥያቄ ገበያውን የማንበብ ችሎታዎ ተግባር እና ለሱ መቆም የሚችሉባቸውን ቦታዎች መምረጥ ነው። ይህንን በተጨማሪ ለማድረግ የሚያስችል አቅም ከሌለ፣ ከሥነ ልቦና አንፃር በጣም ጥሩው እርምጃ ቦታዎን በሦስተኛ (ወይም ሩብ) መክፈል እና ገበያው ለእርስዎ በሚጠቅምበት ጊዜ ቦታውን ማስፋት ነው። የወደፊቱን ኮንትራቶች እየነደዱ ከሆነ፣ ይህ ማለት ለንግድዎ ዝቅተኛ ቦታዎ ቢያንስ ሶስት (ወይም አራት) ኮንትራቶች ነው። ለአክሲዮኖች፣ ዝቅተኛው ቦታ በሦስት (ወይም በአራት) የሚካፈሉ የአክሲዮኖች ብዛት ነው፣ ስለዚህ እርስዎ በተለየ የዕጣ ትእዛዝ እያጠናቅቁም። ከአሸናፊነት ቦታ የምወጣበት መንገድ ይኸው ነው። ንግድ ስጀምር በተለይም በመጀመሪያዎቹ ሶስት አመታት (ከ1979 እስከ 1981) የግብይት እንቅስቃሴዎቹን ውጤቶችን በጥልቀት እና በመደበኛነት ተንትኜ ነበር። ካወቅኳቸው ነገሮች አንዱ ገበያው በትንሹ በትንሹ ወደ እኔ አቅጣጫ ሳይሄድ ለኪሳራ ከንግድ ውጪ የቆምኩበት ጊዜ የለም። በአማካይ፣ ከአስር የንግድ ልውውጦች መካከል አንዱ ብቻ ወደ እኔ አቅጣጫ ያልሄደ ወዲያው ተሸናፊ ነበር። ከሌሎቹ ከ25 እስከ 30 በመቶ ከሚሆኑት የንግድ ልውውጦች በመጨረሻ ተሸናፊዎች ከሆኑ፣ ገበያው ብዙውን ጊዜ በሶስት ወይም በአራት ቲክስ ወደ እኔ አቅጣጫ ሄዶ ከመከለሱ እና ከማስቆምዎ በፊት። ገበያው እነዚያን ሶስት እና አራት ቲኮች በሰጠኝ ቁጥር ከዋናው ቦታዬ ቢያንስ አንድ ሶስተኛውን የመውሰድ ልምድ ካገኘሁ በዓመቱ መጨረሻ የተጠራቀመው ገቢ ወጪዬን ለመክፈል ትልቅ መንገድ እንደሚወስድ አስላለሁ። . ትክክል ነበርኩኝ። እስከዛሬ ድረስ፣ ሁልጊዜ፣ ያለ ምንም ቦታ ማስያዝ ወይም ሳልጠራጠር፣ ገበያው ትንሽ ሲሰጠኝ የአሸናፊነት ቦታን የተወሰነ ክፍል አነሳለሁ።

መውሰድ.

ምን ያህል ሊሆን እንደሚችል በገበያው ላይ የተመሰረተ ነው; በእያንዳንዱ ጉዳይ ላይ የተለየ መጠን ይሆናል. ለምሳሌ፣ በ Treasury bond የወደፊት ጊዜ፣ አራት ቲክስ ሳገኝ አንድ ሶስተኛውን ቦታዬን አጠፋለሁ። በ S&P የወደፊት ጊዜ፣ ከአንድ ተኩል እስከ ሁለት ሙሉ ነጥቦች ለትርፍ አንድ ሶስተኛውን አጠፋለሁ። በቦንድ ንግድ፣ ንግዱ የሚሰራ መሆኑን ለማወቅ ብዙ ጊዜ ከስድስት ቲክስ በላይ አላጋለጥም። የሶስት ኮንትራት ንግድን እንደ ሀ

ለምሳሌ፣ እንዴት እንደሚሰራ እነሆ፡ ወደ ቦታ ከገባሁና ገበያው ወዲያውኑ ቢያንስ አራት ቲክስ ሳይሰጠኝ ቢቃወመኝ፣ ለ18-ቲክ ኪሳራ ከንግዱ ርቂያለሁ፣ ግን እንዳመለከትኩት፣ ይህ ብዙ ጊዜ አይከሰትም፡ ምናልባትም፣ ንግዱ ተሸናፊ ከመሆኔ በፊት በትንሽ መጠን ይጠቅመኛል። ቢያንስ በአራት ቲክስ የሚጠቅመኝ ከሆነ እነዚያን አራት ቲኮች በአንድ ውል እወስዳለሁ። ያደረግኩት በሌሎቹ ሁለቱ ኮንትራቶች ላይ ያለኝን አጠቃላይ ስጋት በ10 ቲክስ መቀነስ ነው። ገበያው ካለፉት ሁለት ኮንትራቶች ውስጥ ካቆመኝ፣ በንግዱ ላይ ያለው የተጣራ ኪሳራ 8 ብቻ ነው፡ ገለፉት ሁለት ኮንትራቶች ካልተቆምኩ እና ገበያው ወደ እኔ አቅጣጫ ከተጓዘ፣ የሚቀጥለውን ሶስተኛውን የተወሰነ ትርፍ ግብ ላይ እወስዳለሁ።

ይህ በተወሰነ ረዘም ያለ የጊዜ ገደብ ድጋፍ ወይም ተቃውሞ ላይ ወይም በቀድሞ ጉልህ ከፍተኛ ወይም ዝቅተኛ ሙከራ ላይ የተመሰረተ ነው። በሁለተኛው ሶስተኛ ላይ ትርፍ ስወስድ፣ የማቆሚያ-ኪሳራውን ወደ መጀመሪያው የመግቢያ ነጥቤም እወስዳለሁ። አሁን በመጨረሻው ሶስተኛው የሥራ ቦታ ላይ ምን ቢከሰትም በንግዱ ላይ የተጣራ ትርፍ አለኝ፡ በሌላ አነጋገር፣ አሁን "ከስጋት ነጻ የሆነ እድል" አለኝ። በበቂ ሁኔታ አፅንዖት መስጠት አልችልም ወይም አሳታሚው በዚህ ገጽ ላይ ያሉትን ቃላቶች በበቂ ሁኔታ ሊያሳውቅም የሚችለው "ከአደጋ-ነጻ ዕድል" ሁኔታን ለመለማመድ ምን ያህል አስፈላጊ እንደሆነ ለማጉላት አይደለም። "ከአደጋ ነጻ የሆነ እድል" ያለበትን ሁኔታ ሲያቀናብሩ በጣም ያልተለመደ ነገር ካልተከሰተ በስተቀር የሚጠፋበት ምንም መንገድ የለም፣ እንደ ገደብ መጨመር ወይም ገደብ በቆመበት ቦታ መሄድ። በተለመዱ ሁኔታዎች ውስጥ፣ የሚጠፋበት ምንም መንገድ ከሌለ፣ ዘና ባለ እና ግድ የለሽ የአእምሮ ሁኔታ ባለው ንግድ ውስጥ መሆን የሚሰማውን ነገር ይለማመዱ። ይህንን ነጥብ በምሳሌ ለማስረዳት፣ በአሸናፊነት ንግድ ውስጥ እንዳለህ አድርገህ አስብ፤ ገበያው በአቅጣጫ ላይ ጉልህ የሆነ እንቅስቃሴ አድርጓል፣ ነገር ግን የበለጠ እየሄደ ነው ብለው ስላሰቡ ምንም ትርፍ አላገኙም።

ነገር ግን፣ የበለጠ ከመሄድ ይልቅ፣ ገበያው እስከ መጀመሪያው የመግቢያ ነጥብ ድረስ ወይም በጣም ቅርብ በሆነ መንገድ ይሸጋገራል። አንድ ጊዜ ያሸነፈ ንግድ ወደ ተሸናፊነት እንዲለወጥ መፍቀድ ስለማትፈልግ ትደነግጣለህ፣ በውጤቱም ንግዱን አሸቀንጥረውታል። ነገር ግን ልክ እንደወጡ፣ ገበያው ልክ ተመልሶ አሸናፊ ንግድ ወደነበረው ይመለሳል። እራስዎን ከአደጋ ነፃ በሆነ የዕድል ሁኔታ ውስጥ በማስገባት አንዳንድ ትርፍዎችን ቆልፈው ከሆነ፣ ለጉዳዩ ምንም እድል የሌለውን ጭንቀት ወይም ጭንቀት ሊሰማዎት ይችላል ማለት አይቻልም። አሁንም የቀረኝ አንድ ሶስተኛ ነው። አሁንስ? ገበያው ሊቆም የሚችልበትን ቦታ እፈልጋለሁ። ይህ ብዙውን ጊዜ በረዥም ጊዜ ውስጥ ጉልህ የሆነ ከፍተኛ ወይም ዝቅተኛ ነው። ከቦታው በታች በረዥም ቦታ ወይም በአጭር ቦታ ከዛ ቦታ በላይ እንዲሆን ትዕዛዜን አኖራለሁ። ትዕዛዜን ከላይ ወይም ከታች አስቀምጫለሁ ምክንያቱም የመጨረሻውን ቲክ ከንግዱ መውጣቱ ግድ የለኝም። ይህን ለማድረግ መሞከር ምንም ፋይዳ እንደሌለው ባለፉት ዓመታት አግኝቻለሁ። ከግምት ውስጥ ማስገባት ያለብዎት ሌላው ነገር የአደጋ-ወደ-ሽልማት ጥምርታ ነው። የአደጋ-ወደ-ሽልማት ጥምርታ ከትርፍ አቅም አንጻር ምን ያህል አደጋ መውሰድ እንዳለብን የሚገልጽ የዶላር ዋጋ ነው። በሐሳብ ደረጃ፣ የአደጋ-ወደ-ሽልማት ጥምርታም ቢያንስ 3:1 መሆን አለበት፣ ይህ ማለት ለሦስት ዶላሮች ትርፍ አቅም አንድ ዶላር ብቻ አደጋ ላይ እየጣሉ ነው። ጠርዘዎ እና ከንግዶችዎ የሚወጡበት መንገድ 3:1 ከአደጋ-ወደ-ሽልማት ጥምርታ ከሰጡዎት፣ ያሸነፉት የንግድ መቶኛ ከ50 በመቶ በታች ሊሆን ይችላል እና አሁንም ያለማቋረጥ ገንዘብ ያገኛሉ። 3:1 ከአደጋ-ወደ-ሽልማት ጥምርታ ተስማሚ ነው። ነገር ግን፣ ለዚህ መልመጃ ዓላማ፣ ምን እንደሆነ ምንም ለውጥ አያመጣም ወይም እስካደረጉት ድረስ ምን ያህል ውጤታማ በሆነ መንገድ እንደሚወጡት ለውጥ የለውም። ገበያው ገንዘቡን ሲያገኝ በተመጣጣኝ የትርፍ ደረጃ እራስዎን ለመክፈል የተቻለውን ሁሉ ያድርጉ። እንደ ሀ. ያነሱት እያንዳንዱ የንግድ ክፍል

አሸናፊው እርስዎ ተከታታይ አሸናፊ መሆንን ለማመን አስተዋፅኦ ያደርጋሉ። ወጥነት ያለው የመሆን ችሎታዎ ላይ ያለዎት እምነት እየጠነከረ ሲመጣ ሁሉም ቁጥሮች በመጨረሻ ወደ ተሻለ አሰላለፍ ይመጣሉ።

በናሙና መጠኖች መገቢያየት። የተለመደው ነጋዴ በተግባር ይኖራል ወይም ይሞታል (በስሜት) በጣም በቅርብ ጊዜ የንግድ ውጤቶች ላይ። አሸናፊ ከሆነ፣ ወደ ቀጣዩ ንግድ በደስታ ይሄዳል፤ ካልሆነ የጠርዙን አዋጭነት መጠራጠር ይጀምራል። ምን ዓይነት ተለዋዋጮች እንደሚሠሩ፣ ምን ያህል እንደሚሠሩ እና ምን እንደማይሠሩ ለማወቅ፣ ምንም ዓይነት የዘፈቀደ ተለዋዋጮችን ከግምት ውስጥ የማይያስገባ ስልታዊ አካሄድ እንፈልጋለን። ይህ ማለት የስኬት ወይም የውድቀት ፍቺያችንን ከተለመደው ነጋዴ የንግድ-በንግድ እይታ ወደ 20 የንግድ ልውውጦች ናሙና መጠን ማስፋፋት አለብን። የሚወሰኑት ማንኛውም ጠርዝ በተወሰኑ የገበያ ተለዋዋጮች ወይም በእነዚያ ተለዋዋጮች መካከል ባለው ግንኙነት የገበያውን ወደላይ ወይም ወደታች የመንቀሳቀስ አቅምን የሚለኩ ይሆናል። ከገበያው አንፃር፣ ንግድን ለመልበስ ወይም ለማንሳት አቅም ያለው እያንዳንዱ ነጋዴ የዋጋ እንቅስቃሴ ላይ ኃይል ሆኖ ሊሠራ ስለሚችል፣ የገበያ ተለዋዋጭ ነው። የትኛውም ጠርዝ ወይም ቴክኒካል ስርዓት እያንዳንዱን ነጋዴ እና የንግድ ልውውጥን ለመልበስ ወይም ለማንሳት ያለውን ምክንያት ግምት ውስጥ ማስገባት አይችልም። በውጤቱም፣ ጠርዝን የሚገልጹ ማናቸውም የገበያ ተለዋዋጮች ስብስብ ልክ እንደ ፈሳሽ ነገር ቅጽበታዊ ገጽ እይታ ነው፣ ከሁሉም አማራጮች የተወሰነውን ክፍል ብቻ ይይዛል።

ማናቸውንም የተለዋዋጮችን ስብስብ ለገበያ ሲተገበሩ ረዘም ላለ ጊዜ በጥሩ ሁኔታ ሊሰሩ ይችላሉ ነገርን ከጥቂት ጊዜ በኋላ ውጤታማነታቸው እየቀነሰ ሊሄድ ይችላል። ምክንያቱም በሁሉም ተሳታፊዎች (ገበያው) መካከል ያለው መስተጋብር መሰረታዊ ተለዋዋጭነት እየተቀየረ ነው። አዳዲስ ነጋዴዎች ከፍተኛ እና ዝቅተኛ እና ሌሎች የራሳቸው ልዩ ሀሳቦችን ይዘው ወደ ገበያ ይመጣሉ

ነጋዴዎች ለቀው ይወጣሉ።

በጥቂቱ እነዚህ ለውጦች ገበያው እንዴት እንደሚንቀሳቀስ ያለውን መሰረታዊ ተለዋዋጭነት ይነካል። ምንም ቅጽበታዊ ገጽ እይታ (ጠንካራ የተለዋዋጮች ስብስብ) እነዚህን ጥቃቅን ለውጦች ከግምት ውስጥ ማስገባት አይችልም። በገበያ እንቅስቃሴ መሰረታዊ ለውጦች ላይ ለእነዚህ ጥቃቅን ለውጦች ማካካሻ እና አሁንም በናሙና መጠኖች በመገቢያየት ወጥነት ያለው አካሄድ መቀጠል ይችላሉ። የናሙና መጠን ትልቅ መሆን አለበት ለተለዋዋጮች ፍትሃዊ እና በቂ ፈተና ለመስጠት፣ ነገር ግን በተመሳሳይ ጊዜ ትንሽ በበቂ መጠን ውጤታማነታቸው ከቀነሰ፣ ከመጠን በላይ የሆነ የገንዘብ መጠን ከማጣትም በፊት ማወቅ ይችላሉ። ቢያንስ 20 የንግድ ልውውጦች የናሙና መጠን ሁለቱንም እነዚህን መስፈርቶች እንደሚያሟላ ተረድቻለሁ።

በመሞከር ላይ። አንዴ እነዚህን መመዘኛዎች የሚያሟሉ የተለዋዋጮችን ስብስብ ከወሰኑ፣ እንዴት በጥሩ ሁኔታ እንደሚሰሩ ለማየት እነሱን መሞከር ያስፈልግዎታል። ይህንን ለማድረግ ተገቢውን ሶፍትዌር ካሎት፣ ምናልባት እርስዎ የአሰራር ሂደቱን በደንብ ያውቃሉ። የሙከራ ሶፍትዌሮች ከሌሎች ተለዋዋጮች ወደ እርስዎ ማስተላለፍ ወይም ለእርስዎ እንዲሰሩ የሙከራ አገልግሎት መቅጠር ይችላሉ። ለሙከራ አገልግሎት ምክር ከፈለጉ፣ ለማጣቀሻ በ markdouglass.com ወይም tradinginthezone.com ያግኙኝ። ያም ሆነ ይህ የልምምዱ አላማ ንግድን እንደ ተሽከርካሪ በመጠቀም እንዴት በትክክል ማሰብ እንዳለቦት (በገበያው እይታ) የካዚኖ ኦፕሬተር እንደሆነ አስታውስ። አሁን፣ የስርዓትዎ የታችኛው መስመር አፈጻጸም በጣም አስፈላጊ አይደለም፣ ነገር ግን በአሸናፊነት-ከኪሳራ ሬቮ (የአሸናፊው የንግድ ልውውጦች ብዛት) ምን መጠበቅ እንደሚችሉ ጥሩ ሀሳብ እንዲኖርዎት አስፈላጊ ነው። ወደ ኪሳራ ነጋዴዎች ብዛት

ለናሙናዎ መጠን)።

አደጋን መቀበል። የዚህ መልመጃ መስፈርት በ20-የንግድ ናሙና መጠንም በእያንዳንዱ ንግድ ላይ ያለዎት ስጋት ምን እንደሆነ አስቀድመው ማወቅ ነው። አሁን እንደምታውቁት አደጋውን ማወቅ እና አደጋውን መቀበል ሁለት የተለያዩ ነገሮች ናቸው። በዚህ መልመጃ ውስጥ እየወሰዱት ባለው አደጋ የዶላር ዋጋ በተቻለ መጠን እንዲመቹ አፈልጋለሁ። ምክንያቱም መልመጃው ባለ 20-የንግድ ናሙና መጠን እንድትጠቀም ስለሚያስፈልግ ሊሆን የሚችለው አደጋ በሁሉም 20 የንግድ ልውውጦች ላይ መሸነፍ ነው። ይህ በግልጽ በጣም የከፋው ሁኔታ ነው። በሁሉም 20 የንግድ ልውውጦች ላይ የማሸነፍ እድል ነው፤ ይህ ማለት ግን በጣም አይቀርም ማለት አይደለም። ቢሆንም፣ የሚቻል ነው። ስለዚህ፣ በሁሉም የ 20 ግብይቶች ላይ የመጥፋት አደጋን (በዶላር ዋጋ) ለመቀበል በሚያስችል መንገድ መልመጃውን ማዘጋጀት አለብዎት።

ለምሳሌ፣ የS&P የወደፊትን እየነገዱ ከሆነ፣ ንግዱ የሚሰራ መሆኑን ለማወቅ ጠርዝዎ በእያንዳንዱ ውል ሶስት ሙሉ ነጥቦችን አደጋ ላይ ሊጥልዎት ይችላል። መልመጃው በእያንዳንዱ ንግድ ቢያንስ ሶስት ኮንትራቶችን እንድትገባ ያደርጋል፤ ትላልቅ ኮንትራቶችን የምትጠቀም ከሆነ፣ በአንድ ንግድ ውስጥ ያለው አጠቃላይ የዶላር ዋጋ 2,250 ዶላር ነው። በሁሉም 20 የንግድ ልውውጦች ላይ ከተሸነፉ የተጠራቀመው የዶላር የአደጋ ዋጋ 45,000 ዶላር ነው፤ በዚህ መልመጃ 45,000 ዶላር አደጋ ላይ ሊወድቅ ይችላል።

ካልተመቻችሁ፣ S&P mini contracts (E-Mini) በመገበያየት የአደጋውን ዶላር ዋጋ መቀነስ ይችላሉ። እነሱ ከትልቅ ኮንትራቶች አንድ አምስተኛ ዋጋ አላቸው፣ ስለዚህ በአንድ ንግድ ውስጥ ያለው አጠቃላይ የዶላር ዋጋ ወደ \$ 450 ይቀንሳል እና ለ 20 ንግዶች ሁሉ የተጠራቀመ አደጋ \$ 9,000 ነው። አክሲዮኖችን የምትገባ ያደርጋል ከሆነ ተመሳሳይ ነገር ማድረግ ትችላለሁ። ለ 20 ቱ የንግድ ልውውጦች አጠቃላይ የተከማቸ አደጋ ወደምትችሉበት ደረጃ እስክትደርስ ድረስ የአክሲዮን ብዛት መቀነስህን ቀጥል። እንዲያደርጉ የማልፈልገው የምትችሉ ደረጃዎችን ለማሟላት የተቀመጡትን የአደጋ መለኪያዎችን መለወጥ ነው።

በምርምርም ላይ በመመስረት በ S&P's ውስጥ ያለው ባለ ሶስት ነጥብ አደጋ ከፍተኛው ርቀት መሆኑን ከወሰኑ በቦታው ላይ መቆየት ዋጋ እንደሌለው ለመንገር ገባዎት ከዳርቻዎ ጋር እንዲገባ ያደርጋል። መፍቀድ አለብኝ እና ከዚያ በሦስት ይተውት። ነጥቦች. ይህንን ተለዋዋጭ ከቴክኒካል ትንተና አንፃር ከተረጋገጠ ብቻ ይለውጡ። የአቀማመጣችሁን መጠን ለመቀነስ የተቻለውን ሁሉ ካደረጋችሁ እና በተጠራቀመው የዶላር ዋጋ አሁንም አልተመቻችሁም በ20ቱም የንግድ ልውውጦች ላይ ልምምዱን በሚመስል የድላላ አገልግሎት እንድትሰሩ እመክራለሁ። በተመሳሳይ የድላላ አገልግሎት፣ ነጋዴዎችን የማስገባት እና የማውጣቱ ሂደት፣ የመሙላት እና የድላላ መግለጫዎችን ጨምሮ፣ ሁሉም ነገር በትክክል ወደ ገባዎት ካልገባ በስተቀር ከትክክለኛው የድላላ ድርጅት ጋር ተመሳሳይ ነው። በውጤቱም፣ በአደጋ ላይ ምንም ገንዘብ የለዎትም። የተመሳሳይ የድላላ አገልግሎት በእውነተኛ የገበያ ሁኔታዎች ውስጥ በእውነተኛ ጊዜ ለመለማመድ በጣም ጥሩ መሳሪያ ነው፤ እንዲሁም የግብይት ስርዓትን ወደፊት ለመፈተሽ በጣም ጥሩ መሳሪያ ነው። ሌሎች ሊኖሩ ይችላሉ፣ ግን እኔ የማውቀው የዚህ ተፈጥሮ አገልግሎት ብቸኛው አገልግሎት ነው።

Audittrack.com.

የአካል ብቃት እንቅስቃሴ ማድረግ. ከተገለጹት ዝርዝር መግለጫዎች ጋር የሚጣጣሙ የተለዋዋጮች ስብስብ ሲኖርዎት፣ እያንዳንዱ ንግድ እንደሚሰራ ለማወቅ ምን እንደሚያስወጣ በትክክል ያውቃሉ፣ ትርፍ የማግኘት እቅድ አለዎት እና ምን እንደሚጠብቁ ያውቃሉ ለናሙናዎ መጠን አሸናፊ-ኪሳራ ሬቶ፣ ከዚያ እርስዎ ነዎት

መልመጃውን ለመጀመር ዝግጁ. ደንቦቹ ቀላል ናቸው፡ ስርዓትዎን ልክ እንደነደፉት ይገባዎታል፡፡

ይህ ማለት ቢያንስ በሚቀጥሉት 20 የዳርቻዎ ክስተቶች ላይ ለመገባደግ እራስዎን መስጠት አለብህ-የሚቀጥለውን ንግድ ወይም የሚቀጥሉትን የንግድ ልውውጦችን ብቻ ሳይሆን ሁሉንም 20 ምንም ቢሆን፡፡ ሙሉ የናሙና መጠን እስኪያጠናቅቁ ድረስ ማፈንገጥ፣ መጠቀም ወይም በማናቸውም ሌሎች ውጫዊ ሁኔታዎች ተጽዕኖ ሊደረግብዎት ወይም የጠርዝዎን ተለዋዋጮች መለወጥ አይችሉም፡፡ መልመጃውን ጠርዝዎን በሚገልጹ ግትር ተለዋዋጮች፣ በአንፃራዊነት ቋሚ ዕድሎች እና እያንዳንዱን ንግድ በናሙናዎ መጠን ለመውሰድ ቃል በመግባት ካሲኖን እንዴት እንደሚሰራ የሚደግም የንግድ ስርዓት ፈጥረዋል፡፡

ለምን ካሲኖዎች አንድ የዘፈቀደ ውጤት ያለው ክስተት ላይ ወጥ ገንዘብ ማድረግ? ምክንያቱም ከተከታታይ ክንውኖች በላይ ዕድሉ በእነሱ ላይ እንዳለ ያውቃሉ፡፡ እንዲሁም ምቹ የሆኑ ዕድሎችን ጥቅሞች ለመገንዘብ በእያንዳንዱ ክስተት ላይ መሳተፍ እንዳለባቸው ያውቃሉ. የእያንዳንዳቸውን ክስተት ውጤት አስቀድሞ ለመተንበይ በመሞከር የትኛውን blackjack እጅ፣ የ ሩሌት ጎማ ወይም የዳይስ ጥቅልል በመምረጥ ሂደት ውስጥ መሳተፍ አይችሉም፡፡ በአምስቱ መሰረታዊ እውነቶች የሚያምኑ ከሆነ እና የንግድ ልውውጥ የመጫወቻ ማሸንን እጅጋ ከመሳብ ብዙም የማይለይ የይሆናልነት ጨዋታ ነው ብለው ካሙ፣ ይህ መልመጃ ብዙ ጥረት የማያደርግ ሆኖ ታገኛለችሁ ምክንያቱም ለመከተል ያለዎት ፍላጎት፡፡ እያንዳንዱን ንግድ በናሙናዎ መጠን ለመውሰድ ባሎት ቁርጠኝነት እና በንግዱ ፕሮባቢሊቲ ተፈጥሮ ላይ ያለዎት እምነት ሙሉ በሙሉ የሚስማማ ይሆናል፡፡

በውጤቱም ምንም አይነት ፍርሃት፣ ተቃውሞ እና ትኩረትን የሚከፋፍሉ ሀሳቦች አይኖሩም. ያለቦታ ማስያዝ ወይም ማመንታት ሲፈልጉ በትክክል ማድረግ ያለብዎትን ነገር ከማድረግ የሚያግድዎት ምንድን ነው? መነም!

በሌላ በኩል፣ በአንተ ላይ ያልደረሰ ከሆነ፣ ይህ መልመጃ በግንባር ቀደምትነት ለማሰብ ካለህ ፍላጎት እና ከዚህ ፍላጎት ጋር በሚጋጩ በአንተ ውስጥ ባሉ ኃይሎች መካከል ግጭት ይፈጥራል፡፡ ይህንን መልመጃ በመሥራት ላይ ያለዎት የችግር መጠን እነዚህ ግጭቶች ካሉበት ደረጃ ጋር በቀጥታ ተመጣጣኝ ይሆናል፡፡ በአንድ ዲግሪ ወይም በሌላ ባለፈው አንቀጽ ላይ ከገለጽኩት ጋር ፍጹም ተቃራኒውን ያጋጥምዎታል. ይህንን መልመጃ ለማድረግ የመጀመሪያዎቹ ሁለት መከራዎችዎ የማይቻል ሆኖ ካገኛችሁት አትደነቁ፡፡ እነዚህን ግጭቶች እንዴት መያዝ አለብዎት? በዓላማዎ ላይ እንደገና ለማተኮር እራስዎን ይቆጣጠሩ እና ራስን የመግዛት ዘዴን ይጠቀሙ፡፡ አምስቱን መሰረታዊ እውነቶችን እና ሰባቱን የቋሚነት መርሆዎች ያፉ እና በሚነግድበት ጊዜ ሁሉ በፊትዎ ያቆዩዋቸው፡፡

በተደጋጋሚ ወደ ራስህ ይደግሟቸው፣ በእርግጠኝነት. ከእነዚህ እውነቶች ወይም መርሆዎች ጋር የማይጣጣም ነገር እያሰቡ፣ እየተናገሩ ወይም እያደረጉ መሆኑን በተመለከቱ ቁጥር ግጭቱን ይቀበሉ፡፡

የሚጋጩ ሃይሎች መኖራቸውን ለመካድ አትሞክሩ፡፡ እነሱ በቀላሉ ለእውነት ሥሪታቸው የሚከራከሩ (በመረዳት የሚቻል) የአንተ የሥነ አእምሮ ክፍሎች ናቸው፡፡ ይህ በሚሆንበት ጊዜ፣ በትክክል ለማከናወን በሚሞክሩት ላይ እንደገና ያተኩሩ. አላማህ በትክክል ለማሰብ ከሆነ የማህበሩን ሂደት ያበላሽታል (በአሁኑ ጊዜ የዕድል ፍሰት ውስጥ መቆየት እንድትችሉ)፤ ስህተት መሆን፣ ገንዘብ ማጣት፣ ማጣት እና ገንዘብ በጠረጴዛው ላይ መተው (ስህተቶችን መሰራት ማቆም እና በራስ መተማመን መጀመር እንዲችሉ) ፍራቻዎን ይሂዱ እና ከዚያ ምን ማድረግ እንዳለቦት በትክክል ያውቃሉ፡፡ በተቻለዎት መጠን የግብይት ስርዓትዎን ህጎች ይከተሉ፡፡ በአምስቱ መሰረታዊ እውነቶች ላይ እያተኮሩ ህጎችዎ የሚጠይቁትን በትክክል ማድረግ በመጨረሻ ስለ ንግድ እውነተኛ ተፈጥሮ ሁሉንም ግጭቶችዎን ይፈታል ፡፡ በተጨማሪም ባደረክ ቁጥር

ከአምስቱ መሠረታዊ እውነቶች ውስጥ አንዱን የሚያረጋግጥ ነገር፣ ከተጋጨ እምነቶች ውስጥ ኃይልን እየሳቡ እና በችሎታዎች ላይ እምነት እና ወጥነት ያለው ውጤት ለማምጣት በሚችሉት ችሎታ ላይ ኃይልን ይጨምራሉ። ውሎ አድር፣ አዲሶቹ እምነቶችህ በጣም ሀይለኛ ስለሚሆኑ ከዓለማዊ ጋር በሚስማማ መንገድ ለማሰብ እና ለመተግበር በትኩረት የሚጠይቅ ጥረት አይጠይቅም።

በያንስ 20 ወይም ከዚያ በላይ የንግድ ልውውጦችን በአንድ ናሙና መጠን ያለ ምንም ችግር፣ ተቃውሞ እና እርስ በእርስ የሚጋጨ ሀሳቦች ማለፍ ሲችሉ በማንነትዎ ውስጥ ማሰብ የማንነትዎ አካል መሆኑን በእርግጠኝነት ያውቃሉ። ሜካኒካል ሲስተም ይጠይቃል. ያኔ፣ እና ከዚያ በኋላ ብቻ፣ ወደ የላቀ የገዢነት ወይም ሊታወቅ የሚችል የንግድ ልውውጥ ደረጃዎች ለመግባት ዝግጁ ይሆናሉ።

የመጨረሻ ማስታወሻ

በያንስ አንድ የናሙና መጠን የንግድ ልውውጥን ከማለፍዎ በፊት ምን ያህል ጊዜ እንደሚወስድ ለመገመት ይሞክሩ ፣ እቅድዎን ያለ ምንም ማፈንገጥ ፣ ትኩረት የሚከፋፍሉ ሀሳቦችን ወይም እርምጃ ለመውሰድ ማመንታት። የሚወስደውን ያህል ጊዜ ይወስዱ። ፕሮፌሽናል ጎልፍ ተጫዋች መሆን ከፈለግክ፣ በመወዛወዝህ ውስጥ ያሉት የእንቅስቃሴዎች ቅንጅት በጡንቻህ ማህደረ ትውስታ ውስጥ በጣም እስኪሰርፅ ድረስ 10,000 ወይም ከዚያ በላይ የጎልፍ ኳሶችን ለመምታት እራስህን መወሰን ያልተለመደ ነገር አይሆንም። አውቆ። እዚያ ውጭ እነዚያን የጎልፍ ኳሶች እየመታህ ስትሆን፣ ከአንድ ሰው ጋር እውነተኛ ጨዋታ እየተጫወትክ ወይም ትልቅ ውድድር እያሸነፍክ አይደለም። ይህን የሚያደርጉት ክህሎትን ማግኘት እና ልምምድ ለማሸነፍ እንደሚረዳዎት ስለሚያምኑ ነው።

እንደ ነጋዴ ወጥነት ያለው አሸናፊ መሆንን መማር ከዚህ የተለየ አይደለም። ታላቅ ብልጽግናን እመኝልዎታለሁ፣ እና "መልካም እድል" እላለሁ፣ ነገር ግን ተገቢውን ችሎታ ለማግኘት ከሰሩ በእውነት ዕድል አያስፈልግዎትም።

የአመለካከት ዳሰሳ

1. እንደ ነጋዴ ገንዘብ ለማግኘት ገበያው ቀጥሎ ምን እንደሚሰራ ማወቅ አለቦት።

እስማማለሁ አልስማማም።

2. አንዳንድ ጊዜ ኪሳራ ሳላገኝ የመገበያያ መንገድ መኖር አለበት ብዬ ራሴን እያሰብኩ ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

3. እንደ ነጋዴ ገንዘብ ማግኘት በዋናነት የትንታኔ ተግባር ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

4. ኪሳራ የማይቀር የግብይት አካል ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

5. ወደ ንግድ ከመግባቱ በፊት የእኔ ስጋት ሁልጊዜ ይገለጻል።

እስማማለሁ አልስማማም።

6. በአዕምሮዬ ውስጥ ገበያው ቀጥሎ ምን ሊያደርግ እንደሚችል ከማወቅ ጋር የተያያዘ ወጪ ሁልጊዜ አለ.

እስማማለሁ አልስማማም።

7. አሸናፊ እንደሚሆን እርግጠኛ ካልሆንኩ በሚቀጥለው ንግድ ላይ ለመሰማራት እንኳ አልጨነቅም.

እስማማለሁ አልስማማም።

8. አንድ ነጋዴ ስለ ገበያዎች እና ባህሪያቱ የበለጠ ባወቀ ቁጥር ንግዶቹን ለማከናወን ቀላል ይሆንለታል።

እስማማለሁ አልስማማም።

9. የእኔ ዘዴ በትክክል በምን ዓይነት የገበያ ሁኔታዎች ውስጥ ወደ ንግድ መግባት ወይም መውጣት እንዳለብኝ ይነግረኛል።

እስማማለሁ አልስማማም።

10. አቋሜን ለመቀልበስ ግልጽ ምልክት ቢኖረኝም, ለማድረግ እጅግ በጣም ይከብደኛል.

እስማማለሁ አልስማማም።

11. ተከታታይ የሆነ የስኬት ጊዜያትን ጠብቄአለሁ፣ አብዛኛውን ጊዜ አንዳንድ ፍትሃዊ በሆነ መልኩ በፍትሃዊነቱ ውስጥ አንዳንድ ፍትሃዊ ውድቀቶች ይከተላሉ።

እስማማለሁ አልስማማም።

12. ንግድን ለመጀመሪያ ጊዜ ስጀምር የግብይት ዘዴዬን እንደ ድንገተኛ ነገር እገልጸው ነበር ይህም ማለት በብዙ ህመም መካከል የተወሰነ ስኬት ማለት ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

13. ብዙ ጊዜ ገበያዎች በግሌ በእኔ ላይ እንደሆኑ ይሰማኛል.

እስማማለሁ አልስማማም።

14. "ለመልቀቅ" እስከሞከርኩ ድረስ ያለፉ የስሜት ቁስሎችን ከኋላዬ ማስቀመጥ በጣም ከባድ ሆኖ አግኝቼዋለሁ።

እስማማለሁ አልስማማም።

15. ገበያው ሲገኝ ሁልጊዜ የተወሰነ ገንዘብ ከገበያ በማውጣት መርህ ላይ የተመሰረተ የገንዘብ እያያዝ ፍልስፍና አለኝ።

እስማማለሁ አልስማማም።

16. የነጋዴው ስራ እድልን የሚወክሉ በገበያዎቹ ባህሪ ውስጥ ያሉትን ንድፎችን መለየት እና ከዚያም እነዚህ ቅጦች ልክ እንደበፊቱ እራሳቸውን የሚጫወቱ መሆን አለመሆኑን ለማወቅ ያለውን አደጋ መወሰን ነው።

እስማማለሁ አልስማማም።

17. አንዳንድ ጊዜ የገቢያ ሰለባ መሆኔን ሲሰማኝ አልቻልም።

እስማማለሁ አልስማማም።

18. በምገበያይበት ጊዜ ብዙውን ጊዜ ትኩረቴን በአንድ ጊዜ ውስጥ ለመቆየት እሞክራለሁ. እስማማለሁ አልስማማም

19. ንግድ በተሳካ ሁኔታ ከብዙ ሰዎች ወሰን በላይ የሆነ የአዕምሮ መለዋወጥ ያስፈልገዋል።

እስማማለሁ አልስማማም።

20. በእርግጠኝነት የገበያውን ፍሰት ሊሰማኝ የምችልባቸው ጊዜያት አሉ; ሆኖም፣ በእነዚህ ስሜቶች ላይ እርምጃ ለመውሰድ ብዙ ጊዜ ይቸግረኛል።

እስማማለሁ አልስማማም።

21. ብዙ ጊዜ ትርፋማ በሆነ ንግድ ውስጥ ስሆን እና እንቅስቃሴው በመሠረቱ እንደተጠናቀቀ አውቃለሁ፣ ነገር ግን አሁንም ትርፌን አልወስድም።

እስማማለሁ አልስማማም።

22. በንግድ ስራ ውስጥ ምንም ያህል ገንዘብ ብሰራ, በጭራሽ አልረካሁም እና እንደምችል ይሰማኛል የበለጠ አድርጓል.

እስማማለሁ አልስማማም።

23. ንግድ ላይ ሰገባ, አዎንታዊ አመለካከት እንዳለኝ ይሰማኛል. ከንግዱ ማግኘት የምችለውን ገንዘብ ሁሉ በአዎንታዊ መልኩ እጠብቃለሁ።

እስማማለሁ አልስማማም።

24. በነጋዴው ውስጥ በጊዜ ሂደት ገንዘብን ለማከማቸት በጣም አስፈላጊው አካል በእራሱ ወጥነት ላይ ማመን ነው.

እስማማለሁ አልስማማም።

25. አንድ የግብይት ክህሎትን በቅጽበት ማግኘት እንድትችል ፍላጎት ከተሰጠህ ምን ዓይነት ሙያ ትመርጣለህ?

26. ብዙ ጊዜ እንቅልፍ አልባ ምሽቶች ስለ ገበያ በመጨነቅ አሳልፋለሁ።

እስማማለሁ አልስማማም።

27. ሊያመልጥዎት ይችላል ብለው ስለ ፈሩ ንግድ ለመሥራት ተገድደዋል?

አዎ አይ

28. ምንም እንኳን ብዙ ጊዜ ባይከሰትም ንግዶቼ ፍጹም እንዲሆኑ በእውነት እውቃለሁ። ፍጹም የሆነ ጥሪ ሳይረግ በጣም ጥሩ ስሜት ስለሚሰማኝ የማላደርገውን ጊዜ ሁሉ ይተካል።

እስማማለሁ አልስማማም።

29. በጭራሽ የማትፈጽሟቸውን የንግድ ልውውጦች ሲያቅዱ እና ያላቀዱትን ንግድ ሲፈጽሙ ታውቃላችሁ?

አዎ አይ

30. በጥቂት አረፍተ ነገሮች ውስጥ አብዛኞቹ ነጋዴዎች ለምን ገንዘብ እንደማይፈጥሩ ወይም ያገኙትን ማቆየት እንደማይችሉ ያብራራሉ.